

# 台湾著名企业家、台塑集团创办人 王永庆在睡眠中辞世

## 享年 91 岁,台塑集团旗下个股全面跌停

新华社台北 10 月 16 日电 台湾著名企业家、台塑集团创办人王永庆于美国东部时间 15 日凌晨在美国去世。台塑集团发布的新闻稿说,王永庆 11 日赴美视察业务,15 日凌晨在睡眠中辞世。

祖籍福建安溪的王永庆 1917 年 1 月出生,早年家境清贫,15 岁小学毕业后开始做学徒工,16 岁时利用父亲所借的资金开了一家米店,之后又经营过碾米厂、砖瓦厂、木材行等,1954 年创办台湾塑胶公司。

经过 50 余年发展,台塑集团现已成为台湾最大的民营企业集团,资产总

额约 2.5 万亿元新台币,旗下计有 30 多家分公司和海外公司,员工总数近 10 万名。台塑集团在台湾企业界具有举足轻重的地位,对台湾石化工业乃至整体经济发展都做出了重要贡献,王永庆本人也被台湾媒体誉为“经营之神”。

王永庆对于台塑集团具有标志性意义,在病逝消息传出后,台塑集团旗下个股全面跌停。

对于王永庆的去世,岛内各界纷纷表示惋惜。台湾当局领导人的副手萧万长说,王永庆虽然已离开人世,但他一生努力打拼的事迹,以及对台湾的贡献,仍常在人们的心中。台湾工业总会理事长陈武

雄表示,王永庆是一位值得敬佩的经营者,他的过世对台湾来说是一种损失。

王永庆生前一直心系两岸经贸交流。近年来他多次表示,两岸交流速度应该加快,交流的范围也需要进一步扩大。台塑集团在大陆各地兴建了多家企业,投资领域以石油化工、塑胶工业为主。

王永庆还热心公益事业,他提出要在大陆各地援建 1 万所小学,目前该项目正在进行中。王永庆在大陆设立的“长庚奖学金”,也使不少学子受益匪浅。在汶川特大地震发生后,台塑集团迅速捐款 1 亿元人民币,充分体现了“同胞爱、手足情”。



2008 年 5 月 6 日,曾受过王永庆先生捐助人工耳蜗的失聪儿童代表向王永庆先生当面致谢。 新华社发

某位主管一天大早,红着脸到王永庆办公室报告公事,报告之前就先自首“前一天晚上与客户喝酒,残酒未退,加上受到腮腺炎所苦,脸才会红红的。”

王永庆说“不会喝酒就不要喝,到长庚医院看什么科?”这位主管答“脑神经科”,王永庆说“那样看不好的,看不对科了。”话毕,随即拿起电话,打给长庚医院决策执行委员会执行委员吴德明,指示马上下为这位腮腺炎的主管挂号。

### 王永庆长寿秘诀

## 练毛巾操 吃有机蔬菜

台湾“经营之神”王永庆虽然病逝,但是享寿 91 岁的他,已经相当长寿。他的养生法向来让外界相当好奇,他到底怎么保养身体?其实是从外到内,他都很重视,不管是毛巾操,还是吃有机蔬菜,都是让他能够这么长寿的原因。

王永庆三房长女婿杨定一现任长庚生技董事长,不少人慕名前往学养生操,因为这个养生操连王永庆都跟着做。简单几个动作,里面却有大学问,强调拉直伸展,和王永庆练了几十年的毛巾操有些类似。

杨定一曾在 2007 年 12 月 17 日说过:“有人讲我年纪太大了,我说那你到一百岁都需要做,你一定要长肌肉,长肌肉它可以带动一切身体的代谢。”台塑王家强调身体要动不停,也难怪每年运动会 5000 米,全家都会下场跑。王永庆三房长女王瑞华也是每天都跑差不多 3500 米,就连王永庆也直到 80 几岁高龄之后,才停止这项激烈运动。

重视养生术,只要能延年益寿,王永庆都很舍得,他还还有一个巨大化石叫做奇石,是新西兰的南贝壳化石,就算要价上亿元新台币,他也毫不考虑买下来。

这么大手笔,看准的就是这个化石的能量,外传王永庆跟三娘李宝珠之前起床都会抱抱这个奇石精髓,借此吸取日月精华,让身体充满活力,甚至还传出三房李宝珠的亲戚,在岛内南部的庙里祈福,就为了帮王永庆延寿。

但是要高龄长寿,当然还是靠饮食,年轻时他就在顶楼菜园自己种菜,非有机不吃,还要喝能量水排毒,随时补充营养品,90 多岁他还能常常出境考察,身体硬朗,让不少人对他的养生之道佩服。

