



对于许多汽车企业而言,前8个月的车市景况是不太妙的:车市已经连续6个月销量下滑,尤其是7月份全行业的销量同比增长3.88%,为最近40个月来的最低点,其中乘用车同比增幅仅为6.79%,商用车更是出现了3.35%的负增长。还有一周,有着汽车销售“黄金九月”之称的时机即将到来,正在煎熬的汽车企业们怎会放过这个大好机会?



10余款新车9月扎堆上市

眼下,不少车企开始“屯兵”:新福克斯、新宝来、比亚迪F0、吉利熊猫、雪铁龙世嘉……众多具备实力的新车早已准备就绪,为了赶上9月这轮行情,部分车企甚至将新车上市时间提前;降价、优惠、增配以及个性版的推出……更多让你忍不住下手的优惠也即将登场,更何况还有规模空前的成都国际车展助阵。围绕“黄金九月”,汽车厂商们将以一场漂亮的反击战来实现大逆转,有汽车厂家高层已经放言:“拿下了9月就拿下了2008,1000万辆不是没有机会!”而对于打算购车的消费者而言,9月无疑也是买车、换车的大好时机。

自主品牌 抢上小排量车

9月上市车型(预计售价10万元及以下):

比亚迪F0(4.58万~5.58万元)、吉利熊猫(4万~6万元)、华普海尚1.3L(5.2888万元)、力帆620(7万~9万元)、长安V101(5万~8万元)、奇瑞A3(8.68万~11万元)……
这批上市的新车中,自主品牌达9款之多,除奇瑞A3的预计最高价格超过10万元外,其余大都集中在4万至8万元区间,而且多以1.0L至1.3L的小排量为主。比亚迪等厂家表示,之所以抢在9月推出小排量新车,就是想借眼下消费者对油价上涨的预期和9月1日起下调1.0L升及其以下小排量车消费税率的政策“东风”。
一直以来小排量车都难以得到市场的普遍认可,销量在近两三年一直呈下滑趋势。业内人士分析,此番车企如此看好仍未完全走出低谷的小排量车市场,完全基于国

内油价上涨预期及消费税出台所带来的多方利好因素。据一业内人士分析,随着比亚迪F0、吉利熊猫等小排量汽车逐一上市后,在目前以SPARK乐驰、奇瑞QQ、江南奥拓、长城精灵、长安奔奔、哈飞路宝等小排量车为主导的微、小型车市场,竞争程度将更加激烈。

中级车市 多款新车起波瀾

9月上市车型(预计价格10万~20万元):新宝来(10.98万~14.68万元)、新福克斯(12.38万~15.38万元)、雪铁龙世嘉(10.88万~16.18万元)
稍微留心就会发现,抛开口标致207CC外,在已经放出消息将于9月上市

的这些新车中,竟然没有一款车型在20~30万这个价位区间的。而即将上市的新宝来、雪铁龙世嘉的预计售价都在10万至20万元区间,其中两款都为改款车,由此可见下半年该细分市场竞争的激烈程度。
宝来、福克斯的销量和口碑一直不错,是该级别中表现较为出色的车型,福克斯甚至一度达到每月万辆以上。但是,随着同级别竞争车型不断推陈出新,这两款车的优势已被逐渐削弱,此时推出改款车型正是时候。据了解,这两款改款车从外形到配置都进行了较大的提升。作为该级别9月唯一一款新车,雪铁龙世嘉(C-QUATRE)是雪铁龙C4轿车的国产车型,有1.6L和2.0L两个排量,是东风雪铁龙的新一代两厢紧凑型车。

下半年车市 机遇大于挑战

记者:消费税9月1日正式执行对下半年车市格局的影响究竟有多大?
夏治冰:消费税调整可以说期待已久,对所有致力于打造节能环保车型的企业的生产来说,这都是一个利好。当然这种利好更多地体现在消费导向层面。对终端价格而言,目前来看,它对微车市场的影响有限,但总体上讲会在一定程度上促进小市场的发展,比亚迪F0的上市可谓天时、地利、人和。
应该说,从国家层面提倡普及节能环保车型,这在全球来看都是一种趋势。这次的税率调整显然是将过去的宣传口号落实为具体的政策,我相信这对未来中国汽车消费市场格局的演变会产生深远影响。毕竟这还只是第一步,也是至关重要的一步。相信未来还会有更多的扶持节能环保车型的政策出台。对于像比亚迪这样,始终坚持走环保研发路线的企业而言,这会是一个非常巨大的利好。



