

考察团成员的“第一感受” ⑤

扩大对外开放 促进区域经贸往来

省外事务办公室主任吴士存:虽然只有短短6年时间,但广西利用中国-东盟博览会这一平台,可谓通过大思路,使出大力招,做出了大文章,深化、拓展了广西与东盟10国的经济贸易等多领域的合作,南宁的面貌焕然一新。10多年前我曾来过南宁,当时无论是开放程度还是市容市貌,海口都比南宁强,而现在发生了逆转。相比而言,海南的对外开放进展缓慢,国际化程度相对偏低。明年博鳌亚洲论坛将举办第十届年会,结合广西的经验,我们需要好好思考,如何利用好博鳌亚洲论坛这一现有机制和平台,搭建起一个扩大地方开放,促进地方经济与亚洲国家及亚洲以外的国家开展经济、贸易、投资等领域合作的平台。

省商务厅厅长叶章和:今天到东兴新边民互市贸易区考察,很受启发。第一,人家规模大、发展快,今年上半年边境贸易额达58亿元,同比增长60%以上,速度惊人;第二,东兴人的敢想敢干给人留下深刻印象,一个边境小市,投资20亿元建设边贸城,而且一期工程基本建成,实现了快速崛起;第三,海南和广西一样,都享有中央赋予的开展边贸小额贸易的政策,但我们去年边贸额才9300多万美元,和广西相比差距很大。今年我们要挖掘潜力,吸引一批有实力的企业参与边境小额贸易,同时发动海南企业与越南方面对接。海南尽管与越南没有陆路连接,但海运极为便利,成本也更低。我们还要积极争取边民互市政策,

加快东方边贸城的建设步伐,只要解放思想踏踏实实干上几年,相信我们的边贸也会获得大发展。

东方市委书记宋泽江:七八年前,我来过东兴,当时这里只是普通的边境小镇,而今的发展令人侧目。在这次的鼓劲、加油、充电之旅中,我想得最多的就是如何用好活用足东方的边境贸易政策,建设好东方的边贸城。和东兴一样,东方也是边贸口岸,而且还是我国唯一的海上边贸口岸。但今天一比,我们差距太大。海上边贸目前国内没有现成的经验借鉴,需要我们去探索去实践,因此,我想当务之急是要进一步解放思想,真抓实干,积极抓住越南及其辐射的东南亚市场,用最短的时间把国家赋予我们的边贸政策变成发展优势。

临高县委书记陈创福:看了东兴新边民互市贸易区和防城港市港口发展等情况,受益匪浅。广西以空间换时间,以资源换产业、以存量换增量的战略思维让人钦佩。临高和越南依海相望,双方渔民经常在一个渔场作业,海上交易有传统历史,发展边贸大有潜力可挖。在建设国际旅游岛和加快海南西部开发背景下,我认为临高还是应该按照省委、省政府的要求,做好海洋和港湾文章,加快推进新盈中心渔港和黄龙、武莲渔港建设,力争三年之内建成,使临高渔业早日走向北部湾,融入与泛珠三角区域各省区和东盟各国的合作中。

特派记者 陈成智 谭丽琳
(本报南宁7月25日电)

国际视野 开放胸怀

本报特派记者 周元 范南虹

记者快评

当你握紧拳头时,什么也抓不到。只有摊开了双手,才拥有更多。这句活用在南广身上,也很恰当。

会展经济时下很热门的一个词,眼下,国内很多地方都在打造各类交流会、展览会、博览会,以吸引人气、提高知名度、赚得商机。在很多会展中,借着天时地利人和,主办方和承办方无疑是绝对的主角,其他地方的参展商无非是凑个热闹。甚至一些会展,打着全国性、国际性的名号,展厅内几乎清一色的是本地展商。

