

# 福特新嘉年华海南亮相

本报讯 我们期待已久的福特新嘉年华在海南福德4S店终于揭开了它久违的面纱。没有让我们的期待失望，福特新嘉年华以它那动感时尚的外形、令人赞叹的精致内饰、令人惊喜的价格、喜出望外的经济油耗、领先同级的五星安全品质等等众多亮点，一举成为整个车市关注的焦点，立即惊艳整个海岛椰城！据悉，福特新嘉年华品鉴派对当日，围观人群拥后

挤、争先恐后的想一睹它芳容，当预售价格一公布（6.98万—10.98万）时，立即签下预订订单20余台，整个会场一片热闹景象。福特新嘉年华为什么能一举成为车市新追捧的宠儿，惊艳整个椰城呢？据了解，这主要是因为福特新嘉年华有令人惊艳的外形、令人赞叹的精致内饰、令人惊喜的价格、令人喜出望外的燃油经济性、领先同级的五星级安全品质以及

## 获得购置税减免的黄金排量(1.3L/1.5L)

购置税减免是现在购车消费者最为关心的话题，国家为了刺激汽车销售拉动内需，相关部门颁布了对1.6升及以下排量乘用车按5%征收车辆购置税的利好政策，新政策将于09年1月20日正式实施。新嘉年华（1.3L/

1.5L）黄金排量的上市恰恰迎合了国家这一有利政策，新嘉年华两厢与三厢搭载1.3L与1.5L发动机共6款车型，全是获得国家购置税减免的黄金排量，而此时购买正是最佳时期，以新嘉年华当前预售价格在（6.98万—10.98万）之间，以购买一辆新嘉年华为例计算，现在只需要花2000多元的车辆购置税就行了，比以前节约了3000块。

## 164200台 东风本田提前超额完成上调后销量目标

记者从东风本田汽车有限公司（以下简称东风Honda）了解到，东风本田已于12月26日提前超额完成上调后的年度销售目标，实现销量164200台，与去年同比增长29%。据悉，该目标在东风本田内部已经历过年中年底两次调高。2008年初，东风本田确定150200台的年度销售目标，在中国车市受雪灾、震灾，尤其是全球金融危机影响增速急剧减缓的情况下，东风本田上半年保持了稳健增长，年中目标顺利实现。在此形

势之下，东风本田于年中宣布逆市调高销售目标，增产1万台。在全体员工和特约店的共同努力下，销量稳步攀升的东风本田于12月8日再次决定上调4000台销量目标，这次的上调并没有多少人知情。12月26日，东风本田宣布已实现销量164200台，以高于行业3倍以上的增幅创下汽车行业销售传奇。

此，更难能可贵的是在销量稳步攀升的同时，东风本田还实现了与上下游产业链上合作伙伴一体化发展，真正做到了与供应商、经销商和谐共赢。而实现这些奇迹，东风本田仅仅用了五年。历经五年的艰难创业和市场风雨的锤炼，按照事物本身的合理性，以自己的风格经营企业并不断接受市场的严格检验，东风本田逐渐摸索出适应市场竞争规律的经营方略、企业基础和发展道路。

一直保持自己的节奏和成长步调，按事物的本来规律行事，在生产经营的全价值链上实现绿色发展，东风本田在当前的中国车市可能并不具有普遍意义，只能算是一个特例，但绝对值得我们思考。针对2009年乃至今后一段时间经济和车市的严峻形势，东风本田执行副总经理刘裕和坦言，将以“贴合市场、稳健前行、跑赢大市、持续发展”的经营指导方针应对，我们有理由相信东风本田将不断超越自己，持续创造中国汽车行业的奇迹。

# 凯美瑞蝉联全年上牌量冠军

本报综合消息 受整体经济环境的影响，2008年车市与往年相比表现较为平淡，增长速度放缓。与此同时，中高级车经典车型凯美瑞却逆市保持稳健，单品销量傲视群雄。据有关部门统计，广汽丰田凯美瑞全年上牌量达到14.7万台，继2007年首次夺冠之后，蝉联中高级车全年上牌量冠军。（数据来源：华通上牌数）

车2008年度上牌量冠军稳稳地揽入囊中。纵观2008年，凯美瑞在新车光环褪尽的情况下，不仅成功抵御了车市寒流的冲击，更成功地从众多竞品更新换代的围攻中成功突围，一直以强劲势头领跑中高级车市。

数据显示，凯美瑞12月份单月上牌量达到16782台，以领先第二名2680台的优势夺得当月中高级车上牌量冠军。值得一提的是，凯美瑞在从未夺得过上牌量第一的山东市场和上海市场也异军突起，成为12月份当地中高级车上牌量冠军，凯美瑞12月份的强势表现进一步扩大了凯美瑞在全年上牌量上的领先优势，使凯美瑞以146872台的成绩将中高级

