

海口上半年工业实现快速增长

其中海马汽车工业总产值实现 42.74 亿元，同比增长 61.85%

本报海口 7 月 27 日讯（记者张中宝）今年以来，海口工业克服了各种不利因素的影响，总体运行态势良好，取得了较快增长速度，上半年，全市规模以上工业增加值完成 45.78 亿元，同比增长 17%，完成总产值 185.7 亿元，同比增长 23.4%，增幅高出上年同期 26.4 个百分点。这是记者今天从海口市科工信局获悉的。

据了解，今年上半年，工业对海口经济增长的贡献率为 15.2%，占 GDP 的比重为 17.3%，同比提高 0.3 个百分点，工业生产增速由去年同期负增长转为较快增长，海马汽车等部分重点企业生产明显回升，全市工业经济效益明显改善。

在国家出台系列扶持政策的同时，今年上半年，海马汽车自身也调整了产品结构，新普力马和丘比特两款新车型的投放也成为拉动全市工业产业增长的亮点。截至 6 月 30 日，海马汽车今年累计生产整车 65766 台，其中 6 月份产销分别是 10435 台和 10483 台，连续 6 个月过万台，工业总产值实现 42.74 亿元，同比增长 61.85%。

海口市科工信局有关负责人说，与去年同期规模以上的工业经济效益相比，今年海口工业企业生产经营形势可谓明显好转，而且企业获利能力大大增强，进一步说明工业企业的实力和竞争力显著提高。

据介绍，下半年海口市将确保海口综合保税区封关运作；继续做好英利集团光伏产业项目的服务，并尽快促进光伏二期开工建设；加快推进药谷二期、海马三期工业园建设和红塔卷烟易地技改、椰岛保健酒易地技改等重点项目；抓好国家创新型试点城市创建工作，力争今年新增创新型企

业 5 家。海口市统计局有关负责人认为，在项目的拉动下，今年下半年初步预计全市规模以上工业经济效益将在目前水平上平稳增长，但是今后，海口工业还需结合发展实际，广泛开展招商引资，积极谋划和建设一批重大工业项目，在扩大工业总量的同时，注重结构、质量和效益。

连接城乡大市场

我省供销社办农村超市突破百家

本报海口 7 月 27 日讯（记者周月光）省政府要求全年建超市 48 家，省供销社半年就建超市 50 家。截至 6 月底，海南供销社系统农村日用品超市达到 110 家。省供销社负责人说，连接城乡大市场，发展农村日用品超市，海南供销社大有作为。

王昌霞是万宁市供销社职工。去年，她每月收入 750 元；今年，她每月收入 1250 元。说起收入的巨大变化，王昌霞认为，这是供销社办超市带来的好处。

万宁市供销社在龙滚镇黄金地段有间商铺，以前都是开杂货店，卖烟酒锅碗之类杂物，没有什么生意，两名职工很清闲，工资还难以按时发放。今年初，在省供销社指导下，这间商铺改造成超市，立即大变样。

“今年前 6 个月，我们销售额 30 多万元，比以前全年还多。”该超市负责人黄开冲说，以前杂货店商品只有几百种，现在超市商品有几千种；以前杂货店只有两名职工，每天只营业 8 个小时，现在超市有 8 名职工，每天营业 15 个小时。

儋州职校创新办学方式

实现教学与就业岗位零距离

本报那大 7 月 26 日电（记者李关平 通讯员王克 谢振安）今天上午，儋州市中等职业技术学校（以下简称“儋州职校”）与法国华富集团东莞永胜利农厂签订校企联合办学协议，这家外资企业将送资金和技术给儋州职校。

根据协议，该企业将投入 300 万元在儋州职校建设服装生产加工基地和培训基地，计划一年内完成厂房、车间装修和 5 条生产线的安装任务。同时，该企业将选派 8 名技术骨干和业务骨干进驻学校，加强对学校服装专业建设和服装生产的指导。

同时，基地还可以接受该企业的“订单”，加工一些初级产品，困难学生将不用出校门，就能勤工俭学，减轻家庭负担。

儋州职校将为企业定向培养人才，

通过车间进学校，培养出来的人才将更加适合企业的要求。

从 2008 年开始，儋州职校就与该企业建立了良好的合作关系，先后为其培养和输送 200 多名服装生产技术人员，该企业也向学校无偿提供 50 台衣车。

“这次双方在平等互信基础上开展的更宽领域、更深层次的合作。”儋州职校负责人接受海南日报记者采访时说。他表示，这次合作是该校创新办学模式的新尝试，不仅弥补学校目前服装专业基地和装备资金不足的缺陷，还进一步减轻政府投入压力，在实现教学与学生今后就业岗位零距离接触、降低办学成本、增加学校收入和带动就业等多方面都起到积极的作用。

