

### 全数字解读雷克萨斯 ES240 只为追求完美



本报讯 2009年全新ES240豪华轿车携39万元的高性价比在中国荣耀上市，不仅传承了LEXUS雷克萨斯杰出“工匠”们对于卓越品质和完美细节的不懈追求，更突破创新，再度书写精致造车工艺和顶级尊崇服务的全新境界，亦再度印证了其品牌理念：“矢志不渝，追求完美”。

1 块原木——LEXUS雷克萨斯聘请专家考量原木生长的气候和环境，甚至是温度和湿度，最后甄选出最优质的胡桃木，并以一块原木拆分配置于同一辆车内的不同空间，确保每一位车主都能享有和谐统一而又独一无二的专属氛围。

73 处感应雷达——全新ES240全车配备73处感应雷达，其中23个负责全程安全保障，43个为驾乘者提供舒适乘坐感受，还有7个则负责监控以上的感应雷达。

88 种减震设计——LEXUS雷克萨斯以领先的静音技术，创新研发了88种先进的减震科技，114种卓越的静音设置(如两层风挡玻璃间包含薄层的静音设计)，有效阻隔了车外噪音和震动。

40000小时品质确认——平均每个人一生中要有40000小时要在汽车上度过，从研发到产品下线，我们以同样的40000小时品质确认，成就每一部新车的细节完美。每一辆配有LEXUS雷克萨斯标志的豪华汽车，均以严格苛刻的“LEXUSMUSTS”“雷克萨斯必须”的精致造车工艺淬炼而成。

12次荣膺榜首——自1991年以来，LEXUS雷克萨斯ES系列豪华轿车先后12次荣获J.D.PowerandAssociates新车质量调查(IQS)或汽车性能表现、操控及外型调查(APEAL)第一名。

4年100000公里——自2005年正式进入中国以来，LEXUS雷克萨斯为每一位中国车主提供了四年/10万公里免费保修及保养服务、零配件24小时配送服务及全天24小时紧急救援服务。

100000辆——2009年10月30日，LEXUS雷克萨斯在中国市场交付了第十万辆豪华汽车，这一里程碑式的事件标志着LEXUS雷克萨斯中国的发展步入了一个崭新阶段。

如您希望进一步了解这款车，可以到海南嘉翔雷克萨斯特约店试乘试驾，记者从经销商处获知凡是试驾的朋友都会收到一份精美的礼品。

## “中国真情七年 北京现代心悦之旅” 感动北京 感受现代

本报讯 伴随着北京现代七周年的到来，中国真情七年北京现代心悦之旅活动，将迎来北京现代777名车主，车主将在这个活动中亲身见证自己爱车的生产过程。

据悉，在此次北京现代中国真情七年北京现代心悦之旅活动中，北京现代车主将参观自己爱车的生产基地——位于北京顺义的现代化工厂。此外，车主们还将受邀参观国家大剧院等展现新北京风貌的景点。

2009年1-10月，北京现代销量达到460,592辆，同比增长89%，8月单月销量更是创下了208%的同比最高增长率，成为第一阵营中名副其实的车型种类最少但增长率最高的企业。

可以看到的，在品质经营这一核心战略指引下，北京现代正从过去以速度制胜、销量和市场战略制胜的发展之路，转变为以效率制胜、品质制胜的新境界，并由此完成了以市场为中心到以消费者为中心的转变。而工厂的先进技术与工艺为实现这一快速发展奠定了良好的基础。

在此次活动中，车主们亲身感受到北京现代每一道精致工序，见证轿车车型悦

动、i30的生产过程。车主们参观的北京现代工厂融合了冲压、车身、涂装、总装四大工艺体系，该工厂具备可以引进生产任何一款现代汽车的能力，柔性生产线与智能化的工艺，使产品品质与生产灵活性都得到了有效保障。同时，四大车间的生产自动化率达到国内最高水平，冲压与焊接实现100%自动化率，整个生产线就有266台机器人进行自动化操作。

