

A股持仓账户数创近两年新低

熊市后期特征显现



数据显示,最近沪指出现的三次反弹时,部分股民借机离场,A股持仓账户数均出现不同程度的下降。本报记者 古月 摄

本报讯 一边是股民基数不断扩大,一边却是实际参与群体逐渐萎缩。据中登公司18日披露的周报显示,上周A股持仓账户数继续大幅下滑,至5587.32万户,相比前一周减少约17万户。至此,A股持仓账户数已经连续五周环比下降,并且在接近两年的时间里,首次降至5600万户以下的水平。

行情好了,股民跑了?

“照理说,国庆前后市场出现反弹,投资者参与热情应该上升才对。”一位证券行业分析师在应对上述数据时略有不解。而实际上,观察最近一段时间的持仓账户数据发现,A股持仓账户数与大盘走势几乎已成反向指标,也就是说,大盘每次反弹,都为部分投资者借机离场的瞬间窗口。

据上海证券报报道,统计显示,除去国庆前一周,最近三次上证综指出现明显反弹,分别是在今年5月28日、7月30日、9月3日开始的一周。而中登数据显示,上述三周的指数反弹期内,A股持仓账户数均出现不同程度的下降,且降幅呈现逐渐扩大的趋势。

值得注意的是,A股持仓账户数实际已在去年发生了趋势性的转向。统计显示,去年6月创出5728.05万户的历史高峰后,该数据便由之前的持续攀升转为持续下降,这样的情况甚至在2008年都未曾发生。

“这表明A股市场在不断丧失吸引力。”上述分析人士指出。

进一步分析可以看到问题还不止于此。据中登数据显示,尽管市场不景气,但近期A股开户数仍保持在每周7-8万户的水平。“假设每周7、8万户的新开户中有一半的人买入股票,那么A股持仓账户数连续下滑,也意味着每周至少有数万的老股民在清仓离场,这更真实的反映了A股市场吸引力的下滑速度。”上述券商分析师指出。

“我现在手里还有一些股票,但仓位很低了,所以割不割无所谓。不过现在的股市太折磨人了,你看今年的行情,基本上没有趋势性机会可以做。所以我和那些炒股的老朋友见面,都会开玩笑地说‘割得好不如割得早’,节省子弹为将来做准备,因为目前的股市真的没法玩了。”老杨无奈地表示。

实际上,相比绝对数额的下降,A股投资者实际参与度的下降更令人吃惊。统计显示,截至上周末,A股持仓账户占A股总账户的比例为33.42%,占A股有效账户数的比例为40.06%,均为2008年有统计以来的最低。

“一方面,A股账户数在不断增加;另一方面,买股人却在持续减少。这也意味着A股市场参与度在快速下滑。不过,物极必反,这种情形也符合熊市后期的主要特征,希望未来在管理层拿出更有效的改革举措后,市场能够重新建立起赚钱效应。”某分析人士表示。

熊市后期特征显现?

老杨是东方证券上海张杨路营业部的一位老客户,无论市道如何,他每天都会准时到达所在营业部的散户大厅。记者见到他时,他正盯着大屏幕看行情,表情平静。

“我现在手里还有一些股票,但仓位很低了,所以割不割无所谓。不过现在的股市太折磨人了,你看今年的行情,基本上没有趋势性机会可以做。所以我和那些炒股的老朋友见面,都会开玩笑地说‘割得好不如割得早’,节省子弹为将来做准备,因为目前的股市真的没法玩了。”老杨无奈地表示。

实际上,相比绝对数额的下降,A股投资者实际参与度的下降更令人吃惊。统计显示,截至上周末,A股持仓账户占A股总账户的比例为33.42%,占A股有效账户数的比例为40.06%,均为2008年有统计以来的最低。

“一方面,A股账户数在不断增加;另一方面,买股人却在持续减少。这也意味着A股市场参与度在快速下滑。不过,物极必反,这种情形也符合熊市后期的主要特征,希望未来在管理层拿出更有效的改革举措后,市场能够重新建立起赚钱效应。”某分析人士表示。

