

奔驰出租车将正式服务海南琼海

【本报讯】近日，北京奔驰授权经销商海南联合皇冠汽车服务有限公司，在奔驰时代广场展厅隆重举行了“国产梅赛德斯-奔驰出租车交车仪式”，正式向海南昌导的士集团交付了20辆由北京奔驰生产的梅赛德斯-奔驰C级轿车、全新长轴距E级轿车，这标志着未来出入海南琼海市的各行业协会、企事业单位、政府机关、社会团体、各界人士，将可以享受到来自三叉星辉的卓越服务。

仪式现场，琼海市政府领导、昌导的士集团、北京奔驰厂方代表及经销商公司负责人出席了此次交车仪式。据了解，此次先行投放的奔驰出租车为北京奔驰旗下梅赛德斯-奔驰C级轿车、全新长轴距E级轿车，专门用于博鳌镇范围内五星级酒店中贵宾的接待工作。此举不仅为海南省出租车市场带来了真正的豪华品牌座驾，更对昌导公司塑造海南的士新形象、树立新的服务标准起到了至关重要的提升作用。

昌导公司代表表示，使用高端豪华轿车作为出租车，是海南国际旅游岛建设发展的必然需要。琼海作为博鳌亚洲论坛的会址，是海南、甚至中国面对世界的窗口，也正是如此，始终致力于服务拥有卓越成就人士的北京奔驰旗下车型，便成为了国内各城市接待重要商务及政府官员的首选座驾。

在仪式上，海南联合皇冠汽车服务有限公司销售经理表示：“我们非常高兴，北京奔驰旗下C级、E级轿车，凭借其强大的品牌影响力、绝对的技术优势，毋庸置疑地赢得了昌导的士集团青睐，成为此次投放琼海的高端出租车。全新长轴距E级轿车自上市后，凭借其出众的舒适性、卓越的驾驶体验及全方位的安全性，荣膺‘最佳豪华行政级轿车’美名，我们希望能让更多、来自国内外的贵宾们，感受到长轴距E级轿车的豪华行政级乘坐感受。”

十二五规划鼓励小排量 小型车或将再迎春风

小型车迎来利好消息

日前，国家“十二五规划”浮出水面。该规划将转变发展方式定为主基调，力主持续发展，倡导节能环保的低碳经济，新能源工程及相关产业发展将被立为重点。规划表述：小型化和汽车电气化是中国汽车未来发展的两大方向。

事实上，从“十一五”开始，国家就倡导发展低碳经济，实现节能减排，但在“十二五”期间，在节能途径上与“十一五”期间有明显不同。资料显示，“十二五”期间，会更多利用调整产业结构的方式实现节能减排的目标，而大力推进环保车型、扶植小型车发展正是调整产业结构的“康庄大道”。

特别是扶植小型车发展，不仅是节能减排的有效途径，更是新能源环保车型普及前，最好的过渡方式。

由此，专家纷纷推测：“十二五”期间，政府或将陆续推出鼓励政策，相信将对小型车市场的发展起到巨大的推动作用，小型车或将再迎春风。

据国家发展改革委25日发出的通知，决定自10月26日零时起将汽、柴油价格每吨分别提高230元和220元。据此，小型车的燃油经济性等优势充分体现出来，也让细分市场的前景看起来更为明亮。

这两则信息无疑给众多车主及意向购买者加大了压力，但却无形中凸显了小型车的竞争优势，在购买成本与使用成本的双重压力下，小型车市场似乎春风已近。

“政策市”效应或将再现

其实，政策一直对小型车市场产生着巨大的影响。今年的购置税、惠民工程等优势政策相继实施，使小型车市场保持着良好的发展态势。

以东风日产新骊威家为例，依靠强大的产品优势、良好的口碑以及优惠政策的支持，其销量一直稳步上升，热销势头不断，以月均销量近万台的市场表现稳居精品小车市场王者地位。截至9月，骊威车型累计销量达到85345台，达成10万台的年销量目标指日可待。

不止今年，再往前追溯，09年的燃油税改革方案以及购置税减免政策，也让小型车市场一改以往不温不火的销售态势，整体销售719.55万辆，同比增长71%，骊威等领军车型皆实现了大幅度增长，小型车市场迎来了销售的春天。

