

专刊热线/13976662762
电子邮箱/zgssss@tom.com

前10月汽车销售1089万辆

今年要超1300万辆

路虎2010年款全系 海南尊耀上市

本报讯 11月5日,在时尚奢华的氛围中,路虎海南地区经销商海南中汽南宣布,路虎旗下2010年款第四代发现、揽胜运动版系列海南全面上市,所有车型均已接受订购。发布会上,路虎第四代发现者、2010年款揽胜运动版共同展现出了世界上最专注的豪华四驱品牌路虎当今最前沿的造车水准,彰显出路虎至尊、奢华、无所不至的品牌特性。

据悉,本次上市的路虎第四代发现共有4款不同配置车型可供选择,官方指导价在人民币82.8—118.8万元间,10年款揽胜运动版有4款车型可供选择,官方指导价在人民币92.8—161.8万元间。随着10年款的陆续引进,路虎在中国销售的产品将从原来的4个系列7款产品增至17款产品,价格范围也更加宽泛,大大提升了客户的选择余地,而其整个系列新款车型奢华程度的全面提升,让路虎汽车不愧于世界顶级豪华全地形汽车的美誉。

此次2010年款路虎新车型的亮点是配备了多款动力性能出众、燃油经济性极佳的发动机:5.0升V8机械增压汽油发动机,5.0升V8自然进气式汽油发动机,3.6升V8双涡轮增压柴油发动机以及3.0升V6双涡轮增压柴油发动机。

5.0升V8机械增压汽油发动机最大功率可达375千瓦,最大扭矩为625牛米。从静止加速至100公里/小时只需6.2秒,与旧款4.2升机械增压汽油发动机相比,动力提升31%,扭矩提升14%。同时,它拥有轻量化结构,使用可回收材料,呈现出更佳的燃油经济性,并将二氧化碳排放量降低至348克/公里,完全达到欧V排放标准。5.0升V8自然进气式汽油发动机,集机械增压发动机的先进于一身,并表现出更出色的燃油经济性和低排放。

3.6升V8双涡轮增压柴油发动机采用全新第三代共轨燃油系统和新材料设计,其最大功率为200千瓦,扭矩高达惊人的640牛米,从静止加速至100公里/小时仅需9.2秒。这款柴油发动机不仅动力性能卓越,而且精细度更出色,静音效果更加,并大幅提升燃油经济性和排放水平。其百公里油耗为11.1升,二氧化碳排放仅为294克/公里。

本报综合消息 前10个月,汽车产销首次超过一千万辆,销售汽车达到1089.14万辆,其中乘用车继续保持快速增长,商用车累计产销超过去年全年,表现也比较出色。截止到10月份,我国汽车产销已连续八个月超过百万辆水平,并于本月累计产销超过1000万辆,创历史新高纪录。

今年销量要达到1300万辆才合理

来自中国汽车工业协会数据,前10个月,汽车产销1087.32万辆和1089.14万辆,同比增长36.23%和37.71%。乘用车产销812.86万辆和819.03万辆,同比增长42.41%和45.18%;商用车产销274.46万辆和270.11万辆,同比增长20.73%和19.14%。

前10个月,乘用车各品种同比增速较前9月继续提升,其中多功能乘用车(MPV)增速超过10%,市场进一步回暖。1-10月,基本型乘用车(轿车)产销583.75万辆和589.38万辆,同比增长37.17%和40.37%;多功能乘用车(MPV)产销19.16万辆和18.99万辆,同比增长15.21%和12.36%;运动型多用途乘用车(SUV)产销50.54万辆和50.81万辆,同比增长34.18%和36.65%;交叉型乘用车产销159.42万辆和159.85万辆,同比增长75.30%和77.20%。

中汽协助理秘书长朱一平认为,汽车产销“金九银十”的规律在今年得到充分验证,9月份汽车产销均出现了较快增长,产销创历史纪录,10月汽车产销比9月出现了7%以上的回落,但同比增速均超过七成。