沪指放量涨1.24%创近期新高

权重股集体做多

本报讯 18日A股两市双双高开,盘中国家统计局公布三季度GDP增7.4%,股指走高,深成指涨幅逾1%,中小板块普遍上涨,午后沪指持续拉升再创新高,随后保持高位震荡趋势,地产、汽车、煤炭等表现强势成为做多主力,各板块普涨。

截至收盘沪指报2131点,涨26点,涨幅1.24%,成交量657亿元。深成指报8798点,涨157点,涨幅1.82%,成交量650亿元。两市成交量较前一交易日明显放大。

板块方面,各板块全线上涨,两市约九成股票上涨,30余只股票涨停。鼓励地热能开发利用相关政策有望近期发布,地热能概念大涨6%,大冷股份、烟台冰轮、汉钟精机等涨停。房企首批三季报龙头业绩好,地产板块强势崛起成为做多主力,华远地产、中航地产、光华控股等七股强势涨停。酿酒板块再度走强,山西汾酒、老白干酒等涨幅较大。

海通证券策略报告表示,A股未来存在结构性的板块行情机会,近期将主要围绕三季报业绩展开,建议投资者仍关注业绩相对较好的医药消费、券商环保,可适当轻仓参与三季报业绩预增股,但对三季报预减个股,尤其是周期类以及创业板的部分个股保持警惕。(喻可)

我国奢侈品定价全球最高

比法国贵72%

本报讯 据北京青年报报道,世界奢侈品协会17日最新发布的《2012“黄金周”中国境外消费分析报告》显示,中国黄金周已经成为境外奢侈品市场最重要的赢利周期。10月1日至7日的七天中,中国人出境消费奢侈品累计约达38.5亿欧元,比去年同期增加了14%。该协会的统计数据也表明,虽然中国内地的奢侈品的税率并非全球最高,但奢侈品价格却在全世界遥遥领先。

统计数据显示,中国内地奢侈品价格平均比香港市场高出45%,比美国市场高出51%,比法国市场高出72%。但各国的进口

奢侈品价格并非与税率高低成正比,综合税率最高的是印度,但是奢侈品零售价格,却是全球最低;最低的综合税率是美国,奢侈品价格在全球市场中接近欧洲;中国的综合税率在印度之后,但奢侈品价格在全球市场中定价最高。以COACH为例,在印度同类商品中平均价格仅是中国的1/3。

世界奢侈品协会中国首席代表欧阳坤指出,即使中国政府继续降低关税税率,对奢侈品价格也很难有所撼动。厂家的高定价,正是由于中国消费者对奢侈品的狂热造成的。

华泰天天发首次分红

本报讯 华泰证券首款客户保证资产管理集合理财产品“华泰紫金天天发”成立一个月后就实现了日前首次分红。

据产品管理人华泰证券披露,“华泰紫金天天发”采用“季季分红、定点回报”的分红计划,即在符合分红条件和收益分配原则的前提下,每个季度末进行一次且集合计划收益分配的比例为收益的100%。

虽然今年理财产品发行大规模缩水,但“华泰紫金天天发”一经推出就受到投资者热捧,首发募集金额高达41.91亿元。“华泰紫金天天发”这款创新型客户保证资产管理产品操作方便、进出自由,当日退出成功的资金当日即可买入股票,不耽误客户投资。客户在静候市场时机的同时盘活了闲置资金。自今年8月21日成立以来,该产品“浮动七日收益率”基本保持稳定。客户参与天天发的实际收益率远超同期银行活期利率。(雅静)

监管上市公司承诺正逢其时

陈岚粹

证监会日前透露,目前,上市公司普遍存在所承诺事项受行业限制无法履行、承诺人恶意不履行或拖延履行相关事项等诸多问题,损害了上市公司和中小股东的利益。证监会将于近期集中对上市公司股东、关联方以及上市公司的承诺事项进行集中清理和专项检查。(10月17日《人民日报》海外版)

笔者认为,上市公司代表着国内公司的精华,如果造成承诺无法履行的风气,实在不利于营造资本市场的诚信环境。长期下去,势必影响市场的健康发展。近年来,上市公司不按期履行承诺的现象越来越普遍,在股改、资产注入等方面所做的承诺频频失信于股民。例如,一些上市公司为了使股改或重组方案获得通过,一些大股东或者重组方往往通过特别承诺来争取中小股东的支持。但在方案通过后,这些承诺或被有意遗忘,或被以次充好敷衍了事。还有一种较为普遍的情况是资产注入的承诺。一些上市公司大股东承诺注入优质资产,给市场带来