也正因为如此，小型车市场素有“政策市”之称。业内人士分析称：相信在“十二五规划”的有力促进下，小型车市场有望再续09年的销售盛宴，春风或将再度抚来。

至诚感受 完美共享

2010 LEXUS 雷克萨斯尊贵体验之旅深圳站启程

对此，丰田汽车(中国)投资有限公司执行副总经理野崎松寿先生表示：“LEXUS雷克萨斯尊贵体验之旅是LEXUS雷克萨斯在中国市场长期举办的大型品牌活动，此次是LEXUS雷克萨斯第四次举办这一全国性品牌体验及试驾活动，我们很高兴在深圳与众多华南地区的嘉宾朋友相聚。LEXUS雷克萨斯非常重视华南市场，我们将通过活动现场丰富的互动、体验及分享环节，为消费者进一步传递LEXUS雷克萨斯所倡导的‘全方位品质体验’。”

在本次活动中，现场嘉宾将通过激动人心的场地试驾和道路试驾，亲身体验了包括RX 270、IS 250和ES 240在内的三款低碳豪华车的灵动魅力，这也成为2010 LEXUS雷克萨斯尊贵体验之旅试驾环节的最大亮点。更多精彩纷呈的推出，在为消费者带来更多激情驾驭之选的同时彰显低碳环保理念，亦印证了LEXUS雷克萨斯对中国市场的不懈承诺。

即日起，广大消费者可前往您所在城市的LEXUS雷克萨斯特许经营商处，进行2010 LEXUS雷克萨斯尊贵体验之旅的相关垂询。真诚期待您与我们一同感受由顶级豪华汽车品牌LEXUS雷克萨斯所带来的尊崇备至、惬意激情的尊贵体验之旅。

中兴启动冬季促销风暴 最高让利7000元

【本报讯】中兴汽车促销风暴愈演愈烈。据悉，继春季“虎啸春雷”、夏季“飞跃彩虹”、秋季“礼悦国庆·惠满中秋”之后，中兴推出冬季“激情燃冬”促销活动：11月1日至12月31日期间，购买旗舰A9柴油款、长铃皮卡柴油款、威虎海外版柴油款的用户，分别可享受到5000元、4000元和7000元的优惠。

中兴汽车负责人介绍说，全系皮卡不同程度优惠后，旗舰A9柴油款价格为5.49万元，长铃皮卡柴油款价格为6.39万元，威虎海外版柴油款价格为7.68万元。此次优惠促销活动，是对中兴皮卡前三季度优惠活动的一次延伸，使皮卡产品的价钱更亲民，也让消费者能以更低的价钱享受到高品质皮卡的风采。

其中，威虎作为一款高端皮卡，售价却相当于中端皮卡。极具竞争力的价格加上时尚的外观和经济节油的发动机匹配技术等优势，使得威虎赢得了皮卡市场较大的市场份额，也让中兴在高端皮卡市场站稳了脚跟。长铃中端皮卡在完成国三转换后，成本上升但售价保持不变，产品价值的提升吸引了越来越多消费者的追捧。而有“皮卡价值典范”美誉的旗舰A9是中兴汽车面向6万元以下经济型皮卡市场的重点车型，在10余年的市场锤炼中日益成熟可靠，同时在年年更新换代中与时俱进，以经济、耐用、可靠的良好口碑堪称皮卡常青树。

进入十一月，车市将迎来第二个销售黄金期，皮卡也进入传统的销售旺季。消费者面对汽车厂家和经销商推出的大规模优惠促销，购车欲望也会随之增加。

海马骑士产能提升 销售服务店现车充足

【本报综合消息】近日，记者从海马汽车销售服务店获悉，海马汽车近期对海马骑士生产线进行了调整，产能有所提升，一定程度上缓解了前段时间销售终端供不应求的局面。部分地区的销售服务店现车充足，型号齐全，消费者购买骑士无需再排队提车，大大节省了时间。

