

### 购买个人二手车 优缺点揭秘

个人之间的二手车交易是二手车买卖的一种方式,被很多的消费者认可,与购买市场经销商的二手车相比,直接购买个人二手车有很多优点,但也存在一定的缺陷,以下罗列的几项是购买二手车的优缺点,对大家在购买个人二手车时有一定的帮助。

#### 优点

##### 第一 车况真实

这种车辆车况真实性高,一般不会发生调整里程表等弄虚作假情况,很多二手车经销商收购二手车后,为了便于卖出,都会将里程表显示的里程数调少,买了这样的车很可能由于行驶里程的判断失误,延误了保养维修时机,轻者造成车辆损坏,重者很可能引发严重的交通事故。

##### 第二 购买价相对便宜

由于去除了收购、销售的差价,因此购买价格会低于市场行情价格,如张先生,从个人手中以12万购买了一台别克君威轿车,该车车辆在二手车经销商处的收购价格是11.5万,最低销售价是12.5万元,对于卖家来说多卖了5千元,而对于张先生来说便宜了5千元。

##### 第三 车辆基本情况了解更深入

能够更多的了解车辆的使用和应注意的情况,因为直接购买个人手里的二手车,没有了经销商的中间环节,可以直接向原车主了解车辆以前使用中的情况,以及应该注意的问题,使车辆的使用保养具有一定的连续性。

#### 缺点

##### 第一 车况没有第三方保障

个人交易时,由于双方都不够了解二手车方面的知识,二手车买卖时并没有通过二手车评估和认证,可能造成车辆的实际情况和原来描述有差别,最终引起纠纷,建议购买个人二手车时通过专业的事故鉴定,如二手车评估中心。

##### 第二 车价不真实

影响二手车价格的因素很多,如新车价格、库存等,但个人二手车交易时并没考虑这些因素,车辆成交价格也是由双方商量成交,缺乏市场二手车价格的对照。建议买卖个人二手车时找专业的二手车公司进行现场评估定价。

##### 第三 手续办理不到位

个人二手车交易时,很可能在手续办理或过户流程方面遇到问题,大部分人也不知道该带些什么证件,常常要白跑很多趟,浪费了时间,而且办理手续时经常会拖泥带水,给买卖双方留下很多后遗症。建议找专业二手车经纪公司委托办理,并提前准备好相关证件以免耽误时间。

## 高端豪华汽车品牌 雷克萨斯登陆海南



由北京嘉华集团投资,经雷克萨斯(中国)投资有限公司批准,海南嘉翔雷克萨斯汽车特许经销商正式开业,当日海南嘉翔举行了盛大的开业庆典仪式,随着开业庆典活动进行的还有全新ES350/ES240的海口上市发布会,这标志着享誉全球的LEXUS雷克萨斯(原凌志品牌)高端豪华品牌正式登陆海南,从此海南汽车用户有了更多选择。

本报海口讯 海南嘉翔雷克萨斯是LEXUS雷克萨斯(中国)的第55家经销商,店址位于琼山大道289号嘉华汽车城,历时8个月筹建完成。与以往汽车品牌4S店相比,雷克萨斯无论是硬件还是软件方面都有其独特的一面,这首先体现在他们“顾客至上,以客为尊”的设计思路。

海南嘉翔雷克萨斯整个店面都是按照五星级酒店的标准设计建造的,总体建筑面积达到8000平方米,他有着目前海南服务设施最为完善,销售展厅最为人性化,售后设备最为先进的高端4S

店。雷克萨斯整车全部为日本原装进口,其独有的四年/十万公里(油电混合动力车型六年/十五万公里)免费保修和免费保养服务,更让用户使用无忧,这是由于雷克萨斯汽车精湛的生产工艺和完美的产品品质所决定的,为豪华汽车市场树立了全新标杆。相信气质独特的雷克萨斯系列车型,定会在海南大放异彩,完美演绎雷克萨斯“矢志不渝,追求完美”的文化精髓。

