

一指一算,从大众把1.8T发动机带入中国市场开始,国内车市步入Turbo时代已经足足10个年头了。这段时间里,随着搭载涡轮增压发动机车型种类的不断增多,国内人对Turbo发动机的解读,也经历了从“高端、动力”到“经济、节能”的转变。同样,消费者对于T字头车型的需求,也不再局限于动力数据,而是把目光放在了舒适配置、空间油耗等方面——这也正标志着,国内车市正式进入了Turbo2.0时代。

在这个全新的时代里,T字头车型产品力全面、均衡已成消费者需求的主要方向。面对车市越来越多的T字头车型,消费者应该如何选择?本文中,记者特别挑选了三款不同级别的涡轮增压发动机,从动力、空间、油耗等方面,逐一为各位读者介绍。



Turbo2.0 时代来临

不同级别T字头车型推荐

新骐达 领军中级两厢新势力

本报综合消息 纵观07到10年的中国汽车市场,我们从原来井喷式的销量增长,到如今4S店巨大的库存压力,中国的消费者已经有了质的转变,从以前的刚性需求到如今越来越理性的购买,其中到底隐藏着消费者怎样的心理?消费者现在到底会怎样选择和定义一款他们心目中的理想家轿?

对于发展迅猛的中级两厢领域而言,空间、配置、油耗等因素越加受到关注,家用消费趋势日益明显,个性独立紧随潮流的新锐消费群已成主流,正如中国的一句俗语“又要马儿跑,又要马儿不吃草”,对于这样的中国消费者的心态,东风日产推出了号称“空间大”“省油”“动力强”“外观靓”的新骐达车型来迎合消费者。

从7月23日到8月27日,更以“挑战欧美王者归来”为主题,东风日产新骐达的系列试驾活动在深圳、泉州、南宁、福州等华南地区展开。在拥有全国新车三分之一销量和日系重镇的华南市场高调举办此次活动,希望树立中级两厢价值新标准,让我们跟随记者一起来看看到底这日系首款“T”动力是如何表现的。

此次试驾百公里加速堪称惊心动魄的“竞技场”,新骐达在这个环节和纷至沓来的“欧美悍将”一决高低。结果令人意外,400米直道上,业界首款日系T动力新骐达1.6T接连击败了别克英朗、福特福克斯、大众高尔夫6这些同级别欧美系,取得四城全胜的佳绩。

百公里加速赛不过是此次试驾“别样体验”环节之一。东道主东风日产还通过分贝测试仪对比车内外外的静音效果,从现场观众反应来看,新骐达车辆的密闭性让参与者感受到了日系车对于舒适度的一贯追求及提升,得到了他们的一致肯定。在空间和内饰方面,新骐达以同级最长的2700毫米超长轴距和同级最大的681毫米膝部空间,让参与者体验到了高度的舒适性。而移植了天籁级别的配置,在同级别中无出其右。至于油耗,一直是日系车的卖点之一,新骐达官方数据显示,其综合工况百公里油耗仅为6.2升。

当地媒体还现场观察到了属于微博控的“别样体验”,不管是看加速赛还是亲身体验,微博控们几乎随时握着手机准备上微博发评论和照片,他们大多是通过微博了解活动信息后前来试驾的。相关统计表明,到8月27日福州站收官,其微博累计粉丝量达到了12148人,累计互动条数10473条。

东风日产成功的将“营销原点”4S店构成的“营销圈”织成了一张“营销网”,圆满的实现了从点到面到网的预期效果;新骐达知名度以提高,并沉淀了一大批消费者,为金九银十旺季到来形成市场铺垫,其品牌资产也相应的实现了增值。

长久以来,日系和欧美系给人以“花开两枝,各表一朵”的印象。日系在配置、舒适性、经济性方面不断提升,而欧美系则在动力、操控等技术上不断升级。但是,这次试驾全面打破了这种竞争态势,预示着日系车在与欧美系的攻防战中开始了“全方位技术攻坚战”。

这场攻击战打响后很快取得了不错的战绩,7月,新骐达斩获11551台销量。而其上市以来,65天内累计销量就高达27194台,打破了国内同级车型的同期销量记录。显然,东风日产又一次精准解读了其“全面满足消费者需求”的造车理念,在中级两厢市场已经树立起价值新标准:炫酷的造型、B级车的配置、超大的空间、强劲的动力系统、很省油,传统的中级两厢选车观念将被颠覆,其目标人群“新世代精英”予以热烈的市场回应,并影响到其他类型消费群。至此,在很有号召力的新锐消费群大力推动下,新骐达就此领军中级两厢新势力。

