

省农产品运销有限公司积极筹划国内首个热带农产品物流园——

让小农户对接大市场

本报记者 杨春虹 实习生 陈燕

今年 3 月,位于澄迈老城的“中国国际热带农产品物流园”首期入园项目——“海南瑞今 100 万头生猪肉联加工园”正式动工。这个项目的投资商——省农产品运销公司,此前已通过“公司+基地+农户”模式,初步建立了稳定的种植基地,与粤海铁、海南航空、中亚马市场、北京新发地、山东寿光市场等建立起有效农产品市场与物流对接渠道。

破解小生产困境 连接大市场桥梁

海南农产品生产流通一直存在着小生产与大市场的矛盾。

目前,海南瓜果菜流通大多数是田间、地头、路边、街边交易,农产品流通设施建设缺乏统一规划,全省没有一个面向岛外市场,具有较强辐射力的国家级批发市场。由于缺乏农业生产与市场有效对接的大型物流平台,农户的分散经营、信息不对称、缺乏有实力的

运销、加工等龙头大户参与、流通不畅使得我省有限的热带农产品个体抗击市场风险能力弱小。瓜果菜运销已日益成为制约海南冬季瓜果菜发展的瓶颈。

“密切产销衔接,深化农商合作,要从根本上解决热带农产品销售困境,应是筹划国家级的热带农产品物流园区”。省农产品运销公司潘小平董事长认为,打造一个“农民得实惠、企业得市场、政府得民心”的热带农产品物流园区,是提高热带农产品流通效率,促进农业结构调整和农民增收,促进我省热带农业发展的迫切要求。

突破传统农批模式 搭建热农物流集约化功能

“把海南农业作为一个整体来统筹经营,以农产品物流园为全程产业链的运营平台,打造全程封闭的热带农业产业链。”省农产品运销公司总经理杨建军向媒体透露,公司正在筹

划中的“中国国际热带农产品物流园”,将以市场销售为拉动、基地建设为基础、农业物流为抓手、现代仓储为配套、多式联运为手段、商品交易为主体的“五位一体化”全程封闭的热带农业产业链经营模式为公司的核心竞争力。而公司全程封闭的热带农业产业链搭建,是以“龙头企业+基地+农户”产业化实施路径,全程涵盖了标准化生产基地、商品化处理中心、冷链运输系统、市场网络、农产品追溯系统五大系统,完全构成了自成体系的产业链生成模式。

据了解,作为全程封闭的热带农业产业链运营枢纽与平台,该项目以“一园多区、有园无界、分期开发”为运作模式,将突破传统农贸批发市场模式,规模化打造热带地区农产品物流的集约化功能。项目预计投资规模 18 亿元,占地面积 3000 亩以上,将建成为中国区规模最大、配套齐全、辐射广阔的国家级热带农产品现代物流枢纽中心。今年 3 月,首期入园项目——“海南瑞今 100 万头生猪肉联加工”项目已在我省澄迈老城开发区破

土动工。海南瑞今农业产业化有限公司正是由省农产品运销公司控股的。

填补热带农产品物流园区空白

省农产品运销公司负责人告诉记者,前瞻性筹划与设计“中国国际热带农产品物流园”,并以此作为热带农业产业链运营枢纽与平台,可以有效整合稀缺的热带农业生产、加工、科研、检测、流通等良性资源,使其成为分散农户与市场沟通的桥梁。

其意义在于:一是弥补了我省热带农产品物流园区的空白,又促进了我省热带农产品生产标准化、规模化、品牌化经营;二是有力推动了我省热带农业结构有效调整和农民的实现增收,又能有效打破当前热带农产品流通的发展瓶颈;三是破解了城市发展与农产品批发市场建设的矛盾冲突,又为海口城市“工业向园区集中,园区向西部转移”的产业布局规划与用地结构调整创造了有利条件。

省农产品运销公司打造海南热带品牌大米

有机农产品“蓝海”淘金

本报记者 杨春虹 实习生 陈燕



火山香米稻基地白鹭飞翔。(资料图片)

稻田四周是由火山岩形成的天然屏障,山上郁郁葱葱,与稻田里流淌的冷泉相映成画;稻田旁的村庄,火山石搭建的民房天然古朴,村民的生活方式生态健康,恍若身处陶渊明诗中的世外桃源。

5 月 19 日,定安县岭口镇大塘村稻田,专程赶来进行有机大米认证现场检查的北京五岳华夏管理技术中心的检查员止不住惊叹这里独特优异的生产环境:火山、富硒、冷泉。

有机香稻

今年 4 月,中国地质调查局与省国土环境资源厅组织召开专家评审会,由海南省地质调查院提交的《海南岛 1:25 万多目标区域地球化学调查报告》通过专家评审。调查结果显示,海南岛 94.5%的土地为绿色、优质和安全土地,近 90%的土壤达到一、二级环境质量水平,污染少。

