

关注大学生就业

四五千个见习岗位不足千人上岗

# 见习制度为何遭冷遇

本报记者 袁锋

编者按

又到一年毕业生离校和找工作之时，今年我省大中专毕业生预计有5.5万人，加上往届未就业毕业生，今年约有7.5万人，创历史新高，而城镇新增就业岗位预期无明显增加，导致岗位供求

矛盾将进一步加剧。

本报今天刊发一组报道，对大学毕业生的就业见习制度、小额担保贷款和毕业生到农村基层服务等几条路径进行介绍，以期对毕业生们择业和创业提供有价值的参考。

及时与其签订劳动合同，缴纳社会保险。见习时间可作为工龄计算。

几点欠缺降低见习吸引力

而经过近一年的“吆喝”，我省提供的见习岗位并没有出现爆满，与现在大批毕业生找不到工作的情况形成强烈对比。记者采访中发现，一些毕业生放弃见习，原因是觉得见习不是正式工作。

2009年毕业于海南某高职院校的小邓，在对见习制度进行了解后还是没有报

是见习岗位不满员的原因之一。记者发现有企业对见习生的招录条件与正式招聘相当，如要求研究生学历，重点大学毕业等条件，将一大批想报名的毕业生挡在了门外。

见习是个不错的机会

“其实到好企业参加见习是个不错的机会，有希望正式进入这类企业工作。”负责组织见习活动的省就业局有关负责人说，目前不少企业在招见习生时，就是抱着正式用人的想法，原本这个岗位就需要人手的，这样一来只要见习生能满足要求，转正也就成了水到渠成的事。这位负责人建议，毕业生不要太在意补贴的高低，眼光要放长远一些，到一家优秀的企业见习，即使不能转正，只要留心也能吸收企业的精华。

(本报海口6月3日讯)



「就业见习基地」对大学生就业大有帮助。本报记者 张杰 摄

## 就业见习别有一片天

本报记者 袁锋

6月1日，省农村信用社联合社新招录的毕业生小李和其他100余名见习生，在海口的小额信贷技术岗前培训课堂上接受着最后一节课的理论培训。当天下午，他们便奔赴屯昌，在那里展开实践，跟着老员工学习如何走村串巷，帮助农民获得小额贷款。

毕业生就业见习活动，是我省从去年起开展的组织企业提供岗位，为离校未就业毕业生提供生活补助，让待就业毕业生见习的实践性活动。从省就业局和团省委等不同途径组织的见习岗位，全省已有四五千个，共100多家单位。

让毕业生参加见习，目的是为了提

增强就业竞争力。在省农信社的工作中，小额信贷见习生们从开始羞羞答答到能够在几十上百人面前讲话，逐渐培养起组织沟通能力，锻炼吃苦耐劳的精神，同时还帮助了数以万计的农户脱贫增收。

在基层工作的见习生，生活补贴不足1000元，其中40%由财政补贴，转正后待遇有一定提高。但一些见习生们看的不仅仅是一份工作机会，据介绍农信社已将小额信贷技术队伍作为培养后备干部的摇篮，已经有一些比较优秀的毕业生脱颖而出，成为了当地小额信贷部的负责人，带领一个团队开展工作，实现了个人价值的提升。大部分见习生，只要能满足考核要求，愿意留在技术岗位工作的，都可以转为正式员工，在就业竞争

激烈的当下，不失为一个不错的选择。

在海南航空集团、交通银行、海南移动通信等多家开展就业见习活动的公司，同样有一些见习生通过努力工作，转为正式员工，交通银行海南分行去年底招收的见习生中，已经有5人获得录用，走上了光明的职业发展道路。

省就业局有关负责人说：“目前虽然全省提供了几千个见习岗位，但仅有不足1000名毕业生参加了见习，一些毕业生觉得见习不是真正的就业，所以对这种形式不太关心。其实只要工作出色，见习生就能转为正式员工，因此，在就业一时没有着落时，不妨考虑一下就业见习制度。”

(本报海口6月3日讯)

部与选聘生签订聘用合同，根据工作需要分配到村委会，按有关规定任职。

“特岗教师”将到农村中小学援教三年，招聘对象以高等师范院校和其他全日制普通高校应届本科毕业生为主，同时也招聘部分应届毕业生，以及取得教师资格、具有一定教育教学实践经验、年龄在30岁以下的全日制普通高校毕业生。

