

# 在竞争中求发展

新美都 新面貌

随着国美、苏宁等国内家电巨头相继入驻，近几年的海南家电市场呈现出龙争虎斗的格局，国内家电巨头的强势进驻必将导致整个海南家电市场的重新洗牌，在这个过程中，如何把握市场定位，制定相应市场对策，不被市场所淘汰，并占据一席之地自然成为海南本土家电企业的应变之道。

## 新美都展现新面貌

在海口，只要提起新华老城区，大多数本地市民首先想起的是那约500多米的路上盘踞的大大小小70多家电器商铺，那里聚集了信兴电器城、美都电器城、宏洲电器城等多家电器卖场，被誉为海口市的“电器黄金三角”。国内家电巨头的进驻，首当其冲受冲击和挑战的自然是这些老电器商城，但是在激烈的市场竞争中，本土企业积极寻求改进和创新，成效显著，相对于2007年的“沉寂”，2008年的美都家电城重新呈现以往的

活力和发展新气象就是最好的诠释。今年以来，美都家电城不仅加大市场宣传，而且举办了一系列的商品策划促销活动，其投放宣传力度，发展市场信心等都史无前例。据统计，美都家电城今年上半年的销售量比去年同期增长近50%，销售网络进一步扩大，不仅在市场占稳脚跟，而且越做越红火，成为海南家电市场一道新的风景线。

对此，美都家电负责人认为“准确的市场定位，务实的市场策略，创新的管理模式是美都成功的三把钥匙”。

## 准确的市场定位

对于国内家电巨头的进驻，美都人以积极的态度看待市场竞争，取长补短，共同发展。首先他们认为激烈的市场竞争是市场经济发展的必然产物。

国内家电巨头的进驻进一步刺激了整个海南家电业的销售，激活了整个市场，蛋糕越大，薄利多销的模式更有利于消费者，

这就给美都的发展提供了经营空间。其次在保持自身特色的同时，美都人愿意学习先进者在商品销售、经营渠道、策划理念等各个方面成功模式和经验，并在批发业务方面主动开展一系列的合作，既是竞争对手又是合作伙伴，共同把市场做大，促进了海南家电零售市场的发展。

## 务实的市场策略

相对于国内各大城市的家电市场，海南市场至多算是“二级连锁市场”，在这个市场定位前提下，美都采取了务实的市场策略，稳扎稳打，不急于扩大连锁规模。并利用天时地利人和以及多年来积累的丰富的人脉关系，积极开发批发市场，拓展批发工程，从而提高市场占有率。

## 创新的管理模式

激烈的市场竞争风云变幻，美都人有自己一系列的市场计划，他们深知企业只

有创新经营才能达到质的飞跃。据了解，美都5月份专门聘请广州资深专业家电营销精英负责整个海南市场的销售策划和管理，同时以几十万的高价引进先进的专业家电管理电脑ERP系统，并组织公司人员加班学习，这些都是以前从没有过的新举措，表明了美都人积极面对家电市场竞争的信心和决心。下半年美都还将加强与大品牌的互惠合作，为市场提供更多更优惠价格的时尚消费商品。

## 求同存异，共同发展

“求同存异，共同发展”其实本地企业和外来企业都有各自的长处，通过对美都成功发展模式的探索，我们希望以一种更积极和乐观的姿态来看待目前海南家电市场的竞争。蛋糕做大了，市场扩大了，商家的利益得到保证，同时可供选择的卖场多了，整体价格低了，服务到位了，相信最终受益的还是广大的消费者。

(肖师明)



## 2008年，领导需要什么样的电脑？

汉王手写电脑T770领先上市，  
Vista操作系统，全新体验！



书、倒插笔及英文单词连笔书写，无论撰写文章、起草文件，还是回复邮件，都能挥笔自如。独特的数字墨水功能，可在屏幕上手写体签名、批注，保留亲笔笔迹。

### 无线上网 哪里都是办公室

新时代的领导，需要随时随地驾驭繁杂信息，及时应对各种紧急事务。汉王手写电脑T770，专为领导移动办公打造，仅重0.85kg，被称为“装在口袋里的电脑”，协助领导者把握时机，决策千里之外！

### 全屏手写 不用键盘鼠标

采用汉王顶级手写识别核心，像在手写手机上写字一样，直接在液晶屏上将字写进电脑。支持行草

发情感，T770将您与精彩比赛紧密相连。

### 金牌服务 “免费试用”火热报名

喜迎2008年，汉王推出“免费试用”活动，凡打电话预约报名的用户，均可享受免费上门，现场试用服务。

**海南汉王科技有限公司**  
海口市海秀大道DC商业城2006号  
咨询电话：400-810-8816  
95105918（免长途话费）  
0898-66517586 66501220  
[www.hw99.com](http://www.hw99.com)



