

日前,陆风X8 2.0L都市先锋版在南昌首发上市,售价9999元起,随后将在全国陆续上市。作为陆风XUV战略发布后的首款新车,它将陆风XUV全能全领域的产品理念真正融入到自身血液之中,在完善陆风X8产品矩阵的同时,也将与2.4L、2.5L车型形成合纵连横之势,组成坚不可摧的“兄弟连”,并肩征战SUV市场。

新胜达:同样价位为什么不选择最畅销的进口SUV

本报讯 SUV市场一车独大一花独放的时代已经过去,经过韬光养晦,各家客户倾其心力向越野车进军,所以形成了今天这样千帆竞渡、万船齐放、百花齐放的越野车野战的局面。

要不因为产能受阻而变相加价,要不就是频出的因质量和价格等原因,让市场格局变得更加的混乱,在CR-V、RAV4、途观、汉兰达、新胜达、森林人等中外畅销的SUV车型中,最有竞争力的迅猛杀手是谁呢?让我们条分缕析。最先跳入我们视野的,还是新胜达24L。

新胜达2.4L从配置上发力 在技术装备上轻松切入

新胜达2.4L配备全新氙气前大灯、智能钥匙及一键启动系统、防侧翻感应装置、内后视镜倒车影像系统,同时全系标配了电动天窗、多功能真皮方向盘、定速巡航、电动座椅、双区空调和DVD导航娱乐系统。在车型的选择上,客户的选择则是更多,两驱和四驱、5座和7座,SUV完整搭配选择可供随心选择!

从动力上发力 在动力与排放的平衡上巧妙切入

新胜达搭载2.4 L4发动机,最大输出功率为128KW/6000rpm,最大扭矩225NM/3750rpm;数字可观,完全能与国内任何一款2.4L发动机相媲美,堪称同级之最。东本新CR-V搭载2.4排量K24Z1发动机,最大输出功率125/5800rpm,最大扭矩220/4200rpm,轴距2620mm。从发动机和最大输出功率及轴距上对比,进口现代新胜达2.4L无疑更胜一筹。

从空间上切入 给顾客超大空间的舒适感

新胜达2.4L在空间方面也力求尽善尽美,新胜达的车宽到了1890mm,轴距也有2700mm,这台车的前两排座椅还是非常宽敞的,像前排座椅的尺寸和头部空间都是比较令人满意的,而后排座椅的宽度也可以轻松容纳三个标准身材的成年人。而三排七座的超大空间,能满足2个家庭的一切需求,让您和家人朋友尽情的享受旅游的乐趣。

也许,新胜达2.4L没有高档到价无车的奥迪Q5,但韩系车的特点在新胜达身上得到了完全的体现,够用、实用、好用的特点成就了新胜达如今在SUV市场的大卖。拥有动力、操控、油耗、安全、舒适等方面的综合优势和均衡亮点。较之其他同级车型,性价比之高显而易见,超值品质一览无余。

专业赛车级 XUV—陆风 X8 2.0L 都市先锋版首发上市

X先锋 打响 XUV 战略落地第一枪

十年来,陆风汽车一直坚持自己的品牌理念,坚持以精品策略为导向,走自主研发、良心造车的品牌发展道路,纯正的产品品质、良好的用户口碑、忠实的车主群等都是陆风汽车的优势。基于十年的品牌积淀,陆风汽车开创了传统SUV领域新品类——全能全领域XUV,揭开了陆风汽车品牌发展史的辉煌新篇章!

