

比亚迪最强新能源技术将亮相
25届世界电动车大会

本报综合消息 第25届世界纯电动车、混合动力车和燃料电池车大会暨展览会(英文缩写EVS25),将于11月4日在中国深圳举行新闻发布会,并在11月7日举行EVS25大会开幕式。作为本次世界电动车大会举办地东道主,比亚迪携F3DM、e6、K9等史上最强的新能源汽车阵容出击,其中电动大巴K9自9月底下线后,首次亮相于公众,并将在深圳进行城市巡游体验。

比亚迪新能源汽车三剑客将亮相

EVS25选择中国深圳作为举办城市,不仅因为深圳是中国改革开放的经济特区,经济繁荣、风景美丽,多种中华文化交相辉映,更重要的是,深圳本土企业比亚迪是全球新能源汽车的领导者,在技术研发和产业化示范方面走在世界前列。比亚迪新能源汽车三剑客——F3DM双模电动车、e6纯电动轿车、K9纯电动大巴,将亮相本次世界电动车大会。

F3DM低碳版是全球首款面向个人销售的双模电动车,也是全球首款不依赖专业充电站的双模电动车,突破反复充电、家用插座充电两大技术难关。e6纯电动车综合路况下续航里程超过300公里,代表了全球最成熟的纯电动车技术。K9纯电动大巴于9月30日在长沙下线,巴菲特、比尔·盖茨及长沙市领导共同为K9剪彩。K9采用自主创新、全球领先的轮边驱动技术,实现了后桥两侧电机驱动、轮边减速等功能。本届世界电动车大会,是K9自下线以来,首次在公众面前亮相。比亚迪新能源汽车均采用比亚迪独有的铁电池,代表了全球新能源汽车领域的最高技术。

世界聚焦 中国新能源汽车腾飞

比亚迪是中国新能源汽车行业的领军企业,同时也是目前全球唯一一家集纯电动大巴、纯电动轿车和动力电池开发制造于一身的高新技术企业。比亚迪提供城市公交电动化解决方案将有效缓解世界环境问题,对世界新能源汽车迈向产业化、商业化、为全球汽车技术自主创新、交通领域节能减排和可持续发展起到积极的示范和推动作用。

EVS25在中国深圳的举办,全世界汽车行业的目光都聚焦在中国,聚焦在中国的新能源汽车腾飞发展。比亚迪作为新能源汽车领域里最耀眼的明星,以史上最强的新能源汽车技术亮相EVS25,代表了中国力量领跑世界、中国技术荣耀全球。



2010年注定是热闹的一年。南非世界杯给无数球迷带来了一场饕餮盛宴,上海世博会则让近7000万人享受了一场视觉上的“满汉全席”。眼下,广州亚运会已经进入了倒数阶段,准备刮起一场席卷亚洲的体育风暴。

小车“亚运会”
谁是金牌王?

本报综合消息 同样热闹的中国汽车市场更是一片欣欣向荣,借着“金九银十”旺季的东风开起了属于汽车的“亚运会”。尤其是在竞争激烈、众星云集的紧凑型两厢车市场上,多款小车也摩拳擦掌,跃跃欲试。不妨让我们看看几款明星小车如何在这场“亚运会”上争金夺银。

崭露头角的新星：
东风日产MARCH玛驰

作为东风日产旗下最新上市的一款A0级两厢车,MARCH普一亮相便备受追捧,首月销量5600台的佳绩更是让其成为了“小车亚运会”的当红新星。而在采访中,MARCH的主教练东风日产表示:在这场“亚运会”上,MARCH可不是光靠时尚外观吃饭的“偶像派”,而是在日产先进造车技术中培育出来的“实力派”。

诚然,MARCH 搭载的1.5L新型发动机带来的澎湃动力,让其可以在田径场上大展身手。这款采用了连续可变气门正时系统(CVTC)系统的发动机得自日产VQ技术的真传,搭配上全新的4AT变速器,形成了MARCH傲视群英的“黄金动力组合”。无论是在短跑起步中强有力地爆发,还是在高速长跑中稳定地输出动力,MARCH总能够带来动感十足的驾驶乐趣。而在上坡路、起伏路等“越野环境”下,MARCH强劲的动力总成也让这些问题变得不在话下。