行业分析师介绍，批发量和上牌量是汽车业内常用的统计数据，批发量是厂家按任务计划分配给经销商出售的车辆总数，而上牌量则指销售店直接交付给客户并完成上牌登记的车辆总数，因此，从批发量和上牌量之间的差额可以从侧面反映经销商的库存压力。凯美瑞连续两年夺得中高级车全年上牌量冠军，是终端零售上的胜利，表明凯美瑞真正赢得了最多中高级车消费者的认可，具有较高的含金量。价值标杆”地位更趋稳固。

# 全新BMW 7系登陆海南市场

本报讯 紧随全球上市的步伐，宝马集团新年伊始即为中国市场带来BMW品牌的最新一代旗舰——全新BMW 7系。这是BMW将其顶级豪华系列命名为7系之后的第5代产品。

同级车型中最高水准的动力输出和性能表现，BMW 740Li配备BMW发动机系列中荣获“年度国际引擎大奖”动力最强劲的双涡轮增压直列6缸发动机，实现8缸发动机提供的动力和性能表现，并保持了6缸发动机的油耗水平。两款动力单元均拥有此级别车型中最低的燃油消耗和排放值，以堪称典范的效率脱颖而出。

全新BMW 7系在保留BMW经典设计元素的同时进行了积极的创新，宽大的双肾型进气格栅，全新大灯中的“天使眼”，优雅的轿跑车曲线，L型LED尾灯以及优雅、质地上乘的内饰等设计，使全新BMW 7系彰显出领先独特的美学特征。

全新BMW 7系即日起在全国BMW授权经销商处销售，市场价格分别为750Li尊贵型220万元，750Li豪华型211万元，750Li领先型196.2万元，740Li尊贵型141万元，740Li豪华型135.5万元。

## 荣耀15载 倾情回馈

——庆祝森那美集团在华业务发展15周年，即日起至4月30日前购买任何BMW车型，可获享永利澳门酒店豪华湖景客房住宿2晚；1月25日前购买08款7系加赠豪华服务礼包。



森那美集团在华业务发展15周年之际，为回馈客户的厚爱和信任，即日起购买08款750Li可获赠2年8万公里免费保养服务，让您尽享无忧驾驶乐趣；无与伦比的澳门奢华之旅，为您提供独一无二的尊贵酒店，让您亲身感受澳门的独特魅力。即日起至4月30日前于森那美集团旗下BMW授权经销商处购买任何BMW车型，均可获赠永利澳门酒店豪华湖景客房住宿2晚。购买7系、X5或X6车型的车主，更可获赠豪华套房住宿2晚。

15年，将是一个新的开始。  
荣耀15载，倾情回馈，体验纯粹驾驶乐趣！Sheer Driving Pleasure! 敬请致电或在临森那美集团旗下各BMW授权经销商展厅预约试驾或垂询购车事宜。

**森那美集团旗下BMW授权经销商**

**广州宝悦汽车贸易有限公司**  
地址：广州市番禺大石迎宾路大石段525号  
电话：020-3479 1790

**广州宝悦汽车贸易有限公司第一分公司**  
地址：广州市天河区大观南路57号  
电话：020-8216 8668

**深圳市宝创汽车贸易有限公司**  
地址：深圳市深南中路3039号国际文化大厦1楼B2  
电话：0755-8329 0991

**深圳市宝创汽车贸易有限公司南山分公司**  
地址：深圳市南山区月亮湾大道新深汽车城2号（火车西站南側）  
电话：0755-2646 1808

**汕头市宝悦汽车贸易有限公司**  
地址：汕头市天山路74号  
电话：0754-8848 2323

**海南宝悦汽车贸易有限公司**  
地址：海口市秀英区南海大道143号（边检站旁）  
电话：0898-6865 6666转301302



**CERATO 赛拉图**  
乐享风潮新生活

**迎新贺喜**

购置税减半 购买赛拉图 正当时!

**赛拉图 首付: 1.88万**

东风悦达起亚海南4S店 电话: 66801913 地址: 海口市南海大道61号  
东风悦达起亚三亚专营店 电话: 88665153 地址: 三亚市新风街中华城一楼

**SPORTAGE 狮跑**  
都市拓界车

**起亚钜献**

三款限量 特价车 先到先得

购狮跑送万元大礼包

**狮跑 首付: 3.48万**

韩国起亚海南4S店 电话: 36688266 地址: 海口市南海大道172号  
东风悦达起亚儋州专营店 电话: 23880680 地址: 儋州市西部汽车城