西部计划招募105名普通高校应届毕业生，到基层乡镇一级从事为期1至3年的教育、卫生、农技、扶贫等方面的志愿服务工作。中部支教计划，将在省内普通高等院校和省外普通高等院校的海南生源中招募91名2009届、2010届大学毕业生，到乡镇从事为期1至3年的支教志愿服务工作。

束，特岗教师计划未开始报名，中西部计划报名已于5月10日结束。

我省2010年“三支一扶”计划招募114名高校毕业生到8个少数民族和贫困市县从事支教、支农、支医和扶贫工作，服务期2年。报名条件是省内全日制普通高校及生源为本省的全日制普通高校2007—2010届大专以上学历毕业生。

各市县选聘生，考生户籍要求本市生源。选聘生由省委组织部统一招聘，并分配到各县(市、区)，再由县(市、区)委组织

## 毕业生农村基层服务项目面面观

本报海口6月3日讯 (记者袁锋)目前我省高校毕业生到乡镇农村就业，除了普通的单位招聘外，有“三支一扶”、“选聘高校毕业生到村任职”、“农村义务教育阶段学校教师特设岗位计划”、“大学生志愿服务西部计划”四个主要项目。那么这几个项目如何选择，记者进行了采访了解。

上述四个项目分别由人力资源和社会保障部门、组织部门、教育部门和团委负责。2010年度，“三支一扶”报名5月25日—6月10日，选聘生项目今年2月报名已结

## 我省新增3家银行承办公积金贷款业务

开发商不得拒绝公积金贷款购房

本报海口6月3日讯 (记者单崇岗 通讯员江永华)为方便广大职工和住房开发企业开展住房公积金贷款业务，更好地改善和提高城镇居民住房条件，近日省政府下发文件，决定在原有3家银行的基础上，新增3家银行承办住房公积金贷款业务。

据了解，我省原有工商银行海南省分行、中国银行海南省分行、建设银行海南省分行3家开展住房公积金贷款业务，新增加的3家银行是农业银行海南省分行、交通银行海南省分行、中国光大银行海口分行。而未经海南住房公积金管理委员会同意的其它商业银行不得开展住房公积金有关业务。省政府要求，今后海南住房公积金管理

中心要从住房公积金贷款保障中低收入家庭住房作用、年受理住房公积金贷款额度、住房公积金贷款风险控制情况、住房公积金贷款管理服务水平等方面，全面衡量，择优确定住房公积金归集银行候选名单，提交海南住房公积金管理委员会审定。

为维护缴存职工的合法权益，省政府还要求住房开发商在预售商品房、保障性住房时，允许购房人贷款支付房款的，不得拒绝购房人选择住房公积金贷款购房，或附带其他条件阻挠选择使用住房公积金贷款购房。对限制阻挠选择使用住房公积金贷款购房的住房开发商，各级住房和城乡建设行政管理部门要责令整改，不整改的，依法严肃处理。

## 渔民积极投保化解渔业风险

今年一季度累计有3.37万人(份)1436艘渔船投保

本报海口6月3日讯 (记者侯小健 通讯员邓韶勇 王诗文)政策性渔业保险惠及了广大渔民兄弟，激发了渔民投保的积极性，投保人数和渔船迅速增长。中国渔业互保协会海南省办事处提供的最新数据显示，截至今年第一季度，我省渔业互助保险工作开展良好。全省保费收入共计534.43万元(含财政补贴，下同)，其中渔民海上人身意外伤害保险33730人(份)，参加渔船全损保险的船只1436艘。其中临高、儋州、文昌、琼海、昌江等市县保费收入增幅较大。

我省政策性渔业保险自2007年10月启动，从而拉开了“政府推动，财政补贴，协会运作，渔民参与”的渔业政策性保险的序幕，渔民、渔船投保，省财政则从农业保险发展资金中安排专项经费，分别按投保人保费的20%和30%补贴渔民。2008年5月1日，农业部正式启动渔业保险中央财政保费补贴试点工作，海南省补贴险种为渔船全损保

险，渔民选择渔船全损险时，中央财政将补贴25%的保费，省财政补贴30%，渔民只需负担45%的保费。为加大支农惠农扶持力度，从5月下旬起，省财政提高渔民保险补贴标准，渔民购买海上人身意外伤害保险和船东雇主责任保险，每人补贴份数上限由3份增至5份，保险金额由原来的9万元提高到15万元。

渔民、渔船投保，国家及省财政给予适当补贴，这一政策性渔业保险惠及了广大渔民兄弟，大大减轻了渔民的负担，激发了广大渔民、船东的投保积极性。

2007年10月—2009年，全省共承保渔民海上人身意外伤害保险及船东雇主责任保险180256人(份)，保额54.31亿元，保费收入1802.56万元。渔船全损保险10641艘(次)，保额7.92亿元，保费收入1829.53万元。三年渔业互助保险保费收入累计3632.09万元。

