

宝马二期工厂奠基 华晨“139”计划稳步实施

本报综合消息 6月2日,华晨宝马汽车有限公司新工厂奠基仪式在辽宁省沈阳市沈阳经济技术开发区大潘镇正式举行,至此,总投资超过50亿元人民币的华晨宝马二期项目正式宣告启动。该项目是华晨宝马集团今年“139”工作计划的重要内容之一,将进一步推动华晨宝马集团未来的发展。

辽宁省委书记王珉、省长陈政高、沈阳市委书记曾维、市长陈海波等省市领导,中国机械工业联合会执行副会长张长小、中国汽车工业协会副会长董扬、华晨宝马集团董事长祁玉民、宝马集团董事长诺伯特·雷瑟夫博士、董事艾希纳博士、董事安特科先生、大中华区总裁兼首席执行官史登科博士、华晨宝马汽车有限公司董事长吴小安、总裁兼首席执行官康思远先生,华晨宝马管委会成员以及员工代表共同出席了新工厂的奠基仪式。

华晨宝马自2003年成立以来,取得了惊人的发展速度。仅在2009年,其年总销量便已超过43,000辆,堪称豪华车在华销售的翘楚。2009年11月,宝马集团和华晨集团在人民大会堂签署备忘录,共同宣布各出资50%开启华晨宝马二期扩建项目。新工厂将新建冲压、焊装、涂装和总装等四大工艺,并建设发动机厂及大型物流中心、大型车辆检测中心等附属设施,计划于2012年开始投产,第一阶段完全建成后产能将达到10万辆。未来,新工厂将继续建设,并将根据未来市场发展朝着总产能30万辆的目标前进。同时,新的生产设施还会将尖端的技术和可持续发展相结合,建设成为世界范围内技术最先进和最环保的绿色工厂。



华晨宝马二期工厂奠基仪式现场,众多嘉宾出席。

试驾活动圆满结束

本报讯 上午9时许,报名参加活动的70多名车友来到了海南丰亚汽车销售服务有限公司,经过分组,车友们在试驾专员的带领下,分别前往火山口地质公园、长岭的山队和整齐闪烁的车灯令不少人侧目。抵达火山口地质公园后,刚体验一小段路程的车友们摩拳擦掌,焦急地等待好好“过瘾”的机会。

组织方设想的很周到,能轮到试驾固然好,未上试驾的车友,丰亚店除了安排公司销售顾问详细讲解一番,还专门拿出两款车,邀请了车模前来静态展示,不少车友兴致勃勃地一遍遍将焦点对准了年轻时尚的车模。

据介绍,新佳乐作为一款全新都市多功能车,不仅仅在命名上延续了

上一代产品,更延续了进口起亚的卓越品质。新佳乐专为现代时尚家庭生活而设计,完美融合了SUV的外观、MPV的空间以及轿车操控、舒适的风格。记者与刚刚试驾新佳乐归来的一位赵先生攀谈起来。没想到他与起亚汽车还挺有缘,他早先购买了起亚千里马,一直都用得挺好的,现在打算换车了,还是想买一辆起亚的车,便参加了此次试驾,专程试驾了新佳乐。赵先生说,总体来说,这款车还是不错的,车身稳定性、刹车,还有车内空间都挺出色,十分适合家用,也许是考虑了家用方面的因素,这款车加速性比起运动型的车可能略微逊色。

而试驾了新索兰托的左先生则称,坐在驾驶座内,觉得索兰托空间很大,

方向盘的手感也非常好,车内部的配置也是相当的丰富,开了一小程,油门下脚力绵绵不绝。因此,他十分看好全新索兰托,准备近期出手。

总的来说,无论是动力强劲、配置丰富的豪华SUV全新索兰托,还是易于操控、乘坐舒适的都市多功能车新佳乐,都让我们看到了进口起亚的强劲实力和科技魅力,可以说,整个试驾过程令人乐在其中,丝毫不输给任何品牌的家用轿车。据悉,目前起亚汽车海南丰亚4S店为回馈一直以来长期支持进口起亚的广大新老客户,特别推出进口起亚特卖周活动,届时将有最高万元现金+万元礼包的特大优惠,有兴趣的客户可以到起亚汽车海南丰亚4S店咨询。

享3000元节能补助 炫丽自动挡低碳时代新选择

本报综合消息 在6月底公布的“节能产品惠民工程”节能汽车推广目录中,炫丽1.3 AMT三款车综合工况油耗比现行标准低20%,由于符合国家三部委认定的“节能汽车”的标准,从而获得了国家强制性产品认证(GC认证)证书,消费者购买将获得每辆3000元的节能补助。

