

在海南之
台商
如 1

他们和我们一衣带水，他们和我们同胞情深。他们给海南带来了优良的农业种养新品种和现代农业管理模式，促进了海南农业大发展；他们给海南带来了第一家卡拉 OK 厅、第一家茶艺馆、第一家高尔夫球场……20 年里，他们累计在海南投资近 25 亿美元，与我们一起携手建设海南。他们，是台商。

我们了解他们吗？了解他们创业历程中的酸甜苦辣吗？古色咖啡创立人、台商林文定这么表达期望和海南公众加深沟通交流的愿望：“咖啡可以慢慢品，但是沟通，太迫切了。”



海口泰龙城面包房技术总监、主厨张峻凯(左一)为大家表演波士顿抹茶蛋糕制作。张峻凯是台湾人，曾经是台北 101 大楼面包房行政主厨。

南国都市报记者 李小岗摄



在台商万绿椰园，网友和台商欢聚一堂。省台办提供

台企开放 从心沟通

文\海南日报记者 范南虹 实习生 吴聚平

作为祖国的两座宝岛，台湾与海南有着千丝万缕的联系，从地理气候到人情风俗都有极大的相似之处。海南建省办经济特区以来，众多台商扎根海南，与海南人民共同创业，为海南发展做出了重要贡献。因为爱海南，希望更好地融入海南，他们迫切希望开放自己的企业，进一步加深与公众之间的交流与沟通。

今年 3 月，省台办在了解到在琼台企的愿望之后，和在琼台企一同创立了“台企开放日”。在开放日里，自愿加入的台商，可通过“琼台姊妹岛”网站，公开自己在开放日举办的活动内容，然后邀请网友报名参加，再由省台办牵头组织协调。而网友可在台企开放日里，前往台商经营的农场、果园、园艺场、咖啡厅、小吃城等场所，参观、拍照、交流、购物、游玩等，并通过网络分享沟通、交流的成果。台企开放日，让台商与海南普通百姓之间的沟通，更深入也更快快乐。

因为没走近，所以不了解

20 年前，借着海南建省办经济特区的改革东风，台商陆续来海南创业，他们或从事服务业，或开发农业。尤其在 1992 年之后，大批台商登陆海南，最高峰时，在琼台商有 3 万多人。但由于历史、地理等原因，台商的生活观念、经商理念、处事方式等，或多或少都与海南当地人不同，加上沟通交流不够，因而导致相互了解不多，甚至还发生过一些误会。

海南东泰农业有限公司董事长吴东泰坦言：“刚来海南创业时，许多海南人不愿与台商打交道。”

台商青伯爵是以一个台湾人的眼光看台商的，他在“台湾人在海南”博文中写道：“特别是在海南这个以旅游为主的岛上，不少人看不到台湾人辛苦赚钱的形象，只看到他们中一些人享乐的一面。”青伯爵的博文，反映出一些海南人对台商了解的不深入和片面。

海南允丰水产公司总经理洪新佑说，包括他们养殖基地里请的当地员工在内，不少海南人对台商了解得不够深入，不知道台商与海南人一样也要经历创业的种种艰辛。“事实上，异地创业更为不易。但在过去，我们没有更多途径与当地人加深沟通。”

爱台湾，也爱海南

“我的家一半在台湾，一半在海南。”2003 年，洪新佑从台湾带过来一批龙胆石斑鱼苗，“现在它们都长到七八十斤重了，已经本土化了。”洪新佑一边和工人用绞架机从鱼塘里绞起巨大的龙胆石斑鱼，一边笑着对海南日报记者说：“我也本土化了。”

在洪新佑的眼里，海南是美好的，海水清澈、水质良好、没有污染源、常夏无冬，非常适宜龙胆石斑鱼的生长、繁殖。“我的养殖场所在的海域，过去从来没有人养过石斑鱼，在台湾，近岸几乎找不到这样优质的海水了。”

在台企开放日里，海南日报记者走进了洪新佑位于乐东一偏僻海岸的养殖场。让记者特别关注的是洪新佑在养殖场的住所：地板一尘不染，需脱鞋进入；茶几上摆放着一套别致的功夫茶具，看得出来，洪新佑不仅在这里创业，还把这里当家，在这里用心生活。

“海南经济发展经历数次大起大落，我们都是大浪淘沙留下来的。”海南泰龙房地产有限公司总经理许清朝笑言：“能留下来的台商对海南都有一股执着无悔的爱。”

“家在海南，梦想在海南。”在许清朝心里，世界上最适宜华人居住的地方有两个：一个是马来西亚的槟榔屿，一个便是海南岛。因此，许清朝在海口市琼山区建起了明羽庄园。“庄园里可以种菜、可以钓鱼、可以打篮球。”许清朝满含微笑说起自己的明羽庄园，那是他梦寐以求的世外桃源。“在台湾，想拥有一个这样的庄园，只能在夜里做梦时办到。”因此，1990 年进入海南的许清朝，无论经历多少沉浮，尽管孩子都在台湾，始终对海南不离不弃。