目前，该工程已完成进度 60%，预计今年年底可建成实现并网发电。

据该公司负责人介绍，水电站建成后，接下来还要在南开河下游进行梯度开发，建设多个梯级水电站。

据了解，该县目前已建成使用的小型水电站有 10 座，在建 3 座；已建成使用的小型水电站机组台数为 25 台，装机容量 9460 万千瓦，年发电量 2952 万度。

海口大曲系列故事之：

刘星谢师

“咚咚咚”，文老师家的门被人敲响了。开门一看，原来是刘星。“老师！”刘星深深的向文老师鞠了一躬，再抬起头来，已是满脸泪水。递过手中的海口大曲，刘星笑着说：“老师，我做到了。”文老师欣慰的将他拥入怀中。说到这里，这事还要从八年前说起……

文老师是湖南省一所重点中学的班主任，在他的悉心教导下，每届学生都能考出优秀的成绩。今年也不例外，全班六十多个学生，四十多名考上了重点大学。学校奖励他出国旅游，但是文老师却没有答应，而是选择了到海南来走一走。在机缘巧合之下，文老师认识了刘星。刘星的父亲在车祸中丧失了劳动能力，全家的经济来源于母亲的一辆三轮摩托车，家中还有一个年幼的妹妹患有先天性心脏病，需要长期治疗。单瘦的他虽然已是高一的年纪，看上去却显得格外的弱小，随着母亲年纪的增大，刘星担负起整个家庭的重担，并面临着辍学的危险。文老师初次见到刘星便被他那一双灵动的大眼睛吸引，几次接触下来，文老师发现刘星在数学和物理方面特别有天赋，“这么聪明的好孩子要辍学，就太可惜了！”文老师暗暗想到，并决定要一直赞助刘星考上大学。

新学期开始，文老师戒掉了多年的酒瘾，把生活标准降了又降，每个月坚持为刘星寄去生活费和学习资料。刘星也是个懂事的好孩子，学习从不马虎，第三年便以优异的成绩考上了清华大学。三年下来，文老师与刘星已是情同父子，得知这天大的喜讯后文老师再一次来到了海南琼中为刘星祝贺。刚进门，刘星的父母“噗通”一声跪在了文老师面前，哭着说：“文老师才是刘星的父母啊，如果没有您，也没有今天的刘星。”“文老师，我父母……想……想为我办个谢师宴，要感谢……您。”刘星的眼泪夺眶而出，颤抖的说，“您一定……要答应啊。”文老师觉得鼻子一酸，微笑着扶起他们，笑着说：“行，今天我就破个例。不过先说好，家常小菜就可以摆上，自己人随便吃点。”其实菜早已准备好了，不一会，饭桌上就摆上了十几

个菜，文老师看着这满桌的鱼肉，心头一紧：“这案子，哪有钱备这么多的菜啊？”偷偷问了刘星，“我爸把最近几个月捡废纸的钱都存下来了，他行动不便，存的也不多……”刘星说完，皱着的眉头又赶紧舒展开来；“文老师，您别担心，今天您吃好。”说着又拿过来一瓶海口大曲，笑着说：“文老师，我知道您爱喝酒，为了让我读书，您省吃俭用的，很久都没有喝酒了。这里有，我妈特意托人买的呢！”文老师一看，这海南的“一大美酒”估计得要好几十块吧，温色道：“刘星，你们家的情况你又不是不知道，你读大学还要花很多钱呢，趁还没开，赶紧给我退回去！”“老师……”刘星想再劝，可无论怎么说，文老师都不愿意接受，说不把酒退回去的话就饭也不吃了，马上走。刘星拗不过他，只能作罢。看着刘星和父母紧张的表情，文老师“不客气”的拿起碗筷，大口的吃了起来，并一个劲的夸好吃，这时刘星才放下心来，轻轻的说：“文老师，这酒我记着，等我能自己赚钱了，一定给您买最好的酒！”文老师眼前的饭菜变得模糊起来：“好，我等着。”