既可以满足购买节能产品的愿望,又可享受国家的节能补贴,对于消费者来说可谓两全其美的现实选择。如今,“低碳”、“环保”的风潮已经刮进了人们日常生活的每一个角落,无数倡导绿色生活的活动点燃了人们参与节能环保的热情。很多人越来越清楚地认识到,在这个“生活离不开汽车,汽车服务于生活”的年代,消费者使用低碳的小排量节能汽车,对于日趋严重的生存环境应该尽到的责任。

而对于消费者来说,尤其是新手和女性用户来说,自动挡是最佳选择,但选择自动挡意味着选择了较高的油耗。

对于此,炫丽通过AMT变速箱很好的平衡了这个两难问题,让消费者不必为高油耗买单却享受带来的便利。

炫丽节油的秘密到底在哪里?分析完她VVT发动机和AMT变速箱或许可以找到答案。

炫丽1.3 AMT搭载的是全铝VVT发动机,这也是目前最为高效、技术最为先进的发动机,集合了轻量化设计,是未来发动机的发展方向。炫丽将这项技术首次运用到小排量的轿车,不得不说是个巨大的进步。这款获得“全国十佳发动机”称号的“心脏”,虽然排量只有1.3L,属于小排量发动机的范围,但是动力表现绝对不弱于很多1.4L的车型,是不折不扣的“小排量、大功率”。得益于先进的连续可变气门正时技术(VVT),DOHC16气门炫丽AMT的燃油也更为高效,排放也更加环保。而只有3.6L/60kmh等速油耗,则将A0级别车的油耗和排放标准提高到全新高度。

如果说VVT发动机是炫丽环保技术基础,那么其配备的5速智能手自一体变速箱则为炫丽的节油、环保性能插上了翅膀。这个功能强大的AMT能够通过收集传感器信号,让电脑控制离合实现档位选择、离合分离与接合等操作的自动化。相关的测试也表明,AMT要比传统的AT变速箱省油15%,与手动挡处于一个水平。炫丽AMT就好比一个经验丰富的驾驶员帮你操控,而通过技术升级后,炫丽AMT还拥有独特的“蠕动”功能,无论你挂前进挡还是倒车挡,不需要额外的控制油门即可前进或倒退,让驾驶者的起步、倒车、坡起更为便利和平顺。

炫丽是长城汽车旗下的主力两厢轿车,汇集了长城汽车先进的技术于一身,炫丽不仅通过了欧盟认证,利用技术升级成为了绿色生活的倡导者,其自动挡车型还获得“节能汽车”的补助,可以说炫丽以优秀的品质、节能环保的理念满足了精英人群苛刻的眼光,也彰显了长城汽车致力环保、关注未来的企业社会责任感。

微车企业服务大PK 开启市场之门的金钥匙

本报综合消息 前不久,长安汽车首届感动客户欢乐节举行了隆重的启动仪式。长安微车产品管理处相关负责人在接受采访时表示,“如果说去年是长安微车乃至整个行业爆发性增长的数量年,那么今年就是质量提升年,长安客户欢乐节的启动正是为了提升渠道质量”。无独有偶,上汽通用五菱的相关企业人士同期也表示,“谁能向农民朋友提供更贴心、便捷的服务,谁能在提高生活质量和致富奔小康上更惠及农村客户,谁就能最终赢得这个大市场。”

在服务决定成败的局面下,2010年的微车市场竞争成了一场服务遭遇战,包括长安、上汽通用五菱、东风小康、奇瑞在内的主流企业举起特色鲜明的服务大旗,推出各种形式的售后服务来争夺消费市场。近期,记者就陪同车主走访了四家微车4S店,亲身体会了一下各店的销售服务。

长安汽车:亲情服务感动你我

记者陪同有购车需求的重庆刘师傅首先走访了一家长安微车4S店,长安销售顾问讲解热情周到、服务耐心,在看车过程中,该工作人员向刘师傅和记者详细介绍了各车型,并结合刘师傅的实际情况在性价比方面为他提出了更好的建议,这也更加让刘师傅确信选长安没有错。

早在几年前,长安汽车就率先在行业内推出亲情服务,去年,汽车下乡之际,长安力推“修车不花钱”、“发动机只换不修”等开创行业先河的服务举措,今年,长安汽车又大力拓宽服务开展条件下乡,5月底,首届感动用户欢乐节又正式拉开帷幕,这是长安贯彻主动服务意识,进一步深化亲情服务的重大举措。

