

国家体育总局拳击跆拳道运动管理中心主任常建平认为

拳击运动可成海南休闲体育重要项目

本报记者 郭景水 吴钟斌

今天中午，国家体育总局拳击跆拳道运动管理中心主任常建平接受了海南日报记者的采访说，拳击运动可以成为海南夜间游的重要项目。

“海南建设国际旅游岛大力发展休闲体育中，具有强烈视觉效果的拳击运动，应该成为海南大力发展的重要项目。”常建平认为，目前海南夜间游的项目还相对较少，在晚上举行的拳击运动比赛，会受到很多游客的喜欢，从而可成为海南夜间游的重要项目。

世界拳击联赛（WSB）是国际拳击总会创办的一项全新比赛。这项比赛和奥运会以及

世界职业拳击赛的比赛有所不同，它是一项职业拳击团体比赛，将在亚洲和欧洲的4个国家的城市举行。这4个举办城市分别是中国海口、印度新德里、阿塞拜疆首都巴库和哈萨克斯坦首都阿斯塔纳。

在谈到新创办的世界拳击联赛比赛特点方面，常建平介绍说，比赛用的是职业拳击的规则，安全方面则采用了奥运会的规则，比如拳击手套就大一些，安全系数比职业比赛要大得多，是为奥运会比赛进行服务的一项赛事。

在谈到海南本土的拳击发展水平时，常建平说，近年来海南拳击选手的进步非常

快，在去年举行的全运会上，海南选手曾经拿到铜牌。国内的不少教练反映，海南的运动员素质比较好。“在海南得天独厚的自然条件影响下，海南的选手爆发力比较好、比较灵活。这样的运动员就比较有潜力、有培养前途。”

谈及赛事落户海口对海南的影响方面，常建平说，因为赛事采取主客场的比赛方式，每次在海口举行比赛的时候，就会吸引数以万计的“拳迷”来到海南，除了观看赛事之外，大家会去看海，体验海南的旅游，“实际上高水平的拳击比赛，就是一个特种旅游的概念。”

国家女子举重队总教练马文辉：

把五指山打造成“国际举重培训基地”

本报记者 王黎刚

从2003年底国家举重队首次来海南五指山冬训以来，国家举重队便和海南这个中部山城结下了深厚的感情。有“金牌教练”之称的国家女子举重队总教练马文辉说：“依托得天独厚的气候优势，我们完全可以把五指山市打造成‘中国举重培训基地’，让五指山为中国举重的发展做出更大的贡献。”

6年前曾为五指山市做宣传

“我是五指山市的荣誉市民。”马文辉说。为何马文辉会成为五指山市的荣誉市民，缘于他6年前雅典奥运会后接受的一次专访。

2004年雅典奥运会后，马文辉在接受国内一家知名网站的现场采访时说，举重队在雅典奥运会上获得的金牌，绝对有海南五指山市的功劳，因为国家队赛前在那里的调整训练及时到位。那次的专访后，五指山是国家举重队“福地”的叫法便逐渐传开了。“事后，五指山市领导很感激我能无偿为五指山做宣传。随后，他们便授予我为荣誉市民。”

2001年广州亚运会后，马文辉首次来海南旅游。此后，他基本上一年要来海南好几次，“海南的空气质量太好了，特别是到了冬天，北方的树叶都掉光了，海南的树木还是郁郁葱葱，让我们这些北方人感觉非常舒服。”马文辉说。

马文辉开玩笑说：“这些年多次来海南，最后悔的一件事就是没有在海南买套房子。”不过，他透露，退休后他一定会来海南常住。

建设国际旅游岛要有举重精神

在北京奥运会上，中国举重队10个人参赛，夺得了8金1银的成绩。这个成绩创造了历史。时隔一年多后谈起这段经历，马文辉还是那样充满激情。“我们的选手具备了在逆境中战斗的能力。”

马文辉说，在北京奥运会上，陆永正常的动作被判犯规，而对手失误的动作却安然过关。不过，这更激发了我们队员的斗志。举重运动看似简单，但却蕴含不少哲理。“我觉得举重属于‘高精尖’项目，它之所以受到国人关注，是因为它代表了中国人承受挫折的能力。我们的举重选手都具备了韧劲、旺盛的斗志以及不服输的精神。海南在建设国际旅游岛的过程中，不可能一蹴而就。面对困难时，我们应该迎难而上。就像举重比赛时，选手越遇到挫折，越要勇往直前不能退缩。”他说。

打造“国际举重培训基地”

“应该把五指山打造成国际举重培训基地，这里的自然条件太好了。实现这个目标的难度其实并不大，我对此充满信心。”马文辉说。

目前海南五指山举重基地硬件有限，该

基地一共两个举重馆，其中一个举重馆有9张举重台。奥运冠军刘春红说，在这个馆里训练有些挤，不过由于大家离得近，感觉训练时很热闹。马文辉说：“海南五指山是个重竞技训练的好地方。在这里冬训有助队员大运动量训练后的恢复。在举重馆里训练时，我们甚至可以听到外面青蛙和小虫子的叫声，队员们感觉很贴近大自然。美中不足的是场馆面积偏小，如果再能建一个面积大一些的举重馆就更好了。”

