

富康即将停产
替代车型为两厢爱丽舍

本报综合消息 记者上周从北京地区东风雪铁龙经销商处了解到,东风雪铁龙旗下主力车型富康即将停产,替代车型暂定为两厢爱丽舍。

据介绍,东风雪铁龙将于8月之前将旗下所有车型的标识统一为与进气格栅相连的大标,目前仅有富康车型为小标识。富康的替代产品也将打上像爱丽舍和凯旋一样的大标识。经销商透露,厂家将在换标前将富康停产,并用两厢爱丽舍取代,届时两厢爱丽舍还有可能装载1.4L发动机。

目前2008款富康的厂家限价在7.08万元,北京地区经销商实际销售价格在6.7万元左右,而替代车型两厢爱丽舍上市之后的价格应该与目前最低销售价7.38万元的三厢爱丽舍持平。(据《京华时报》)

凯美瑞举办
试乘试驾体验会

本报讯 6月7日,广汽丰田嘉翔南海店在金海岸大酒店举行了首次“品鉴凯美瑞试乘试驾会”活动,并取得圆满成功。

凯美瑞自上市以来,受到广大海南用户的青睐,在仅仅上市两年的时间里,海南地区凯美瑞销售量已达近3000余台,并连续两年夺得全国市场上牌数第一的殊荣。凯美瑞车型也从上市时的五款车型发展到如今九款车型,在多方面满足了广大用户不同的需求。

本次试乘试驾车型为目前广汽丰田在店销售的凯美瑞200G、凯美瑞240G、FJ酷路泽及汉兰达等四款车型。客户亲身感受了凯美瑞与伦比的驾驶感受,更得以充分了解到凯美瑞独有设计理念——“卓越与尊贵”的无尽魅力,试驾之后纷纷给予此次试乘试驾车型极高的评价,在众多车迷心中更加确定了其“霸主地位”。据该4S店销售经理介绍:活动当天累计试乘试驾客户达到60多组之多,意向客户20人,当日订单数5台。

凯美瑞已经连续15次卫冕国内中高级轿车市场的冠军,进一步印证了,作为中高级轿车的引领者,凯美瑞具有不可替代的竞争优势。凯美瑞在产品力、均衡性和市场定位等方面,均为国内中高级轿车市场树立了全新的行业标杆。无论是从尊贵、稳重的外观,色彩雅致,做工细腻的内饰,还是舒适、轻松的驾驶感受,都能很好地满足消费者对中高级的全新需求。



由于CPI的高企和原材料价格上涨等因素影响,今年以来,汽车“涨价说”一直甚嚣尘上。4月份,奇瑞瑞虎、江淮宾悦等车型试水涨价,都被市场无情地否定了。随着北京现代新伊兰特悦动、上海通用新凯越以及华晨骏捷FRV等新车的上市,市场上迅速刮起了一股降价风,宣告“涨价说”流产。



主力车型齐降价 涨价说不得人心

新车密集上市 价格“上打下压”

针对沸沸扬扬的涨价声,最近多款足轻重的车型以低价进入市场,对汽车涨价声作出了最好的回应。特别是市场主流车型新伊兰特悦动、新凯越、名爵TF、荣威550和骏捷FRV的低价上市,给国内车市陡然增加了不少压力。其中,新凯越的市场最低定价为10.38万元,仅比伊兰特悦动高4000元,之前业内普遍猜测,由于品牌溢价等原因,新凯越起步价会比悦动高出1万元左右。而华晨骏捷FRV1.6L排量的售价更低至6.58万元。

业内人士预测,当前市场竞争非常激烈,加上主流中级车低价入市策略,已锁定了今年车市的价格风向标。原材料价格上涨等因素,在短期内不可能撼动车市价格。记者日前从市场获悉,为了抢在新车上市前提升自己的销量,各级别车型的价格再次下落。其中,中级车仍是近日降价的主力,多款车型的降价幅度达到万元以上,最高降价幅度超过2万元。

其中,长安福特福克斯的优惠幅度略有增加,两厢福克斯1.8L手动舒

销售低迷 经销商坦言“压力大”

4月份的北京国际车展并没有点燃消费者的热情。统计显示,4月轿车环比大幅回落14%,同比增长仅为7.78%,与前3个月平均20%以上的高增长率格格不入。其中,因成本压力宣布涨价的奇瑞和江淮,当月销量环比更下降了28.75%和26.4%,跌幅均为同月乘用车平均跌幅的两倍多。

由此不难看出,尽管降价不一定能对销量起到直接促进作用,但涨价,对销量的增长肯定有百害而无一利。业内人士分析,随着销量增速放缓,汽车市场的终端优惠幅度将逐渐明显,但能否拉动车市消费,还需要观望一段时

间。国家的从紧政策依然没有变,国际油价再创新高,CPI指数再创新高,这些都实实在在地考验着车市,车市淡季今年有望提前到来,4月轿车市场的沉闷表现或许是一个征兆。

记者从北京多个经销商处了解到,由于竞争激烈,经销商的压力都很大。最近爆出的“7月份起北京不准上牌照”的消息如果属实,京城汽车销售将遭严重打击。“销售压力大了很多。”亚运村汽车交易市场一位销售人员在谈到当前的汽车销售情况时说,“没有价格的优势,销售将很难进行,尤其在中级车市场。随着车型不断增多,在任何一个价位区间,均有不同的车型供选择,销售压力无疑会大很多。”

