

### 购置税减按7.5%征收 岁末再迎“抢购潮”

本报综合消息 12月9日，国务院常务会议决定，将减征1.6升及以下小排量乘用车购置税的政策延长至2010年底，减按7.5%征收。分析人士认为，本次购置税政策的延续虽然优惠幅度有所缩水，但它说明政府仍将大力倡导小型车的发展。这意味着主力销售车型位于1.6L排量以下的比亚迪等企业将从中受益颇多，消费者也能获得不少购车实惠。

#### 二三线市场助力

今年开始实施的购置税政策对车市的拉动作用明显，本周二的中汽协月度汽车信息发布会上，董扬表示，1.6升及以下乘用车1-11月累计销量对整个汽车市场的增长贡献率达85%。购置税政策同样带动了比亚迪在二三线市场的快速发力。国家信息中心披露的数据显示，2009年1-9月，二三线市场增速分别达到了41%和51%，超过一线城市，出现了显著上扬势头。而比亚迪作为较早开拓二三线市场的自主品牌企业之一，大大抢占了先机。

据乘联会最新数据报告，今年1-11月比亚迪销量已达388247辆，同比增长120%，40万车辆的年度销售目标触手可及。这其中F0和F3两款1.6L排量以下车型联手贡献了将近90%的销量。“二三线市场的消费者更注重产品的性价比以及实惠的维护成本，在这些方面自主品牌具有更大的优势。”国家信息中心信息资源部主任徐长明表示。

#### 新政刺激消费

购置税新政出台的第二天，记者在走访本地经销商时发现，一些原本处于观望状态的消费者已纷纷出手购车。比亚迪深圳一家4S店仅F3一天就接到了数十张订单，北京现代的经销商也反应伊兰特、悦动当日订单猛增。“F3这款车卖得很火，配置实用，价格合理，相当超值。”正在4S店订车的王先生告诉记者，现在买还能节省大约3000-4000元，预计年底就能提车回家过年，持王先生这样想法的购车族很多。

对于F3等畅销车的持续升温现象，业内人士认为，一方面，这是因为F3主打1.5L排量的车型，受惠购置税政策；另一方面，这也体现了消费者购车重实惠、求放心的心理。F3是一款保有量超过50万辆的成熟车型，其性价比高，服务网点多，维修方便，品质也经过了市场的考验。

#### 热销增产 力保年底供应

“由于政策出台的时间比其预期的12月底要早不少，12月剩下的时间可能会出现销售非常火爆的局面，因为有一部分消费者会抢在这个时间点享受多2.5%的购置税优惠”乘联会副秘书长崔东树表示。相关人士分析，比亚迪今年销量的持续火爆一定程度上得益于国家政策带来的发展机遇，购置税优惠政策也将再度激发消费者的购车热情。据比亚迪内部人士透露，目前比亚迪西安二厂已经动工在建，产能将进一步扩大。而西安一厂和深圳两大生产基地也正在优化生产，保证年底销售旺季的供应。据悉，即便是在旺季，比亚迪经典畅销车型F3提车时间也仅需两周，创下了热销车型最短提车时间的纪录。比亚迪对年底的销售情况充满信心。



# 今年车市销量最高峰

## 需求异常旺盛，12月或创

想在年底出手买便宜车的消费者，今年可能要失望了。按照以往车市的规律，12月作为经销商全年冲量的关键时刻，成交价格往往是全年中最低的。但是，CBN记者在近日走访市场中发现，在12月份旺盛的需求下，广州车市却处在缺货当中，优惠幅度已经大幅缩水。

本报综合消息 不少的厂家以及经销商对CBN记者表示，12月份延续了11月的旺销势头，有望创造今年以来的销量新高。

#### 车市饥渴

“饥渴”成了12月份广州车市的主题。在货源紧张的推动下，终端市场的优惠已经越来越少，不少车型甚至取消了优惠。走访市场中发现，许多中级车以下车型，特别是1.6L及以下排量车型，普遍处于缺货的状态之中。在一汽丰田的不少4S店里，卡罗拉甚至连展示的样车也找不到了，现在买车者只能订货。一汽丰田华南区总监陈鸣对CBN记者表示，消费者有年底购车的习惯，再加上今年的车市已经被彻底激活，

现在一汽丰田华南区域有大量的订单需要处理。但是现在交货的周期还不短，一方面车源比较紧张，另外，北方不确定的天气状况也会影响物流。

不仅仅是卡罗拉、新宝来、高尔夫、骐威、骐达、飞度、锋范等车型的车源也比较紧张。货源的不足，直接导致终端交易价格的不断上浮，优惠一再缩水，甚至不少车型已经取消了优惠。