从10月份与9月份产销对比来看,各车型均出现不同程度的回落,考虑到10月份包含了国庆和中秋两个假期,有效工作日只有17天,回落是很正常的,而各车型均出现回落更说明这一点。

中汽协常务副会长董扬表示,今年汽车产销两旺并不意味着透支了明年的产能,销量增长来源于国家产业结构调整和对去年销量不足的补偿,“今年汽车销量增长是平稳、合理的,按往年汽车产量年均增长20%计,2007年汽车销量是880万辆,以此推算2009年必须达到1267万辆;按近十年我国汽车年均增长率为22.6%计算,今年汽车销量必须高于1300万辆才合理”。

19家重点企业利润增长33.25%

前10个月,销量排名前十位的汽车生产企业依次是:上汽、一汽、东风、长安、北汽、广汽、奇瑞、中航汽车(含哈飞和昌河)、比亚迪和华晨,分别销售217.48万辆、156.17万辆、149.90万辆、116.15万辆、101.79万

辆、47.94万辆、38.14万辆、36.61万辆、33.76万辆和28.21万辆。与上年同期相比,上汽率先突破200万辆,长安和北汽也进入100万辆阵营,表现同样出色。1-10月,上述十家企业共销售汽车926.15万辆,占汽车销售总量的85%。

乘用车销量排名前十位企业依次为:上汽通用五菱、上海大众、一汽大众、上海通用、北京现代、重庆长安、东风日产、奇瑞、比亚迪和一汽丰田,分别销售81.88万辆、57.55万辆、55.12万辆、53.58万辆、46.06万辆、43.62万辆、42.25万辆、38.13万辆、33.76万辆和32.93万辆。1-10月,上述十家企业共销售乘用车484.87万辆,占乘用车销售总量的59%。

据中国汽车工业协会统计,前9个月汽车工业19家重点企业(集团)累计实现营业收入10475.55亿元,同比增长14.76%,且19家企业中有14家高于上年同期,实现利润总额787.72亿元,同比增长33.25%,已高于上年同期增速,19家企业中只有两家亏损。朱一平认为,重点企业前9个月在汽车

产销大幅增长的拉动下,企业经济效益好转,主要指标均好于上年同期,另外重点企业的主要经济效益指标是逐月回升的,尤其是在下半年以来,重点企业经济效益明显好转。

但中汽协常务副会长董扬却看淡这种增长,他认为前9个月重点企业工业增加值增长17.02%才刚好达到国务院的要求,“中国GDP与工业增加值是相关联的,当GDP增长达到8%,工业增长必须达到12%,汽车业增长则必须高于12%,前9月的产值和工业增加值都才刚刚达到国务院对于全年经济的要求”。



低碳环保 成SUV发展新趋势

本报综合消息 国内车市突破千万大关,汽车业毫无疑问地成为了最先“复兴”的行业。然而在销量增长的同时,对汽车业低碳减排的诉求渐行渐近,当环保增效成为汽车市场主流诉求后,国内柴油SUV市场迎来发展春天。

“这车卖得太快了。”华泰汽车4S店负责人告诉记者,进入8月份以来,华泰圣达菲2.0T柴油车型开始热销,而9月份竟然出现脱销状况。该负责人告诉记者,刚刚新到的一批2.0车型,想不到2周就卖空了,我们提车都是用抢的。”

记者注意到,虽然“车荒”来袭,可惯用的“加价策略”并未出现。“9月中旬华泰向全国各地经销商发布紧急通知,明确禁止加价行为。”他透露,“华泰对于加价管理特别严格,一旦发现必定重罚,所以我们也没必要冒这个险。”

克莱斯勒取消电动车发展计划 解散研发团队

本报综合消息 克莱斯勒公司已经解散了研发电动车的工程师团队,同时放弃了电动车的销量目标。

去年年末,克莱斯勒为防止破产,曾以电动车研发和其他重组项目向美国政府申请了高达125亿美元的低息贷款,但在上周非亚特CEO马尔乔内公布的克莱斯勒未来5年发展规划中,却看不到电动车以及混合动力汽车的产品计划了。

