

福田汽车中高端轻卡月销破万

开创中高端 轻卡市场新格局

本报综合消息 面对2012年形势严峻商用车市场,车企们通过各种举措努力实现逆势突围,然而在这场突围战中,从年初就打的颇有章法又精彩的,当属福田汽车。1-2月份,行业整体销量同比下降11.9%的低迷情势下,福田汽车同比增幅达到5%,就在3月31日福田汽车“全程无忧”服务品牌升级媒体座谈会上记者获悉,福田汽车中高档轻卡车型奥铃、欧马可产品在3月份实现销量10566台的突破。当然,福田汽车之所以有如此强劲的逆市旺销表现,与其精准的产品战略定位、产品技术实力雄厚、产品服务保障到位密不可分。

精准定位 稳中求胜

历经十五年,在风云变幻的商用车市场脱颖而出赫然站在世界商用车之巅,福田汽车创造奇迹的背后隐藏着怎样的秘诀?纵观福田汽车1998年到2010年的发展历程,经历了从无到有“四年三步”,从大到强、从单一轻卡转入全系列商用车、到2010年确立5大产业战略,福田汽车成为不折不扣的处在战略的典范,产品方面,福田汽车先后突破轻卡、中重卡、客车、新能源汽车、重型机械等业务领域,最终实现商用车全系列发展,形成了欧曼、欧辉、欧马可、蒙派克、迷迪、风景、传奇、奥铃、萨普、拓陆者、时代等11大品牌矩阵。如今在全球商用车市场树立了无可撼动的王者地位,谈商用车必言福田!

欧马可是福田汽车打造的世界标准的高品质轻卡品牌,通过整合全球优质价值链资源,以“中欧汽车链合体”为战略联盟,开发出的引领世界标准的中国首款数字化高端轻卡,产品从推出之初就定位于高端轻卡市场,致力于满足全球用户高效城市物流的高品质、高性能、高安全、高环保的价值追求。目前,已成长为高端轻卡市场中的集大成者,树立了国际化、科技感、高品质、环保及人性化突出的品牌形象和高端行业的霸主地位。

领先技术 成就辉煌

质量是品牌的基础,技术是质量的根本!福田汽车始终秉承“热情、创新、永不止步”的企业价值观,以自主研发为核心,搭建了全球联合开发体系,依托分布在欧洲、日本、台湾等国家和地区的科技研发中心,从发动机、底盘到整车匹配,革新科技打造出具有世界级标准的优质汽车产品。福田汽车工程研究院从海外的全球顶级汽车公司引进世界一流的海外专家作为学术带头人,汇集了3000多名海内外科技精英,同时还整合了康明斯、奔驰等全球价值链资源。

欧马可是由“中欧汽车链合体”集成全球智慧资源打造、研发、制造等环节全面应用数字化集成系统,通过装配CUMMINS康明斯发动机,ZF采埃孚变速器、德纳技术车桥等全球顶尖零部件,实现整车数字化,中国首款真正意义上的,具有欧洲纯正血统的高端数字化轻卡;奥铃品牌是在传统日系技术基础上,融合了欧洲领先技术,由福田汽车与康明斯、采埃孚、沃尔沃等全球合作伙伴深度链合开发,利用动力系统的升级带动整车整体性能、功能及品质全面升级,实现了整车与核心部件的完美匹配,下动力性、承载性、操控性、安全性等性能上展现出均衡性的高水平,满足用户对传统五十铃产品升级换代的需求。

LEXUS雷克萨斯中国宣布:全新一代高性能豪华运动型轿车GS 250及GS 350正式登陆中国市场。全新一代GS将以突破性的设计以及卓越的操控性能为消费者带来崭新的驾驶体验。此次推出的GS 250及GS350的具体版本及市场建议价格为:GS 250 52.7万元/60万元,GS 350 77.6万元至83.9万元。



随心所控 以意驭动

LEXUS雷克萨斯全新一代高性能轿车GS 250/GS 350登陆中国市场

本报综合消息 丰田汽车(中国)投资有限公司执行副总经理野崎松寿先生表示:“全新一代GS是一款充分体现LEXUS雷克萨斯价值,令人怦然心动的高性能豪华运动型轿车。随着全新一代GS的上市将进一步加速LEXUS雷克萨斯改变的步伐,通过卓越的产品和优质的服务,为消费者提供超越期待的体验,赢得每一位消费者满意的笑容。此外,我们将今年定义为‘混合动力元年’,随后GS系列的混合动力版本也将引入中国市场,为消费者带来更丰富的选择。”

全新一代GS总工程师金森善彦先生表示:“LEXUS雷克萨斯全新一代GS撷取前瞻美学灵感与科技精髓,在设计和研发的每一个环节精益求精,实现了杰出性能与艺术设计的完美平衡。”