在像体操这一类考验敏捷的项目上,MARCH也当仁不让地成为主角:4.5米的超小转弯半径,灵敏精准的方向盘,加上ESP电动助力转向系统和高坐姿、短车头的设计,使得MARCH在驾驶的过程中能够轻松应对各种急弯窄路,成为

一个善于做出多种“拐弯抹角”高难度动作的参赛选手。

除了强劲有力、敏捷灵巧之外,MARCH还是一个颇有“智慧”的运动员。作为一款“智享易驾两厢车”,MARCH全系除入门级外均配备了智能行车电脑“e车助手”。它拥有车辆信息、启动指引、行车提醒信息、保养信息、温馨生活提示、泊车辅助六大类30种提示功能,能主动提醒维护保养时间、生日、重要纪念日等,还会在车主上下车时主动问候。尤其是对于新手和女性驾驶员而言,能够显示障碍物方位的倒车雷达系统更让困扰他们已久的泊车难题变得十分简易。如此人性化、智能化的贴心关怀,自然让MARCH成为棋类比赛的大热门了。

稳重的平衡者：
本田新飞度

擅长亚运项目:足球、篮球等团队运动

无论足球篮球,我们往往会看到:球星不常有,而强大的球队却时常出现,这就来自于团队的配合。而本田新飞度,正是一个表现稳定、实力均衡的选手。在外观上,新飞度既新潮却不标新立异,在很大程度上满足了中国消费者追求时尚又不标新立异的心态。而外扩的车身带来了空间的增大,则在实用性上稳胜一筹。而在发动机上,新飞度运用了本田i-VTEC技术油门响应迅速而富有活力,辅以一贯的低油耗表现,其整体均衡性毋庸置疑。

然而,在团队运动中,光靠队员的均衡发展并不能一帆风顺,有时候总有一两个技压全场的“带头大哥”站出来。如今,新飞度的平衡与稳重成了一把双刃剑,上市后两年以来的举步谨慎使一

度表现不俗的新飞度陷入了一个状态低迷的困境。但愿即将到来的中期改款,能够成挺身而出的“带头大哥”,帮助新飞度力挽狂澜,重新焕发光彩。

刚强的力士：
POLO

擅长亚运项目:拳击、空手道

长期以来,刚劲、硬朗,是德系车带给我们的直观感受。而在这次“小车亚运会”上,大众POLO所要展示的就是一种刚强之美。在外表上看,POLO并没有太多个性时尚的元素,朴实单调的外观容易让人产生审美疲劳。但是,在看不见的地方,POLO就能够深刻地体现出德国造车工艺的特点:稳定的车身结构、激光焊接和空腔注蜡技术、发动机和变速箱相关技术、用心的底盘调校,同价位相比配置齐全的主动和被动安全系统等。这使得POLO成为了名副其实的“小钢炮”,在拳击和空手道的擂台上用一身横练的“金钟罩”、“铁布衫”抗下了对手猛烈的攻势。

但遗憾的是,除了外观上的朴素外,较小的内部空间,一般的舒适性,加上高高在上的身价,更是让POLO在小车的“转会市场”上吃了不少亏。但愿POLO家族在年底推出下一代选手时,能够给我们带来一个惊喜。

结语:在竞争激烈的“小车亚运会”上到底谁能成为“金牌王”,相信市场和时间的验证会为我们揭晓答案。而无论是“小车亚运会”也好,“豪车世界杯”也罢,这都是在激励着汽车厂商们用心造车,为中国消费者带来更多更好的产品。相信在市场的风暴之下,中国的汽车市场能够尽快走到成熟的那一天。