“乌鸦变凤凰”的预期,结果他们只是利用注资的概念来进行炒作,提前在二级市场完成布局,炒完之后注入到上市公司里的往往并不是优质资产,有可能还是垃圾资产。如果多数承诺都变成一纸空文的话,对股民和中小股东的利益实在是一种极大的漠视,也不利于营造资本市场诚信环境。

为何上市公司屡屡出现不履行承诺现象?原因很简单,这种承诺往往不是一种法定程序,在加之以往没有受到监管部门的严格监管,就出现了不履约也不会受到惩罚的怪相。而此次监管部门将把上市公司的承诺纳入监管范围中,修正监管的“补丁”可谓切中弊端,对市场来说也是正逢其时。这既有助于保护投资者利益,也有助于市场树立诚信体系,对于整个A股市场的信心提振也有着积极的助推作用。

财经视点

昔日富二代网上卖烧烤 4年赚金逾百万

财经故事

“富二代”在很多人眼里,不时与挥金如土、灯红酒绿等词语挂钩,但一位来自江苏盐城的昔日富二代,却再次刷新了人们的认识,上演了一幕有关奋斗的传奇:一个落魄的80后富二代却做出了新花样,把烧烤摊搬上了网。当年,父亲破产后他曾一度辍学,用仅有的500元在盐城师范学院旁摆起了烧烤摊。如今,他已“征服”了大上海,不仅完成了学业,而且凭着令人惊讶的网上卖烧烤生意,创业4年,收入超百万元。

10多年前他每月零花5000块

1983年,李焯出生在盐城的一个富裕家庭,父亲在当地经营着一家大型餐饮企业。回想起当年的生活,李焯说那时虽还没有“富二代”的概念,但自己绝对是了,“我家的酒店叫兴达大酒店,按照现在的说法应该算是一个会所了。我2001年在常州上大学时,每月生活费至少有5000元。”

扛箱子挣生活费,最终退学

但是好景不长。2003年,父亲经营近十年的酒店破产了。李焯的生活费从每月5000一下子掉到了100元不到。那段日子,李焯在常州一家电脑城门前扛箱子挣生活费,这样一直坚持到2003年退学。

“我有一天晚上出去溜达,看到一家烧烤摊生意非常火。想着这个成本小,后来免费给烧烤摊老板打工。”师傅看李焯不怕累,不怕累,就把配料毫无保留的都告诉了他。

两个月后,李焯自己的烧烤摊在盐城师范学院旁开张了。“没想到很红火!”两个月李焯一共赚了1700元。

生计有保障后,2005年,李焯又参加了高考,最终考进上海出版印刷高等专科学校。从此,又一“现象级”奋斗,在上海

阅读提示:

发展至今,李焯的烧烤网店在旺季每天要卖出100到150单,而每单平均消费额都在400元以上,营业额能达到5万元。按盈利三四成来算,一天也可净赚1.5万元左右。

创业搞网站,遭遇失败

在学校里,李焯读的是多媒体设计专业,“说是多媒体设计,实际上就是网页设计等一些电脑知识运用的专业。”他没有一门心思死读书,“我白天上课,晚上就外出打工,主要是帮助商家做电商服务。最让我骄傲的是大二的时候,去了上海一家经营游戏货币的网络贸易公司,有点类似于美国的eBay网,这段经历给我后来的电商生涯打下了基础。”

还搞烧烤吧,这次开网店

又一次跌入谷底,这时,李焯又想到了他的烧烤。

李焯在上海读书期间,父亲也把他的烧烤摊从盐城搬到了上海。2008年10月的一天,创业失败的李焯在家帮父亲打理烧烤生意,“那天我脑子里突然冒出一个念头,在网店摸爬滚打多年,为啥不把烧烤店开到网上呢?”说干就干,李焯开始着手创立他的网络烧烤店,并在当年的11月8日正式上线,取名为“原始烧烤”。

几个月才等来第一个顾客

万事开头难。“原始烧烤”网店的经营就没有在路边摆摊那么容易。网店开张将近3个月都没有顾客,直到2009年2月,“奇迹”才光顾这位曾经的“富二代”。

说起第一笔生意,至今李焯还略显微动。“这个订单来自昆山,是家庭聚会上需要购买烧烤食材和器具,订单一共是220元。”李焯有些感叹地说,网店上线3个月都没有生意,信用额度为零。有人敢下订单就意味着机会来了!