“凭借这样的资源优势,大力发展有机农产品是公司的一个重点发展方向。”省农产品运销公司总经理杨建军告诉记者,目前该公司已完成海南第一个有机水稻认证,并注册了“海蓝岛”、“火山香”、“火山冷泉”3 个涉农产品开发的富硒品牌,生产极品火山香米和高档富硒有机香米;在技术上,与中国热科院签订了买断“热香 1 号”水稻的品种权和致力于优质稻开发的长期合作协议;“定安火山香米”原产地保护产品计划将在今年 11 月前完成申报工作。

据悉,该公司按照稻—鸭—猪生物链模式正在建设万亩标准化富硒香稻基地,全面实施农业标准化,大力发展热带稀有品质特色的绿色食品和有机食品。

富硒农产品

目前,该公司与定安准备合作打造“中国热带富硒香米县”产业化项目。

据了解,定安县地处北纬 19 度,气候呈热带季风气候类型,与泰国北部最适合香稻种植的地区条件类似。而且多年风化的火山灰土壤丰沃富硒、水源优质,自然环境天然无污染,非常适合水稻的生长。

据悉,硒是一种微量元素,当土壤中的硒含量富集到大于 0.4 毫克/千克时即为富硒土壤。目前,国内外富硒农产品开发取得了巨大成果,富硒香米已成为主要的富硒农产品,其

价格可与泰国大米持平。如浙江省龙游县成立富硒农产品开发公司,根据农业地质调查成果推广富硒农产品生产,2005 年仅富硒大米一项就实现增收 1082 万元。根据“海南岛生态地球化学调查”成果显示,海南是中国天然富硒资源最丰富的地区之一。其中,定安县又是海南富硒资源最丰富的地区。

“蓝海”淘绿金

有关专家认为,随着人们生活水平的提高,品牌大米开始走进消费者的意识习惯,市场潜力和发展空间日益彰显。但在泰国香米名牌当道的今天,具有先天生产香稻资源的海南,至今没有向中国市场推出自己品牌的香米。对该公司而言,这一亟待开发的市场正是一片可以大淘绿金的“蓝海”。

“所幸的是中国的品牌大米市场才刚刚形成,市场竞争格局没有最终定格。”该公司负责人表示,品牌大米市场的快速发

展,为定安利用稀有品质资源创造“中国热带富硒香米县”新品牌提供了历史性机遇。

据悉,省农产品运销公司目前已完成在定安南部岭口镇、翰林镇等镇近千亩田洋示范种植“热香 1 号”水稻的布局。该公司表示,计划 3 年内在定安建立“紧密型协议种稻,保护价协定收购”优质香稻基地 5 万亩,预计可有效带动 2 万多农户,为当地农民增加 2000 多万元的收入。

利用海南健康岛、无疫区优势——

海南瑞今打造五星级生猪肉联厂

本报记者 杨春虹 实习生 陈燕

今年 3 月我省首家按照出口标准打造的五星级生猪屠宰厂海南瑞今 100 万头肉联加工项目动工,该项目建成后,将填补我省屠宰行业跨入国际市场的空白,告别肉猪出口在广东屠宰的历史。

投资方海南瑞今投资控股有限公司董事长潘小平认为,海南得天独厚的“无疫岛”环境优势和“可追溯”品质控制管理模式,是海南生猪在国内外市场的核心竞争力,海南可以成为中国生猪出口基地,更可为中国猪肉出口的“名片”。

成就肉猪出口基地的引擎

长期以来,由于我省没有一家具有出口资质的屠宰加工企业,我省所有出口的生猪,都是采取长途运输的形式,运到广州或深圳进行屠宰加工后才进入香港市场。其不但加大成本和税费流失,在操作技术上也给企业带来很大难度,严重影响海南生猪出口发展。

但海南是中国唯一一个省级和岛屿型“无规定动物疫病区”,“健康岛”的地位无可替代。随着配套设施和相关认证的逐渐完善,正越来越多地引起国内外市场的重视。香港由于今后所有畜产品都靠进口,需要一个长期稳定、不易受瘟疫和疾病感染的、近距离的可供冷鲜肉的、价格合适的猪肉供应基地,而海南是其最理想的来源。

香港食环署已多次派员来海南考察肉鸡和肉猪的饲养加工能力,但海南猪肉输港仍然是一个空白。业内认为,充分利用“无规定动物疫病区”及“健康岛”地位的后发优势,把握历史机遇,加速海南肉猪国家级出口基地的建设势在必行。

“这正是瑞今投资兴建海南首家五星级生猪屠宰厂的原因,瑞今五星级肉联加工一定会成为海南猪肉出口基地的引擎”。海南瑞今农业产业化有限公司总裁、美国加州大学农学博士袁礼江信心十足地告诉记者。有关专家分析,海南瑞今 100 万头生猪肉联加工项目的建设,将促使我省逐步实现由销售活体肉猪向销售肉联加工产品转变,由传统的初级加工向精深加工和综合利用转变。项目的建成不仅能降低肉猪出口成本,又能提高出口产品的附加值;既能够有效消化多余的肉猪产品,又能刺激海南省畜牧业的发展。