当日上市的全新ES350及ES240豪华轿车是LEXUS雷克萨斯ES系列的第



五代产品。秉承了ES系列俊朗优雅的风格,ES350及ES240以卓越的品质、领先的科技和多项智能配置为中国消费者提供了全新的激情驾驭之选。作为LEXUS雷克萨斯家族中最经典的车型之一,二十年来LEXUS雷克萨斯ES系列轿车在全球豪华车市场中广受赞誉。

海南嘉翔雷克萨斯授权经销商总经理杨明先生介绍说:“全新ES350及ES240均定位于中级豪华车市场,历经五代改款,LEXUS雷克萨斯ES系列已成为全球豪华车市场中最成功的车型之一。”

### 都市黑客 野酷本色

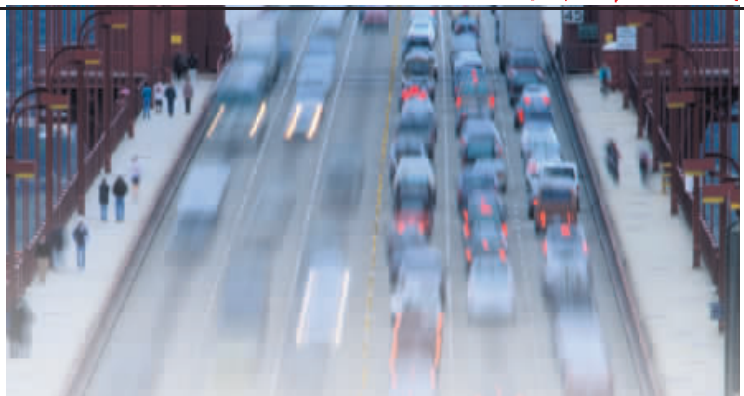
## MG3SW1.4CVT 激情上市

本报讯 11月7日晚,海南信达路康汽车销售有限公司的MG名爵汽车展厅内,人头攒动,热闹非凡。当晚,名爵3SW1.4CVT在这里举行隆重上市活动,动感的歌舞,如行云流水的古筝表演,充满神秘色彩的魔术,让现场每一位参与者的细胞活跃了起来。跟着音乐不自觉的跳动,这种感觉很刺激,很过瘾!随着一段激情的爵士舞后,这位悍将在灯光的照射下,揭开了它的神秘面纱!

新一代入门级“城市越野跨界车”——上汽名爵MG3SW黑骑士1.4CVT无极变速款豪华版正式上市,此次推出的新车继承了上汽名爵MG3SW一贯的野酷风格,更使“城市越野”理念与“野酷”文化获得了进一步的融合与发展,特别值得一提的是,该车是目前国内同级车中唯一配备欧洲进口CVT变速器的车型。MG3SW1.4CVT豪华款的推出,开启了国内城市越野跨界车市场的新时代。



想体验1.4CVT澎湃动力,请到海南信达路康汽车销售有限公司。



## 购置税优惠望延续 政策“组合拳”明年再发力

本报综合消息 距离1.6L排量以下车型购置税减半的政策结束还有不到两个月时间,在业界一致支持该政策延续到明年的声音之下,国家有关部门正在积极调研延续的可能性。据记者了解,除了购置税政策,其他一些刺激消费的政策也有望明年陆续出台。

本月初工信部首次在购置税政策是否延续的态度上发生了转变,“汽车购置税减半、汽车下乡、家电下乡等政策,在提振需求、促进结构调整方面起到了明显的作用,可考虑继续实施期限和扩大实施范围。”工信部新闻发言人朱宏任公开表示。

工信部相关官员进一步表明观点,考虑将拉动车市火车头的购置税减免政策延续,这样汽车旺销的势头仍将保持到2010年上半年。而“研究制定促进消费和提高居民收入的相关措施,提高消费对经济增长的贡献率”恰好的是该部委下一步的工作重点。

