

汽车周刊

每周三出版

专刊热线/13976662762
电子邮箱/zgssss@tom.com



据东风日产内部统计数据显示,截止今年9月底,东风日产汽车金融服务已覆盖94%的经销商。在整个9月份,全国平均有超过9%的客户通过东风日产“N易贷”汽车金融服务购买了东风日产汽车,而部分融资需求旺盛地区甚至有超过50%的客户选择了“N易贷”分期。在汽车市场呈现增长态势的同时,运行不到3年的东风日产汽车金融服务亦逐渐升温,为企业发展和完善提供了强有力的支持。

助力一站式购车 汽车金融服务日渐火爆

本报综合消息 分析人士指出,近几年来,随着家庭用车市场的增长,贷款购车的方式为越来越多的汽车消费者所认可,成为主要的购车途径之一。虽然商业银行购车贷款依然占据汽车消费信贷的主导地位,但汽车金融服务公司的金融服务也已经逐渐火爆,东风日产的优异成绩有力的证明了这一点。

景势必为汽车金融行业带来极大的发展空间和上升趋势。

汽车金融服务当前在国内发展水平较低的原因之一,是因为开办之初,大多数汽车金融服务公司都是选择与银行合作,单纯经营汽车购买贷款。这与国外完善的从销售网络融资到售后服务支持的“一整套”汽车金融服务相比,差距很大。

近年来,随着中国汽车消费市场逐渐完善和相关政策逐渐放开,更多的“一站式”汽车金融服务,真正意义上完善了从销售网络到售后服务支持这“一整套”的服务,受到购车用户的关注。这也是汽车金融服务日趋火爆的主要原因。调查数据显示,潜在汽车用户中有81.1%的消费者愿意接受贷款购车方式,其中38.8%的人选择“汽车企业金融公司车贷产品”。

与办理商业银行车贷相比,汽车金融公司的贷款优势在于不需要担保或抵押,也没有户口限制,只要有固定职业和居所、稳定的收入及还款能力、良好的个人信用

即可申请办理;同时首付比例低、贷款时间长,给了消费者更多的选择空间;尤为一提的是,汽车金融服务在批贷方面更加灵活,效率亦非常高。这些优势让汽车金融公司的服务相对于众多商业银行的车贷服务显得更专业、周到,无怪乎越来越多的消费者选择汽车金融公司的服务。

一站式购车

东风日产金融服务脱颖而出

在各方面优先于商业银行贷款的同时,不少汽车金融公司逐渐涉及保险、售后等一系列的服务,将服务延伸到消费者购车用车的每一个细节,使得消费者在购车时更简单快捷,在用车时更方便安心。这类汽车金融服务公司往往更能适应市场发展,赢得消费者青睐。

在这方面,东风日产汽车金融服务公司就是代表性的例子。在国内主要的汽车金融服务业中,东风日产汽车金融服务公司成立时间并非最早,但增长速度却令

人瞩目,已成为国内新一代汽车金融服务的代表企业。这样的成绩,与其鲜明的个性服务特点密不可分。

与国内早期的汽车金融服务的单一性相比,东风日产金融业务最大的特点就是提供“一站式”服务,购车者在专营店即可一次性完成购车、按揭、保险的所有手续,结合了汽车贷款和东风日产保险管家服务于一身,真正做到了从购车到用车各个环节的完整服务,为用户提供不少便利。

东风日产“一站式”金融服务核心优势在于它的专业性、全面性和高效率。在规模、资历及服务网络覆盖方面,银行车贷业务固然有其优势,但银行的门槛较高,手续复杂、批贷周期长。而东风日产汽车贷款业务的手续相比就十分简单快捷,全程由专业人员专为客户从贷款方案咨询到上牌上保险的全套服务支持与代理,信贷产品方案也比银行更为灵活多样。

大排量车税负将大幅提升 鼓励节能减排

本报综合消息 10月12日召开的国务院常务会议讨论并原则通过《中华人民共和国车船税法(草案)》。10月25日在北京举行的第十一届全国人大常委会第十七次会议将首次审议车船税法草案。此次全国人大对车船税法立法,主要是将车船税的征收与乘用车的排量挂钩,体现出鼓励节能减排的导向。