在11月，广州市场上尚有优惠的飞度、锋范、骐威等车型，现在已经没有现车，但是还有1000元-2000元不等的优惠。经销商表示，之所以还保留这些优惠，主要在于吸引订单。不少经销商都表示，车源紧张是现

在最头疼的事情，优惠肯定越来越少，而且越是靠近春节，优惠将会越少。这与往年的情况形成了强烈的反差。

#### 车市创新高

在这种旺盛的需求刺激下，不少的汽车人士表示，12月可能会创造今年车市销量的最高峰。

除了去年受金融危机影响之外，往年的12月份基本上都是全年汽车销售最高的一个月。从终端的旺盛需求来看，12月再创新高的可能性极大。刚刚过去的11月，乘用车共销售103.64万辆，环比增长9.50%，同比增长98.23%，成为今年以来的最高峰。

东风日产华南一区市场营销总监侯旭东对CBN记者表示，12月份是传

统汽车销售旺季，从现在的市场行情看，车市依然延续了11月的热销，有望创造今年车市的新高。他认为，现在对车市的唯一制约因素就是车源的不足。广汽丰田元丰凤凰店总经理林坚对CBN记者表示，在厂家设定的销售任务中，12月是销量目标最高的一个月。从现在的情况来看，完成本月的任务没有任何问题。即使从整个大的市场环境来看，本月的销量极有可能是全年最高的。

而购置税优惠政策的变动，为这种新高也提供了可能。明年的1.6L及以下排量车型的购置税将按7.5%征收，和今年的5%相比，缩水了2.5%。这可能会在12月形成一个1.6L及以下排量车型的一个抢购小高潮，从而推高这个月的销量。

### 技术获评国际先进水平

## 长安星光4500 领军经济型商用车市场

本报综合消息 如果说月销破两万辆的长安之星2是长安微车系列中当之无愧的战神，那么于去年下半年面世的长安星光4500则是长安系中的一匹黑马。日前，长安星光4500继成功入选2009年度汽车总评最佳微型汽车后，“长安星光4500产品开发”项目又通过了权威的科技成果鉴定，被业内专家公认为——车型技术具备国际先进水平的车型。

据悉，此次科技成果鉴定是由河北工业大学等单位的专家所组成的产品鉴定委员会，通过听取并审查了产品开发技术研究总结、强制性检验及定型试验报告、经济效益分析报告以及科技查新报告，并考察实车以及严密的质询和会议后，最终得出的鉴定结论。最终，长安星光4500通过科技成果鉴定，并被评定为一项拥有高科技含量的成功产品。

#### 蓝海角逐下乡助兴

长安星光4500在科技成果鉴定中

得到专家评审的高度认可，其令人抢眼的市场表现则从另一个方面印证了该产品的成功。截止11月中旬，长安星光4500今年的产销量已突破3万辆大关，创造了长安微车单一车型问世以来的又一佳绩。

长安星光4500是长安汽车的战略性产品之一，定位于新经济商用车，是新经济商用车蓝海市场的第一款车型。问世之初，长安星光4500作为一款新车型，在接受市场认可之前经历了长时间的等待。市场反映的热烈使得长安汽车并不敢将今年的销售目标定得过高。然而，在今年国家扶持汽车产业发展的宏观利好下，长安星光4500迎来了前所未有的发展机遇，仅仅上半年，就大大超出全年既定的万辆销售目标。进入下半年，这款新车型更是快马加鞭，一举突破两万辆后继续强势上攻，截止11月中旬，全年销量已经突破3万辆。由此，长安星光4500成为今年长安系微车中成色最深的一匹黑马。

据了解，作为一款细分市场的产品，长安星光4500找准了自己的定位，为那些在微车与轻客间徘徊的消费者提供了一种最佳的解决方案。尤其是在汽车下乡的推动下，长安星光4500经济性优势更加卓越。

#### 长安扩能以期再创佳绩

长安星光4500的市场成功得益于国家政策，也与其优异的产品力和优质的售后服务密不可分。在独具特色的产品力方面，其一，长安星光4500秉承“车身空间利用最大化”的设计理念，车内可用容积达4.83立方米，具有了轻客的装载能力。其二，长安星光4500搭载动力强劲的小排量发动机，1.3L发动机的升功率达到了45.8KW/L，在保证强劲动力的同时，其油耗远远低于轻客，百公里油耗仅为7.9L。其三，长安星光4500采用凸头设计概念，将车轮前置，车身架采用特殊高强度钢，有效地保护了驾乘。而在优质

