IT·家电工作室主编
值班主任/王　琳　主编/尹红丽　责编/肖师明　美编/何子利
2009年 9 月 25 日 星期五

IT·家电业界最佳载体
IT·JIADIANZHOUKAN
IT·家电周刊
每周五出版

海南日报

专刊热线/13976668311　66810510
电子邮箱/812549160@qq.com

家电狂欢盛宴

“十一”国庆 60 大庆加传统中秋佳节，8 天长假挑逗着商家敏锐的商业味蕾。虽然距离长假尚有几日，但是海口各大家电卖场早已摩拳擦掌，有的甚至迫不及待地提前拉响了长假商战的导火线——无条件派发“抵价红包”、动辄数千元的大让利，让人瞠目结舌的低价商品……但是无论商家“8 日商战”如何之激烈，对于消费者来说不外乎将迎来一餐丰富、实惠的“家电狂欢宴”。

海口各大家电卖场备战十一

海南信兴电器：600 万元大让利 5 夜 8 天狂购潮来临

“十一”黄金周是商家竞争的焦灼期，而今年的“十一”更是不同以往，海南信兴电器拿出了最大的让利勇气，仅无条件赠送的代金券就比往年多让利 600 万元。海南信兴电器营销总监孙亮告诉笔者，海南信兴电器无论是货源方面的生产商，还是终端卖场都拿出了最大的让利空间，海南信兴电器将在 9 月 26–10 月 8 日掀起 5 夜 8 天的狂购潮，且全场三折起。值得关注的是：原价在 4–6 万元的 60 寸彩电，促销期间在海南信兴电器将以不足 3 万元的惊爆价冲击市场。

对于消费者，海南信兴电器在今年“十一”拿出了十足的热情。9 月 22 日下午，笔者在该卖场看到，促销人员已经开始在卖场免费派发“红包”——总价值高达 368 元的代金券。孙亮透露，此次海南信兴电器将派出约 2 万张消费代金券，活动期间，持券的消费者可以享受到单件商品最多 200 元的抵价额度，对于特价电器不设门槛，同样可以使用代金券。

海南信兴电器不仅在让利上做足了文章，在看头上也是可圈可点。孙亮介绍，促销期间，将有多款在海南市场上尚未露面的新品在海南信兴电器露脸，这些产品涵盖小家电、冰箱、彩电等 6 大类家电，每个大类都约有几十个新品亮相。其中，在日本刚刚上市的夏普 LED、价值 78 万元的 103 寸等离子彩电等均值得期待。

为赚足人气，海南信兴电器此次随赠券送出“转奖券”。10 月 1 日–3 日，消费者持此券可参与转奖活动，商家为此准备了 21 寸彩电、名牌 DVD，食用油等。为赚足噱头，海南信兴电器还打出了促销期间送出 60 台 42 寸液晶大奖的好消息。

“物流车是平时的三倍，客服力量是平时的两倍，两门店 600 余人的促销队伍。”孙亮表示，海南信兴电器对“十一”长期备战充分，攻城略地信心十足。

美都电器：优惠史无前例 六重惊喜让你问鼎电脑大奖

新华南从来都是海口家电行业最为激烈的战场。海南美都电器家电总经理助理符党生告诉笔者，为迎接“十一”黄金周，海南美都电器也拿出了“不曾有过的促销水准”。

在“十一”黄金周，海南美都电器将送出“6 重大礼”：一重大礼，购物即有机会中联想手提电脑或名牌双门冰箱；二重大礼，无须预存便可领取价值 660 元的国庆优惠券；三重大礼，10 月 1 日至三日，免费派送 1660 瓶食用油；四重大礼，套购达到指定金额，即可获送名牌液晶电视等；五重大礼，全场商品直降 50–5000 元，还有豪礼拿；六重大礼，液晶电视买大送小。此外，活动期间，早上十点至晚上八点，大奖每小时抽出一次，现场兑奖。

激战“十一”，不怕商家做不到，只怕消费者想不到。“优惠史无前例”符党生这样形容海南美都电器此次的促销限度。笔者了解到，促销活动期间，海南美都电器将组织专门的服务队伍，为消费者提供冰冻饮料。此外，为了给消费者提供舒适的购物环境，海南美都电器对店面进行了全面的装饰、设计以及安装。