全新的XUV品牌发展战略发布后,陆风汽车的品牌定位由原来的“运动型多功能车”转变为“全能全领域车”。勇于探索未知的全能全领域车陆风XUV,兼顾SUV的多功能、MPV的大空间、轿车的舒适性,给消费者带来的是城市生活与户外越野的全面精彩,没有束缚的全方位出行享受。陆风XUV不仅仅是一辆车,更是一种探索未知的生活方式。

此次新装上阵的陆风X8 2.0L都市先锋版,作为陆风汽车XUV战略完美落地的X先锋,秉承陆风汽车从品牌深处散发出的“勇于探索未知”的精神,“创行不凡”的价值主张和“探索、颠覆、自由”的品牌核心价值,它的成功上市不仅丰富了陆风XUV军团实力车型陆风X8的产品线,也为国内2.0L

10万元专业赛车级 XUV 再掀 2.0L SUV 市场风云

作为国内首款真正意义上的专业赛车级XUV车型,陆风X8坚持良心造车的理念,首次应用于赛车的、最优化的专业越野底盘设计应用于量产车,实现了SUV车型在安全性、操控性、舒适性等方面的全方位突破,强力刷新都市SUV的产品价值。据陆风汽车相关技术人员介绍,陆风X8 2.0L都市先锋版专业赛车级底盘拥有“三宗最”:

第一宗“最”:同级车底盘强度最高。陆风X8 2.0L都市先锋版拥有加宽加强型高强度梯形钢车架,纵梁最宽处达15.2cm,横梁多达11根,是目前2.0L SUV市场中唯一采用专业的2纵11横、一体化贯穿性焊接车架结构的非承载式SUV,这种车身结构在高端SUV品牌普遍采用,但在国内SUV车型中比较少见,有效保证越野时能耐受较大幅度的扭力冲击,抗颠簸能力更强。

第二宗“最”:底盘最优化。陆风X8 2.0L都市先锋版的前桥采用高强度不等长双A臂独立悬架、充气双向作用液压减振器,与悍马采用的是同类设计,这一悬架设计比麦弗逊式悬架更能适应颠簸路况。后桥为国内

SUV中领先的11圈不等距变刚度螺旋弹簧设计,有效保障车辆在颠簸路况的平稳性,使陆风X8成为真正的全路况SUV。

第三宗“最”:品质最“良心”。陆风X8 2.0L都市先锋版在前横梁、A柱内板、A柱下板、B柱内板等多个关键部位都采用了高强度钢板,安全性能要远远优于同级车型。在纵梁最容易受到撞击的部位,设置有三处吸能块,以保护车架的完整性,前保险杠内置一体式的防撞梁,防撞强度更高。另外,在轮胎的配备方面,它采用的是玛吉斯H级235宽胎,在同级别2.0L SUV车型中,规格最高,品质最为过硬。

陆风X8 2.0L都市先锋版以强大的产品实力进军2.0L都市SUV市场,足可以看出陆风汽车在全能全领域的XUV品牌发展战略下,坚持做精品车、良心车的坚定信心和决心。

业内人士认为,面对群雄并起、竞争日趋白热化的SUV市场,正确的发展战略和精准的产品定位对于自主品牌SUV至关重要。陆风汽车在紧抓市场机遇推出XUV品牌发展战略后,在“金九”推出的陆风X8 2.0L都市先锋版必将对市场形成冲击。对都市人群而言,则是为他们实现“5+2”的精彩生活带来了新的选择。



二期工程年底投产

本报综合消息 近日,记者从力帆方面得到消息,力帆汽车工厂二期工程将于今年年底正式投产。二期工程投产之后,加上一批募投项目的完工,集团在乘用车方面将具备25万台整车和汽车发动机的生产能力。

今年以来,汽车市场格局逐步转变,在合资品牌市场占有率增长的同时,自主品牌轿车占有率有所下滑,个别自主品牌经销商甚至出现了退市现象。在市场形势不容乐观的现状下,力帆汽车却积极建立新工厂扩大产能,究其原因正如一位力帆汽车工作人员介绍到:不断增长的销售量导致的车辆供不应求,促使力帆汽车必须对产能进行提升。

根据力帆股份此前披露的2011年半年报显示,上半年公司实现营业收入41.36亿元,同比增长25.11%;出口实现销售收入20.2亿,同比增幅达48.95%,其中,乘用车业务实现销售收入21.88亿,比去年同期增长76.28%——这其中,力帆品牌知名度的提升,经销商渠道的不断发展以及市场刚性需求的增加,都成为销售数据高