## 格力“卧室空调睡梦宝”受追捧 空调业迎来功能细分时代

日前，一款名为卧室空调——“睡梦宝”的产品，让空调市场“一石激起千层浪”，再次成为消费者关注的焦点。

“卧室空调，顾名思议，肯定是噪音低、舒适性好、健康清新的空调了，这当然是每个人睡眠最需要的！”一位选择格力卧室空调——“睡梦宝”的消费者对记者如是说。显然，他所看重的并非“卧室空调”这个名词概念，而是这个名词所包含的静音、舒适、健康等空调最本质的特点。

众所周知，对于家庭用户而言，空调无非用在两类地方，客厅或卧室。而卧室由于承担了人身体休息、睡眠等重要作用，因而对室内温度、湿度、声音等影响空气质量、质量和室内环境因素的要求更苛刻和人性化。格力电器正是捕捉到了消费者这一潜在需求，精心打造出了卧室空调——“睡梦宝”的消费者这样说。

格力工程师介绍，“睡梦宝”卧室空调的噪声仅为23分贝，远远低于国家《城市区域噪音污染规定》所标示的室内声音低于35分贝的标准，是目前家用空调定频机噪音最低的产品。

格力工程师在研究时发现，睡眠与体温节律有着十分密切的关系，当体温处于上升期时，往往难以入睡，而体温处于下降期时则较易入睡。由于个体的差异，每个人的睡眠习惯和体温节律又是不一样的。为此，格力工程师专门给“睡梦宝”卧室空调设计了三种睡眠模式：传统睡眠模式、推荐睡眠模式和上期答案：

1. 2008中国消费者理想品牌大调查结果显示，“格力”成为消费者的首选空调品牌？
  2. 在巴西、俄罗斯等多个国家，“格力”已经是当地的第二大空调品牌？
  3. 在海南格力6月14至6月15日举办的大型促销活动中，购买格力“冷静王、冷静宝、清巧、天天爽”即可获赠500元电费。
- 本期奖品：
- 特等奖：车枕四件套一套(限2套)
- 一等奖：厨房工具五件套一套(限3套)
- 二等奖：董明珠著作《行棋无悔》一本(限15本)
- 截止日期：当天打进电话有效。
- 温馨提示：
- 一人只能参与一次；答错任何一题都不给予奖励；本期答对和中奖人员名单将在下期(2008年6月27日)公布。
- 本次活动最终解释权归格力电器销售有限公司所有。

个性化睡觉模式，“传统模式”下空调每隔两个小时上升1℃，上升3℃后温度保持不变。“推荐睡眠模式”是格力工程师深入研究人体睡眠于体温节律变化关系，建立的睡眠温度-时间数据库，该模式下空调器的微电脑会自动做出判断，并按温度-时间数据曲线运行，随时保持适宜温度，全面呵护睡眠所需温度。“个性化睡眠模式”下，用户完全可以按照自己的体质特性和习惯设置属于自己的睡眠温度-时间曲线，真正实现“我的睡眠，我做主”。

此外，“睡梦宝”卧室空调还安装了格力独创的“静音独立换气”装置，从风道和电机等方面进行优化设计，让用户在封闭的卧室里依然能尽情呼吸新鲜空气，享受高质量的睡眠。

“以前，空调只是单纯的制冷，现在有了‘卧室空调’，就像有了睡眠保姆，省心多了！通过比较，我发现格力卧室空调——‘睡梦宝’在噪音、省电、舒适等方面均优于其他空调。”一位使用格力“睡梦宝”的消费者这样说。

格力工程师透露，不同场合对空调的技术要求不尽相同，“卧室空调”的推出只是格力人性化、智能化研发的一个开端，今后，格力电器还将陆续推出其他适用于特定环境的系列空调，以满足不同消费者的不同需求。

业内人士认为，“卧室空调”的出现不仅进一步打破了空调同质化的谬论，而且是空调业迎来功能细分时代的一个信号。这种细分无疑将极大地推动空调技术的进步，促使整个空调行业进步。

1. 2008中国消费者理想品牌大调查结果显示，“格力”成为消费者的首选空调品牌？  
2. 在巴西、俄罗斯等多个国家，“格力”已经是当地的第二大空调品牌？  
3. 在海南格力6月14至6月15日举办的大型促销活动中，购买格力“冷静王、冷静宝、清巧、天天爽”即可获赠500元电费。  
上期中奖客户：  
特等奖：杨小姐：13876\*\*\*\*015  
一等奖：刘先生：13036\*\*\*\*746；张先生：13005\*\*\*\*666；刘昆：13036\*\*\*\*88  
二等奖：张女士：13807\*\*\*\*111；林女士：13876\*\*\*\*586；黄小姐：13003\*\*\*\*306；杨怡：13005\*\*\*\*888；王芳：15308\*\*\*\*778；林芳霞：13976\*\*\*\*619；黄艳：13807\*\*\*\*000；周瑜：13876\*\*\*\*111；符雨花：13907\*\*\*\*288；陈伟艳：13976\*\*\*\*076；施玲：13807\*\*\*\*907；施伟：13078\*\*\*\*288；符必城：13036\*\*\*\*453；王琳：13876\*\*\*\*899；黄小姐：13888\*\*\*\*756(请以上还没有领取奖品的客户尽快与海南格力电器销售有限公司联系，电话66539253，胡小姐)。