记者:上半年受成本上升的影响,车企普遍感到压力。但车市整体消费萎靡,尤其是自主品牌,市场份额始终处于下滑通道。据此判断,下半年车市情况仍不容乐观,比亚迪作何感想?
夏治冰:我对比亚迪下半年的整体表现还是相当乐观的。一方面是基于我们上半年的表现,F3一直稳居万辆俱乐部的地位,6月销量更是达到13000辆,已经完成销售近7万辆;F3R作为两厢车,在自动挡上市后也有不错的增长;另外,我们还推出了中高级轿车F6,在下半年都将冲到月销3000辆左右,发展势头非常好,下半年将是一个成熟稳定期,也是一个发力的机会。
汽车工业协会刚刚公布了一组数据:今年上半年,国内汽车工业重点企业利润率确实有所下降,利润增幅同比回落了35%。这主要由于原材料、能源价格的持续上涨导致企业成本大幅增加,利润空间受到严重挤压。但成本上涨压力对比亚迪而言,感受还不是那么明显。

他还是非常有信心。
记者:在市场的多重压力下,下半年价格战看来不可避免。为了促进消费,比亚迪会进行怎样的调整?
夏治冰:比亚迪自第一款车上市以来,就始终坚持高性价比路线以获得消费者的青睐。我们甚至认为,高性价比应该是大多数中国人对汽车消费的一个基准要求——20万以下车型将是自主品牌的主导!
另外,在战略上,我们不会陷于被动的地位。比亚迪的产品一方面坚持品质第一,走精品路线,另一方面坚持高性价比。F3就是在竞争白热化的情况下取得这样不俗的成绩,对于后续的车型,包括已经上市的中高级轿车F6,以及A00级轿车F0,我们具备同样的优势,比亚迪不惧价格战,这是正常的竞争手段,最终还要靠产品说话。

我们推出的许多产品始终遵循这个“稳健路线”,本身在性价比方面就已经达到了很高的标准。无论是F3还是F6,或者是即将上市的F0,比亚迪为消费者提供的都会是一个具有相当竞争力的产品价格,以F0为例,它搭载了比亚迪自主研发的BYD371QA全铝发动机,是A00级中唯一采用前后副车架和独立悬挂系统的小车,升功率达到50kw,百公里油耗仅为4.2L。从这些数字可以发现,我们的新车在上市之时就已经相当“经济”了。
记者:我们非常关注F3DM的情况,它的上市计划如何?
夏治冰:比亚迪在新能源技术领域的探索已有相当长的时间,并取得一些成果。我们也一直希望可以把这些成果迅速转化为商用产品,投放市场。现在看来,时机已经比较成熟了。
今年10月份的高交会上,比亚迪会给大家带来惊喜。新能源汽车,比亚迪一直在按照计划在推进,这是我们务实的战略,也是实现两个第一的核武器。

柴油发展是必然趋势 瑞鹰 1.9L 柴油版劲暴上市

当混合动力等新能源汽车尚不能立即挑起节能环保型大梁之前,比普通汽油平均油耗低20%~30%的柴油车型以更易量产的优势成为比较理想的过渡车型。开发先进的柴油机,是迄今为止解决汽车环保与节能双重压力中最有效、最经济的手段之一。从世界范围来看,汽车柴油化已经成为一种不可逆转的趋势。近期,江淮汽车柴油版瑞鹰SUV隆重上市,再一次汇聚了业界的眼光。
瑞鹰柴油SUV的上市,是对于全球环保理念的不断深化。消费者在绿色环保、经济性等要素的要求不断上升,可以预见未来的环保型车辆将逐渐成为主流。08年油价上涨,市场对于柴油车的呼声也越来越高,定