乘用车将分为7个梯度按照排量进行征税,其中,排量在1.0升及以下的乘用车税负减轻,主体乘用车车型税额适当提高,大排量乘用车税负则大幅增加。目前,车船

税法的各项立法准备工作已基本就绪,近期将提请全国人大常委会审议,可能在明年召开的全国人大常委会上获得通过。

依照现行车船税政策,乘用车按座位和车型大小进行征税,各地根据车船税暂行条例实施细则确定具体税额。车船税暂行条例实施若干年来,发挥了筹集财政收入、调节收入分配和一定程度上的调控车船使用的作用,但由于车船税的征收未与乘用车排量挂钩,使得该税种在引导节能减排方面的作用并不明显。

上汽通用五菱冠名IAC销量再破百万

本报综合消息 10月12日,2010中国柳州上汽通用五菱杯世界水上极速运动大赛(IAC)在柳州拉开帷幕,开始了为期五天的精彩赛程。

在今天的赛场上,随处可见上汽通用五菱旗下首款紧凑型商务车五菱宏光穿梭的身影。作为本次大赛的指定接待用车,五菱宏光鲜明大气的商务形象、灵活多变的空间以及强劲充沛的动力,得到了大赛组委会的充分肯定,成为了赛场中一道靓丽的风景线。除了承担赛事接待和会务用车的任务,五菱宏光还搭载着数位首批购买该车的车主,组成五菱宏光大家庭观赛团,在美丽的柳州两岸观看火热赛事,尽享家庭之乐。此外,上汽通用五菱还组建了专业的技术服务

务团队和志愿者团队,在比赛期间为观众提供更方便的服务和安全保障。

如火如荼的赛场上,上汽通用五菱全方位的品质服务得到了验证,而在竞争日益激烈的汽车市场,上汽通用五菱的表现也绝不含糊。

2010年,上汽通用五菱依然保持了稳健良好的发展态势。截至10月12日,上汽通用五菱年度销量已突破百万,有望提前实现123万的年度目标。同时,今年7月,上汽通用五菱新乘用车品牌“宝骏”顺利发布,标志着上汽通用五菱正式迈入商用车、乘用车“双向并举”的新阶段。9月五菱宏光全国上市,开启了商用车市场的“紧凑”先河。此外,企业的海外业务也在积极推进。

全新皇冠摄影之旅即将启动

本报综合消息 在湖光山色中感受动态科技,在名车美景中抓拍精彩瞬间,全新CROWN皇冠与知名相机厂商佳能合作,推出“东方神韵,皇冠之旅”深度试驾活动。巡游云南丽江、四川九寨沟、福建武夷山三大景点,体验全新皇冠驾驭享受,并邀请摄影大师随行指导,使用佳能高端相机,记录每一个感动瞬间。

“东方神韵,皇冠之旅”将于10月22日启程,第一站武夷山,第二站九寨沟,第三站丽江。三大景点拥有丰富的自然及人文景观,美不胜收,令人神往;同时地形复杂,路况多样,能够全面展示全新皇冠强大的动力、优越的操控性、先进的技术装备及人性舒适的驾乘感受。一汽丰田精心设计了旅游线路,不但可以充分体验全新皇冠的驾驭享受,还不耽误在途中充分领略怡人山水。

除“驾车、拍美景”外,本次活动还安排了别具一格的人文体验,如在九寨沟鉴赏质朴纯美的羌绣,在丽江会晤神秘的东巴文化传承人,在武夷山探秘宋代建窑遗址,亲手泡制武夷岩茶等,为本次“皇冠之旅”增添了浓郁的东方神韵,充分展示是中华文化的丰富多彩与博大精深。

“东方神韵,皇冠之旅”开创了国内汽车品牌与相机品牌合作的先河,活动中除深度试驾全新皇冠外,还有机会接触和体验佳能高端单反相机。佳能还特邀中国摄影家协会的两位理事、著名摄影大师杨大洲、于云天全程随行,亲身示范指导,传授摄影技巧。每天旅程结束后都将举办专门的看片会,由两位摄影大师现场点评途中拍摄的照片,并评选出相关奖项。获得作品将有机会在知名摄影杂志刊登,获奖者更可获赠佳能专业摄影器材。