GS 250和GS 350在外观与内饰、动力性能、舒适性以及安全性等多方面再次超越同侪,必将成为勇于彰

显自我的年轻成功人士带来超越期待的驾驭体验。”

全新一代GS车型对LEXUS雷克萨斯L finesse设计语言进行了崭新的诠释,GS 250和GS 350采用了LEXUS雷克萨斯全新标志性家族设计元素——纺锤形格栅。GS的外观彰显了高性能豪华运动轿车的产品定位,车前部修长的发动机舱配以短前悬设计,能感受到其蓄势待发的动感激情。车顶符合空气动力性能的流线形设计与处于车身黄金比例位置的腰线遥相呼应,使车辆具有更加舒展有力的整体轮廓。重新优化的车顶后部边缘与后备厢的夹角,增加了车尾稳定的视觉感受,帮助实现更高效的空气流动,运动气魄呼之欲出。

步入车内,时尚现代且科技感十足的内室摄入眼帘。全新一代GS内室采用天然木材和精致皮革细心雕琢,淋漓尽致呈现LEXUS雷克萨斯的完美工艺和豪华风范。简洁优雅的仪表盘设计与8英寸高清中控显示屏一起营造出宽敞简明的内部空间。以“为驾驶者提供舒适与便利”为宗旨,GS 250和GS 350前座椅重心更低,舒适性大幅提升。此外,全新一代GS车型进一步扩大了后排乘客腿部和头部的空间,令乘坐更为惬意舒适。行李舱空间容量增加到530升,宽敞的开口和降低的高度令取放行李更为方便。

全新一代GS采用了为LEXUS雷克萨斯专属开发的全新平台,来实现随心所控的驾驭感受。GS 250和GS 350分别搭载了先进的2.5升及3.5升双顶置凸轮轴24气门V6发动机,配备双智能正时可变气门控制系统(VVT-i),可在6400转/分钟时分别产生154千瓦和233千瓦最大功率,并在4800转/分钟时获得253牛·米和378牛·米峰值扭矩。全新一代GS 350 F SPORT能在6.0秒内完成0到100公里的加速,动力输出在同级别车型中名列前茅。

车企遭遇 销量利润 双夹击

本报综合消息 今年车市开局不利,前两个月就已经出现了中国汽车市场多年不曾有的同比负增长,而3月车市未见起色,春寒料峭。尽管目前一季度中国车市的最后官方统计数据还未发布,但是业界预测,2012年一季度汽车行业负增长已成定局。

艰难的一年

丰田率先发布了一季度销量数据显示,丰田汽车及其两家在华合资公司3月份在中国的汽车销量同比增长2.2%,达到约86000辆;今年一季度,丰田在华销量总计约为211500辆,同比增长1.8%。而2011年同期增长率达到16%。丰田表示,这是因为考虑到偏高的对比基数,今年的销售增长势头相对来说还是比较强劲的。

但是记者注意到,尽管目前丰田已经逐渐走出去年地震的影响,但是如果按照一季度的增幅发展很难完成年度100万辆的销量目标。2011年,丰田在华总销量约为883400辆,

如果能顺利完成2012年目标,丰田今年需要把销量至少提升13%;而现在一季度的增幅仅为1.8%,形势相当严峻。

艰保利润

与丰田不同,一些企业一季度的业绩报告则显示出不同的强劲增长,马自达、奥迪等尤为显著。刚刚过去的一年,马自达多月份都处于负增长的状态。而今年马自达一季度在中国共销售57631辆,同比增长16%,刷新了马自达品牌在华历来第一季度的销量纪录。奥迪一季度在中国大陆和香港的销量较上年同期出现40%的高增长,至90063辆。

不受车市整体疲软的影响,上周东风汽车集团董事长徐平公开表示,东风汽车2012年的销量目标为245万至250万辆,超过去年的217万辆,增幅超过13.8%,高于今年车市整体的8%至10%预期增幅。但记者注意到,汽车企业面临的更严峻的问题是,就算销量稳步增长,却出现同期利润下滑的惨境。上周,东风集团同期发布的业绩显示,尽管2011年销

量实现增长,但是2011年净利润下滑4.6%,称主要因国内市场日益激烈的竞争令汽车价格承压的影响。此类情况在汽车行业是个普遍问题。

“微增长”时代

如此看来,对于2012年车市最终将会怎样,现在还难以下结论。但是业界普遍认为,当前和整个“十二五”时期,中国汽车行业最显著的特征是进入“微增长”时代,整个行业发展面临的压力陡然增大。国家信息中心信息资源开发部主任徐长明曾多次在公开场合表示,“进入2012年车市将摆脱政策因素恢复到一个常态,但究竟能不能达到潜在增长的速度,还要看宏观经济对车市的影响。”

业界专家表示,对于汽车企业定下的宏伟目标可以理解,但是只关注销量,而损失利润的做法,不利于车市的良性发展。另外一方面,尽管目前一些豪华品牌仍保持高速增长的态势,但是业界预计全年总体增幅仍将下滑,低于去年的增幅,但仍将大幅高于行业平均水平。

高油价下的节油先锋

华泰圣达菲逆市飘红

本报讯 计划买一辆SUV却担心不断上涨的高油价,只能默默望车兴叹!难道只有选择乐驰、QQ这样的小型车,才能开得起的起?