“我们对‘十一’充满了信心，现在仓库货源充分，比往年多出了 50%的库存，已经全面到位。”符党生说，考虑到促销期间销售非常集中，海南美都电器增加了 15 辆配送车，确保配送及时到位。

海南苏宁电器：享史上最强家电特卖会

近日，国内家电连锁巨头苏宁电器正式宣布：从本周起在全国提前启动史上最强家电狂欢宴。

苏宁电器营销总部执行总裁金明表示，“十一”期间全国整体家电消费总量有望达到 800 亿元。为此，早在八月底，苏宁就全面启动了“十一”各大品类的大单采购计划，各类家电阶段性采购总量达到 2000 万台/套/件。随着更多家电品牌加入苏宁直供行列，产品采购成本进一步降低，而降价力度将在苏宁本周各大门店和苏宁网上商城易购网上得以体现。本次黄金周期间，苏宁在全国将有 50 家店面盛大开业，总店数超过 900 家。

据介绍，苏宁电器推出“即日起预存 60 等于 660 元代金券加送精美礼品，国庆期间购物满 300 元返 100 元礼金券，满 3999 元送液晶电视，工行、中行、建行、光大信用卡客户分期购物均可获赠精美礼品，还可享受‘免首付、免手续费、免利息’的‘三零’分期购物”等活动。

由于本次黄金周促销活动提前全面启动，后期可能存在的市场调价、工厂调价、苏宁自身调价等因素，在 9 月 26 日–10 月 8 日期间，任何在苏宁购物的消费者一旦发现所购产品有更低的零售价，凭有效凭证即可享受全额补差，彻底解决消费者购物后顾之忧。

据悉，本次黄金周，苏宁全国近 900 家门店针对企事业单位、银行、社区、会员、媒体、网络等安排了 1000 场主题团购，海南苏宁团购将于 9 月 29 日举行“万人团购夜”活动。此外，苏宁在物流车辆、客服坐席、POS 终端等方面也已经做好准备。

新宏州电器：绿色、环保的现代化购物殿堂

海南宏州电器有限公司有关负责人向笔者透露，宏州电器商城将以崭新面貌借国庆六十周年浓彩面世，在超大规模的促销活动下，宏州电器将给消费者提供一个崭新的购物环境和现代化的购物卖场。

与其它商家不同的是，此次宏州不仅拿出了前所未有的促销力度，还有不同其他卖场的“附加值”，这个附加值就是“新宏州”的绿色、环保的现代购物环境。据介绍，宏州电器斥资打造的新华南电器商城，以专业、时尚、绿色、环保的现代装修风格，把

空间最大限度的让给消费者，让消费者在购物的同时，能够享受到现代卖场带来的舒适感觉。

笔者在宏州卖场看到，崭新的宏州电器商城四面通透，超大规模的停车场，三座自动扶梯、2 米的绿色通道以及残疾人直降电梯……每一个细节都透出了商家对消费者的人文关爱。在卖场规划方面，调整后的宏州商城，一楼为 1000 平米的厨卫区、1200 平米的生活小家电区及 1000 平米的空调专区；二楼为星级彩电、冰洗专区，2 条近百米的电视街、冰洗街让人耳目一新。

另据悉，海南首家海尔品牌旗舰店已成功落户宏州电器，将在“十一”期间正式营业，作为国际家电的旗帜品牌，这必将成为宏州电器抢占销售制高点的又一杀手锏。

三大运营商集体上演

资费“跳水赛”

本报综合消息 中国三大运营商开始集体上演资费“跳水赛”。继中国电信 9 月 22 日宣布新加入我的 e 家、商务领航和天翼商旅套餐的客户在全国 31 个省(市、自治区)范围内接听免费后，紧接着，中国移动也爆出消息称近期下调了国际及港澳台资费，最低话费降至 1.99 元/分钟，短信 0.49 元/条，GPRS 流量费 0.01 元/KB，平均降幅达 50%。此外，昨记者从中国联通也得到证实，中国联通 WCDMA(3G)业务也已经定于 10 月 1 日正式对外商用，联通的 3G 资费在全国统一资费，联通将全面取消国内漫游费，在国内拨打电话一个价，接听电话免费。不过对于 2G 业务，联通尚未公布实施全国接听免漫游的政策。