诚如东风日产副总任勇所言:“新骐达在中国的使命不只限于销量的提升和市场地位的巩固,更表达为了中国消费者量身订做一款中级两厢车的决心,带动两厢车市场产品力升级,最终让消费者享受到最好的产品和服务。”

两厢车王:东风日产 新一代TIIDA GTS

随着国内车市的不断成熟、消费者观念的持续转变,两厢车市场每年的市场份额都领先于整体车市高速增长。凭借着在运动方面得天独厚的优势,搭载涡轮增压发动机两厢车型层出不穷,从高尔夫6到到英朗XT,再到上市在即的换代福克斯,纷纷搭载了Turbo发动机。而今天我们要介绍的,则是这个细分市场当之无愧的王者——新一代TIIDA GTS。

作为国内“日系第一T”,新一代TIIDA GTS不仅以日产最先进的技术在动力方面超越了高尔夫6 1.4T、英朗XT 1.6T等车型,更延续了老款TIIDA车型的大空间、高品质等特点,产品实力达到了全面、均衡的超越,被业界誉为“两厢车王”。

新一代TIIDA GTS应用了日产全新的炫酷动感“Agile”跃式造型设计,宽大低重心的车身布局,线条流畅而充满张力,更是年轻运动、激情个性的代表。时尚动感的前脸

设计及烟熏镀铬前后大灯组合,大范围的镀铬设计配合时尚动感的蜂窝状格栅,流畅的双腰线造型,运动风格的轻量化轮辋配合大尺寸轮胎,全方位体现出新一代TIIDA GTS年轻运动、引领时尚、充满激情的独特个性,成为永不落后的动感时尚先锋。

在内饰方面,新一代TIIDA GTS的动感风格十分鲜明。酷黑内饰配合方向盘、座椅及门的运动感红色双缝线设计,尽显高品质的运动风格;源于日产Modern Living现代家居内饰风格设计理念,新一代TIIDA GTS采用高质感材质制作的水纹曲线面板,整体曲线如同水纹波动,动中显静;悬浮式钢琴漆面中控台及镀铬环状控制键,充分体现了新潮时尚的跃式设计风格。宽大的车内空间,是新一代TIIDA GTS不可不提的亮点。新一代TIIDA GTS秉承日产人性化创新的“U-Room”全新车内空间设计理念,大幅提升轴距、后排膝部空间尺寸及车身宽度,达到了堪称“奢侈”的同级最长2700mm超长轴距和同级最大681mm膝部空间。

销量一直不是很理想,其实并不是因为这款车不够出众,更重要的是因为它缺乏了一款中级车在中国所必备的“素质”。而此次全新迈腾的上市则打破了这个局面,在原有的基础上进行了更多的优化,除了出色的动力系统外,加长成了它最大的卖点。

新迈腾作为一款B级车,但却按照“C级车的生产制造标准”。无论是对创新科技的采用,还是豪华的程度,都达到同级车里的最高水准。比如多达79项主被动安全配置,43米激光焊接、整车80%高强度钢板、多连杆柔性链接后轴、10大静音技术,这些“看不见的地方”,才是全新迈腾真正的卖点。“看得见的地方”当然更不含糊,经过重新设计的全新迈腾的内饰,大面积使用纯铝拉丝饰板、真桃木装饰、亚光镀铬件等高品质材料,加上每一个细节的精心处理,如大众汽车中国区设计总监罗西蒙所言,新迈腾的内饰完全达到了豪华车的水准。

提升了自身地位,推出5年以来,不但为大众提升了品牌形象,也收获了雪花般的订单。

新途锐的外形采用了大众全新的设计元素,一体式格栅和前后大灯LED光源的加入延续了大众的新一代家族脸谱,熟悉的前脸与尾部特征看上去像是一个大号的高尔夫6。有了这些锐利和动感的元素在一起,让我们觉得新途锐更加有“野性”,更加年轻、时尚。此外,新途锐的轴距增加了40mm,达到2900mm,由于整车采用了更多铝合金和高强度钢材,新一代途锐虽在车身尺寸上有提升,车重方面却比上一代车型减轻了200kg以上,整车重量为2358公斤。