的售后服务方面，长安汽车所开展的“发动机只换不修”与“360°无忧关怀修车不花钱”的举措更加保证了长安星光4500的服务品质。

今年长安星光4500的热销使得产能出现吃紧的状况，负责制造长安星光4500的河北基地正在加大长安星光4500的产能建设，将在现有生产条件下，通过调整生产线布局，在短期内迅速提高长安星光4500的产能，达到5万辆/年，以满足不断增长的市场需求。除了增产扩能，长安星光4500的后续车型也将加速推出，在现有基本型和标准型车型基础上进行提升，完善产品线，满足高档次的商务接待需求。

长安星光4500开发项目凝聚了长安汽车多年来的造车经验，从上市至今的一年半时间里，它以新经济商用车的新形象迅速跨入国内主流微车行列。今后，长安星光4500将继续依靠强劲的产品力、出众的服务力，以及产品线的进一步丰富而创造出更大的辉煌。

### 与09年车市相比明年中国车市不宜过于乐观

□青主

和2008年底时一样，大家对来年车市的预测高度的一致。不同的是，2008年是集体悲观，而现在是在集体乐观。虽然面对媒体时，汽车厂家的老总们还表现出一些“谨慎”，都小心翼翼地给出大致一样的预测——增长15%左右。但私下里，我觉得他们对明年车市真正的预期基本上都是“增长20%以上”。

当然，这种乐观是有道理的，很多厂家早就完成了全年销售目标，一些热销车型的订单据说已经排到了明年5月。前几天在赛马场看到一辆马自达CX-7，标价33.8万元！“厂家报价不是28.8万吗？”销售人员很鄙夷地告诉我：“那是指导价。”

因为对2009年车市的谈判，多数厂家生产准备不足，吃了大亏。“明年无论如何不能再犯这样的错误”，这已经成为几乎全部汽车厂家的共同想法。所以大家都在扩充产能、扩充网络。我也相信明年的车市会继续向好，但是，市场是那么难以捉摸的，我们都觉得明年会火，并为其做好准备的同时，思考一下，明年有哪些对车市不利的因素，也是很有必要的。

消费环境的持续恶化，应该是首先要考虑的。油价今年“破七”了，随着全球经济的复苏，以及几乎不可避免的通货膨胀，可以预见世界石油价格将继续攀升，那么明年国内油价“破八”也几乎是预期的。除了油价，停车费也在飙升，而对一些中心城市居民而言，更麻烦的是，有钱都已经很难找到车位。堵车，已经不再是大城市专利，现在一些县城都已经开始堵车了。

其次，经过2009年的这次井喷，我们积累的庞大需求在多少程度上已经得到释放？这需要研判。再次，小排量购置税优惠政策虽然得到延续，但是，一、这种刺激政策经过一年的实施，其边际效应肯定会下降；二、优惠幅度从50%大幅降至25%，其效果不可同日而语。

最后，宏观经济虽然复苏有迹，明年整体经济继续向好，但居民收入能否同步增长，我们却不甚有信心。加上普通的通胀预期，老百姓的消费信心，明年是否会随宏观经济一起走强，我们也没有信心。回到汽车行业，今年的井喷行情，也为行业的持续发展埋下了一些隐患。很多厂家都承认，今年经销商的满意度提高了，但消费者满意度是下降的。J.D.POWER的调查也表明，3年来，中国汽车的产品质量有了大幅提高，但产品性能和设计却基本是踏步不前。

今年好几个媒体的年度评选都出现了这样的尴尬，在“年度技术”这个选项，似乎找不到很有说服力的提名，诸如自动泊车系统、G-BOOK之类，都只是一个新配置，难担年度技术殊荣。比如G-BOOK，你到(中国)移动去办一个车行无忧的服务，也能实现它的多数功能，那么我们能说今年的汽车行业年度技术颁给(中国)移动吗？

如此看来，不利的因素不少，行业的进步有限，明年的中国车市不宜过于乐观。不过，即使没有实现20%的增长，考虑到我们的庞大基数，就算是维持今年相同的局面，也已经很不错了。

宽适空间·正10—15座  
九龙商用车  
医疗救护车、警车、邮政车、网咖上市  
丰田技术 九龙呈现  
海南福德汽车集团 电话: 68658312 13907584528 小黄

广汽集团 广汽乘用车  
广汽中巴隆重登陆海南  
空调、省油  
考斯特外型  
最新五十铃客车专用底盘技术  
原装进口五十铃发动机  
海南福德汽车集团 广汽乘用车 电话: 68801530 (海口) 88869089 (三亚)