评语:在国内微车行业,长安以广泛的网络布局形成了开展良好售后服务的基础,长安微车也不断开拓树立新的服务标杆,在微车服务领域,长安拥有值得信赖的实力。

上汽通用五菱:新颖服务聚人气

随即,记者又陪同刘师傅来到五菱4S店,进入店面销售人员并没有及时迎上来询问客户的需求,直到刘师傅主动询问才有所回应。不过在感受到刘师傅

的购车诚意之后,销售人员便积极地推销起新款的五菱荣光。他详细询问了客户的用车需求,并巧妙地将车辆的优势与其结合,专业地讲解、耐心地服务在一定程度上也挽回了刘师傅和记者对五菱的信心。

2010年,在长安微车强势进攻的局面下,上汽通用五菱更加重视售后服务,以送电影下乡为名开展新颖的服务营销,也在各地开展了一些致富讲座,并针对偏远地区,由工作人员带上零配件下乡上门服务。

评语:五菱微车依托产品优势,加之新颖的服务模式,其服务水平也在行业内处于领先地位,五菱微车大有要与长安亲情服务一较高下的决心。

东风小康:快速服务100%

记者和刘师傅又来到东风小康的4S店。东风小康近年在服务领域“快速”打头,所秉承的服务理念是“服务100%,满意100%”。可是在记者看来不仅小店面面的布置乏善可陈,而且工作人员的服务不够专业,要达到100%标准,东风小康任重道远。

评语:尽管快速服务的理念为东风小康赢得了一定市场口碑,但是落实到具体的服务内容还亟待完善。

奇瑞开瑞:新锐服务的魅力

作为微车领域的后起之秀,虽然开瑞微车市场实力相对还比较弱小,但是依托差异化的产品特点,展开差异化的服务。可是刘师傅在开瑞的经历却让人颇为失望:“来回就是那几句,我问的问题他也答不上来,谁愿意买他的车呀?而且一副无精打采的样子看着就不专业。”

评语:进入微车行业短短几年,开瑞微车的成功离不开打造差异化的微车产品特性,而在服务领域,开瑞还需进一步做好网络下沉的工作。

通过对这4家微车4S店的走访,刘师傅对目前微车行情有了详细的了解。当记者问他有没有决定买哪家的车时,刘师傅一脸坚定地说:“当然买长安咯!”

其实,作为知名自主品牌的长安微车在市场上聚集了良好的口碑,汽车下乡之际更是销量倍增,此前刘师傅就一直关注着长安微车。

全新索兰托 NEW SORENTO 革新·蜕变·我所驭

进口起亚惊喜特惠周 尽享万元现金+万元礼包



颠覆传统 八大亮点

- ★ 一键启动
- ★ 全景天窗
- ★ 10安全气囊
- ★ 6速手自一体变速箱
- ★ 倒车影像及定速巡航系统
- ★ 2.4L发动机 174匹强劲动力
- ★ 7寸液晶多媒体DVD及GPS导航
- ★ ABS/EBD/TCS/ESP等多重安全保护

26.98万起



起亚汽车海南丰亚4S店 电话: 36688266 地址: 海口市南海大道172号

起亚汽车海口直营店 电话: 66801913 地址: 海口市南海大道61号

起亚汽车三亚直营店 电话: 38210888 地址: 三亚市迎宾路龙坡村路口

起亚汽车儋州直营店 电话: 23880680 地址: 儋州市西部汽车城

ACTYON 爱腾 世上无难事,只要有双龙 省油 安静 环保

真爱导航版 7年为您省出30万元成本 全新29项升级

- 奔驰G23D汽油发动机/奔驰第三代柴油发动机
- 奔驰T-Tronic手自一体6速变速器、专业越野底盘、非承载式车身、三层架构超高刚性承载式车架、智能GPS/DVD导航、智能防夹天窗……



省油秘籍

2.0L排量汽油越野车每百公里 7.59元/L X 15L=113.85元

2.0L排量搭载第三代共轨柴油越野车每百公里 6.34元/L X 6.3L=39.94

(以上燃油消耗量根据国家GB/T 19223-2008<轻型汽车燃料消耗测试方法>测定)

每百公里可比汽油车省73.91元,按每月行驶5000公里,使用第三代共轨柴油越野车,每月可节省3695.5元,一年可节省44346元。拒绝高油耗负担,7年为您省出30万元成本。

海南福德汽车集团-双龙汽车海南专营店 地址: 海口市南海大道113号(保税区斜对面) 贵宾专线: 6680 1530 售后专线: 6682 3912

REXTON 雷斯特 KYRON 享御 ACTYON 爱腾