

海南日报·南海网 庆祝新中国成立60周年特别策划 凯歌行进60年·走进文昌之二 | 产业篇 | 龙沐湾 特约 LONGMU BAY INTERNATIONAL RESORT 龙沐湾国际旅游度假区

文昌：特色铺就产业升级路

本报记者 孙乐明 特约记者 许环峰 实习生 喻路

采访札记 有特色才有生命力 孙乐明

前不久有东北的朋友来海南，走的时候点名要买“春光”牌椰子糖，我吃惊地看着他：你第一次来海南，怎么知道“春光”椰子糖？他说，是别人带给他的，而且他的孩子非常爱吃，特意要他多买些。

我为“春光”高兴，也为海南终于有了让人记得住的旅游食品而高兴。这就是特色。

有特色就会有发展潜力，就会有品牌效应，也会有真正的生命力。在文昌采访产业发展，处处体会到这种特色。椰子是文昌的第一特色，这自不必说。文昌鸡是文昌的特色，也世人皆知。文昌人把椰子食品加工和文昌鸡做得有声有色，“春光”椰子食品已占海南市场的60%以上份额，而且领到了出口国外的身份证，该公司在大部分内地省份都设有经销商，发展势头不可小视。文昌鸡已经在香港市场打出名声，每年供货达350万只。

文昌的罗非鱼养殖和加工，也做出自己的特色。现在文昌的罗非鱼产业已占海南的半壁江山。阿何食品公司总经理张凤伟说，他们之所以选择在文昌设厂，首先考虑的就是这里原料充足。

还有，文昌人种的西瓜，文昌人加工的马鲛鱼，文昌的胡椒，文昌的青木瓜菜，乃至文昌的软矿，无不充满地域特色，打上文昌的烙印。

文昌市委书记裘成敏说，抓住特色和差异性，是做大、做强、做优、做精的前提。所以，文昌在以往注重抓住特色发展产业，今天更注重抓住特色实现产业升级。我们高兴地看到，在新一轮开发热潮中，这种特色和差异化意识没有削弱，而是得到进一步强化。无论是依托龙头企业做优一产，还是依靠加工做精二产，甚至以旅游地产为龙头提升三产，都在围绕特色做文章、突出特色抓发展。

眼下，围绕龙头项目策划的铺前古镇、木兰高尔夫小镇、东路现代农业观光小镇、龙楼航天小镇、清澜书香小镇、航天主题公园、铜鼓岭生态主题公园、东郊椰林主题公园、宋氏祖居等项目，其潜力无限，前景诱人，对提高文昌旅游的文化含量和品位，将起到举足轻重的作用。

我们有理由相信，抓住了这些特色，文昌完全可以按设想的那样，成为以第三产业为主的旅游城市，成为海南旅游在南北两个旅游圈之外的第三极。同时，文昌的第一和第二产业，完全可以在现有的基础上，做得更优、更精。

文昌鸡、椰产品加工、罗非鱼养殖加工和冬季瓜菜，一直是文昌市四大特色产业。虽然在农业的规模化、科技化、标准化和组织化方面，文昌已在全省处于领先地位，但三次产业中46.7:21.6:31.7的结构比例，使文昌不敢盲目乐观。于是，“一产优化、二产做精、三产提速”，成为文昌的产业发展战略。文昌按特色化和差异化调整经济结构，实现三产的协调发展。

龙头公司带动做优

文昌市农业局局长符史军介绍说，以潭牛、锦山为中心的5000万只文昌鸡养殖基地，以昌洒、会文为中心的30万亩瓜菜种植基地，以东郊、清澜为中心的30万亩椰林及椰子加工基地，以潭牛、湖山、会文、铺前为中心的20万亩海水淡水养殖基地，目前已成为文昌特色农业的龙头产业。而每个特色产业里，都有龙头公司在带动。

目前，全市文昌鸡养殖量已达5000多万只，出栏量3800万只，供港约300多万只。投资1800万元建设罗牛山文昌鸡孵化场项目，使文昌鸡养殖更上一个台阶。文昌市国家级罗非鱼标准化示范区已通过国家验收。全市罗非鱼养殖产量已占全省半壁江山，文昌成为全省水产品加工最重要的原料基地。

经多年发展，永青公司已成为海南最主要的农业龙头企业之一。该公司以保护价收购农产品，联结生产基地32万亩，近10万户农民。投入6000万元兴建的永青果菜物流中心，是集农产品批发、集散、冷藏保鲜、包装、检测、信息于一体的大型农产品批发交易市场，拥有2万吨冷库容量、2万平方米交易大厅，以及现代化的信息设施。