有多国参与的中国—东盟博览会就在广西家门口举行,是广西融入中国与东盟大发展的绝好时机。然而在采访中记者发现,广西的态度让人意外,可以说是“胳膊肘往外拐”。博览会展位不够,先考虑东盟国家、再考虑国内其他省市、最后才考虑本地展商。其他省市与东盟国家签了合同,广

西不仅不“嫉妒”,反而还想方设法将东盟的经贸信息及时提供给其他省市,促成他们的合作。

看上去很“傻”的行为,实际上反映了广西作为承办方的一种国际视野和开放的胸怀。“不能把国际博览会办成广西经贸洽谈会。”广西区委、区政府看到的是更长远的利益。经贸洽谈会收获的可能仅仅是一些订单,而真正的国际博览会可以带来国际知名度以及难以复制的良好口碑。

这些无形的“软资源”将源源不断吸引东盟各国和其他省市来广西投资、合作,凸显出广西的国际贸易通道作用,同时,广西当地的经济和社会环境也会得到更大提升,促使本地企业不断自我完善,进行产业、产品升级。

更为长远的影响是,随着博览会的建设、发展,广西各地干部群众的心态和观念都更加开放、包容,为今后广西各项事业的发展留下了一笔无形的财富。

从一辆出租车看城市管理

本报特派记者 周元 范南虹

记者手记

由于不熟悉道路,在南宁采访时出租车成了我们最主要的交通工具。与司机师傅的交谈让我们感慨于这座城市的管理细节。

抵达南宁后,从机场打车去市区。一坐上出租车,发现所有的座椅都套着白色布套,感觉很干净。司机韦师傅说,南宁全市所有出租车统一配备了这种白色座套。“白色多么不耐脏啊。”韦师傅笑了:“不耐脏好啊,干不干净马上就看出来,所以出租车每天都要更换座套,由车统一清洗。”

下午五点钟是出租车交接班的时候,很多人都有过被拒载的经历。在南宁采访时记者发现,一旦到了交班时间,每辆出租车挡风玻璃处都竖立着一块牌子。我们拦下一辆车,司机问了我们去哪里后,示意我们上车。这位尹师傅说,这块牌子是“交接班公示牌”,上面写的是交班地点和交班时间。一旦到了交班时间,必须放在规定位置,以便乘客了解车辆行驶经过的路段,选择招停或放弃。

据介绍,如果车辆未按规定放置交接班公示牌的,均视为正常营运状态,不得以交接班为由拒绝乘客;车辆在交接班行驶途中,若有乘客要求到达的目的

目的地与公示牌上标明的交接班行驶方向不一致的,驾驶员应向乘客耐心解释说明,请乘客给予谅解。

韦师傅说,这个新规定是今年初开始实行的,有了公示牌,乘客拦车时更有选择性、更方便,司机也减少了空车运行的成本,以及因为交班拒载和乘客产生的矛盾。

“南宁这么干净、这么美,你们当地人是不是挺自豪的?”记者与另一位黄师傅拉家常。黄师傅谦虚地说:“也没什么吧,南宁也就得了联合国人居奖,是国家园林城市、全国文明城市,‘绿城’、‘水城’,目前还在创建全国卫生城市。”脱口而出的一长串名称让记者有些意外。

“出租车是城市的窗口,要是外地人问起南宁的情况,我们不能一问三不知。所以每名司机上岗前都要经过岗前培训,了解南宁的总体情况。”黄师傅说。

此外,记者发现南宁市每辆出租车内部都贴有小提示:南宁正在创建全国卫生城市,请乘客不要往车窗外抛洒垃圾。南宁城市管理局局长杨玉山告诉我们,为了方便乘客丢垃圾,同时又不污染城市环境,南宁将采取为每辆出租车配备环保垃圾纸袋的办法。纸袋印上广告,由企业免费提供给出租车使用,一举多得。目前第一批纸袋已经做好,近期将配发给出租车。

一滴水可以折射出太阳,一辆小小的出租车也能看出一个城市管理的精细度。
(本报南宁7月25日电)