海马骑士SUV于今年北京车展正式上市，作为海马汽车旗下的首款B级SUV，骑士一登场便吸引了众多消费者的目光。定位于“行政级SUV”的海马骑士，拥有大气且兼具商务质感的外形，彰显卓越的行政级尊贵感；在动力方面则采用了行业领先的D-VVT发动机技术，以及先进的EMS的发动机处理系统和轻量化进排气歧管技术，在实现了出色的动力的同时保证了油耗的经济性；海马骑士采用前麦弗逊、后拖曳臂多连杆悬挂设计的底盘，配以博世8.1版本的ABS+EBD+BAS系统及3H结构高强度车身设计，为驾乘者提供最优的操控性及安全保护。

自上市以来，海马骑士SUV卓越的性能以及可靠的产品品质使其得到了广大消费者的青睐，到店鉴赏下订单的消费者络绎不绝，终端销售情况火爆，多个地区出现了供不应求的局面。

同时，在8月初“丝绸之路·骑士之旅”启程后，海马骑士在丝绸之路之上表现抢眼，无论是沙漠、高山还是丛林、草地，各种恶劣环境都没有阻止海马骑士远征罗马的步伐，骑士的空间、配置、操控、动力各方面也得到了活动成员的一致好评。9月25日，海马骑士车队抵达罗马，胜利完成重走1.5万公里丝绸之路的壮举，全程维修配件零开封，骑士的产品性能以及品质得到了完美验证，更进一步引爆了骑士的终端销售。

为了缓解现车供应紧张的情况，海马汽车对骑士的生产线进行了调整，使骑士的产量得到了平稳快速的增长，并进一步改良供应链，以满足市场的巨大需求。同时，海马汽车于今年7月推出骑士的最新版本——都市精英版。作为海马骑士SUV的新车型，都市精英版定位于个人商务与家用市场。都市精英版的上市不仅为消费者提供了更多选择，也在一定程度上缓解了终端现车吃紧的压力。

在产能提升以及新车上市的双重作用下，海马骑士SUV的终端现车需求暂时得到了缓解，但是对于持续火热的销售情况来看，海马骑士仍有很大的需求空间要填补。随着骑士的产能持续上升，市场上现有的需求量将逐步得到释放，海马骑士的销量在未来一段时间里将迎来一个新的飞跃。



领舞中国 我有宝典

国III柴油 超值版惊喜上市

7.68万元

国III汽油 三菱动力版特惠价

7.48万元起



09款 同期热销

江铃汽车股份有限公司制造 商务服务热线: 4008801300 8008801300 网址: www.jmc.com.cn

当地经销商: 海南江铃 0898-68625282 维修中心 0898-68632216 三亚陆铃 0898-88688838

琼海胜达 0898-62930711 儋州胜先 0898-23860503

豪华奔驰、雷克萨斯 倾情参加 明珠广场车展

【本报讯】11月13日至14日，海口明珠广场将举办一场主题为“2010年我要订车”大型汽车展销会。

“2010年我要订车”大型汽车展销会是由海南龙鳞传媒有限公司和海南一凡广告有限公司联合承办，海南明珠广场投资有限公司和海南主流媒体协办。11月5日，来自德国豪华汽车品牌奔驰与车展组委会正式签约参加明珠广场车展，标志着此次车展展品迈向高端化。海南奔驰经销商海南联合皇冠汽车服务有限公司负责人介绍，这次明珠车展他们将派4辆顶级豪华车型前来参展，与广大市民、车迷朋友亲密接触、感受欧洲顶级轿车的奢华和豪迈。本次车展还有一位明星——来自日本的豪华品牌雷克萨斯也决定参展。据海南雷克萨斯汽车服务有限公司负责人介绍，他们将派镇店之宝的雷克萨斯四大兄弟前来参加明珠车展，届时请广大车迷不要错过。

据组委会相关负责人介绍，由于本届车展地点是在海口市的商业中心——明珠广场，广大车商充分看好这块商业集聚地以及它的超大人流量，报名踊跃，短短几天时间，100多个展位都被争先抢订，现所剩展位无几。目前已签约的品牌主要有：奔驰、雷克萨斯、东风日产、广本、北京现代、沃尔沃、福特、进口大众、双龙、风行、三菱、奇瑞、中华、长丰、华泰汽车、上海大众、北京吉普、克莱斯勒、一汽奔腾、名爵、天津一汽、江淮汽车、比亚迪和众泰等。