产能提升的重要性。在刚刚过去的上半年,力帆汽车推改款、推新车等种种迹象,也充分表明这家企业已经为其即将到来的产能提升做出预热。320CVT和新款SUV力帆X60上市是其产品线扩大,只有后期产能跟得上,才会支撑起新款的热销。除此之外,力帆720在今天的上海车展也已经有过亮相,820正在酝酿推出,力帆汽车将走入自主品牌新的发展期,进一步扩大市场销量,公司整体业绩将进一步提升企业的发展前景会更加看好,力帆的产能扩大,会为企业有更大的发展打下坚实的基础。



上市首季三连冠

“两厢车王”傲然屹立



本报综合消息 8月份以来,车市逐步升温,其中,中级两厢车市场风景独好——除了两厢福克斯在换代前的继续爆发,和高尔夫6的连续两次销量破万以外,新一代TIIDA自6、7月份连续夺冠后,8月份再度斩获销量冠军,以10951台销量成绩问鼎同级车市场,并且取得了上市“三连冠”荣耀,成功卫冕“两厢车王”称号。

新一代 TIIDA 演绎 两厢车市三大关键词

两厢车市始终是国内车市中最特殊的细分市场,从最初被消费者“冷眼对待”,到现在时刻保持着高于整体的增长速度,两厢车市充满着神奇。而作为目前两厢车市声量最高的明星车型,新一代TIIDA不仅成就了自身的传奇,同时也用其王者之势演绎了两厢车市的三大关键词——快速增长、先进技术以及需求满足。

快速增长——2005年以前,两厢车还因为没有被外置行李厢、外观不够大气,而受到市场的冷落,除了QQ、夏利等经济型微型两厢车销量尚可之外,中级以上级别车型根本见不到两厢车的身影。而从2006年开始,国内整体车市发展增速,两厢车市大显逆袭之势,全年平均增长40%以上,东风日产TIIDA、福特福克斯两厢等明星车型相继浮出水面。自此,两厢车市的销量“拐点”正式形成。市场的增长并不会仅仅由于消费观念的转变而迅速变化,因此轩逸的诞生与两厢车市的迅速增长并非简单的巧合。而5年的市场生涯之后,TIIDA(轩逸、颐达)车型不仅创下了两厢车市的销量记录——累

计销量突破75万台,更为国内消费者带来了全新一代TIIDA。新一代TIIDA在延续原款车型市场主导地位的基础上,还连续3个月销量破万、问鼎同级,恰似整体两厢车市高速增长缩影。

先进技术——随着两厢车市增速提高以后,各大厂商对旗下两厢车型的技术配备都倍加重视起来,尤其是2009年之后上市的两厢车,氙气大灯、自动空调等等技术含量较高的配置都出现在了两厢车型上。而今年上市的新一代TIIDA,更空前的将天籁车型上的舒适技术引入,仿生学座椅、双区独立自动空调、一键启动系统等高科技配置的搭载,将两厢车的配置级别直接提升至中高级车型水准,打破了两厢车型在驾乘舒适性上的局限。

自此,国内消费者对两厢车“廉价、低端”传统概念被彻底突破,新一代TIIDA引领整体两厢车市开始向高端、舒适、豪华方向迈进。

需求满足——归根结底,两厢车在快速增长之前不受消费者欢迎的原因,主要还在于其无法满足消费者需求。无论是驾乘空间、行李厢容积,还是动力配备,可供消费者选择的余地等都过于狭窄。而2006年TIIDA轩逸的上市,则率先打破了这一现状,从空间、动力、油耗等方面给了消费者满意的选择。随后上市的两厢福特福克斯、高尔夫6等车型也纷纷亮出了各厂商们的看家技术,从配备到规格不断升级。

两厢车市发展趋势愈加明朗

纵观两厢车市发展历程可以看出,两

厢车经历了经济型、家用型到运动型的转变。两厢福克斯、高尔夫6销量居高不下,英朗XT的声音也有增无减,运动车型占据了两厢车市的半壁江山。另外,以TIIDA为代表的家用型两厢车也在市场上占据了一定的市场份额。