本省新闻 “两广”考察

广西以中国—东盟博览会为平台营造区位优势,实现发展提速——

借力会展打造“广西通道”

本报记者 周元 范南虹 通讯员 莫新华

走进广西首府南宁,不意就会发现许多东盟元素。在机场通往市区的壮锦大道上,有东盟10国国旗的宣传牌;南宁国际会展中心外墙饰有中国和东盟国家国旗图案;东盟国际商务区里矗立着具有东盟各国民族风情的建筑;街上有东盟特产专卖店,还有以“10+1”命名的大道……自2004年“中国—东盟博览会”永久举办地落户南宁以来,这样的东盟气息越来越浓。

服务会展：转变观念 自我完善提升

中国—东盟博览会是由中国商务部和东盟10国经贸主管部门及东盟秘书处共同主办,广西壮族自治区人民政府承办的国家级、国际性经贸交流盛会,自2004年以来已成功举办了6届。

广西沿海、沿海,是我国与东盟之间唯一既有陆地接壤又有海上通道的省份。优越的区位优势使广西无可争议地成为“中国—东盟博览会”的举办地,而博览会也为广西的发展提供了引擎动力。

但要借力会展,首先得做好服务,办好会展。“其实博览会对于广西来说并不全是‘利好’,最开始一些行业还受到了冲击,尤其是广西的大米、热带水果等。”中国—东盟博览会秘书处秘书长、广西国际博览事务局局长郑军健说。他表示,这些产品与泰国、越南的农产品种类相似,但在品牌、包装、质量等方面存在差距,在竞争中处于劣势。

然而,广西并没有“护短”,去削减东盟国家农业企业在博览会中的展位,而是坚持“开门办博览”的理念。一边做好对区内相关企业的解释工作,一边加快产业结构调整 and 升级,

促使企业逐步转变观念,通过增加产品附加值、打造品牌等方式提高自身竞争力。

在城市建设上,广西也加大了对场馆、交通、住宿等方面的建设步伐和力度。“办第一届博览会时,南宁只有一家五星级宾馆,如今增加了好几倍;以前广西只与一个东盟国家有航线,现在与东盟9个国家都开通了直航。至于主办地南宁的城市建设和管理,更是得到了重大提升。”郑军健说。

广西民族大学国际教育学院院长韦树关告诉记者,以前学校只开设了越南语一个东盟小语种,为了适应与东盟合作日益密切的需要,学校逐年增设小语种。如今,东盟10个国家,有8个国家的小语种在该校开设,同时,很多东盟国家的学生也来到广西民族大学学习汉语及旅游管理、经贸、法律等。

借力会展：不争短利 打造“广西通道”

中国—东盟博览会是国家层面的国际级盛会,它唤醒了八桂大地自身蕴藏着的冲动和渴望,继而变成一种强大的激情和动力。广西开始用全球化眼光来审视自己,同时瞄准了一个更大愿景:借力会展,打造中国与东盟对外贸易“广西通道”。

郑军健说,博览会一方面服务国家战略,一方面也为国内省市区服务,搭好平台,使各地与东盟国家有更多合作与交流。“博览会展位有限,每当东盟企业与国内企业展位发生冲突时,我们会优先考虑东盟;而当国内其他省市企业与广西企业展位发生冲突时,我们会优先考虑前者。为此,博览会举办头两年,区里面面临的压力也挺大。”郑军健说。

运用高科技数字化手段,用心为市民打造文明家园

南宁：管理让城市更美好

本报特派记者 范南虹 周元 通讯员 莫新华



从“西南第一高楼”的广西南宁地王大厦59层楼上俯瞰南宁城区。本报特派记者 宋国强 摄

7月19日至21日,南宁采访三天。所到之处,处处感受到这个城市的干净卫生、文明温馨以及人性化、平民化和它对外来人口的无障碍化。

南宁出租车司机黄其状说:“南宁也没什么拿得出手,它只不过是全国文明城市、联合国人居奖、中国绿城罢了。”谦虚的襟怀中,还是流露出个普通市民对自己所处城市的热爱和骄傲。