2007年,克莱斯勒上任东家塞浦路斯曾专门成立一个名为Envi的部门,攻关混合动力技术。

“Envi部门已经被分解到传统汽车研发团队。”克莱斯勒发言人Cappa说道。

马尔乔内表示,电动汽车只会占到克莱斯勒2014年销量的“1-2%”,少于6万辆。“直到电池能量存储不足问题解决后,电动车才可能真正流行起来。”马尔乔内说道。

五福临门 福特特惠

福特汽车年度终极特惠 最高巨惠10000元

业绩再创新高 特惠回馈客户

最高巨惠10000元!年度终极特惠来啦!福特汽车11月巨惠出击,09年度最大特惠11月提前享!

庆祝福特汽车海南销量同比劲增40%,超额完成年度任务!厂家特批海南福特“五福临门,福特送福”年度终极特惠活动,本次活动内容,涵盖了福特汽车的全系车型,优惠幅度堪称年度最大,蒙迪欧一致胜车型优惠幅度甚至达到了万元之巨,现已优惠至15.98万起,新年更是推出了信贷购车“0

利息”的特惠政策,通过福特汽车金融信贷购买新嘉年华,可享受0利息特惠政策,最低首付仅1.59万起,该车型为厂家活动特批车型,仅在11月30日前限量5台。

年底之前购车 11月时间最佳

关于年底购车的时间选择,很多消费者仍持传统观念认为12月各商家才会为了冲量放出最大优惠政策,觉得12月买车会更优惠。其实不然!现今,部分品牌为了更早的完成年度任务,并且更早的让客户提前享受到年度内最大的优惠政

策,11月初甚至10月底就有个别品牌开始了年底大冲量的促销活动。所以说,11月购车,享受的优惠政策即是年度最大!比如本次福特汽车的“五福临门,福特送福”年度终极特惠活动,商家携年度终极特惠真情回馈客户,个别车型最高优惠已达10000元,其它车型优惠亦为年度最大,各车型限量5台,活动时间为11月30日止,在加上福特汽车的欧洲五星级安全保障,年底购车可谓非常理想的选择。

另外,可以享受同样的优惠政策情况下,11月购车相比12月购车有以下三点

优势:第一,提车容易,等待12月高峰期购车,销量猛增,资源紧缺,就意味着很难尽早提车;第二,同样的优惠,早日提车,提前享受,更可以避免年底节假日买车上牌难的问题,安心开车上路;第三,08年为刺激国内车市,国家推出的小排量(1.6以下)车型购置税减免政策执行时间为2009年12月31日止,新的政策还未正式出台,如果新的年度内政策有变动,那更得不偿失。福特嘉年华本月推出了限量5台“0利息”的巨惠政策,1.3/1.5升车型同享购置税减免政策,真是省钱之上再省钱!

http://vico.vw.com.cn 大众进口汽车销售有限公司销售热线 800-810-6662, 400-610-4455



不寻常的工厂,诞生不寻常的杰作
手工打造新奢华——辉腾

The New Phaeton 新辉腾

至臻杰作,源自非凡打造。在德勒斯顿易北河岸,一座颠覆传统的全玻璃设计建筑,宣告了追求完美造车理念时代的到来。它就是大众汽车德勒斯顿透明工厂,专为打造尊崇辉腾而生。品味800多年精湛手工文明与100多项现代尖端科技完美融合,历经300小时手工打磨的顶级桃木内饰,温润如玉的质感深蕴您举手投足间的儒雅风度。甄选上等皮材手工缝制的座椅彰显高贵品质,妙到毫巅的完美接缝营造极致的奢华美感。触目所及,豪华科技配备不胜枚举,成就您至臻杰作的无上驾驭体验。更有专属定制中心,依据您的独到眼光与品位,为您量身打造专属座驾。前所未有的豪华体验,畅享非同寻常的杰作人生。

车之道,唯大众。



Das Auto.

详情请垂询大众进口汽车销售有限公司授权经销商

海南华众汽车销售服务有限公司

销售热线: 0898-66835118

传真号码: 0898-66831800

海口市南海大道113号