市场方面,无论是以北京为首的一、二线城市开始实施限购购车政策,还是车人群中女性比例的不断增长让油耗、空间等问题愈加受到关注,诸多原因都造成了消费者对运动型两厢车的质疑——作为运动型两厢车的经典代表,高尔夫6、两厢福克斯等车型虽然满足了消费者对操控方面的要求,却在空间、油耗等方面为消费者所诟病。

消费者的需求无疑是市场发展趋势的引导,正在消费者们苦于寻找一款集舒适、运动、省油、空间等优势于一身的车型时,新一代TIIDA双系列上市——2700mm的轴距、1.6T涡轮增压发动机、天籁级别的座椅与内饰空间配置、专业的运动车身与悬挂就足以说明,产品力全面均衡的两厢车型发展趋势正式形成。同时,新一代TIIDA自上市以来仅3个月便完成38,146台的销量,也证明了这种全新的发展趋势能够满足消费者的真实需求。

“除了新一代TIIDA以外,明年上市的新福克斯也放弃了单纯的运动定位,产品力趋于全面均衡。”业内人士分析认为,“可以说,两厢车市的产品发展趋势已经逐渐明朗,动力、舒适、空间、油耗等产品优势全面均衡才是车企在两厢车市中攻城掠池的长久之计。”

奇瑞汽车—
自主品牌 技术、节能、销量的领导者!

购风云2惠民导航版 享3000元惠民补贴

55800元起售 首付1.1万 月供34元

海南福德汽车集团奇瑞4S店 | 海口总店:海口市琼州路(金山小区南门斜对面) 电话:66819018
海口分店:海口市南海大道113号(德信汽车城内) 三亚分店:88688758 保亭分店:83850066

瑞虎

奇瑞汽车— 自主品牌 技术、节能、销量的领导者!

购瑞虎惠民导航版 享3000元惠民补贴

89800元起售 首付1.8万 月供52元

海南福德汽车集团奇瑞4S店 | 海口总店:海口市琼州路(金山小区南门斜对面) 电话:66819018
海口分店:海口市南海大道113号(德信汽车城内) 三亚分店:88688758 保亭分店:83850066

威麟X5 纯正越野商务SUV

送全额购置税+保险

119800元起售 首付2.5万 月供88元

海南福德汽车集团威麟4S店(南海大道113号) 电话:66826650(海口) 88688758(三亚) 83850066(保亭)

瑞麒G5 2.0 DVVT

2012款 8.855-8.9 DVVT 激情登场

89800元起售 首付1.98万 月供81元

海南福德汽车集团瑞麒4S店(南海大道113号) 电话:66826650(海口) 88688758(三亚) 83850066(保亭)

瑞麒MI

智能数字精品小车

送全额购置税+保险

3.88万元起 首付7760元 月供25元

海南福德汽车集团瑞麒4S店(南海大道113号) 电话:66826650(海口) 88688758(三亚) 83850066(保亭)

威麟V5 七座商务柴油MPV

送全额购置税+保险

11.98万元起售 首付2万 月供76元

海南福德汽车集团威麟4S店(南海大道113号) 电话:66826650(海口) 88688758(三亚) 83850066(保亭)

内蕴不凡 豪华舒适空间成就商务典范

源自丰田纯正血统,进口车的品质、进口车的豪华舒适、自主品牌的价格

9.98-25.98万

车身首付仅2万起 月供仅95元起

海口金杯4S店 0898-68828591 南海大道113号 | 三亚凤凰店 0898-8868758 | 三亚宝华店 0898-88231477

宽度成就高度 14座新概念商旅车

源自丰田纯正血统,进口车的品质、进口车的豪华舒适、自主品牌的价格

15.58-19.98万

车身首付仅3.2万 月供仅147元

海口金杯4S店 0898-68828591 南海大道113号 | 三亚凤凰店 0898-8868758 | 三亚宝华店 0898-88231477

20年辉煌品质 100万用户信赖

源自丰田纯正血统 经久耐用

5.98-10.38万

车身首付仅1.8万起 月供仅50元起

海口金杯4S店 0898-68828591 南海大道113号 | 三亚凤凰店 0898-8868758 | 三亚宝华店 0898-88231477