同许清朝一样，林文定也对海南怀着这样深沉的爱，他不仅和夫人一同打理古色咖啡庄园，而且把长子林家旭也接到了海南，与他共同经营，还把自己乖巧的才 3 岁的长孙定为古色咖啡宝贝。不仅如此，

林文定还动员了 5 位台湾朋友来海南和他一起种咖啡。

“开放，让我们走得更近”

台企开放日，便是拉近距离的阳光之桥，是台商和公众间良好的沟通渠道。“至今，台企开放日已经举办了 7 期，像东泰农业、古色咖啡等台企还承办了两期以上开放日活动。”省台办新闻处处长傅少强介绍，台企开放日创立后，台商和网友的反响越来越好。“第一期参加活动的网友不到 20 人，以后报名人数急速上升，省台办不得不限制名额。”

“正是因为热爱海南，我们才渴望被更多海南公众所了解。”8 月 7 日上午，许清朝在泰龙城举办 11 周年店庆，邀请了数十位网友参加活动，请网友们免费品尝台湾小吃，参观他的点心制作车间，让台北 101 中心、JASON 顶级面包房行政主厨张俊凯，为网友表演制作意大利著名甜点“提拉米苏”。

“在这之前，我已经在明羽庄园举办过一次台企开放日活动。”许清朝说，了解台商的公众越来越多，给他的动力和鼓励便越来越大。“在海南投资的 11 年，是与海南逐渐融合的 11 年。当然，这中间有不了解、有误会，但现在有了台企开放日这个沟通的桥梁，我相信再多的误会都会消散。”

面对台企开放日，林文定更乐观。“我已经办了两期开放日活动。今年母亲节那天，儿子林家旭还主动策划了母亲节台企开放日活动，邀请母亲们前来古色庄园品咖啡，接受我们献上的康乃馨。”林文定说，随着台商与公众间沟通的增多，在琼台商也会逐渐调整自己的投资策略、经营理念，力争为海南经济发展贡献更多。“台企开放日能帮助台商走得更远。”林文定笑着说，他每举办完一次开放日活动，就在考虑下一次拿出什么更精彩的东西来奉献给大家。

“我现在计划在世纪大桥下的复兴城建一个咖啡旗舰店，最迟明年年初，我就可以在旗舰店里举办新的开放日了。”林文定说。

期待更多年轻人参与

“走近台商后，我们才了解到绝大多数台商踏实创业、勤劳守礼，而且敢于开拓，与我们过去肤浅的印象截然不同。”很多网友多次参加台企开放日活动，他们用眼睛观察，用镜头记录，用心去感悟，看到了台商身上许多不为人知的优点，拉近了与台商的感情，不少网友多次参加开放日活动，网友东乃日几乎次次不下台。

活动中，网友们受到了台商的热情接待，他们在台企基地参观、钓鱼、烧烤，体验台商在海南的生活。网友凤凰起舞说，“参加这样的活动，既了解到台资企业在琼的发展，又能在美丽的田园风光里游览，不亦乐乎。”网友凡之影也非常热心地参加开放日活动，并拍了大量美丽的图片，他说，“通过沟通与交流，我们了解到台商在海南创业的艰辛，他们默默无闻地耕耘了几十年，面对困难他们从不退却，知难而进，甘愿承担风险，艰辛付出，确实让我们非常敬佩和感动。”

“通常我们是利用周末或者节假日举办台企开放日活动。”傅少强说，半年下来，周末“逛”台资农场已在网民中树起口碑，参与者众。

傅少强告诉海南日报记者，连续举办六期“台资企业网民开放日”后，在网民中出现了台商产品受关注、热销的现象。例如，第二期开放日活动结束时，便有旅游公司与东泰农业联系，希望购买东泰公司生产的椰子产品；一些户外活动组织希望在东泰农业的“万绿椰园”举办户外活动。这让台商对开放日有了更多期盼，吴东泰说，如果在开放日活动中注入商机、文化交流的元素，会更加有意义。

举办过两期开放日活动的林文定觉得自己很幸运，他希望活动可以普及更多台商，因为他身边的许多台湾朋友，并没有机会通过这样一种亲切的方式与海南人交流。林文定建议，第一代台商在海南已经打下良好的事业基础，目前第二代台商也纷纷入驻海南，希望开放日能让更多年轻的台商来承办，也希望更多海南年轻人参加活动。

“他们才是社会的希望和未来，要让他们在相互开放中走向更美好的未来。”林文定说。