中国联通新闻处有关人士对记者表示，资费下调并非来自工信部的压力，市场带给运营商的压力远远大于主管部门的压力。

中国电信称，为了配合此次行动，中国电信还将陆续推出 70 余款千元 3G 天翼手机。中国联通也宣布从 10 月 1 日起用户免费接听的范围均为全国 (含可视电话)，但这些“用户”仅限“9 档套餐用户”，超出部分国内语音拨打电话为 0.15 元/分钟(长市漫一口价)。

“这次中国电信推出的服务，本质上是应对包括 3G 市场在内的多层面市场竞争的需要。”业内人士表示，“我的 e 家”“商务领航”和天翼商旅家用分别覆盖家庭、企业用户和 3G 三大领域，覆盖其客户比例达到 50%，显示中国电信在吸引用户方面较大的决心。与中国移动相比，中国电信由于成本等问题，在利润率方面有明显差距，所以其在新的 3G 市场以及现有市场上面临巨大压力，必须要有吸引消费者的有力动作。

据近日三大运营商公布的数据显示，截至 8 月底中国移动累计用户总数达到了 5.03 亿户；中国联通累计移动电话 1.41 亿户；中国电信累计 CDMA 用户总数升至 4381 万户。但专家预计年底国内 3G 用户最多达到 750 万户–1000 万户。

虽然中国移动也于宣布下调资费，但只针对“国际及港澳台”用户。据中国移动介绍，此次漫游资费调整包括中国台湾、澳大利亚、新西兰、美国、法国、瑞士、荷兰等地，其中台湾地区的漫游话费低至 1.99 元/分钟，其他地区低至 2.99 元/分钟。

海南电信情满中秋

积分兑换月饼活动火热登场

海南电信“积分兑换月饼”现场

近日，中国电信海南公司在全省范围内开展“情满中秋积分兑换月饼活动”，真情回馈广大电信会员。活动从 9 月 16 日开始正式展开，约有 5000 多名会员参与了此次中秋前夕积分兑换月饼活动，获得了广大电信用户的一致好评。

在采访中我们了解到，许多的电信用户对于此次活动参与度都很高，因为这样的回馈活动让会员用户实实在在的得到了实惠，一位电信的用户这么说道：“现在有了电信积分啊，能享受的服务更丰富了、也更有价值了！”据悉，中国电信目前正全面升级其会员积分回馈计划，为了让客户真正感受到积分的价值，带给客户更好的感知度，专门成立了 e 家会员俱乐部。根据客户需求提供多种客户服务方式。既有针对高端客户提供的专属服务经理、贵宾通道等服务，又有针对广大客户的积分兑换、商家优惠折扣服务，而且钻、金、银卡会员积分还能够全国通用。凡使用电信业务，如固话、小灵通、宽带及 133、153、189 手机的客户，每次消费都会获得相应积分。

值此中秋国庆佳节来临之际，海南电信在开展积分兑换月饼活动的同时，还将精选联盟商家陆续进行会员回馈优惠活动：万达电影院“电信积分看电影、兑一赠一，国庆大片《建国大业》邀你共赏”也即将拉开帷幕；10 月将在家乐福等商家中提供积分购物服务，让客户真正享受积分回馈多重大礼。

(通讯员 江虎林)

精品手机推荐

WCDMA专用手机：三星 GT-S7120U

宽屏触摸手写　支持 A-GPS 文档浏览/互联网浏览
标准配置:一电一充一耳机一数据线一说明书
颜色:黑色　外观设计:直板
产品尺寸:109.5x57x12.7mm 重量:TBDg
屏幕显示:3.2 英寸,26 万色
240x400 像素,触摸手写
电池容量:1200 毫安时
网络支持:EDGE 4 频(850/900/1800/1900)
HSDPA 2.1GHz 3.6M
操作系统:SHP 操作平台
和弦铃声:MP3
摄像头:主:300 万　副:30 万
扩展存储:Micro SD 最大支持 16GB
特色功能:A-GPS,DIS,WDR,
Face Recognition,3.5mm 耳机
游戏:内置 2–3 款　连接:USB2.0 蓝牙 V2.0