威麟V5七座商务柴油MPV  
1.9T六速柴油涡轮增压版  
本月即将上市  
火爆抢订中!  
电话: 66826650  
海南福德汽车集团·威麟汽车4S店

瑞麒G5 海南正式接受预订!  
★中国首款自主高端商务运动型B级轿车  
现在预订享受  
5千元 1万元优惠  
电话: 66826650 (海口) 88869089 (三亚) www.richauto.com

圣诞聚“惠”! 订车现场抽红包!  
(12月24/25日, 期待您的加入! )  
LANCER 蓝瑟·翼神  
电话: 66826137 (海口) 88869089 (三亚) 更多福利请登陆 www.fudecar.com

新福特嘉年华  
太平洋财险 商业车险保费为3.07折  
利息? 我来啦!  
月供: 1.59万起  
月供: 56元起  
海南福德汽车集团—福特4S店

蒙迪欧—致胜  
月供: 3.48万起  
月供: 120元起  
优惠至15.98万起  
限时12月  
地址: 海口市南海大道115号 销售电话: 66801132

新款S40 2.0  
转换无间 顺领先行  
全国统一售价23.8万元  
海南福德汽车集团 沃尔沃4S店

新款沃尔沃C30 2.0  
PowerShift 双离合变速器版炫动上市  
全国统一售价29.8万元  
电话: 66825999 (海口) 88869089 (三亚) 更多福利请登陆 www.fudecar.com

09年的最后优惠, 购置税仅3794元!  
立减50%! 限12月31日前购车  
8.88万起  
电话: 66826137 (海口) 88869089 (三亚) 更多福利请登陆 www.fudecar.com

世界顶级豪华SUV王者 双龙·雷斯特  
奔驰第三代高压共轨直喷涡轮增压柴油XD1270发动机技术  
比 相同条件下柴油发动机  
比 相同排量下汽油发动机 省5%以上  
省油 安静 环保  
海南福德汽车集团 双龙汽车海南专营店

双龙·爱腾 新一代柴油环保SUV的领航者  
世界顶级SUV的三大公认优势  
奔驰第三代高压共轨直喷涡轮增压柴油XD1200发动机技术  
T-Tronic手自一体8速变速器技术  
非承载式专业越野底盘  
电话: 66801530 (海口) 88869089 (三亚) 更多福利请登陆 www.fudecar.com

The New Touareg  
新途锐  
4MOTION 全时四轮驱动  
博世40°斜梯  
860 毫米涉水能力  
1501 千瓦发动机  
A+15年  
11.5L 涡轮增压 A+11  
全铝底盘  
海南福德汽车集团 德国进口大众4S店

The Volkswagen CC  
动力灵敏舒适 引领轿跑新革命  
进口大众汽车更多好礼, 订车即赠, 订车即送, 订车即送, 订车即送  
电话: 66835118 (海口) 88869089 (三亚) 更多福利请登陆 www.fudecar.com

Skoda 上海大众斯柯达汽车  
Superb 昊锐 旗舰风范 震撼上市  
Twindoor 双门式开启行李厢 太阳能天窗  
超大后排头部和腿部空间 TSI 全系发动机  
海南福德汽车集团 斯柯达4S店

劳恩斯  
现代豪华后驱动感行政座驾  
进口现代汽车  
年末坐享5利  
活动进行中...  
电话: 66824118  
海南福德汽车集团 进口现代/华泰现代4S店

圣达菲  
省油·环保·高效·低噪音  
中国汽车工业协会SUV销量冠军, 百公里油耗3.72升  
2009年圣达菲荣获“中国年度最佳SUV”称号  
全新升级换代车型, 厂家直销10大用户购车优惠政策  
抢购中!  
把握最后机会!  
电话: 66824118 (海口) 88869089 (三亚)

Brilliance Auto 一路有我 华晨汽车  
丰田阁瑞斯MPV  
第三代阁瑞斯现已正式到店  
丰田同步21R发动机, 60A安全车身, 全新锐意外观, 豪华内部多室空间, 刷新豪华MPV新标准, 诠释尊贵商务新概念。  
www.brilliance-auto.com  
海南福德汽车集团 华晨4S店

厂家特批30辆中华特价车  
(即日起—12月31日)  
购车最高20000元现金优惠  
中华骏捷FSV B级车配置 A级车价格  
7.38万元起  
电话: 68020065 (海口) 88869089 (三亚) 更多福利请登陆 www.fudecar.com

Skoda 上海大众斯柯达汽车  
辞旧迎新 感恩回馈  
斯柯达贺岁版  
万元现金  
大优惠  
电话: 66815835 (海口) 88869089 (三亚) 更多福利请登陆 www.fudecar.com