经过六七年的冬训，海南五指山举重基地在国内名声不小。马文辉说，我们以后可以把五指山基地打造成国际举重培训基地，培训世界各地的举重裁判员，举办一系列国际举重会议，让来自世界各地的举重工作者了解五指山，了解海南。除此之外，五指山也应争取多办国际大赛，提高知名度。

新郎乘艇而来 鲜花洒满舞台 婚戒取自贝壳 海天见证真爱

海口游艇婚礼时尚奢华浪漫

本报海口3月20日讯（见习记者李冰 记者文刚）今天下午，在上千名宾客的祝福和见证下，一场别开生面的游艇婚礼在海口湾游艇码头盛大举行，为2010海口游艇经济主题论坛画上圆满的句号。

15时30分，在一段动人的短片之后，身穿白色婚纱的新娘在布满美丽花朵的求婚亭里等待着爱人到来。不一会，新郎乘艇前来，在众人的欢呼和喝彩声中走上洒满百合花瓣的舞台。随着一声汽笛，岸边的豪华游艇上展示出了一块写着“我爱你”几个大字的牌子。在热烈的掌声中，新郎单膝下跪，向新娘献上求婚的花束。

随后，一对新人向台上的父母兄长奉上香茶，并接受双方亲友送上的美好祝福。在“心心相印”、“执子之手”、“吉祥老人”等独具匠心的环节之后，新人们走入一道以各色玫瑰装饰的“幸福之门”，踏上一艘价值6000万元的全新公主级游艇。

游艇上，沐浴着蔚蓝海风，在彼此许下诚挚的海誓山盟之后，新人交换爱情信物，从一枚巨大的白色贝壳里拿起婚戒为对方戴上，然后彼此亲吻。这时，在神秘证婚人——海口市副市长朱寒松“将幸福进行到底”的美好祝福下，新人接过了嘉宾送上的礼物，用珍贵的鹦鹉螺作酒杯，以海南特产的椰汁代酒，甜蜜交杯。最后在游艇嘹亮的汽笛声中，新人长长一吻。

下午4时许，仪式结束，新人乘艇出海。夕阳西下，万顷碧海，波光潋滟，海风清凉。这对新人兴奋而激动地独享着这片海上风光，感受着天地间无言的大爱。

据婚礼策划方介绍，本次游艇婚礼今后将会每年举办一次，和海口游艇经济主题论坛一样定期定址，形成自己独特的品牌效应。

↑3月20日，在海上，新郎唐造东、新娘李丹旻和伴娘伴郎合影。

→游艇见证浪漫婚礼。

←市民在游艇前合影。

本报记者 林萌 摄

美国皮尔森海洋集团总裁认为

中国游艇业未来不可限量

本报记者 文刚 见习记者 李冰

“现在是发展游艇业的绝佳时机，中国引进游艇生活方式的愿望激动人心，我认为中国将拥有游艇行业最灿烂的未来。”曾经三次来中国考察游艇经济的美国皮尔森海洋集团总裁贝帕德，今天在2010海口游艇经济主题论坛中，分析了金融危机对美国游艇制造业的影响，并对中国游艇业的未来表示了坚定的信心。

美国皮尔森海洋集团从事游艇制造已经50余年，公司共交付了25000多艘游艇，是国际上著名的游艇制造公司。作为集团的总裁，贝帕德意识到，尽管金融危机对美国游艇制造业的打击仍然巨大，但开创全球性市场无疑是一个最令人们兴奋的机会。

贝帕德说，游艇业作为在中国的一个新兴行业，需要游艇生活方式与文化来推动。“这使我们考虑到为机动艇和帆船的培训计划，课程中将包括赛艇和巡航活动以及安全和导航。”

贝帕德说，引入诸如帆船比赛和俱乐部等游艇活动，将非常有利于这种生活方式在中国推广，同时必须引进和支持维修基础设施和技能，以使使游艇生活方式体验更加容易和愉快。

在产品与驾艇安全中采用创新技术的机会有很多，游艇操作员可实现游艇系统和驾艇环境与实时诊断通信的整合。“更好地了解客户的忧虑将成为游艇安全进步的关键所在。”贝帕德最后提醒说。

（本报海口3月20日讯）

海南心海实业有限公司副总经理许博振：

“我们有信心做大市场！”

见习记者 李冰 本报记者 文刚

“在国家全力支持建设海南国际旅游岛的大好形势下，我估计不用一年，海南游艇经济的市场效应就能明显体现出来！”今天下午，海南心海实业有限公司副总经理许博振在参加完2010海口游艇经济主题论坛后信心十足地说。

以许博振的公司为例。作为一家年轻而实力雄厚的游艇制造和销售企业，心海实业每年制造出12到15艘豪华游艇，产品以出口为主，年产值达2到3亿元人民币。但是许博振半开玩笑地说：“以前国内有钱人的消费观念是很内敛的，一是买房子，二是买金银。”而如今，随着社会消费观念的日新月异，国内的高端消费市场需求猛增，其中游艇需求旺盛。