当时也没成立公司,选材、打包、发快递都是他一个人弄的,每个环节都反复确认,“总怕自己一不小心弄错了”。快递发出后,李焯还是有些不放心,一天之内共打了十几个电话给顾客和物流,直到确定对方拿到货物。

“昆山的这位顾客拿到我的东西后,很满意我的服务,就给了我一个长长的带文字的好评!现在这位女士还经常从我这里买烧烤。”

有了第一笔生意后,网店经营局面慢慢打开了。

为了发展事业,他们父子俩齐上阵。父亲在上海松江路、延吉路开出了实体店烧烤摊;李焯专心搞网店——线上和线下相互促进,父子两人一下子都忙碌起来。

旺季一天能赚1万多

发展至今,李焯的烧烤网店在旺季每天要卖出100到150单,而每单平均消费额都在400元以上,营业额能达到5万元。按盈利三四成来算,一天也可净赚1.5万元左右。

“我去年的销售额是153万元,但是今年上半年的销售额已经到了120万元。”按上述利润计算,今年上半年保守估计李焯已经赚了三四十万元。来自上海媒体的报道称,创业4年,李焯年收入超百万元。

因为经营业绩突出,李焯今年9月被淘宝评为全球十佳网商。

他的生意经

他的烤串不比路边摊便宜,为什么红火呢?

17日,记者在淘宝“原始烧烤”官网看到,30克的牛肉串一串要2元,70克一串的鸡翅要3.5元……相比路边烧烤摊的价格,网店出售的烧烤食材并不占太多优势。那么,李焯凭什么吸引顾客呢?

采访中,李焯很不乐意记者把他的原始烧烤称为网络烧烤店,甚至对这一称呼感到“愤怒”。李焯笑道:“如果你现在还把我的原始烧烤网店仅仅当作是网络版的烧烤店,那就完全错了。”

李焯说,“刚开始,开网店确实是想通过网络增加烧烤摊的销售量。但是现在原始烧烤卖的并不是烤串,而是烧烤服务。如果仅仅想吃烧烤,而不是为了享受烧烤带来的乐趣,其实还真不如去路边烧烤摊吃。”“我们网店有烧烤所需要的食材、器具等一切东西,在上海市区还能提供两份门票等烧烤线路的服务。假如你自己要完成这一系列的东西,可能要跑多个地方。所以我们一笔单子的消费额往往高达几千元,甚至上万元。”

网上卖烧烤,送到时万一坏了怎么办?李焯告诉记者,原始烧烤目前只能服务江浙沪地区。而且目前85%的顾客是来自上海地区,基本上能实现及时送货上门。

大热天,如何保证新鲜呢?李焯的秘诀就是“控制时间”。客户至少要提前24小时下单,收到订单后,员工就要进行采购。然后必须在发货前8小时对食物进行加工,放入速冻柜。在客户指定收货时间的前2个小时,员工开始分拣,随后配送到客户手中。

和很多网店不同的是,李焯烧烤公司的快递员,大多数是上海各个高校的大学生,经过培训,配送前就算好了节省车费与时间的送货路线。他们对上海地铁了如指掌,在地铁站经常可以看见一边看书一边送快递的大学生。(来源:扬子晚报)