主办方表示，将尽最大努力把本届车展办成令人震撼的效果，以回报广大车商和市民。

新大洲本田“战鹰”、“威武”获中国首届“十大畅销车型”

【本报综合消息】由摩托车趋势杂志社举办的首届中国摩托车“十大畅销车型”评选活动落下帷幕，新大洲本田“战鹰”、“威武”分别获得“车迷用车类”和“实用车类”的“十大畅销车型”。

本次“十大畅销车型”评选是以网络投票为主，但在评选规则制定时就采用分组形式兼顾市场现状和未来发展。实用车组更多的是着眼于当前企业和市场的现状，更多的是以销量和既往畅销车型为评选对象。而车迷用车组则着眼于创新类车型，以及能够满足中国摩托车市场未来发展趋势的主流车型。获奖的畅销车型不仅代表了用户的选择，代表了用户的口碑，代表了产品和企业在市场上的综合竞争力，更代表了摩托车产品未来的发展趋势。

此次获得的“车迷用车类”“十大畅销车型”的“战鹰”，是由日本本田研发、新大洲本田生产的，是本田投放中国市场的第一款150CC排量的摩托车，也是本田尖端赛车技术民用化的典范。“战鹰”搭载了本田最新研发的“CBF”涡轮增压发动机。该发动机承袭了本田CB系列引擎技术的深厚积累，运用本田九大领先赛车技术，成就了提速快、油耗低、耐久和舒适四大突出优势，创造非凡的驾驶喜悦，真正开创国三时代动力科技革命的新时代。

作为弯梁车系的领跑者，“威武”获得实用车组“十大畅销车型”，是全球6000万用户口碑累积的结果。作为全球移动工具销量最大的车型，“威武”有着52年的制造历史，也是本田投放中国的第一款弯梁车。截止今日，在中国已累计超过100万用户，出口遍布全球45个国家和地区。其操作简便、省油耐用的商品魅力获得了全球用户的一致青睐。

据业内人士分析，“十大畅销车型”评选是对中国摩托车市场畅销车型所做的深入分析和研究，希望这些研究能为企业在今后的产品开发、市场推广、营销策略上提供可以借鉴的资料，不断地开发出符合市场需求的新颖畅销车型，为市场、为消费者、为中国摩托车行业造出更多更好的摩托车产品。



Superb 昊锐 公务车首选

斯柯达全车系最高优惠30000元



海南福德汽车集团·斯柯达4S店(南海大道113号) 电话: 66815835 | 海口 88688758 | 三亚 66801530



双龙·爱腾 搭载奔驰第三代高压共轨直喷涡轮增压柴油发动机

原装进口柴油SUV 仅售19.99万元起



省油 安静 环保

海南福德汽车集团·双龙汽车海南专营店(南海大道113号) 电话: 66801530



先睹为快，炫动人生

购全新沃尔沃C30，送购置税



仅付: 74500元起

◆首付25% ◆一年内灵活还款

海南福德汽车集团·沃尔沃汽车海南龙达4S店(南海大道113号) 电话: 66825999



宇通客车 中国客车第一品牌

拥有世界级客车生产基地，依托国内一级技术中心，博士后工作站，为您提供6-25米、19-85座全系列精品客车。



电话: 0898-66755050 手机: 18976378886 18976533388 地址: 海口市龙昆南路50号昌茂花园首领公馆501

ZK6858H



买mazda6 睿翼 优惠后再送原厂导航 总让利高达4万



海南优之杰汽车有限公司 / 海口市滨海大道129号 / 销售热线: 68620666 南海分公司 / 海口市南海大道135号第一汽车城马自达店面 / 销售热线: 68620202 儋州分公司 / 儋州市中兴大道体育广场斜对面西部汽车城 / 销售热线: 23886518



厦门金龙·金旅客车

22座商务 现车销售



另有10-23座各类大中型豪华客车销售

厦门金龙旅行车有限公司 地址: 海口市南海大道135号-8 0898-68661152 400-8867-886 海口: 13907571598 三亚 13976604977