WCDMA 专用手机：三星 GT-S3830U

标准配置:一电一充一耳机一数据线一说明书
颜色:黑色
外观设计:直板
产品尺寸:109x46x12.8mm　重量:107g
屏幕显示:2.1 英寸,26 万色,176x220 像素
电池容量:960 毫安时
网络支持:EDGE 3 频,UMTS2.1 GHz
操作系统:SHP
和弦铃声:MP3
摄像头:主:200 万　副:30 万
扩展存储:Micro SD,扩展内存最大支持 8GB
游戏:内置 2 –3 款
连接:USB2.0,蓝牙 V2.0

WCDMA 专用手机：索尼爱立信 W508

标准配置:1GBM2 卡,便携式立体声耳机,
USB 连接线,标准电池,标准充电器
外观:翻盖　颜色:白色、灰色
尺寸/体积:93.5×50×14 mm; 重量:98g;
屏幕参数:26 万色;320 万像素,2.2 英寸;
电池容量:920mAh
网络支持:HSDPA HSDPA 3.6M
核心芯片组:EMP U330
操作系统:索尼爱立信 OSE
和弦铃声:72 和弦　蓝牙:2.0
摄像头:主:320 万　副:30 万
扩展内存 :M2 记忆棒　扩展内存最大支持容量:16GB
特色功能:Walkman 音乐功能,可定制彩壳
增值业务:手机报、USIM 卡应用、移动互联网、
手机音乐、掌上股市、手机邮箱、可视电话、
即时消息、手机电视

格力空调免费保养活动在全省全面铺开

用户可拨打 66752315 预约服务时间

随着天气渐渐变凉，空调保养的最佳时节也随之而来。格力空调每年两次的免费保养清洗维修活动已在全省范围全面展开。

连续四年不间断免费保养

本次保养活动是海南格力 2004 年成立以来，连续第九次在全省开展的免费保养活动。据了解，格力免费保养维修清洗服务与行业内其它空调品牌的“维护”、“保养”有本质不同，格力免费保养时产生的维修费、上门费、工时费、因维修而产生的拆装费均不收取，是实实在在为格力新老用户服务。

格力除了帮客户清洗空调过滤网，还针对空调是否漏冰种、滴水以及连接管和过滤网是否被长期堆积的灰尘所堵塞、电源线是否老化、连接线是否有松动或脱落现象等进行的系统检测并给予维修。

保养热线 24 小时开通

据悉，活动期间，全省格力空调用户可拨打格力 24 小时客服热线 66752315 预约，格力将安排专业的服务人员在第一时间为消费者免费上门保养空调。

作为空调业的龙头老大格力空调，出动大量的人力、物力，利用其渠道优势——20 多家格力专卖店、150 家服务网点，进行全省范围内的空调免费保养活动，通过免费清洗、检查空调插座接触状况以及室外机的固定情况等步骤，解决消费者在空调使用过程中遇到的各种难题。

海南格力相关技术人员提醒市民，清洗空调前请准备好遥控器，方便工作人员洗完空调后检查空调的运行情况，及时发现问题。

保养人员培训后才上岗

据了解，所有参与保养的工作人员都是经过格力长期培训并考核合格后才上岗的专业服务人员，保养活动启动之前格力还举行了庄重的宣誓仪式，保证将严格遵守国家有关空调产品检测维修的标准和规范，严格按照格力空调保养步骤和流程进行保养。不仅如此，格力工作人员还将为消费者宣传空调保养知识，指导消费者正确使用和保养空调。

格力电器总裁董明珠表示：不需要售后服务并不代表没有售后服务，格力电器把本属于用于售后维修的费用用于为客户做定期免费保养，让格力空调除了给消费者带来舒适外，还能带来健康与舒心。格力正在以一流的产品和一流的服务阐释“不需要售后服务的服务”。