## 海口农民新鲜事:QQ群聊农务

本报记者 李英挺

“你现在又在收菠萝蜜种子了吗?”  
“多少钱?”  
“今天2.5元”  
“不打包要凉干”  
“放在阴凉处，不能晒”  
……

日前，通过网上海口电子农务QQ群，海口市秀英区永兴镇美目村农户郑瑞珍和另外一位农户吴英仁，聊起菠萝蜜收购行情。

“电子农务可是帮了大忙啊，不少广西北海的客户就是看到网上发布的信息才过来的，虽然现在网上销售量还不大，但会越做越好。”郑瑞珍接受采访时，对电子农务可是信心十足。

今年30岁的郑瑞珍，种植4亩的菠萝蜜种苗，是美目村第一位加入电子农务QQ群的农户。利用空闲时间学习计算机基础知识，她现在能够熟练掌握计算机操作技能。郑瑞珍说家乡的菠萝蜜品质优良，希望熟练操作计算机后，能通过网络拓宽销售渠道。

如今，海口许多农民种植户像郑瑞珍一样，也变成了网上冲浪的好手，通过上网了

解行情、获取信息、请教防治病虫害等等。

海口电子农务QQ群是海口市科学技术工业信息化局设置的“电子农务大家庭”。旨在用信息化带动农产品生产销售标准化、规模化、品牌化和国际化，是海口市开展电子农务建设的主要内容。

2009年5月以来，电子农务QQ群已经有154人，包括海口23个乡镇电子农务服务站的农技专家、科信局工作人员、农户、电子农务大学生服务团等等。

海南省农业科技110海口云龙服务站信息员吴泽平也是群里的活跃分子之一。吴泽平说，电子农务QQ群在海口各个乡镇小有名气，不少种植户、养殖户遇到农务疑难问题时都会到群里求助。

前不久，云龙镇的一位香蕉种植户的香蕉树遭遇病虫害后大量枯萎，马上用手机拍下得病枯萎的香蕉树，发到群里求助。吴泽平看到信息后，马上通过云龙服务站邀请了省农科院、省植保站的专家亲临香蕉基地会诊，很快确定香蕉树因根线虫病害而枯萎，这位种植户在QQ群里提出的难题得到了解决。(本报海口6月3日讯)

## 3家污水处理厂投入商业运营

15家污水处理厂建成通水

本报海口6月3日讯 (记者彭青林 通讯员陈寒松)近日，澄迈县金江污水处理项目通过环保部门组织的环保验收，成为继海口市白沙门污水处理厂二期工程、长流污水处理厂之后第三个通过环保验收的“十一五”规划建设污水处理厂。环保验收通过后，即可正式投入商业试运营，经过大约1年左右的试运营确定设施的稳定性和可靠性，再进行工程验收，通过验收后方可完全投入运营。

省水务厅有关人士表示，我省“十一五”规划建设25个污水处理设施项目，覆盖全部市县。目前，已有15家建成通水，其余的也将在年内通水。据介绍，污水处理设施建成通水后，经过一段时间试运行，才进行环保验收，环保验收通过后，即可正式投入商业试运营，经过大约1年左右的试运营确定设施的稳定性和可靠性，再进行工程验收，通过验收后方可完全投入运营。

### ●上海老记见证南国奇迹

上海世博会作为百年盛会，受到各界关注。上海电视台海南记者站站长敖德芳最近也来到世博会。在参观时，她看到不少特许经营店在销售一些精致、独特的世博纪念品。基于她在海南工作生活多年所产生的情感，自然想到了海南特有的椰子类产品，以及生产椰子类产品的知名企业。海南是绿色生态岛，如果海南特色椰子产品和企业也能在世博会亮相，那岂不是正好吻合了绿色世博的概念?随后她偶然获悉，海南南国食品实业有限公司已签约为2010上海世博会特许产品生产者和零售商，不久后就能在世博特许经营店里买到到南国特许产品。南国公司能在国际旅游岛建设的开局之年，登上世博会这个国际舞台，这让熟悉南国公司的敖德芳为之高兴。

本次世博特许经营生产商首次向食品企业开放，准入标准非常高。从企业规模、企业业绩到产品评估检验，再到产品包装设计，经过层层审核，才能被选中。这次世博会招募的生产商中，大多数是生产世博纪念品的，食品类的很少，南国公司就是为数不多的其中之一，如此殊荣在海南省特产食品行业中尚属首次。消息传出后，震惊海南各业界！