招标公告

1.项目名称:三亚市天涯镇布南安置区项目(二次招标)设计招标;2.招标人:三亚市天涯镇人民政府;3.招标代理人:三亚标诚建设工程招标代理有限公司;4.建设地点:三亚市河东区;5.工程概况:规划总用地面积13.6公顷(合204.15亩),总建筑面积50468.00平方米,项目估算总投资4797.71万元人民币,规划建设有村民住宅、出租公寓、村委会办公楼、教学楼、老师宿舍、农贸市场、等设施。6.设计周期:30日历天;7.申请人资格要求:具备建筑行业(建筑工程)乙级及以上设计资质的国内设计单位。拟派项目负责人须具备国家一级注册建筑师或国家一级注册结构师资格。8.报名和获取招标文件时间:该项目实行网上报名和网上发售招标文件,凡有意参加投标者,请于2012年10月18日至2012年10月22日在三亚市政务中心公共资源交易网上报名和下载招标文件及其它资料。9.招标文件每套售价500元,售后不退,凡未购买招标文件的单位不得参加本次招标活动。10.具体要求详见三亚市政务中心公共资源交易网(http://ztb.sanya.gov.cn/)和《中国采购与招标网》。11.联系方式:联系人:林先生 电话:0898-88275788 三亚市天涯镇人民政府 2012年10月19日

东方市重点项目管理中心办公室招聘启事

因工作需要,东方市重点项目管理中心办公室现面向社会公开招聘专业技术人员4名:一、学历要求:全日制普通高等院校大学本科及以上学历毕业。二、职位及要求:工程审核管理员(1名)、工程质量监督员(1名)、项目建设管理员(1名)、档案管理员(1名)。要求:45周岁以下,熟悉建设工程基本程序,具有相关工作经验以上工作经验和取得相关职称者优先,档案管理员需具有会计从业资格。三、招聘待遇:以上招聘人员待遇基本工资4000元/月,工程师6000元/月,高级工程师8000元/月。四、招聘方式:经资格审查,符合条件的人员参加面试,择优录取。五、报名时间:2012年10月22日至26日。报名时须提供以下材料:1.身份证、毕业证、学位证、专业技术资格证等材料原件和复印件;2.一寸正面半身免冠彩色近照5张;3.《东方市重点项目管理中心办公室人员招聘报名表》(以下简称报名表)一式两份。六、报名方式:报名者可携带以上材料到东方市重点项目管理中心办公室(市委党校大院内二楼)报名。报名时间:上午8:00-12:00,下午15:00-18:00(周末照常上班)。2.网上报名:登陆东方市人民政府网站下载《报名表》,填写后并附上相关材料通过电子邮件发送到指定的电子邮箱(wbg2323@163.com)。报名结束后五天内,请将相关材料原件送到东方市重点项目管理中心办公室审核,不送者视为报名无效。七、咨询电话:25510249 联系人:郑先生 13976139920 东方市重点项目管理中心办公室 二〇一二年十月十日

招标公告

一、项目名称:陵水县公安局职工限价商品房工程。二、招标单位:陵水黎族自治县城乡投资有限公司。三、招标代理机构:海南博信工程招标代理有限公司。四、标段划分:施工标一个标段。五、资质要求:(1)投标单位必须具有房屋建筑工程施工总承包贰级(含贰级)以上资质。(2)项目负责人具备建筑工程专业二级建造师(含二级)以上建造师资质。六、报名时间:2012年10月19日至10月25日下午17时止(以网站公布时间为准,节假日不受理注册报名)。七、报名事宜:已在陵水县招标网站备案的企业,请法定代表人登陆www.lszb.gov.cn按投标指南办理报名。需要更改备案信息的企业,请携带授权委托书、最新资料原件及加盖公章公章复印件前来更改。未在陵水县招标网站备案的企业,请携带有效证件(法人第二代身份证、法人身份证明书、法人近期一寸彩色免冠照2张附电子版、企业资质证明(副本)、主要项目负责人注册证书、工商营业执照(副本)、安全施工许可证、授权委托书、委托人第二代身份证)原件及加盖公章公章复印件前往陵水县政务中心105室备案。(注:省外施工企业必须同时提供《省外建筑业企业驻琼分支机构备案手册》和分支机构营业执照、组织机构代码证、税务登记证。) 联系人:黄先生 招标办) 电话:83332919 王先生 城投公司) 电话:18689882141