位为越野型轿车的江淮瑞鹰推出柴油版,无疑对整个柴油轿车市场起到了巨大的引领和推动作用。

将独具优势转化为新品类

柴油版瑞鹰的推出则是江淮公司顺应全球环保理念而开发,在“越野型轿车”的基础上将动力更换为更为环保、经济的柴油发动机。此款发动机是专门为轿车设计,而不是用卡车、皮卡发动机改装而成,因此与其他同类型柴油SUV有本质区别。改装而来的柴油发动机属于整改补丁型,产品配合度不佳,这样的车辆不仅在使用中保养费用

高,产品的寿命也严重受损。而瑞鹰搭载的柴油发动机为一体化设计,与产品整体配合度极佳,能够满足用户对燃油经济性与舒适性的双重要求。
作为国内首款“轿车化柴油SUV”,江淮将研发成果进行优势转化、成功嫁接,开创出新品类,迎合了轿车柴油化发展潮流。江淮公司销售人员也强调,“轿车化柴油SUV,就是用微型车的油耗,换来轿车的乘坐感受以及SUV的越野性能,”这是新品的最大卖点。

从三高到三低 引领柴油轿车新趋向

长期以来,传统柴油车冒黑烟、噪音高、

震动大、污染严重,令人望而生畏。但随着电控喷油、高压共轨、废气再循环和废气后处理等技术的诞生,传统柴油机的缺点得到了纠正,改变了冒黑烟、震动大、噪音高的“墨斗鱼”形象。如今,现代先进柴油机不仅完全能够满足现行的国际排放标准,而且还分担了全球燃油价格上涨给车主带来的压力。

柴油瑞鹰发动机为1.9L DOHC增压中冷柴油发动机,采用前置前驱、直列四缸、16气门、增压中冷,最大输出功率82kW/4000RPM,最大输入扭矩为235Nm/1800~2300RPM,排放达到欧三标准。通过诸多的先进技术,柴油瑞鹰发动机彻底解决了轿车柴油化的技术难题。

长城汽车 时尚 科技 精美

★★★★★ 热烈祝贺长城汽车连续三年荣获 康华品牌最佳性价比奖

嘉誉Cross-MPV百日风暴

最高优惠3万

8.28

起

七人座 低油耗 超豪华

活动时间:8月21日至11月30日

2007 CCTV中国经济年度人物评选指定用车 中国首款Cross-MPV 跨界●享受 <http://cowry.gwm.cn>

长城轿车火热招商中 招商热线:0312-2197638 2197553

车型	嘉誉标准型	嘉誉实用型	嘉誉舒适型	嘉誉豪华型	嘉誉精英型
现价	8.28万	8.90万	9.48万	10.28万	12.68万

海南九兴汽车贸易有限公司
展场一:海口市南海大道233号(秀英大道往老城方向400米)0898-68639559 68639622
展场二:海口市滨海大道63号爱华汽车场内0898-68683605 68633821
海南九兴三亚分公司0898-88268514 13876291919

rein 瑞鹰 年度“最佳SUV”

天地竞自由

瑞鹰2.4系列

特约经销商:海南琼州万汽车贸易有限公司
地址:海口市滨海大道63号爱华汽车场内(距离海口100米)
销售热线:0898-68681522 68681516
售后服务:海口58654907 58629571

JAC 安徽江淮汽车股份有限公司 www.jac.com.cn

江铃汽车 好车共享 突出百姓

油价上涨 原材料价格上涨 轻卡市场“涨价一片” 谁能以实力全面领先,应对成本上涨 不降品质 只降价格

江铃国III轻卡 降价¥5000

江铃·凯运 8.98万 8.48万
江铃·顺达 8.18万 7.68万

以科技创造价值,提前三年达到国III,拥有成本优势;
以品质主宰市场,成就高端轻卡王者,实力值得信赖;
以价格实惠客户,超越同级必高价值理念,倡导价值共享

4J3-100国III发动机 百公里油耗仅8升

当地经销商:
海南江铃 0898-68659029 三亚京海 0898-86232092 琼海胜达 0898-62930711 儋州胜先 0898-23365003