动力方面,新途锐是绝对不会让你失望,新途锐主要搭载了两款发动机3.0TSI和3.0TDI。3.0TSI最大功率:213kw/4850-6500rpm,最大扭矩:420Nm/2500-5000rpm。3.0TDI最大功率:176kw/4000-4400rpm,最大扭矩:550Nm/2000-2250rpm。新途锐还配备了大众汽车全新开发的8速手自一体自动变速箱,这种配置在SUV车型界是很少有的。这款自动变速器可承受的最大扭矩高达850Nm,增加的两个档位,使传动比提高了20%,并有效降低了油耗。

豪华SUV:进口大众 途锐 3.0T

途锐是大众推出的首款豪华SUV,它带领大众进入了豪华越野车的的全新领域,凭借与保时捷卡宴相同平台的开发策略,也间接

奇瑞与斯巴鲁 合资项目或流产

本报综合消息 由于可能违反中国有关外国车企在华合资子公司不得超过两家的规定,奇瑞与富士重工合资生产斯巴鲁的项目或将流产。

据彭博社援引三位知情人士的话报道称,丰田汽车当前持有富士重工16.5%的股份,虽然未实现超过50%的绝对控股,但已经成为最大股东和实际控制方,因而中国政府将富士重工视为丰田汽车的一部分。与奇瑞合资生产斯巴鲁的项目则等同于丰田汽车在中国设立第三家合资工厂,从而遭到拒绝。

一名富士重工的高管表示业已获悉合资计划将被拒绝,并抗议中国政府不应由于丰田16.5%的持股比例便搁浅合资项目。富士重工发言人土居真美(Masami Doi)当地时间9月8日在电子邮件中表示尚未确信中国政府必然拒绝项目申请;“我们对此并不知情。在中国当地投产的计划目前仍未更改。”

群益国际控股有限公司(CSC International Holdings Ltd.)驻上海分析师韩伟琪指出:“中国政府担心汽车产业出现产能过剩,因此着手减缓海外车企在中国的扩张步伐。富士重工与奇瑞合资建厂,无论是对中国汽车产业的总产量还是质量提升都没有本质影响。”

负责审批外企在华合资项目的中国国家发展改革委员会到目前仍未对上述消息发表评论,而奇瑞总经理办公室主任金波则于8日表示对此事无可奉告。

骑士2012款“争分夺秒 抢订‘油’惠”预售活动启动

9月1日,海马骑士2012款“争分夺秒 抢订‘油’惠”预售活动全面正式上线启动,消费者只要成功预订海马骑士自动挡版本车型,就将得到海马汽车送出的油卡大礼,越早预订成功,奖励额度越高!

本报综合消息 本次活动主要针对海马骑士两款自动挡车型,预售价分别为14万以及15.5万。消费者只要登录活动官方网站:http://qishi.haima.mediac.com/yuding/,提交订单信息,在网上预订成功后到当地海马汽车销售服务店交纳定金并签订订车合同,就将在提车当日获赠油卡奖励。

据海马汽车销售服务店相关负责人介绍,本次活动采用了倒计时抢订的形式,即从活动启动的9月1日开始,油卡奖励的额度将以每天100元的幅度下调。在9月1日当天预订成功的消费者,将得到最高2000元的油卡奖励,9月2日预订成功的消费者,则将得到1900元的油卡奖励,以此类推。越早预订成功,就将得到越高额度的奖励。

海马骑士2012款在海马骑士原有“势度不凡”核心优势的基础上,根据SUV市场的消费趋势,实现了造型、性能、安全、品质等方面的全面升级,产品实力进一步强化。其中更引入了配备进口5速手自一体变速箱的自动挡版本,更好地满足了不同消费者的需求。

此外,海马骑士2012款新增定速巡航系统,让驾驶感受更加轻松舒适;备受好评的GPS+倒车影像系统加入了蓝牙功能,加上6喇叭的音响系统,娱乐功能大大增强;内饰方面进行了重新设计,整体风格更加动感,储物空间的设置也更加人性化;安全方面,海马骑士2012款加入了普遍出现在高端车型的ESP(车身稳定系统)+TCS(牵引力控制系统),为整车安全性能大大加分,胎压监测系统、自动防炫目后视镜以及刹车优先系统的配备,让海马骑士2012款的安全得到了足够的保障,升级后的海马骑士2012款完美实现了越野性能与商务气质的统一,全面打造SUV中的“硬派绅士”。