关于G98高速公路龙桥互通立交实施交通管制通告

因G98高速公路龙桥互通立交影响范围排水系统抢险工程施工的需要,为保证工程施工顺利进行,需要封闭G98高速公路龙桥互通立交至S82机场往S81海口方向的匝道进行施工,现将该路段实施交通管制有关通告如下:一、管制时间:2012年10月25日至2012年12月25日。二、管制方式:G98高速公路龙桥互通立交至S82机场往S81海口方向的匝道进行封闭,车辆禁止通行。三、绕行线路:从S82机场往S81海口方向的车辆,行驶至G98高速公路龙昆南互通立交进入海口,届时途经施工路段的车辆,请按现场有关交通指示标志或按交通管理安全人员的指挥行驶,由此带来的交通不便,敬请谅解。特此通告。 海南省公安厅交通警察总队 海南省公路管理局 2012年10月17日

中国电信 CHINA TELECOM 公告 尊敬的客户: 为了提供更优质的服务,我公司将于2012年10月23日0:00-6:00对CDMA网络系统进行优化。届时,全省CDMA手机上网业务使用将受到一定影响。不便之处,敬请谅解。详情请咨询客户服务热线10000。 中国通信股份有限公司海南分公司 二〇一二年十月十九日

美兰区人民法院拍卖公告 (20121106期)

经海南省高级人民法院执行局电脑随机确认,本院委托海南基石拍卖有限公司、海南泰达拍卖有限公司、海南盘龙企业拍卖有限责任公司公开拍卖:位于海口市琼山区府城镇凤翔路凤翔大厦1-4层33.3%产权,参考价:2314.53万元。竞买保证金:230万元。拍卖时间:2012年11月6日上午10时。拍卖地点:海口市国贸大道41号长城大厦1704房。展示时间:公告之日起至2012年11月5日。瑕疵说明:凤翔大厦1-4层房产,生效判决书和裁定书确认符昌海、莫进辉、邓卓卓三人按份共有财产,登记在海南盘龙物业管理公司名下。拍卖:凤翔大厦1-4层33.3%产权,莫进辉、邓卓卓享有优先购买权。竞买后需进行产权分割。有意竞买者,请于2012年11月5日上午12时前缴纳竞买保证金(保证金以到账为准,如未缴需注明某某缴款),并到拍卖公司了解详情及办理竞买手续。本案的优先购买权人或其他优先人,请于拍卖日到场并办理竞买手续。优先购买权人届时未到场的,视为放弃优先购买权。收取竞买保证金单位名称:美兰区人民法院;开户行:中国银行海口白龙支行;账号:782516522918092001。拍卖单位:海南基石拍卖有限公司,公司地址:海口市国贸大道41号长城大厦1704房,联系电话:68529008 15120911496。海南泰达拍卖有限公司,公司地址:海口市国贸大道嘉瑞大厦20层,联系电话:68585398 13322060722。拍卖单位:海南盘龙企业拍卖有限责任公司,公司地址:海口市龙昆北路2号珠江广场海寰大厦903室,联系电话:68581785 13707561158。委托方监督电话:65366737

招标公告

1.项目名称:崖城历史文化名镇古城至保港骑楼街道路(一期)工程(电力线路搬迁补偿部分)、崖城历史文化名镇保平文化村改造工程(电力线路搬迁补偿部分)、崖城历史文化名镇古城文化街区道路修复工程(电力线路搬迁补偿部分)。2.招标人:三亚市历史文化名城保护管理委员会。3.项目概况:崖城历史文化名镇古城至保港骑楼街道路(一期)工程(电力线路搬迁补偿部分)包括:①低压线路改造工程。②低压线路改造工程(临时)。③崖城历史文化名镇保平文化村改造工程(电力线路搬迁补偿部分)包括:①保平文化村10KV西园支线改造项目。②低压线路改造工程。③低压线路改造工程(临时)。④崖城历史文化名镇古城文化街区道路修复工程(电力线路搬迁补偿部分)包括:①古城文化街区10KV线路改造工程。②低压线路改造工程(YK09-425-03)。③低压线路改造工程(YK09-425-06)。4.工程预算总价:14593164.19元人民币。5.计划工期:200日历天。6.投标申请人资格要求:具备电力工程专业承包叁级及以上或送变电工程专业承包叁级及以上资质。7.报名和获取招标文件时间:7.1报名时间:自2012年10月19日至10月23日止;7.2该项目公共资源网上和网上发售招标文件。8.详细内容请登录三亚市公共资源交易网 http://ztb.sanya.gov.cn。9.联系人:黎先生 电话:0898-88283647 2012年10月19日