张英武,南宁市城市管理指挥中心技术负责人,作为城市管理者的一员,他为南宁深感骄傲。他说:“我们南宁城管有一句口号:管理让城市更美好。”

管理理念：大城管 管理更轻松

张英武告诉记者,南宁城市管理理念已经转变了,现在走的是大城管的道路,把城市管理融入政府每个部门,融入市民日常生活、工作、学习中。

什么是大城管?张英武说,就是城市管理

部门和政府相关职能部门各司其责,共同管理,市民积极参与,实现城市管理全覆盖的城市管理模式。

“现在,南宁的城市管理,首先从城市规划着手。一个好的规划,能大大提高城市管理效率。”张英武告诉记者,南宁城市规划部门制定规划方案前,都会主动和城市管理部门沟通。

还有城市困难群体的管理也与城市管理紧密相联。“占道经营、乱摆摊、摩的载客等等,很多都是城市困难群体为了生存,迫不得已采取的行为。如果这一群体不管理好,城市管理的难度也会加大,而且城管和群众容易对立起来。”张英武说,南宁早期城市管理就采取“严管重罚”,引起市民反感。

对此,南宁市城市管理局党委办公室主任覃革新深有体会。“严管重罚立竿见影,但很快就反弹了,城管和小摊贩像在玩猫和老鼠的游戏。”

“小城管变成大城管,城管干部不仅不挨骂,还深得市民尊重。”张英武说,市政府先后出台措施,在城市划出专门的地点、地段和时间,

郑军健说,从一开始,区委、区政府就要求不要把博览会变成广西经贸洽谈会,要反映承办方的国际视野和胸怀。因此,作为博览会的承办方,广西尽心尽力为其他省市做服务。广西还计划建立一种机制,随时将东盟的合作和贸易信息传递给其他省市。

郑军健说,就算东盟国家在博览会上没有与广西企业签合同,而是与其他省市签合同,对广西来说同样是成功。这反映了无形效益与有形效益、长远利益与短期利益的关系。广西承办中国—东盟博览会提高了本区在国际上,尤其是在东盟国家的知名度。国外和其他省市区的领导、企业家来广西后,一是可以直接感受广西的环境和发展速度;二是通过与当地人的接触,了解到与他们交流合作

的黄金区位优势。国内其他省市与东盟合作,无论从海路,还是陆路,几乎都绕不开广西。巨大的资金流、物流、人流都会通过“广西通道”联系彼此,互通有无。整个环境营造好后,广西的发展自然会加速。

“海南省委、省政府很重视博览会,年年组团参加。海南与广西隔海相望,产业接近可以通过博览会的平台,共同与东盟国家进行合作,扩大海南对外开放力度。海南正在建设国际旅游岛,还可以通过博览会这个平台向东盟国家推介旅游。”郑军健发出邀请。

发展提速：进出口贸易年均增长超过30%

广西的开放与活力与中国—东盟博览会

息息相关。6年来,先后有35位国家领导人、1100多位部长级官员和21万多名客商参加博览会。中国与东盟对外贸易额年年增加,而广西也收获着实实在在的果实。

据介绍,2003年以前,东盟10国在广西的投资来源主要集中在新加坡和马来西亚,投资的行业也比较窄,主要是一些劳动密集型 and 能源开发型的加工项目。现在,东盟10国在广西的投资已扩大到制造业、渔业、林业、农业、采矿业、商贸物流、旅游开发等行业。华夏银行、兴业银行、信诚人寿保险、越南西贡商信银行等多家中外金融机构进驻广西。