### ●受茅台“一捧成名”启发

得悉此事后，笔者马上联系南国企业董事长刘汉惜，但因为刘董要忙着指导供博产品的生产，原本定好的访约被迫一再延迟，直到5月18日笔者才走进刘董办公室。

# 南国人的世博梦

一进门，刘董就递过一碟椰子薄饼邀请笔者品尝，与以前的南国椰子薄饼相比，这次的薄饼在形状上和香味上都略胜一筹，椰子味更香浓，形状也更时尚。刘董自豪地向笔者介绍：这就是世博特许产品——香浓椰子饼。在这圈的氛围中，刘董打开话匣子，缓缓道出他与世博结缘的故事……

1992年刘汉惜成立“南山实业有限公司”初期，为了开拓市场，经常奔走于在上海举办的各种糖酒会之间，也因此接触了很多糖酒。其中茅台的成名史引起了刘浓厚的兴趣。95年前，“贵州茅台”参展巴拿马万国世界博览会，因为在搬运过程中酒瓶不慎摔落在地，散发的酒香让茅台酒获得金奖，茅台因此一捧成名。这让一心要把“南国”打造成国际名牌的刘汉惜激动不已，他当时就想，我做的椰子和咖啡类食品，也可以凭借味道香醇、独特参展世博会，在世博会上一举成名！

2002年12月3日，中国(上海)赢得了2010年世博会举办权，这对刘汉惜来说是个大好消息，意味着他还有7年的时间来打造世界级的“南国”精品。此后的几年里，在刘汉惜和他的团队努力下，南国食品的名声越来越响亮，产品质量标准也逐渐向

国际名牌标准靠拢。万事俱备，只欠东风。南国食品进攻国际市场，等的就是上海世博会这个好机会。

### ●南国十年梦圆世博会

在2010年工作计划中，刘董要求员工必须要抓国际旅游岛建设和百年世博两大机遇。一方面赞助“2010年博鳌国际旅游论坛”，申报“唯一指定旅游食品”；另一方面，研发南国精品以备战世博会，两大工作并行开展。但由于博鳌论坛在前，世博会开幕在后，时间安排有偏差，错过了申请进入海南馆的最佳时期。但是刘汉惜绝不会眼睁睁地看着百年一遇的机会溜走。正所谓东方不亮西方亮，在与相关部门沟通时他偶然得知，现在还在进行世博会特许产品生产者和零售商的申报工作，而且一旦成为特许生产商和零售商，品牌推广的效果更好。

决不能再错过这次机会！刘汉惜马上打电话到航空公司订了第二天飞往上海的航班。当晚，他亲自挑选了十多种南国主打产品，带上刚刚获得的“唯一指定旅游食品”奖牌。第二天与市场部徐经理两人，扛着大包小包赶往上海。

刚下飞机，两人顾不上找地方放行李，打听好

世博特许办公室(以下简称“特许办”)地址后，直接拦了辆出租车赶往特许办。面对办公室几十位领导和专家诧异的眼光，刘汉惜从南国特产礼盒中拿出几样食品，送给专家们品尝。谁知，从世界各地召集来的专家们对南国食品的评价出奇地一致，对生态海南岛、味道天然纯正的南国椰子类产品受到高度好评。在得知南国企业是椰子类食品的行业翘楚后，他们对南国食品的喜欢更添了一层。他们认为南国食品包装休闲时尚，与“城市，让生活更美好”2010上海世博会的主题契合，南国食品源自天然、绿色的品质也是世博会作为国际盛会的基本要求，专家们的赞许让刘汉惜两人十分振奋。

这一次，刘汉惜在上海待了五天，没有好好吃过一顿饭，没有睡过一个安稳觉，他满脑子都在想世博会的申报工作。从上海回来后，刘汉惜马不停蹄地召开头脑风暴会，围绕如何进一步完善产品和包装等问题展开激烈讨论，并成立了世博特别任务组，开始着手申报工作。

作为第一个吃螃蟹的，没有固化有形可供借鉴的经验，在竞争激烈的环境下，申报成功的几率很小。但南国人心心百倍，开始研读应征文件，

编写申报材料。4月初，几本厚实的应征材料终于印刷出来，嗅着浓浓的墨香，刘汉惜等人的眼睛都湿润了……

久旱必甘霖，经过漫长而又煎熬的等待后，4月24日，南国终于迎来喜讯——正式签约为世博会特许产品生产厂商！