利空不断袭来 汽车业能否自我消化

4月车市销售整体增速放缓,5月由于汶川地震的影响,以及传统销售淡季的到来,增速进一步放缓将没有多少悬念。

5月21日,国务院常务会议提出,中央国家机关今年公用经费支出一律比预算减少5%,用于抗震救灾,特别

提出严格控制公车购置,暂停审批党政机关办公楼项目。地震带来的连锁反应将直接导致下半年的公务车采购遭遇寒流。

据相关数据显示,我国政府汽车采购金额近年来呈上升趋势,2004年500亿元,2005年600亿元,2006年700亿元。据估算,公务车市场占据汽车市场份额10%~15%。相关报道也显示,凯美瑞、新雅阁、君越和帕萨特的政府及大宗客户采购比例在30%左右,其中政府和相关事业单位的采购比例不小于15%。中国汽车工业协会市场贸易委员会秘书长张伯顺认为,目前国家的财力、物力和人力都用于救灾当中,中高级车生产企业将由此掉失公务采购的大蛋糕,加上地震灾区市场份额的损失,汽车市场将受到很大影响。

8月份,举世瞩目的奥运会将在北京举行。届时,北京将实行单双号限行和其他一些限行措施,因此,即便可以上牌的话,买车的人数也会骤减。因此,对于汽车厂家来说,要完成今年年初定下的目标,困难非常大。如果不能在价格、产品和售后服务上下足工夫,以己之长,攻彼之短,将不可避免地陷入深度调整期。(据《中国青年报》)

售价低于30万 三款进口SUV如何选



本报综合消息 随着人们生活水平的不断提高,人们对汽车的要求也早已不仅仅是代步工具这一要求了。尤其是目前自驾游热的持续发烧,市场上的SUV车型也一时间变得火热了起来。今天笔者就精选了三款30万元以内的进口大型SUV车型,来给那些迷茫于此的朋友予以帮助。

车身尺寸对比

从车身尺寸方面可以看出,新胜达车型拥有三者中最大的尺寸。但从轴距方面来看,最大却不是新胜达车型,而是科帕奇车型。如果单从这一项来比较的话,科帕奇车型的内部尺寸应该是最可观的。但在车型的燃油经济性方面,欧蓝德的整车的装备质量为1587kg,这样的质量要远远的小于科帕奇的1530kg。这就意味着欧蓝德的燃油经济性要优于科帕奇车型。

动力系统对比

从动力方面来看,动力表现最突出的无疑是2.7排量的新胜达车型。其额定功率,扭矩都有于其他两者。但在制动系统方面,科帕奇标配前后通风刹车盘,在制动性能方面略优于新胜达与欧蓝德。而在变速器方面,欧蓝德的CVT变速器要大大的强于新胜达以及欧蓝德。

安全装备对比

作为三大品牌旗下的三款中级车,其在安全性能方面可谓下足了功夫。三款车型中安全配置最高的是新胜达车型,尤其是ESP这项是新胜达所独有的。这里我们很遗憾的看到,欧蓝德车型,在三款车型中安全性为最低。让人不免会担心起来。

舒适豪华配置对比

在舒适豪华配置方面,三款车型可谓是不相伯仲,该有的配置都是一应俱全。但从车辆的娱乐性角度来看,科帕奇的表现无疑要好于新胜达以及欧蓝德车型。

通过上述的简要介绍,相信大家对于这三款车型的特点,已经有了一个大致的认识了。而究竟哪款车型是您的最爱呢?就要等待您自己的抉择了。

华泰 特拉卡 | 华泰 圣达菲

全能选手 真实本色 经典成就未来

三重大礼

共贺华泰汽车八周年

1 一重大礼: 激限回馈

挑战价格极限,购华泰特拉卡即享最高40000元震撼优惠。

2 二重大礼: 金卡惊喜

2008年5月7日—6月30日 购华泰圣达菲2.0L,获全心服务金卡,坐享价值2000元售后服务。

3 三重大礼: 清爽一夏

延至6月20日 华泰圣达菲、特拉卡新老客户专享夏季空调免费检测服务。



传承经典 创塑未来

华泰汽车集韩国、意大利等世界先进造车工艺于一身,坚持用恒久品质为每一位用户提供优质的汽车生活。

八年华诞,更携盛情重礼,同庆嘉年华。

华泰汽车现面向全国诚招区域经销商和售后服务商 咨询电话:010-64978666-155/299 李先生

华泰汽车海口特许经销商

海南兴悦汽车贸易有限公司

0898-66824116



华泰汽车集团 地址:北京市朝阳区安定门外交苑甲1号 邮编:100029 免费咨询热线:800-810-2066 www.huataiautogroup.com

新一代天籁 全球首发 撼世登场

新车预订现已火热展开



NISSAN

TEANA 天籁 SYLPHY 轩逸 TIIDA 聪达/骊达

QASHQAI 道奇 GENISS 骏逸 LIVINA 莱唯 350Z

东风日产乘用车公司
地址:上海市浦东新区金桥出口加工区金桥大道1688号
电话:021-50770000
网址:www.ningdong-nissan.com

东风日产

东风日产海口海鹏专营店 海口市南海大道65号 销售电话:0898-66826518 东风日产至诚二手车置换业务火热进行中 咨询电话:0898-66827831

东风日产三亚海燕专营店 三亚市迎宾路496号 | 田独镇政府对面 | 销售电话:0898-38210998 网址:www.hn-nissan.com