在对外贸易上,2008年全区外贸进出口总额达132.4亿美元,为1999年的7.6倍,年均增25.2%。广西商务厅副厅长熊家军介绍说,以往广西与东盟的对外贸易主要是边境小额贸易。在博览会的推动下,2003年—2008年,广西对东盟的进出口贸易额年均增长37%左右,东盟已连续10年成为广西最大的贸易伙伴。2008年双方贸易额约40亿美元,去年双方贸易额近50亿美元,约占广西进出口总额的30%。

中国—东盟博览会的成功举办及自贸区建设的加速发展,还推动了泛北部湾经济合作。2008年1月16日,国务院正式批准实施《广西北部湾经济区发展规划》,5月29日,再次批准设立广西钦州保税港区。

水,容易融合,利万物而不争,是公平的、坚韧的,水滴石穿。每年中国—东盟博览会开幕式都将水作为重要元素。或许,这也反映出广西借力会展发展提速的智慧和哲学。

(本报南宁7月25日电)

围约150平方公里,地理空间以100米乘100米的规格,将其划分为2481个万米单元网格,责任格,然后将其数据化,录入数字城管数据库。

一般情况下,每个单元网格有2名数字城管监督员,他们的工作就是巡查所负责网格的市容市貌、城市公共设施运行情况,一旦发现有人乱倒垃圾、乱张贴小广告、或者公共设施丢失、损坏等情况,就会利用手持配备的数字设备(如城管通、GPS等)上报监督中心。“南宁的每个公共设施,如路灯、护栏、垃圾桶,井盖以及古树名木等,我们都给它一个数字编号,换句话说,就是给它上了户籍档案。一旦出现丢失和损坏,一查编号,就会详细地掌握这个编号下公共设施的规格、用途、材质、准确位置以及归属哪个部门处理。”

“数字城管投入使用后,南宁城市管理工作效率提高了6倍。”张英武提供了一组数据:2007年9月至2010年5月31日,南宁共发现并上报案件近90万起,立案82万多起,结案81万起,结案率98%。

管理措施：人性化 细节打动人

“管理让城市更美好。”不仅仅是一句口号,还是城市管理的指南。南宁城管者按照这个方向去努力,让南宁城市变得越来越洁净美丽,南宁市民生活也越来越和谐美好。

“从前的麻村市场很脏很乱,污水横流,碰上雨天来买菜,都不敢穿好的鞋子。”拎着刚买的一篮菜,市民张女士说,现在到麻村市场买菜,像在逛超市,可以慢慢地细心地挑选。

记者走访几家农贸市场后发现,农贸市场的干净舒适,不仅得益于好的管理制度,还得益于市场设计建设上的细节。比如,仔细观察,会发现南宁的农贸市场地面都微呈拱形,中间高,四周低;市场摊位前的排水沟较宽较深;每个摊位前既有内置垃圾桶,也有外置垃圾桶,方便摊主和顾客丢弃垃圾。

记者走在南宁街道上,发现沿街垃圾桶的密度很高,每隔二三十米就有一个垃圾桶,每条主要道路都有自行车道和人行道,人行道都被浓浓的绿荫遮盖,即便是炎热七月,行走在南宁街头,也没有烈日当头的酷热感觉;在不能绿化的红绿灯交叉路口和安全岛上,都安装了太阳伞,既不影响交通视线,行人遇到红灯时,还可在太阳伞下蔽日;无论是城市主干道,还是城市绿地,树下都摆放着不少长椅,可供市民行走疲乏歇脚之用。

还有城市无障碍设施随处可见;流动的“阳光早餐”既方便市民,又解决困难群体就业;还有南宁高速公路收费服务窗口,打造的“八颗牙”标准微笑服务……这些城市细节的完善,凸显了南宁城市管理者经营城市的良苦用心,打动着南宁市民,也打动着前往南宁的游客。

(本报南宁7月25日电)