此外，车主还可以亲眼看见爱车出厂前经历的一系列严苛品质保障检测。车身车间的生产线有质量检测工位，采用三坐标自动检测系统设备，能对出现问题的不合格车身及时进行自动反馈，有效保持产品品质的一致性。除数字化、智能化的质检方式外，下线后的产品还将进行100%质量检测、专业试车跑道路试，以及多达300多项细致项目的售前检测。

为了给予产品品质一致的绝对保障，北京现代在管理与操作方面拥有严格的作业流程与生产规定。以生产线终端的OK线为例，出于生产现场的空气清洁度的考虑，其末端装有汽车废气吸收装置，所有的

成品车只能于此进行初点火实验，其严谨与精密的程度，由此可见一斑。

作为拥有170万用户的汽车企业，北京现代推出很多切实可行的政策，来回馈一直支持自己的新老用户。例如，在全国率先推出动力总成“5年/10万公里”保修政策，切实免除了消费者的后顾之忧；针对金融危机带来的影响，北京现代推出“一元购车信贷”与领翔信用卡购车政策等，为消费者购车提供了多种财务选择方案。

在市场规模迅速扩大的同时，北京现代的销售服务网络进一步扩大，在全国拥有了470家4S店的同时建立了130家特约服务站，并在偏远地区及经济不发达地区开发110家卫星店，全面覆盖全国230个城市，不仅位居行业前列，更得益于用户更多的便利。

在此行结束时，车主激动的表示，此次活动让车主们切实感受到了北京现代的产品品质，更加坚定了成为北京现代车主的正确选择，并且更加信赖北京现代品牌，同时车主也纷纷表示未来一定会对北京现代给予一如既往的支持。

### 新凯美瑞 240V G-Book 车主访谈 剖析“G-Book 道路救援”服务的优胜之处

本报讯 近来，奔跑在道路上的凯美瑞阵营中时常会闪过一些略显不同的身影，它们的C柱上都醒目地标识着金色的“G-Book”字样，这就是新凯美瑞240V G-Book智能领航版。它不仅拥有中高级车中最为丰富的豪华配置，而且引入了丰田领先全球的车载信息系统——G-Book智能副驾，是国内中高级车市场上的第一款“e车”。

凭借领先的信息科技和一对一的人工服务，G-Book可为车主提供包括话务员服务、G-Book路径检索、信息提供、远程诊断、紧急通报、道路救援、被盗通知、远程维护等便利舒适、安全安心的8个服务项目。它所缔造的高品质“e车生活”，吸引了一群走在汽车消费潮流前端的消费者。该车型5月份上市以来，销量节节攀升，在新凯美瑞全系产品中占据了约6%的市场份额。

G-Book服务在购车前两年免费，这进一步激发了车主们开通G-Book服务的热情。数据显示，8月份新凯美瑞G-Book服务的开通率高达93.9%。车主们对G-Book服务的各服务项目均给予了高度评价。不仅话务员服务、G-Book路径检索、信息提供、远程诊断、远程维护这些车主常用的服务项目得到了广大车主的一致好评，紧急通报、道路救援、被盗通知这三项在突发险情时才能用得上的服务，也受到了车主们的一致好评。

其中，“道路救援”服务的应用频率较紧急通报、被盗通知服务来的高些，许多车主因为各种原因体验了这项服务的便利和贴心。与其他厂商或机构提供的常规道路救援服务相比，建立在领先通信科技和一对一人工服务上的“G-Book道路救援”服务具有操作更便捷、服务更贴心、技术更专业三大优点。这一点，有着切身经验的车主是最有发言权的。