(来源:中新网)



王雪红(左)、王文洋(中)和王雪龄(右)三姐弟是他们的父亲、台湾经营之父王永庆最大的骄傲。

王永庆祖籍是福建省安溪,王永庆的曾祖父因为日子过不下去,漂洋过海到台湾寻找生路,后来便定居在台湾省嘉义县的新店镇直潭里,王家几代都以种茶为生。1917 年 1 月 8 日,王永庆就出生在这样一个贫苦的茶农家中。

王永庆刚学会走路,就跟着母亲外出去捡煤块和木柴。王永庆 7 岁那年,父母实在不忍心让孩子失学,取出多年积攒起来的几个铜板,把他送进乡里的学校去念书。别家的孩子第一天上学,都会穿上漂漂亮亮的新衣服,可王永庆还是平时的那一套,他穿的裤子是用面粉袋改做的,上面还印着“中美合作”的字样。他买不起书包,只能用一块破布包上几本书。他连鞋子都没有,总是赤脚在泥泞的山路上奔波!

15 岁的王永庆,听了祖父的话,决心走出山区,去寻找一个能挣到钱的地方。他来到台湾南部的嘉义县县城,在一家米店里当上了小工。第二年,他请求父亲帮他借了些钱做本钱,自己在嘉义开了家小小的米店。经过王永庆的艰苦努力,他的米店的营业额大大超过了同行店家,越来越兴旺。后来,他又开了一家碾米厂,自己买进稻子碾米出售,这样不但利润高,而且米的质量也更有保证。抗日战争胜利后,台湾的经济也开始发展,建筑业动得最快。王永庆敏锐地发现了这一点,便抓住时机,抢先转向经营木材,结果获利颇丰。这个赤手空拳的农民的儿子,居然成了当地一个小有名气的商人。

1954 年,他和商人赵廷箴合作,筹措了 50 万美元的资金,创办了台湾岛上第一家塑胶公司。第二年,他又投资成立了自己的塑胶

## 从小老板到台湾首富



王永庆的第三位太太李宝珠是王永庆事业上的得力助手。她不仅为王永庆处理私人账目,更是王永庆的贴身秘书,颇具公关才能。她以敏锐的洞察力与高超的交际手腕,将王永庆的社交事务处理得井井有条。

产品加工厂——南亚塑胶工厂,直接将一部分塑胶原料生产成品供应市场。随着产品价格降低,销路自然打开了。台塑公司和南亚公司双双大获其利!从那以后,王永庆塑胶粉的产量持续上升,从最初的年产 1200 吨,发展到现在的 100 万吨,使他的公司成了世界上最大的 PVC 塑胶粉生产企业。

经过考察论证,1964 年 10 月,王永庆开始创办台湾化学纤维工业公司。两年半以后,台南新化八卦山下矗立起了一座新型的工业城,成为当时世界首创的连贯作业的人造纤维工厂。它使大量过去被抛弃的

木材废料变成了纺织纤维,既节省了外汇,又降低了成本,为台湾纤维工业发展史写下了崭新的一页!而台塑、南亚、台化三大企业,使王永庆在当时台湾 50 家大厂商中名列第三!

在生活上,身为亿万富翁的王永庆,同样对自己和家人严格要求。有人说,王永庆可能是世界上最节俭的亿万富翁了!他公司的一位职员,花了 1000 美元为王永庆的办公室更换新地毯,结果惹得王永庆很不高兴,差点大发雷霆!他对于吃的原则是“简便”,最爱吃的是家常的卤肉饭;他对于穿的原则是“整洁”,每天早上跑步穿的运动鞋,一双总要穿上好几年,而一条运动时用的毛巾据说用了近 30 年!

王永庆常常用“富不过三代”的古语告诫自己的子女,要他们自己创业,不要依赖上辈的基业而坐享其成。他的儿子王文祥 17 岁考入英国伦敦帝国大学,24 岁就获得了博士学位,毕业后在国外找了个专业对口的工作苦干了 3 年。后来回到自己家的企业中,王永庆同样要求他从最基层干起,经过课长、组长、厂长、副经理的逐级锻炼,数年后,才让他担任一个部门的负责人。王永庆最疼爱的女儿王雪龄结婚,他陪送的嫁妆,除了一张无限期提供学习费用的凭据外,就是一把刮胡子刀,好让女儿自己替丈夫刮胡子!王雪龄的婚礼比一般老百姓家的还简单,连她手上的新娘捧花,也是跑到许多花店比较后才选购的最便宜的一种!