长虹美菱白电整合期待完美收官

本报综合消息 四川长虹披露了拟以产权交易所挂牌转让方式出让所持四川长虹空调有限公司 100%股权及中山长虹电器有限公司 90%股权的消息。此举标志着四川长虹正在将两年前作出的把空调等业务整合到美菱电器的承诺付诸行动。

财务数据显示，截至 2009 年 6 月 30 日，主要从事海外空调业务的研发、生产和销售的中山长虹资产总额为 23321 万元，负债总额为 24528 万元，所有者权益为 8683 万元；2009 年上半年中山长虹实现营业收入 14554 万元，营业利润 325 万元，净利润 252 万元。根据四川华衡资产评估有限公司出具的评估报告，以 2009 年 6 月 30 日为基准日，中山长虹股东权益账面价值 8683 万元，评估值 11398 万元。

据国家信息中心的统计数据，在国家大力推广的节能空调领域，长虹空调已经进入行业前列。若四川长虹如市场预计那样将空调业务整合到美菱电器，其市场发展潜力将进一步增强。

一书装万卷 好礼胜万金！

汉王电纸书：
科技文化好礼品，长假休闲好伴侣！

双节将至，汉王电纸书凭借典藏万卷、绿色护眼、智能手写等特点，已成为高层次礼品上佳选择和假日旅游好伴侣！

如纸显示　绿色护眼

采用电子墨水技术，非液晶，无辐射，如看宣纸，绿色护眼；低功耗，一次充电待机 15 天，保障完美阅读享受！

海量典藏　智能手写

预装 1000 本正版图书，网站无限下载，；智能手写识别技术，可在内容直接手写批注，并识别成标准文档储存。

检索快捷　小巧便携

输入关键字，相关内容瞬间呈现；整机仅重 195 克，轻巧便携，出行途中，拿电纸书读经典名著，轻松打发琐碎时间！

精良品质　体面实用

整体品质精雕细琢，兼具时尚、文化内涵，是节日送礼佳品，送亲朋好友、领导师长，一定让他们爱不释手！

掌上图书馆　相伴金秋游

电纸书已成为 DC 之外长假旅游必备，用电纸书储存相关旅游资讯，玩乐多个随身免费导游，伴您玩转黄金周！

集团采购：针对集团采购，汉王可根据客户需求定制个性化电纸书，无论是机身封皮、开机画面、产品包装，还是印刻单位标识，汉王科技都将全力满足您的需求。

汉王 Hanvon

卖场地址：
海南汉王科技有限公司
海口市海秀大道 DC 商业城 2006 号
咨询电话:0898—66517586　66501220
400–810–8816(免长话费)

UFIDA 用友
用友与各界新老朋友共庆新中国六十华诞！
用友软件,中国及亚太本土最大的 ERP 软件、管理软件供应商。
用友软件海南分公司　海口市国贸路 1 号景瑞大厦 A 座 9 楼　咨询热线:0898-66758606

金蝶 ERP
金蝶是香港上市公司(股票代码：0268)、中国软件产业领导厂商。为全球超过60万家企业和政府组织成功提供了管理咨询和信息化服务，连续4年被IDC评为中国中小企业ERP市场占有率第一名！
Kingdee 金蝶海口分公司　海口市大同路38号财富中心703　咨询热线 0898-66502285

访客管理最佳选择——中振来客通
● 访客登记专用设备和专用登记系统
● 可阅读一代,二代身份证,扫描其他证件
● 全内置打印、拍照、条码阅读、手写,触摸操作
● 提高前台和门卫的工作效率,提升企事业单位的信息化形象
适用单位
■ 金融机构、能源、电力、通信等大型企业
■ 政府机关、公检法、监狱、看守所等
■ 高档别墅小区、写字楼、学校、工厂、电台、报社等
海南燃点电子科技有限公司
咨询热线 0898-36323636　13005032373

IT·家电周刊
IT·家电业界最佳载体
专刊热线
66810510
13976668311
电子邮箱
812549160@qq.com