白女士已经成为G-Book的忠实粉丝，对于G-Book道路救援服务，她总结认为，操作便捷是它最大的优点，“不需要保存救援公司的卡片，不需要记忆长串的电话号码，也不需要提供车牌号、底盘号、车辆位置、联系方式等乱七八糟的资料，有了G-Book，需要救援一个按键就能搞定。”白女士告诉记者，她拿牌还不到1个月，本来对于车辆的操作就不怎么熟练，对道路位置也不是很熟悉，“任何突发的情况会让我更加手忙脚乱。有一次在一个离家挺远的地方车辆突然无法启动，慌乱中我只能求助G-Book，服务中心接通最近的经销商，经过简单的沟通，技术专员立即判断出是电瓶问题，在极短时间内赶到现场为我解决了问题。”

“这已是我的第二辆车，其实之前也有过寻求道路救援的经历，但总有不满



意的地方，一过12点电话便无人接听或者只提供电话援助，不愿意到现场解决问题，遇到问题先要生一肚子气，更谈不上贴心服务”，已有7年驾龄的王先生告诉记者，在第一次使用G-Book道路救援服务时，他没抱太大希望。因为那天是深夜，车辆被追尾，他只是习惯性地试着连接G-Book服务中心。出乎王先生意料的是，服务中心立即接通了，并很快告知其理赔金额在2000元以下，建议双方直接到快速理赔处理，在半小时便为王先生解决了燃眉之急。“这真让我感到意外，这种管家式的贴心服务让我在开车时觉得更加安心了。”

除了操作便捷、服务贴心这两大优点外，技术专业这一优点更是“G-Book道路救援”高品质服务的保障。“G-Book道路救援”服务的背后是全国广汽TOYOTA经销商的大量专业技术人员，他们拥有出色的故障诊断能力和丰富的车辆维修经验，这些都是保证他们能够及时、高效地解决问题的基础。对此，广州万顺汽车租赁公司的一位采购员深有感触，他告诉记者，虽然公司的业务与汽车相关，但并非人人都熟悉汽车技术，因此他们在用车的时候最头痛的问题就是，“遇到突发情况的时候，打电话求助时故障原因往往解释不清楚。要是不能及时解决，顾客就会不满。”这位采购员说，曾有一位工作人员在加油后车辆打着火，便立即呼叫G-Book服务中心寻求“道路救援”，技术中心的人员通过电话沟通即迅速解决了问题，并耐心告知问题出现的原因及预防再次发生的有效方法。“这种专业的水准是难以替代的，也为我们工作提供了额外的保障。因此公司也正在考虑多采购几辆新凯美瑞G-Book版。”

事实上，G-Book智能副驾为新凯美瑞车主提供的服务远不止于此。车主可通过话务员服务随时获取所需的各种信息，查询所在地周边设施、完成目的地设定等；利用G-Book路径检索在行车高峰时规避拥堵路线，并且不用担心爱车被盗窃或者因为忙碌而忘记车辆的维护。它实实在在地为车主打造出更安心安全、便利舒适的汽车生活，拉开了汽车生活智能化的序幕。这将成为百余年的汽车使发展史上的一次重要革命。

### 中埃合作 首辆埃及比亚迪汽车下线

本报综合消息 与埃及方面合作4年以来，中国比亚迪汽车有限公司首辆本地汽车下线。2009年12月13日，首辆埃及比亚迪汽车下线暨上市庆祝仪式在开罗举行。

首辆下线埃及比亚迪的车型为在中国国内市场广受欢迎的F3。

比亚迪公司出口贸易事业部总经理李兰航说，在埃及生产的比亚迪汽车下线标志其

开始进入埃及市场销售，这对于该公司开拓中东和非洲市场具有积极意义。

中国驻埃及大使武春华致辞说，近几年，中埃双边贸易额持续增长，中埃企业在多领域经贸交流不断增强，相信比亚迪公司在整车制造、零部件研发方面的优势将有助于其开拓埃及和周边地区市场，并进一步促进中埃经贸合作。

埃及劳工部工业发展局局长欧麦尔·阿塞勒对首辆埃及比亚迪汽车下线表示欢迎。他说，埃及汽车产业希望在2011年增加就业岗位10万个，零部件生产投资额达8.5亿美元以及出口汽车零部件价值达10亿美元。他期待中国企业发挥作用。