大学的四年里，文老师一直未停止过对刘星的资助，加上刘星勤工俭学赚来的钱完成了本硕连读，一毕业便被学校保送到耶鲁大学攻读哲学博士学位。这比当年考上清华更加的令人振奋人心，刘星在此时此刻最想与文老师分享这个喜悦。“是报答文老师的时候了，是实现自己承诺的时候了！”什么是最好的酒呢？刘星想了很久，虽然文老师是湖南人，但他与文老师结缘在海南，因此要买海南最好的酒来报答他。这当然是海口大曲了，既能代表海南特色，又具地方风情，还有着深刻的文化内涵。在刘星眼中，文老师不仅仅是恩师，是慈父，还是一位谦谦君子，因此他选择了海口大曲“品德”酒，“这是最适合文老师的酒！”刘星一想到文老师为了他的学业，戒掉了多年的酒瘾，心里就感到阵阵愧疚。随即赶去文老师家中，出现了最开始的一幕……

这迟来的“谢师酒”，让文老师和刘星一度哽咽。若没有文老师多年的支持与鼓励，就没有刘星的成功；若没有刘星的懂事与努力，也不会又出现了一个让文老师倍感欣慰的好学生。



统一管理 随叫随到 24 小时运营

海口筹建“城市货的”公司

本报记者 张中宝

营，且“零、散、小、弱”，服务质量相对较差，时常发生货损、货差等纠纷。

“物流业是海南的支柱产业之一，城市配送作为物流到门服务的‘最后一公里’，已经存在海口市物流产业链中的一个薄弱环节，主要难点在于缺乏规范性的小型货物运输车辆。”海口市物流行业协会秘书长余则安说。

据介绍，目前海口市还没有一家专门从事小件货物运输的专业公司，因此私车个体货运成了市场不可缺少力量，而因为没有统一经营和管理，导致目前海口市 1000 多辆私载小货车到处乱停乱放，造成市场混乱，不公平竞争。而且，许多非法车辆还存在人员和货物安全等诸多隐患，影响城市形象。

在采访中，海口市多家物流公司认为，改变海口市内这一“乱象”的有效办法是尽快组建专业的市内物流专业公司和专业车辆。

远成集团有限公司海南分公司高级经

理汪琳琳说，可采用多种货运车型，由于其特定的运输需求，交警部门可核发专用牌照，而对其在市区内应有固定的停车点，有关部门可在市区内划定特定的区域使其归位停放。

“城市货的”呼之欲出

“若将市内这些货车发展起来，采取统一车型、统一车辆标志和标识，统一服务管理等措施，不仅可以减少税费流失、缓解交通压力，也可以促进我市运输市场健康、有序发展。”海口市物流行业协会会长黄承斌认为。

为改变现状，目前海口市正在筹建海南南明升货的货物运输管理有限公司，将由洋浦明升物流有限公司海口分公司投资 500 万元建设停车场，投入车辆，进行统一经营和管理。

据悉，目前该公司正在进行能同时容纳 500 辆小型货车的停车场平整以及监控调度系统的建设。

洋浦明升物流有限公司负责人介绍，一期将投入 50 辆小型货车，同时将对所有司机和营运调度员进行严格的上岗培训，建立相应的管理制度，实行随叫随到，24 小时运营。

为了统一管理，统一形象，该公司将对所有的车辆统一外观，并公布叫车和监督电话，安装 GPS 信息操作系统。

为了改变目前海口市内货运无统一的价格标准、漫天要价、恶意竞争等情况，该公司所有车辆将安装计价器进行计价收费，采用合理和公平的价格。

“今后，如果市区内货车司机愿意加入统一管理，我们将为其提供同样的平台 and 待遇，将个体经营户纳入统一经营，进行有效规范。”该负责人介绍。

据介绍，该公司预计今年 9 月试运行，10 月份将正式运行，并计划在 3 年内发展到 2000 多台车，辐射到三亚、琼海等市县。

（本报海口 7 月 27 日讯）

文昌锦山农民创办种鸡孵化场

7 月 26 日，文昌市锦山镇发种鸡孵化场的工人正忙着收鸡蛋，这个由当地农民个人投资创办的企业日出雏苗 2.6 万只，年产值达到 1500 万元。

目前，该镇的养鸡专业户近 600 户，年出栏文昌鸡近 1600 万只，产值达 3.2 亿元，养鸡业给全镇鸡农带来 2600 万元的纯收入。全镇从事文昌鸡养殖和相关产业的农民达到 4500 多人。

本报记者 王凯
通讯员 黄学锋 摄

第四届海南汽车展销会 9 月开幕

五大主题活动贯穿全程

本报海口 7 月 27 日讯（记者程娟）记者从第四届海南汽车展销会情况介绍会上获悉，由海南日报报业集团主办的主题为“潮流新科技 享悦车生活”的第四届海南汽车展销会，将于 9 月 2 日至 5 日在海口会展中心盛装登场。