今年起，许博振改变了公司的营销重点，开始转攻国内市场。他说：“游艇在引导中国高端消费市场的同时，也在潜移默化地改变大众的消费观念，这是继房产和汽车之后，又一次不可错过的商机。”

许博振说：“海南自然条件优越，尤其是海口，地处北岸，有风无浪，非常适合游艇进行海上活动。再加上国际旅游岛的建设，势必将吸引大量的高端消费群体来到海南，这些都是发展游艇经济的有利条件。”

他认为，青岛、厦门、珠海、深圳等地无论从制造商、销售商还是买家的角度看，当地游艇经济的发展都形成了一定的规模。而海南虽然起步晚，但是在国际旅游岛的建设中，政府会相应地给予许多优惠政策，比如土地、税收、通关等方面，因此他十分肯定地告诉记者：“我们有信心做大这个市场！”

自今年开拓海南市场以来，许博振已接到好几个订单，这让他进一步深刻地感受到海南游艇市场的巨大潜力。于是，将原本设在厦门的游艇建造基地移师海口，成了许博振的新计划。

在他看来，游艇产业也是一项绿色环保产业，而且能够促进就业。“在游艇的制造过程中，基本不产生污染，喷漆、打磨等工艺都是手工完成。劳动力密集程度很高，通常要建造一艘60尺以上的豪华游艇，需要200名工人耗费半年时间才能完成。”而且他认为，游艇产业对其他产业的带动力量也是不容小觑的，例如岸上补给、泊位建设、售后服务等。

（本报海口3月20日讯）

游艇俱乐部前景看好

据介绍，游艇产业是由两大部分组成：游艇制造业和游艇俱乐部，即产品制造和消费市场。由于游艇经济蕴藏着巨大的潜力，游艇俱乐部的发展前景看好。这一点已是业界的共识。

青岛银海游艇俱乐部董事长辛华龙发表演讲说，我国在水上资源方面拥有优势。从全国看，我国东部和南部濒临大海，海域面积473万平方公里，拥有5400多个岛屿和长达3.2万公里的海岸线，加上丰富的内陆水系，具有发展游艇经济的资源条件。

随着经济的快速发展，国内高收入人群迅速扩大。据专家估算，在中国，能够买得起游艇的至少超过50万人，另外再加上商务需求、高端旅游客户需求，已经形成了一个庞大的游艇消费群体。

目前，珠三角、长三角、环渤海湾城市都已将游艇业作为重要产业列入发展日程，并出现了不少大手笔的规划和投入。以

青岛为例，5年内投资于海上高端旅游项目的资金超过300亿元，其中拟建的游艇俱乐部专用码头近30个，游艇泊位超过500个。

游艇码头度假区理念

游艇码头怎样才能赚钱？上海索尼克游艇码头有限公司董事长谢承吉给出了明确答案。

他论证道，游艇码头是船主带着新游艇离开销售商，所去的第一个地方。船坞业的未来，取决于高质量的泊位、配套设施、陆上干仓和下水坡道。

目前国际上已把游艇码头作为系列度假产品的主打产品。以游艇码头为中心，形成房产、购物区、娱乐业、公园、亲水景观组合一体的优美水岸区。水景使社区显著增值，通往社区的水边步行道更能提升价值。水岸区域的房地产比非水岸区增值5-20倍，拥有游艇码头的房地产比没有这些设施的贵20%-50%。这就是水岸社区的概念风靡全球的原因。

游艇码头不仅为航行爱好者和非航行爱好者提供了水域通道，还促成了周边没有游艇码头的宾馆、度假村的发展。游艇码头工作人员、游客在当地购买住宅，拉动了房产价格。游艇码头主办帆船比赛、动力艇竞速赛、钓鱼比赛或其它水上活动节，为当地经济带来可观的收益。

加强与旅游业的结合

在海口美源国际游艇会的港池里，停靠着50多艘游艇。现场一位负责人李女士告诉记者，该游艇会投资10多个亿，目前建成的一期项目可以停泊111艘游艇，全部建成后将可停靠30英尺-100英尺的游艇300艘。

如此大的投资，公司并不担心收不回成

本。据介绍，游艇会目前采用募集会员的方式运作，而游艇停泊是一笔不菲的费用，加入游艇会的会员可享受优先预约泊位，而1年价格高达8万元，按照该游艇会的300个泊位计算，仅1年便可收入2400万元。此外，出航费用也十分可观，“驾驶游艇出航1个小时，油耗及其他成本在1000元左右，如果带上水手和淡水等，则需要2000多元。”

香港清水湾游艇俱乐部负责人马丁因此告诫国内同行注意吸引外来游艇。外来游艇的补给、停泊、餐饮是一笔大生意。邮轮码头旁，必有游艇码头，邮轮的乘客也是游艇的乘客。你如果制定好几家节目，让邮轮乘客观看到邮轮开不进去的天涯海角，并与邮轮公司联手推广，效果一定会不错。

在建造码头时一定要考虑介入水面的娱乐平台，设酒吧、露天厨房和观景休息区，晚上可使用篝火、灯光和音乐吸引顾客。

（本报海口3月20日讯）