自2月8日起,全国汽、柴油零售价格再攀高峰,其中,97号汽油每升售价突破了8元大关。而我们海南更是9.48元/升。这让原本萎靡的2012年车市更显惨淡,而对于那些大排量、高油耗的SUV而言,更是雪上加霜。

高油价下销量不受伤

在这样一个油价飙升的时代,油费在养车成本中占的比重越来越大,以至于很多有车一族表示压力倍增。如此一来,更多的理性消费者开始注重考虑购车后的养护成本,从而倾向于选择一款节油车。柴油圣达菲在2011年的“挑战3L油”节油争霸赛中更曾获得百公里油耗2.13L的惊人成绩,号称“用吸管喝油的SUV”,实现了动

力和燃油经济性的最优配比,这也成为诠释圣达菲“节油王”的最好例证。这一切也反应在网友的口碑中,在爱卡汽车网网友口碑中,华泰圣达菲在SUV油耗排行榜中名列第二,这也反映出消费者对于华泰圣达菲的认可。在如今高油价给车主重压的时代,拥有华泰圣达菲却可以轻装前行。

SUV价格拉进7万元区间

圣达菲在产品设计之初,其外观、空间、油耗、动力、舒适性、安全性等都很好地迎合了中国消费者需求,非常适合都市一族使用。与此同时,华泰汽车从提升产品的研发品质、工艺品质、营销服务品质上寻求突破,不但提升了产品品质,也通过体系化建设大幅度降低了成本,从而掀起了SUV车型价值回归的革命。年前,华泰圣达菲大幅降价,7.97万元的起步价格,首度使SUV价格下探7万元区间,不仅树立起SUV全新的价值标杆,也将惠民政策落到了实处。

海口第二家上海大众琼山大道海南澳众店推出二手车电动车置换POLO活动

本报讯 据悉,面对时下排长队,预约难等众多市民经历电动车上牌的两大困难环境,3月31日开始海南澳众全面启动了“心动POLO阳光置换”二手车电动车置换全新POLO的活动,最具亲民的置换风暴来了!

置换的具体步骤为:1.凭电动车购买时的有效凭证和票据,最低享受3000元的置换补贴;2.凡是置换成功的客户均可获得免费上牌服务;3.参与本次车辆换购服务,到指定驾校参加C证驾驶证考试,报名费再优惠100元;4.多种按揭形式选择,可享受低首付低利率金融优惠;5.参与换购活动的车辆,不再参与其它优惠活动,每车次限抵一辆电动车。

据了解,大众品牌源于德国,是德国最成功的,同时也是最大的汽车生产厂家,“质量是上海大众的生命!”靠着对这句话的深刻理解,对质量与品质的更高追求。上海大

众一步一步的迈向业界的巅峰,成长为中国汽车界的参天大树。而澳众人正是继承并发扬了德国人认真严谨的工作态度,立志把专业而热情的服务带给每一位顾客,因为我们的宗旨是:做最好的上海大众!

如果,您还没有亲身体验国际化标准的上海大众4S店,还没有来过琼山大道的海南澳众汽车店,那就赶快行动吧。购车、试车、购车,哪里最专业?省时、省力、省钱,哪里最便捷?尽在海南澳众上海大众!

海南第二家上海大众4S店海南澳众坐落海口市琼山大道23号,其标准模块化展厅由大众全球统一标准设计建造而成,是集品牌体验、车型展示、新车销售、售后服务、精品销售和二手车置换于一体的综合性的经销商。稳重、高雅的设计风格无处不将欧洲的文化底蕴与环保意识完美融合,彰显高雅格调,凝聚现代气息。