文昌市政府以超前的眼光，出资2000万元扶持“永青现代农业观光园区”建设。该园区设计总投资达19.1亿元，规划面积2万亩。该园区将更紧密地联结农民，实现农业的规模化、产业化，体现以现代科学技术改造农业、用现代产业体系提升农业、用现代经营形式推进农业、用培育新型农民发展农业的新理念。

文昌扶持永青现代农业观光园区建设，体现出扶持龙头企业带动农业做优的决心和魄力。



位于文昌市东路镇的龙泉文昌鸡实业有限公司示范基地年养文昌鸡上百万只。 本报记者 陈德雄 摄

文昌市政府以超前的眼光，出资2000万元扶持“永青现代农业观光园区”建设。该园区设计总投资达19.1亿元，规划面积2万亩。该园区将更紧密地联结农民，实现农业的规模化、产业化，体现以现代科学技术改造农业、用现代产业体系提升农业、用现代经营形式推进农业、用培育新型农民发展农业的新理念。

加工企业带动做精

在特色生产和养殖的基础上，发展以农产品加工为主的工业，是文昌的产业结构调整中的另一诉求。在文昌，椰子、对虾、荔枝、罗非鱼、饲料、文昌鸡、林业等加工，都已有一定基础。如文昌的马鲛鱼加工厂有8家，仅宏达生马鲛鱼加工厂，2008年的销售量就达10多万斤，比上年增长21%。市里扶持如贵人鱼牌马鲛鱼、海力生品牌、阿何品牌、龙楼鱼品牌等一批特色渔业品牌，走出一条特色水产品加工的道路。

阿何罗非鱼加工厂是今年1月才获准出口的企业，当月就有10多个货柜出口，创汇160万美元。该厂产品主要销往以色列及欧洲、非洲国家。公司投资1.2亿元创建的罗非鱼加工厂，占地300亩，设有6条生产线，建有一个1.2万吨冷冻库，成为罗非鱼加工的龙头企业。

据说，海南岛六成的椰子树都长在文昌境内的东郊。春光食品厂，则是椰乡走出

眼下正在推进的木兰硅工业园区建设，以高科技、高附加值、无污染、低能耗的玻璃工业为支柱，将把文昌东北部地区石英砂的资源优势，转化为产业优势和经济优势。

旅游地产促三产升级

眼下，随着航天城、东环铁路、“两桥一路”、铜鼓岭项目的有序推进，文昌已站在新的历史起点上，面临着千载难逢的发展机遇。同时，这也为文昌提速发展以旅游地产为核心的第三产业、拉长产业链，提供了新的契机。

最新数据显示，文昌的商品房均价已达每平方米4111元。有专家预计，今后由航天城带动的房地产业和文化科技产业，将成为文昌发展的支柱产业。

“利用建设国际旅游岛的契机，发挥航天效应，突出滨海旅游和乡村特色，以打造主题公园和特色小镇为载体，做好旅游规划，夯实旅游产业基础，打造精品项目”，是文昌促进三产升级的最新路径。具体说来，铺前古镇、木兰高尔夫小镇、东路现代农业观光小镇、龙楼航天小镇、清澜书香小镇、航天主题公园、铜鼓岭生态主题公园、东郊椰林主题公园、宋氏祖居等项目，都是极具潜力和诱人前景的项目，也充满了文昌特色，将大大提高文昌旅游的文化含量和品位。

不久前，文昌市相关部门起草了发展农家生态旅游工作方案，决定以文明生态村为载体，编制《农家生态旅游总体规划》，并将其融入全市旅游产业规划中。这也显示出文昌发展旅游业的决心和努力。

文昌市旅游局局长文传宝说，铜鼓岭国际化生态旅游项目、航天主题公园等一批高品质旅游项目的建设，将从根本上改变文昌旅游业长期没有精品区而倍受冷落的格局，并因其而提升琼东北休闲度假旅游产品品位，对打造整个文昌滨海旅游经济带起到至关重要的作用。

可以预期，以旅游、物流、房地产、体育休闲、文化艺术、医疗保健等现代服务业为主的第三产业的发展，宾馆、酒店、餐饮、娱乐等服务行业将随之兴起和繁荣，文昌完全可成为以第三产业为主的城市。

未来的文昌，将毫不逊色地成为海南旅游在南北两个旅游圈之外的第三极。

人物故事

在文昌，他第一个试种“马来西亚一号”菠萝蜜。种青皮冬瓜，他第一个应用地膜覆盖栽培和有机微生物发酵技术。他发现同一地块连续种青皮冬瓜，容易发生枯萎病，就率先到外地包种——