CBN记者昨日从工信部、国税总局等相关管理部门了解到,对于目前政策实施以及进一步延续的效果正在进行评估,具体如何扩大实施范围尚无定论。

虽然明年政策还没有清晰的思路,但不可否认的是,购置税减半政策是到目前为止效果最为显著的利好政策,1.6升及以下排量乘用车占乘用车市场的份额从去年的62%上升至今年的70%。更为关键的是,国家税收并没有因此而减少,据中国汽车工业协会的数字,到现在为止,国家车辆购置税征收总量同比增长了4%。

政府已经意识到保证汽车产业政策连续性的关键。工业和信息化部装备工业司司长张相木认为,目前钢材市场形势不太乐观,汽车、船舶等产业对钢材尤其是高品质的钢材的支撑作用非常大,如果汽车销量下降,对钢材的销量也可能产生一些负面影响。

研发一款新车的周期至少2-3年,如果购置税减免的政策只实施一年,对企业经营业绩的提振作用相当有限。”长城汽车总裁王凤英的这种观点代表了大多数企业的心声。

事实上,在更早的8月份,国务院发布的2009年节能减排工作中,已经明确提出将“研究调整车辆购置税政策”,意味着该政策不会简单到期结束,丰富其调整手法以发挥更大作用成为明年汽车政策的主要思路。

此前曾有媒体报道,相关部门已经形成了有关汽车购置税调整的三套方案,内容都是指向更大范围的税收减免,方案一是购置税减免范围进一步扩大,2.0L排量以下车型统一实行购置税减半政策;方案二是购置税减免力度会更大,除了购置税减半范围扩大到2.0L排量以下所有车型外,1.4L排量以下车型还将全部免征购置税;方案三是在原有购置税减免政策到期后,继续实施现有1.6L排量以下车型购置税减半政策。

CBN致电国税总局相关部门,他们均表示不清楚上述报道的具体情况,但表示已经开始对政策调整进行前期调研。

新华信汽车营销解决方案副总经理郎学红认为,明年的新政策可以考虑大排量加增,小排量再减等多种征收办法,更加合理细分征收标准以促进汽车市场向更加环保、合理的消费结构发展。

由于今年初出台的汽车产业振兴规划旨在保证汽车工业未来三年的稳定发展,规划中提及十一项刺激政策,但今年仅实施了购置税减半、汽车下乡、以旧换新,更多政策尚未出台的重要一年。

记者了解到,为引导企业加强节能技术开发以及节能汽车的生产,今后汽车企业平均燃料消耗量与财税政策挂钩,油耗高的汽车生产企业将被征收重税,这一政策明年或将开始实施。

# 五福临门 福特送福

庆祝福特汽车海南销量同比劲增40%,超额完成年度任务!厂家特批“五福临门,福特送福”年度终极特惠活动,涵盖全车系,各款车型限量5台,特惠截至11月30日止!恭迎您亲临展厅,把握稍纵即逝的特惠良机!

一福

蒙迪欧-致胜  
2.0L/2.3L公务轿车  
工牌特1007全新座驾  
优惠至15.98万起  
超高性价比



二福

福特福克斯  
2010款  
限量超值版  
全新上市



活得精彩

三福

新福特嘉年华  
1.8L/1.6L 两厢/三厢同享购置税减免  
0利息!  
首付1.59万起\*  
日供56元起



百公里油耗仅为3.07升

四福

福特麦柯斯(S-MAX)  
2.3L七座位多功能车  
信贷购车  
赠3000元手续费  
首付3.98万起,日供138元起\*



五福

福特汽车金融信贷  
四“宽”一“快”

- 免房产: 无需提供任何房产证明;
- 免户口: 不限定海南本地户口;
- 免担保: 不需要提供担保人;
- 免家访: 金融公司不做相关上门调查;
- 审批快: 2天内可为您快速办理完所有审批手续

海南福德汽车集团—福特4S店 地址:海口市南海大道115号 销售热线:66801132  
客服电话:66831532 售后电话:66801135 海南福德汽车集团网站:www.fudecar.com

三亚店地址:三亚市凤凰路(交警支队新办公楼旁)  
销售电话:88889089