劳斯莱斯召回388辆幻影 天价≠质量无问题

本报综合消息 10月15日,备受瞩目的宝马召回事件终于有了最新进展,来自国家质检总局消息显示,由于制动系统缺陷,宝马集团将自2010年10月20日起,开始召回21383辆进口BMW5系、6系、7系轿车,另外还将召回旗下高端豪华品牌劳斯莱斯的388辆幻影(Phantom)轿车。

极端情况下,车辆可能会失去制动力功能,或可能导致车辆制动性能下降。但是机械刹车系统一直在起作用并满足国家技术标准的要求,车速仍然可以降低并最终停止车辆。

对存在缺陷的车辆,将由授权经销商负责更换改进后的真空管路,需要1个小时左右;在对真空管的检查中如果发现真空管连接真空助力器的一侧存在润滑油,则需要更换真空助力器和制动主缸,需要4个小时左右。

而召回车型方面,宝马品牌为生产日期2001年12月14日到2009年11月23日之间的进口BMW5系、6系、7系轿车,劳

斯莱斯为2003年1月1日至2009年11月30日之间生产的388辆幻影(Phantom)轿车。由此看出,不仅是普通品牌面临着产品质量的问题,作为宝马旗下高端品牌、以手工打造见长的劳斯莱斯,在今天同样面临这样的问题,这点估计会让花费不菲的劳斯莱斯车主们感到意外的。

天价≠质量无问题

在今年不止是劳斯莱斯面临着这样的困扰,法拉利、兰博基尼都在今年因质量问题而召回。由此看来,天价并没等于质量无问题,甚至是手动打造也是难保不会发生召回事件。而在海外市场,阿斯顿



马丁也将召回三款高端车型,主要涉及2007年至2008年生产1090辆DB9、DBS以及V8 Vantage车型,国内市场还未在召回之列。这样的事件对于选择它们的车主来说,肯定是无法理解的,毕竟这些都是动辄数百万甚至千万的车型,并且都不是批量生产的车款。不过,出于对消费者负责的态度,都放低姿态实施召回也是值得肯定的!

长安汽车 一家一户一长安

长安节能直补 3000元

汽车下乡补贴10% 2990元

长安汽车2010 钜惠风暴

用户实际购车价 **26910元**

原价 32900元 - 长安节能直补 3000元 - 汽车下乡补贴10% 2990元 =

活动时间: 2010年10月1日-11月30日。
活动内容: 长安购车再掀钜惠风暴,多款车享“钱”大放节能补贴,年末购长安,尽享超值价!

海南 海 滨 0898-68643282	海南海宾儋州分公司 0898-23885469
海口 理 兰 0898-68641182	海口理兰琼海分公司 0898-62934568
海口 理 兰 0898-68665714	三亚 鸿 瑞 0898-88232933
海口 理 兰 0898-68980238	

本广告最终解释权归重庆长安汽车股份有限公司所有

安全·环保·高品质

人生何止沃尔沃? 更有纵情自由,一往无前,有不肖瞬息的驾乘灵魂,有开创时代的澎湃动能,有独创的“城市安全系统”谱写安全传奇,更有全新2.0 GTDi发动机搭配POWERSHIFT双离合变速器,新一代高效优化动力组合,更低排放,更丰沛动能释放,创新科技推动时代向前,全新沃尔沃XC60 2.0T,六速双离合 革新登场。

试驾有礼送

10月23-24日双休日沃尔沃XC60城市安全传奇专场试驾会火热报名,来电登记预约再送 礼券。

售价: ¥398000元起

【注: 10月31日前政府公务员、公务员直系亲属、媒体工作者购S40指定车型即可尊享沃尔沃大客户补贴指标。】

2.0 GTDi 缸内直喷涡轮增压发动机+POWERSHIFT双离合变速器

创领高效动力组合,更高能效,更低排放,带来驾驶者与环保双赢的畅快驾驭。

沃尔沃汽车海南龙达4S店 地址: 海口市南海大道113号 贵宾专线: 6682 5999 售后专线: 6682 3912