更值得注意的是,作为一款尚未上市的车型,海马骑士2012款早在8月9日就以“探访黄河精神 见证中华复兴”大型自驾采访考察活动全程唯一指定用车的身份踏上了万里黄河征途,沿途探寻黄河文化,采访、考察黄河水利利用与治理工作。至今,海马骑士2012款已经顺利走过了青藏高原、黄土高原等多个极端复杂的地形区域,并以可靠品质、出色性能获得了活动团队成员的一致好评,在上市之前就已树立了良好的产品口碑。

据悉,海马骑士2012款将在9月中下旬正式上市,届时“争分夺秒 抢订‘油’惠”活动也将结束。钟情于海马骑士2012款,而又希望得到更高额油卡奖励的广大消费者就要抓紧时间,马上行动了。

广汽长丰

车展抢购惠

双节+车展疯狂抢购惠

猎豹黑金刚 行业第一SUV

●每公里仅需0.38元
●安全越野车的典范
●节油环保柴油动力
●10万用户倾情信赖

售价: 15.68万 - 18.98万
首付: 3.2万 月供: 63元

新会展中心B馆17号展区(9月15日-18日)

车展期间购车最高优惠15000元

地址: 海口市南海大道113号 海口热线: 66861130 三亚热线: 88231199

乐在城外 畅享自由

瑞麒X1 升级上市

城市迷你SUV

首付1.1万 月供33元

原价5.78万 车展价5.48万 加送3888元大礼包

海南福德汽车集团麒麟4S店 | 南海大道113号 | 电话: 66826650 | 海口: 88688758 | 三亚: 83850066 | 保亭:

威麟X5 纯正越野商务SUV

原价13.58万 车展价12.58万 加送6666元大礼包

首付2.5万 月供388元

海南福德汽车集团麒麟4S店 | 南海大道113号 | 电话: 66826650 | 海口: 88688758 | 三亚: 83850066 | 保亭:

长丰集团

车展抢购惠

飞扬皮卡

·60年军工品质 耐用
·五十铃发动机 省油
·皮卡市场增长最快品牌

售价: 6.98万 - 10.98万
首付1.48万 月供28元

新会展中心B馆17号展区(9月15日-18日)

车展期间享受5000元厂家惠民补贴(9月18日起至)

网址: www.cfyzmotor.com

地址: 海口市南海大道113号 海口热线: 66861053 三亚热线: 88231199 万宁热线: 36206616

瑞虎

奇瑞汽车 自主品牌技术、节能、销量的领导者

车展期间 优惠1000元 享3000元节能补贴 加送3888元大礼包!

89800元起售

首付1.8万 月供52元

海南福德汽车集团奇瑞4S店 | 海口总店: 海口市滨海路(金山小区南大门斜对面) 电话: 66819018
海口分店: 海口市南海大道113号(福德汽车城内) 三亚分店: 88688758 保亭分店: 83850066

科技A3 五星家轿

创新科技 全面升级

车展期间 优惠2000元 享3000元节能补贴 加送3888元大礼包

76800元起售

首付1.5万元 月供45元

海南福德汽车集团奇瑞4S店 | 海口总店: 海口市滨海路(金山小区南大门斜对面) 电话: 66819018
海口分店: 海口市南海大道113号福德汽车城内(福德区斜对面) 三亚分店: 88688758 保亭分店: 83850066

20年辉煌品质 100万用户信赖

源自丰田纯正血统 经久耐用

金杯海狮

车身首付仅1.8万 月供仅50元

欢迎莅临 B12 金杯展区

中视汽车官方网站: http://www.zvcar.com.cn

海口金杯4S店 0898-66826591 南海大道113号 | 三亚凤凰店 0898-6868758 | 三亚迎宾店 0898-68231477

宽度 成就高度 14座新概念商旅车

源自丰田纯正血统,进口车的品质、进口车的豪华舒适、自主品牌的价格

金杯大海狮 柴油版/汽油版 双动力选择

车身首付仅3.2万 月供仅147元

欢迎莅临 B12 金杯展区

中视汽车官方网站: http://www.zvcar.com.cn

海口金杯4S店 0898-66826591 南海大道113号 | 三亚凤凰店 0898-6868758 | 三亚迎宾店 0898-68231477

内蕴不凡 豪华舒适空间成就商务典范

源自丰田纯正血统,进口车的品质、进口车的豪华舒适、自主品牌的价格

震撼价9.98万起

2万 月供仅95元

欢迎莅临 B12 金杯展区

中视汽车官方网站: http://www.zvcar.com.cn

海口金杯4S店 0898-66826591 南海大道113号 | 三亚凤凰店 0898-6868758 | 三亚迎宾店 0898-68231477