生猪产业链的全程布局

据悉,海南瑞今农业产业化公司是海南第一个提出建设百万头以上生猪屠宰项目的,也是第一个按五星级标准、同时也是按欧盟标准建设的项目。该公司认为,由于屠宰企业的毛利率受生猪价格波动的影响较小,而肉制品加工企业所受影响则十分明显,实施养殖、屠宰、加工生产一体化是发展为肉制品龙头企业长期战略的必然选择,也是提升其核心竞争力

并最大限度获取行业利润的必然举措。一体化经营可以保证生猪原料的稳定供给和生猪成本的相对可控性,并平抑生猪价格变动带来的毛利率波动。

投资 2.2 亿元,兴建五星级 100 万头肉联厂,仅仅是瑞今公司在海南实施生猪一体化产业链的第一步。其全程产业链发展战略就是:借助海南“无疫区、健康岛”的品牌,采取以屠宰加工为拉动,规模化养殖主导,种猪培育与生物饲料为两翼的产业发展战略,有步骤、有计划打造瑞今农业完整的生猪产业链,逐步完成从生物饲料—种猪—养殖—屠宰加工—消费市场系统的上下游产业布局,争取做到上游以饲料种猪养殖形成低价特色资源配置,中游产业以养殖原生态“定安黑猪”造就特色优势,下游以冷鲜肉系列定位中高端市场、商超与冷链配送终端配置直接贴近销售市场。

一体化投资的全程配套

据了解,瑞今农业公司在构筑生猪产业链的战略同时,贯通生猪产业链上下游各行业一体化全程配套投资亦在有条不紊的进行,国外某著名投资基金已与瑞今在战略投资上进行了多次卓有成效的对接,与定安县“万户百头”的百万头黑猪养殖战略合作工程亦在积极的规划实施。该产业链一期预计投资 9 亿元。

产业链上游——生物饲料产业板块,以美国加州大学农学博士袁礼江总裁为首的瑞今科研队伍已开发出新型高能生物饲料,其原理是以海南特有的木薯为原料,用微生物进行生化发酵而成。处理后的木薯蛋白,含量从 2%提高到 20%,可以直接代替由玉米、豆粕、麦麸、添加剂等构成的全价饲料,其能量、口感和转化效率还要超过全价饲料,而成本只有全价饲料的 60%-70%。业界认为,如果能在生猪产业链中成功应用,可以大大降低海南生猪饲养成本,而且将会是饲料行业的一场革命。

产业链中游——生猪养殖板块,建立高水平的种猪研发中心及生猪养殖场。瑞今公司计划通过“公司+基地+农户”经营模式,结合定安黑猪,构建 10 万头良种猪繁育基地,100 万头定安黑猪养殖,形成完整的生猪养殖板块。

下游产业将以冷鲜肉系列定位中高端市场,确立全国一流冷鲜肉供应商地位。即国内市场以珠三角为区域销售重点,以香港、澳门为出口突破,梯次进入新加坡乃至东南亚市场;华北区域以北京高端市场为主攻;在销售网络上,形成集营销中心、星级酒店、批发市场、加盟店等于一体的现代营销网络;同时,利用省农产品与超市建立的渠道关系,与所有进入中国市场的国外零售连锁巨头(如沃尔玛、家乐福、欧尚、麦德龙等)和国内规模以上的连锁超市(如华联、联华、大润发等)建立紧密的合作关系。

海南省农产品运销有限公司

全力打造**安全 高效 全封闭**农产品供应链

关于共同构建海南省农产品出口进超市联合会的倡议书

以农产品出口出岛、进宾馆进超市为导向,发展壮大现代农业,是海南省委、省政府的正确决策,是海南农产品生产经营者的一致共识,是提升海南精致农业发展水平、增加农民收入的必由出路。

要实现农产品出口进超市,农业标准化是基础,品牌化是手段,规模化是支撑,组织化是保障。因此,为了进一步促进农产品出口进超市,我们倡议组建海南省农产品出口进超市联合会,联合会成员实行严格的准入管理制度,实行统一标准化的生产操作规范、质量标准和物流运作,进行实时监控和动态追踪,建设可追溯性的农产品封闭供应链系统。联合会成员之间结成相对稳定的战略联盟关系,实行规模化运作,分享规模化效益。相信有得天独厚的优质农产品,再加上我们大家共同的努力,海南农产品出口进超市的步伐一定可以走得更快更稳。

在此,热忱欢迎农产品生产、加工、销售、物流相关龙头企业、农民专业合作社和行业协会,加入海南省农产品出口进超市联合会,共享规模效益,共创海南热带特色现代农业美好未来!

海南省农产品运销有限公司 海南瑞今农业产业化开发有限公司
海南省荔枝龙眼协会 海南省无公害农产品协会

二〇〇九年八月十八日

电话: 0086-898-68582258

公司地址: 海南省海口市滨海大道 81 号南洋大厦 1607 室 邮编: 570105
传真: 0086-898-68586630 公司网址: www.agpro.com.cn E-mail: AGPRO@126.com