2005年，中国比亚迪开始与埃及阿迈勒汽车制造厂生产汽车。



本报综合消息 王牌特工007最新座驾、中高级轿车安全、科技的领航者——福特蒙迪欧一致胜年底冲量之际，最高巨惠达10000元，最低仅售15.98万起。

记者在福特汽车海南独家经销商海南福德了解到，为庆祝福特汽车海南销量同比劲增40%，厂家特批海南福德限量蒙迪欧一致胜车型，最高巨惠10000元，用以回馈在年底前购车的广大客户，此次优惠堪称09年度内的最大巨惠，优惠幅度巨大，车型限量，蒙迪欧一致胜凭借优良的造车工艺，超

越同级车型的安全性能、诸多先进的高科技配置，加之优惠后超高的性价比，对于最近考虑购买中高级轿车的车主，可谓是最理想的首选对象了。

蒙迪欧一致胜自上市以来，一直凭借出色工艺、出色安全性和诸多高科技配置被广大客户所赞誉。蒙迪欧致胜搭载了2.0/2.3L两种黄金排量的全铝合金发动机，公务、家用、商用皆宜，动力强劲。蒙迪欧一致胜的6前速手自一体变速器为终生免维护的，这可是任何一款同级别车型所无法

比拟的高科技产品，同时也将极大的降低车主日后的养护成本。蒙迪欧一致胜所采用的钢材，是普通同级车型4倍硬度以上的硼钢车身，加之先进的德国激光无缝焊接技术，原本就超越同级竞品的安全性更加固若金汤。

时值年底购车之际，蒙迪欧一致胜巨惠献礼10000元，且拥有超越任何同级车型的先进工艺、高科技配置、欧洲五星安全的保障，如此优惠的政策、如此优秀的车型，真可谓不可错过的好时机。

**世界第四大 领先车坛的豪华高端品质 韩国进口现代汽车 坐享年末5利优惠活动进行中.....**

- ★一利：09款新胜达2.7L出清，送价值2万元全车进口拓界装备；
- ★二利：本月购车即享50%购置税优惠；
- ★三利：超值万元“5选4”套餐礼包；
- ★四利：“低首付·免手续”购车专案；
- ★五利：“二手换一手”二手车置换专案。

**进口现代高性价比豪华SUV 璀璨上市!**

## 2010款新胜达2.4L

12月19日 2010款新胜达2.4L海南上市会

**惊喜·好礼不断 恭迎莅临海南韩现展厅!!**

尊享专线：66824116

**HYUNDAI www.hyundai-motor.com.cn**

韩国进口现代汽车海南省唯一经销商 海南韩现汽车销售服务有限公司

永久4S店：海口市南海大道113号(保税区路口斜对面) 销售热线：66824116 维修热线：66831506

三亚店：三亚市凤凰路(交警支队新办公楼旁) 销售电话：88869089

**福特精粹 巨惠冲量，演绎超高性价比!**

## 蒙迪欧一致胜限量巨惠10000元，优惠至15.98万起

年底冲量之际，海南福德特别推出限量特价蒙迪欧一致胜回馈海南客户，限量巨惠10000元，蒙迪欧一致胜仅15.98万起，12月内限量2台，限时12月31日止，详情请洽展厅销售顾问，把握稍纵即逝的特惠良机!

首付：3.48万起 日供：120元起\*

蒙迪欧一致胜限量巨惠活动 车型车架号：LVSHBFAF49F064011 LVSHBFAF89F066322

## 蒙迪欧-致胜

2.0L/2.3L公务轿车 工牌特1007全新座驾 超高性价比

配备多项高科技豪华装备，秉承顶尖造车工艺

- 1.超长轴距让您尽享尊荣；
- 2.欧洲五星最高安全等级；
- 3.终身免维护六前速手自一体变速器；
- 4.高科技人机智能互动系统；
- 5.智能无钥匙进入和启动系统；
- 6.固若金汤的全车无缝激光焊接；
- 7.坚若磐石的四倍硬度硼钢车身