农民魏有天：带领乡亲一起致富是最快乐的事

本报记者 孙乐明 特约记者 许环峰 实习生 喻路

今年52岁的魏有天，是文昌市重兴镇一个地道的农民。但采访魏有天很不容易，他一会儿去海口，马上又要飞往广州买种子。“家大业大了，事情自然就多了。”魏有天说。

老魏1975年高中毕业后，就回家务农。他不仅吃苦耐劳，还好学善悟，这成了他发家致富的法宝。由于经常虚心求教，现在一些省里和市里的农技专家，都成了他的好朋友。凡有种植技术的培训班，他必到，凡书店来了农技的新书，他必买。他还特别留意身边农民的实用技术，与书本知识相结合后，用到实践中。

“我很佩服他。”文昌市农业局副局长符永成说，“只要听说哪个基地有了什么好品种和新技术，他就迫不及待地跑去学习。他现在对各种瓜果新品种和新技术，都了如指掌。”

他第一个试种“马来西亚一号”菠萝蜜。种青皮冬瓜，他第一个应用地膜覆盖栽培和有机微生物发酵技术。他发现同一地块连续种青皮冬瓜，容易发生枯萎病，就率先到外地包种，并经常换地方。在他带动下，现在重兴地区每年有500多人到琼海、万宁、海口等市异地种冬瓜。

2007年6月，在老魏精心组织下，海南第一家青皮冬瓜专业合作社成立。两年来，合作社成员从175人发展到242人，联结瓜农1200多户。社员股金达到1700万元，面积增加到5000多亩，年产量增加到4000万元，利润1500万元。

2008年，合作社在潭牛种的2100亩标准化青皮冬瓜基地，获颁蔬菜基地备案，2000吨青皮冬瓜实现直接供货。今年备案面积4300亩，直接供货数量10000吨。合作社连续承办了“两届”青皮冬瓜擂台赛，更使老魏和他们的合作社名声远扬。

老魏还特爱帮助别人，每年拿出30多万元，扶持和帮助困难农户。许多人关心老魏的家底有多大，看一下他家庭庄园的内容就知道了。在285亩地中，有橡胶80亩，胡椒25亩，荔枝40亩，菠萝蜜20亩，套种菠萝80亩，还外出包地种了40亩青皮冬瓜。今年上半年收入78万元，利润37万元，其中青皮冬瓜60万斤，利润就有23万元。

哈，牛吧？光是今年上半年，老魏的家庭人均纯收入就有7.4万元。“其实自己富了，不算什么本事，能带领乡亲一起致富，才是最快乐的事。”老魏说这话时，憨厚的脸上露出笑容，显得特地道。

加工罗非鱼的50分钟

本报记者 孙乐明 特约记者 许环峰 实习生 喻路

机后的鱼片们，已变成硬邦邦的冻鱼片了。再经过分级、镀冰衣、过秤等工序，冻鱼片才被装进印有英文、阿拉伯等文字的包装袋和包装箱。鱼片出车间，马上被运进公司1.2万吨的冷库中。整个过程简洁、肃静，井然有序。“看了这些鱼片，我有了食欲，很想吃。”离开车间时，随记者采访的实习生喻路说。文昌阿何食品工业有限公司总经理张凤伟，屈指给海南日报记者算了一下：从一条罗非鱼进车间，到成为包装袋中的成品鱼片，大约要50分钟。这50分钟，是罗非鱼在特殊卫生环境中受到非常待遇的50分钟，也是近年来文昌发展食品加工业的一个缩影。“金融危机影响了许多行业，但我们的国外订单没有减少。”张凤伟自豪地说，他们现在只担心原料不够。

线后，任由工人摆布了。开片是第一道工序。最头的位置，是一个叫王开鸣的小伙子。他熟练拿起一条鱼，快速操作手中的刀，只几秒钟工夫，两块漂亮的鱼片就成型了。期间，不锈钢水管中清凉的水，不间断冲洗着鱼片。王开鸣在下一条鱼开片之前，还要把刀在磨刀棒上磨几下。

开片后是修整，工人把鱼片上的鱼鳍切掉、修边。再消毒、清洗，才到了摆盘冻；工人把干净的鱼片，整齐摆放到速冻机的网带上。网带慢慢滚动，把鱼片带进隧道冷冻机。走到另一间车间，才看到经过隧道冷冻

海南航空 北京+上海 五市旅游2599元起 桂林山水788元 8月3日出发五天

免成高考试 国际国内承认学历 教育部直属中央广播电视大学 2009年秋季招生

海口市人民对外友好协会 招聘启事 海口市人民对外友好协会是负责我市国际友城交往和民间对外交往的社会团体...

施工招标公告 一、招标单位：儋州蓝洋投资有限公司 二、招标代理单位：海南南诚招标代理有限公司

促销风暴 席卷全岛 携手海南航空公司 保证天天出发 提前十天报名最高优惠1100元，教师、学生凭证再优惠100元

浪花机票·旅游 24小时热线 66669999 海口出境 湛江290 南京830 武汉540 贵阳480 厦门570 上海860