IT家电工作室与格力电器共同推出的“轻松看格力新闻 简单赢格力大奖”活动正在火热进行中，快快拿起手中的电话吧！

## 用友ERP系列解决方案——



- 集团管控解决方案
- 医药行业解决方案
- 食品、水产加工解决方案
- 房地产行业解决方案
- 机械、电子行业解决方案
- 旅游、酒店行业解决方案
- 办公自动化(OA)解决方案

“用友ERP-U8 20周年纪念版”优惠进行中……

截止日期 2008年6月30日

用友软件海南分公司  
海口市国贸路1号景瑞大厦A座9楼  
0898-66758606 66517099

## 海尔中央空调完成23个奥运场馆首轮绿色清洗

中央空调的正常运转。

海尔负责人介绍，中央空调是奥运会期间为运动员和世界观众营造绿色、温馨环境的主要设施，其重要性不言而喻，提供绿色清洗服务是绿色奥运的支持，也是对绿色奥运标准的推广。奥运标准的清洗工作是海尔中央空调对服务奥运会的具体诠释：中国企业不仅要借助奥运展示民族品牌形象，同时也要肩负起成功举办奥运会而尽的社会责任。

据了解，海尔中央空调将在接下来的时间内，为奥运场馆进行第二次场馆清洗服务。

海尔中央空调咨询电话：13098976998

## 王者天创打造手机旗舰店

海南王者天创通讯有限公司成立于2003年9月，当时海南手机市场都是米柜的销售方式，手机来源不明，真假货鱼龙混杂，售后服务没有保障，在这种情况下2003年10月1日，王者天创第一家大型手机专卖店——东湖店开张，王者天创东湖店的开张标志着海南手机市场上新的台阶，走向规范化，它实施手机专业门店销售、手机的码标价，只售正品手机，拒绝水货假货，售后服务一体化的销售模式，引起全省消费者的关注，开张当天人山人海掀起抢购手机的狂潮，开创了海南手机行业的先河之举。

现在王者天创经过五年艰苦卓绝的奋斗和努力开设了多家分店，目前公

司在海口、三亚、儋州、东方、琼海、文昌等地成功开设24家专业连锁手机卖场，期间王者天创不仅得到广大消费者的认可，同时得到众多厂商的扶持，更获得了中国联通战略合作奖以及商业信用认定证书，在海南通讯行业内打造出“王者天创”的品牌形象。并且引领生活经验海南通讯市场的规范发展，做为海南手机通讯业的老大企业，王者天创不断学习，先进的经营管理模式，实行公司规范化、标准化运作，锐意进取开拓市场。

6月份花巨资对东湖手机专卖店进行全方位的装修，装修好的东湖手机专卖店将是全国一流——海南标志性的专业手机专卖店。

## 索尼PSP新版掌机

将安装Google搜索工具条

6月17日，据国外媒体报道，索尼公司周一在官方微博中表示，公司在新版V4.00 PSP掌机中安装Google的搜索工具条。

索尼表示，PSP用户经过Wi-Fi可实现上网功能。新增的Google搜索

功能令PSP玩家可以搜索到更多游戏及电影下载内容。

索尼还表示此次升级还可以改变PSP中游戏与影视内容的播放速度，让用户调快或放慢视频内容的播放进度。

## 三星欲在芬兰推触摸屏手机

据国外媒体报道称，最近的一项研究显示，三星在芬兰手机市场上的份额约为6%。诺基亚在芬兰手机市场上的份额约为86%。

三星芬兰公司销售部门负责人麦卡·恩格布洛姆上周五表示，其目标是将在芬兰手机市场上的份额提高到约15%的水平。同时宣布，该公司将以触摸屏手机为武器，提高在芬兰手机市

(来源：赛迪网)

## 联通否认8月引入iPhone

针对外界传闻苹果将与中国联通合作，把iPhone引入中国内地市场的消息，中国联通昨天表态：并未听说相关消息，联通目前尚未和苹果展开具体的接触。

此前，外界传出消息称，联通已经和苹果达成协议，苹果iPhone最快在今年8月底可以进入国内市场，而苹果为了进入国内市场，可能将改变其

(来源：京华时报)

**海南德天工程有限公司**  
**三菱重工海尔**  
MITSUBISHI HEAVY-Haier  
太阳能中央热水及家用太阳能 中央空调及家用多联中央空调  
地址：海口市五指山路51号京航大厦首层 电话：65238966 65318818

**海南德天工程有限公司**  
**清华阳光**  
TSINGHUA SOLAR  
太阳能中央热水及家用太阳能 中央空调及家用多联中央空调  
地址：海口市五指山路51号京航大厦首层 电话：65238966 65318818

**IT家电** 广告服务热线  
66810282 66810283  
13519895263 13907590360  
本栏目与南海网IT频道  
同步刊出  
(it.hinews.cn)