1988 年,美国权威杂志《福布斯》报道,在全世界拥有 10 亿美元以上资产的富豪中,王永庆以 40 亿美元居第 16 位!

(来源:人民网)

台塑企业创办人王永庆病逝纽约的消息引发岛内媒体广泛关注,这位在台湾被誉为“经营之神”的知名人士生前的许多小故事也被媒体再次广为登载。

### ●巡视米缸 服务到家●

王永庆年轻时,曾在嘉义经营米店,由于有多家同行竞争,如何争取消费者购买“王家碾米厂”的产品让王永庆煞费脑筋。最后,他想到了“服务”,以最贴心的服务胜出。

王永庆不定时到客户家“巡视米缸”,并估计能够食用的天数记在小册子上,等到客户用罄日期的前几天,即载着米再度拜访,取得许可后,就把旧米先倒出来将米缸擦拭干净,再将新米倒入缸中,然后再把旧米倒在上面。

使用“王家碾米厂”的客户看到王永庆细心又勤快,服务又好,于是就成为长期客户。他就是以服务打响知名度,成为嘉义地区业绩最好的米店。

### ●咖啡奶球 点滴不漏●

“钱”对于王永庆来说只是个数目字而已,他早已是富豪,但却生性节俭,最忌浪费。

与王永庆喝过咖啡的人都知道,王永庆把奶精倒入咖啡后,一定会再倒入些许咖啡到奶球,将残留奶精测出来再倒入咖啡,才慢慢地享受。

### ●体恤员工 代为挂号●

王永庆非常体恤员工,凡是合理的要求一点都不吝啬。但是,他更要求员工身体健康,做事才有冲劲。

## 生前小故事

### ●保养新品 率先试用●

王永庆对台塑企业所有的产品都深具信心,台塑医生开发的多项保养产品他都是第一个使用。他认为,自己用得效果好,消费者才可能接受。

王永庆有一次离岛外出,由于空气干燥,小女儿王瑞瑜建议父亲带保养品,他就打电话到台塑化妆品事业部问是否有适合的产品。当时台塑生医助理杨昆烈拿了一个不起眼的瓶子,装满台塑开发的保湿营养凝胶,拿给王永庆随身携带。没想到,王永庆使用后觉得非常满意,后来一直在使用。

### ●记录生活 著作甚丰●

王永庆著作甚丰,其中四本装的《王永庆谈话集》第一版即印了 10 万册,他自掏腰包送给员工及亲友,就花了 1.2 亿元。

王永庆自律甚严,但对员工非常大方,每次出书就会指示“只送不卖,员工每人一本”,他要让员工了解是如何在一起打拼,更要有员工不要忘记台湾人勤俭、朴实的美德。

王永庆在闲暇时间几乎都在写字。每天固定清晨 3 时许起床,做完“毛巾操”再梳洗一番,就开始理案着书。他不是为自己立传,而是将平日的点点滴滴及感想、经验写下来,然后再收集起来出书。

岛内外许多作家或学者曾向王永庆反映,愿意为他写传,但都被拒绝。他说:“一生的功过,是留给后人论断。写字只是把我日常生活的感想记下来,希望能提供其他人经营事业、做人的参考。”(来源:人民网)



**CERATO 赛拉图**

起亚汽车十月车贷盛典

你购车 我包牌

赛拉图 最低包牌价 2.99 万

(含购置税、含全险、含上牌一条龙、含手续费)



**CARENS 新佳乐**

你购车 我包牌

新佳乐 最低包牌价 6.69 万

(含购置税、含全险、含上牌一条龙、含手续费)



**SPORTAGE 狮跑**

都市拓界车

狮跑 最低包牌价 5.99 万

(含购置税、含全险、含上牌一条龙、含手续费)



**SORENTO 索兰托**

2.5 柴油版 震撼登场

索兰托 最低包牌价 8.99 万

(含购置税、含全险、含上牌一条龙、含手续费)

驾驭狂野激情

东风悦达·起亚海南 4S 专营店

电话: 66801913

地址: 海口市南海大道 61 号

韩国起亚海南 4S 专营店

电话: 36688266

地址: 海口市南海大道 172 号(旧机动车交易市场外)

海南创亿汽车销售服务有限公司 三亚专营店

电话: 88665153/88665155

地址: 三亚市新风街中华城一楼

起亚汽车海南丰亚 4S 专营店

电话: (0898) 36688266 36688258

地址: 海口市南海大道 172 号(旧机动车交易市场外)