华晨将携多款首发新车 强势登陆北京车展

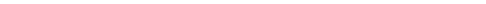
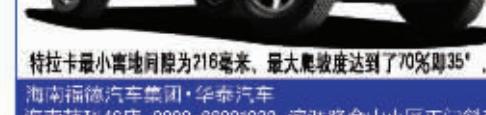
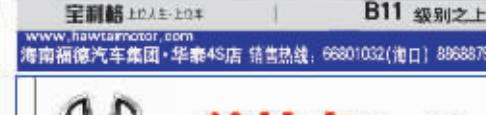
本报综合消息 备受瞩目的第十二届北京国际车展即将于4月23日-5月2日在中国国际展览中心新馆拉开帷幕。我国自主品牌主力军华晨汽车将以“华晨精品·绿悦于晨”为主题,携旗下中华、金杯两大品牌十余款产品强势登陆。在1200多平米的展台上,华晨汽车将在现场首发包括大中华II概念车、中华H230、金杯大海狮旅行车等在内的六款全新车型。与此同时,备受市场关注、目前销售势头持续走高的中华V5和中华H530,也将在北京车展闪耀登场。

在华晨汽车的众多参展车型中,大中华II概念车无疑将会最为引人注目。它不但完善了中华品牌的产品战略布局,有效拓宽其产品线,更树立了自主品牌在豪华车领域的全新标杆。在造型方面,融合了中国书法艺术元素的大中华II概念车,以写意化的车身设计呈现出精妙大气的和谐之美;可回收环保材料设计和制动能量

回收系统等环保设计,则将华晨汽车所倡导的绿色环保理念尽情展现;而该款车型在配置、动力系统、整车安全等多个方面的全新突破,更充分体现出华晨汽车对未来乘用车产品发展趋势的深刻领悟。

除了多款首发新车外,华晨汽车旗下众多热销明星车型也将悉数登场。华晨汽车依托“高品质技术联盟”平台打造的最新力作——中华V5四驱智能版车型也将亮相华晨展台。与在售的两驱车型相比,中华V5四驱智能版完美体现出华晨汽车对国际领先技术的“引进、消化、吸收、再创新”,该款车型全面配置了全时四驱、ESC车身稳定系统和定速巡航功能,在进一步凸显出中华V5自由奔放的越野基因同时,亦实现了安全性和操控性的提升。中华V5的官方代言人、国内内地流行音乐第一组合凤凰传奇也将在北京车展期间登场为中华V5放歌,让广大观展嘉宾得以一睹二者跨界合作所绽放出的激情与魅力!

8.98万起售 圣达菲 油价暴涨!不怕!!! 柴油圣达菲搭载韩国原装进口2.0T发动机 每公里油耗不到0.5元·10年省出一台车 首付仅需2.8万,轻松开回家 全球200万用户信赖之选 凡购柴油圣达菲系列,将获得 现金优惠1万元或送铂金万元大礼包!



CrossGolf 都市小越野
与你一起开启多元化跨界人生

车之道 唯大众

福特汽车集团·海南首家进口大众4S店-海南华众汽车
地址:海口市南海大道113号 电话:6683 5118(海口) 88688758(三亚)

Scirocco 尚酷
“大众汽车有史以来最具动感”的双门轿跑车

车之道 唯大众

福特汽车集团·海南首家进口大众4S店-海南华众汽车
地址:海口市南海大道113号 电话:6683 5118(海口) 88688758(三亚)

进口双龙柯兰多 4月乐购,即享壹万元现金优惠
(仅限5辆,不含手动版)

柯兰多·时尚城市 SUV
无以伦比的全能都市越野车

搭载欧洲领先科技的E-XDi200第四代高压共轨柴油发动机
2.0升排量 380N·M 超长扭矩
双独立可调气门、三精喷射、低转速高扭矩
仅有1.3升汽油车的油耗水平
省40%

售价:19.98万-27.98万

海南福汽集团·进口双龙汽车龙达专营店(南海大道113号) 电话:66801530(海口) 88688758(三亚)

麦智 1.6L 全能商务车
黄金小排量 体面大空间

首款1.6L小排量大空间MPV
荣耀上市

4月凡购风行车,即享10倍优惠

售价:1.6L 5.68万元

合资新小排量三厢MPV 带有1.6L三厢发动机,拥有2.8M超长轴距,4340L大空间,让您的城市商务更显尊贵!

舒适的新式座椅,双安全气囊,全系五门掀背设计,将整车的实用性推向全新高度,开创全能城市商务新境界!

东风汽车公司 售后服务: http://www.cheauto.com

海南福汽东风风行4S店 销售网点: 66814877 66814877(海口店) 88688758(三亚店) 23881785(儋州店)

风行麦智 1.6L/AMT
风行麦智在途

4月凡购风行车,即享10倍优惠

合资1.6L/AMT
风行麦智在途

管你高矮胖瘦 同样的舒适享受

首付1.7万起 日供:28元起

5.99万-7.99万

海南福汽东风风行4S店 销售网点: 66814877 66814877(海口店) 88688758(三亚店) 23881785(儋州店)