据悉，本届车展吸引了车市中热销

的数十个厂家的近百款车型。车展共规划 57 个展位，其中特装展位 48 个，标准展位 5 个，展览总面积 24750 平方米，特装展位和标准展位实展面积 9825 平方米，展出面积为历来海南车展最大的一次。

本届汽车展销会看点多，其五大主题

活动将贯穿展会活动的始终。这五大主题活动包括：海南日报报业集团“报网联动”推介宣传参展商活动，2010 首届海南国际旅游岛汽车超模大赛暨开幕仪式，国际旅游岛“节能产品惠民工程”绿色汽车大展销、大团购活动，“逛车展、购门票、选靓车、赢大奖”观众互动活动，以及 2010 首届海

3 年累计销售汽车 3794 台

海南汽车展销会受车商追捧

本报海口 7 月 27 日讯（记者程娟）“海南汽车展销会举办 3 年来，在车商中留下了口碑好，服务好，销售好‘三好’印象，车展公信力和威望在海南市场毋庸置疑。”在今天举办的第四届海南汽车展销会情况介绍会上，海南汽车经销商们给予了海南汽车展销会极高的评价。众车商认为，历经 3 年的成功举办，海南汽车展销会日臻成熟，已经散发出其品牌魅力。

创办于 2007 年的海南汽车展销会，定

位于“打造海南市场最佳汽车销售平台”，是海南地区唯一由媒体主办的大型车展。车展以“展销并重 以销为主”为理念，以“帮想卖车的人卖车，帮想买车的人买车”为宗旨，集权威性、专业性、创新性于一身。经过 3 年的磨练，展销会取得了巨大的成功。

2007 年首届海南汽车展销会，4 天展会取得的 1.8 亿元的成交金额让主办方大出意外。展期现场共接待观众 15 万多人次，在当时堪称海南人气最旺车展。随后，

第二届、第三届汽车展销会持续保持了旺盛的人气和高销量的纪录。

据车展组委会的统计数字显示，办展三年来，海南汽车展销会参展汽车品牌涵盖国内汽车生产企业在海南设点经销的

南国际旅游岛年度风尚汽车大奖颁奖晚会暨答谢会。

第四届海南汽车展销会组委会将携手海南广播电视台新闻频道、电台与《海南日报》、《南国都市报》、南海网全程联动，为本车展展和各品牌参展商推出系列专题、专版、专页新闻报道和系列主题推介活动。

据悉，9 月 2 日至 5 日，由海南日报报业集团主办的第二届海南国际旅游地产文化节海口房展也将与车展一起登台亮相，届时，海南百姓既能品靓车，又能赏华屋，一举两得。

日、韩、欧、美、中进口、合资和自主研发的 50 多个乘用车、商用车汽车品牌，共有 700 多款车型参展，展览面积达到 4.4 万多平方米，展览期间现场累计销售汽车 3794 台，成交金额 4.5 亿多元，展会接待观众 32.5 万多人次。

如今，海南汽车展销会已被越来越多的厂商所重视，吸引了越来越多的汽车品牌积极参与，车展已经成为海南汽车业界最好的销售平台、最佳的品牌形象展示和最具观众人气的室内专业汽车展会。

关注海南日报报业集团房车联展

最强势媒体 办最有影响力的展会



维也纳精品连锁酒店
Vienna Prime & Boutique Hotel
中国精品连锁酒店领袖品牌

中国精品连锁酒店领袖品牌 一中国饭店协会颁发

高价承包、收购或租赁酒店一亦可加盟

18 年来旗下酒店创造了 100% 的综合开房率和行业高回报奇迹及精品连锁酒店行业九个领先纪录，预计 2011 年上市。凡提供信息者，重奖万元以上提成佣金。

加盟维也纳 三大郑重承诺——助您快速盈利

加盟维也纳，若在开业后 6 个月内未达到加盟方理想房价和 80% 以上入住率：

承诺一、按照加盟方的意愿，可无偿解约，同时维也纳将全额退回加盟管理顾问费；如果加盟酒店已按照维也纳的要求进行市场推广仍未达到，将倒赔加盟方人民币 30 万元；

承诺二、加盟酒店在任何经营月度入住率达不到 80%，维也纳均免收加盟服务支持费（即不收管理费）；

承诺三、合同期内任何经营时段如连续 6 个月达不到 80% 入住率，均可按业主方无偿解约。

敢于承诺，一切源于我们 18 年来积累的酒店管理经验、实力和信心以及与合作方共赢的核心理念。

加盟热线：13510309937 梁先生 在线加盟：www.wyn88.com