暑期游博鳌 精彩不断

中远博鳌 体验博鳌亚洲论坛在海南十年发展的历程

- ◆博鳌亚洲论坛永久会址景区(AAAA级景区)
- 1.学生凭学生证,教师凭资格证可以享受28元/人参观国际会议中心,博鳌亚洲论坛展览馆,去玉带滩需要另外支付40元/人;
- 2.海南本岛居民凭本地身份证可以享受28元/人参观国际会议中心,博鳌亚洲论坛展览馆,去玉带滩需要另外支付40元/人;
- ◆金海温泉大酒店:
- 1.升学宴:1280元/桌起(10人桌)
- 2.谢师宴:1280元/桌起(10人桌)
- ◆BFA博鳌亚洲论坛高尔夫球会
- 1.学生凭学生证,教师凭资格证购票参观景区后,可以免费体验练习场(1盒球/人)
- ◆博鳌东屿岛海景温泉
- 学生凭学生证,教师凭资格证可以享受48元/人优惠价
- 咨询、预订电话:0898-62966888 转销售总部
- 以上优惠活动自2010年8月1日起至2010年8月31日止

畅游洞天乐逍遥 避暑福地享清凉

三亚大小洞天旅游区暑期系列活动火爆进行中

2010年7月1日至9月30日,三亚大小洞天旅游区暑期系列活动持续进行,活动丰富多彩,更有盛“惠”不断。在这炎炎夏日,就让我们全家出动,远离城市的喧嚣和生活的琐碎,走进“八百年第一海山奇观”,椰风中路浪漫嬉,幽谷中自在随行,山中间道,峰顶揽云……畅享这逍遥的清凉之夏。

盛“惠”一:2010年中、高考学子免费游洞天

活动期间,参加2010年度全国中、高考的学生,可凭准考证免费入园,并可获赠冲牛明信片1张。获得2010年度高考录取通知书者,可凭录取通知书享受两名随行家属门票入园的优惠。

盛“惠”二:“自然画卷·我心中的大小洞天”亲子绘画大赛

以家庭为单位(家庭成员中需包含小于18周岁的孩子)参赛,围绕“自然画卷·我心中的大小洞天”主题作画,由家庭成员共同完成,活动期间每日截稿时间为17:00。该活动截止于8月30日,绘画获奖名单将于9月15日公布,并颁发奖品。绘画工具自备,绘画纸张由景区统一提供。所有采纳作品大小洞天有权使用。

盛“惠”三:“瞧这一家子”主题摄影比赛

每个进入大小洞天景区的家庭都可以使用自带相机,在景区游玩的同时拍出新意有故事的照片,选出最满意的3张冲洗成像,于8月30日前寄至景区参与选拔,要求紧扣活动主题,凸显亲情和大小洞天的自然风光,活动获奖名单将于9月15日公布,并颁发奖品。所有采纳作品大小洞天有权使用。

咨询电话:88830188 88830029

海南同鑫汽车销售有限公司 招聘启事

海南同鑫汽车销售有限公司是一家集汽车销售、售后维修服务、零配件销售和息反馈一体的汽车特约服务店。主营产品为东风本田旗下的思域、CR—V和思铂睿汽车。根据公司的经营状况和发展需要,特面向全国招聘职业总经一名,其条件要求如下:

- 一、年龄35—45岁,大学本科以上学历,在一线品牌4S特约服务店任总经理或业务副总经理三年以上;
- 二、具有良好的品格和行为规范,优秀的职业道德,娴熟的业务知识和经营管理驾驭能力,良好的社交能力和缜密的思维方法;
- 三、熟悉企业的财务管理,熟知销售、售后的绩效考核和任务分解,了解汽车装饰精品的经营,能合理地统筹安排资金的运转,熟知各部门的工作流程,合理地安排生产任务;
- 四、具有敏锐的市场洞察力,对行业市场了解颇深,驾轻就熟。对市场的变幻应对自如,能很好地完成董事会下达的经营任务与指标。一经聘用酬金优厚;
- 有意者请于二〇一〇年八月三十日之前将本人简历等相关资料发送至HNTXXZB@126.COM。
- 联系电话:0898-68681302 传 真:0898-68681302