引领轿跑跨界风潮
广汽本田歌诗图海南隆重上市

本报讯 2010年10月31日,广汽本田“轿跑型豪华车歌诗图”(Crosstour)在嘉华汽车城广汽本田嘉翔美兰店隆重上市,同时正式接受用户预定。

嘉华汽车城广汽本田总经理刘磊向现场嘉宾介绍了歌诗图(Crosstour)诞生的缘由,并对歌诗图(Crosstour)“自由、浪漫、探知”的品牌价值进行了阐述。随后,刘磊还围绕歌诗图(Crosstour)超越传统的三大核心价值和傲视同侪的三大领先技术进行了深入的讲解。

活动现场,嘉华汽车城广汽本田嘉翔美兰店总经理刘磊宣布,歌诗图(Crosstour)共推出尊贵版、旗舰版两种产品规格,厂家指导价分别为:3.5L尊贵版39.88万元,3.5L旗舰版42.88万元。歌诗图

(Crosstour)共有探戈红、丝缎银等五种外观颜色,以及象牙色、黑色两种内饰颜色供消费者选择。

嘉华汽车城广汽本田嘉翔美兰店刘磊同时宣布,歌诗图将享有“整车三年或十万公里”保修政策,并享有十三个项目的终身免费检测和每年两次的安全检测服务。针对歌诗图用户,广汽本田还将推出歌诗图服务专员,实施一对一服务,为歌诗图用户提供超越期待的尊贵体验。

据业内人士介绍,广汽本田一直致力于为消费者提供超越期待的商品,歌诗图(Crosstour)正是广汽本田把握市场潮流和消费者的需求而推出的产品。歌诗图(Crosstour)将开辟全新的细分市场,树立豪华跨界新标杆,为顾客开创跨界生活新风尚!

金牌销售顾问聚焦客户价值

本报综合消息 “我希望能进一步提升自己服务的水平,把车的价值更好呈现给客户。”记者在华泰汽车贵州中企4S店采访这位单月销售17辆圣达菲的金牌销售顾问时,冉斌非常谦逊。相比那些早年进入汽车经销行业的人来说,冉斌算是这个行业的迟到者,但他凭借自己对营销和市场的了解,迅速取得了成功。这位华泰汽车销售顾问给记者第一印象是真诚热情、爱交朋友,谈起汽车销售头头是道,思

想里充满了智慧的闪光点。“我对华泰汽车在品质方面非常有信心,目前我关注的是如何更好的向客户推荐。不同的产品有各自的特色,第一是要找准消费者;第二是要找到一个合适的渠道,解释给他听。来我们店里的客户很多是对其它品牌不太满意,或者想多看几家再决定的,作为销售顾问,需要把华泰圣达菲、特拉卡的特点完美展现给客户,才能打动他们。”

嘉翔雷克萨斯店
11月举办周年庆大型特惠活动

本报讯 豪华新势力,浓浓周年情。海南嘉翔雷克萨斯为答谢新老客户的支持与厚爱,特在开业一周年当月举办大型周年庆优惠活动,可谓史无前例的巨惠。

据了解雷克萨斯开业一周年以来,由于全系车型均由海外工厂生产,品质卓越性能超群,车主买车后还享受四年十万公里的免费保修保养,雷克萨斯大多车源一直处于紧张状态。这次为了回馈新老车主的厚爱,海南嘉翔雷克萨斯特向厂家申请了20台型号不同的特价车,以感恩巨惠的方式回馈给新老车主,大家千万不要错过

过这个买车的良机。对于新车主来说ES商务系列和IS运动系列是很好的选择,而且最高有2-6万元的优惠,在当月上牌的车主还可再享5000元的现金返还,可谓超级实惠。老车主的优惠项目就更多了,融资、置换、增购的车主可享受6000元优惠,还有保险、精品套餐及老客户推荐再送2000元推荐金,喜欢的客户别错过机会。嘉翔雷克萨斯全体员工始终本着“矢志不渝、追求完美”的服务理念,真正做到让您买的放心、舒心、开心、欢迎广大客户莅临本店。

嘉华兄弟 96777 专业车管家 美好车生活

海南内皆兄弟

博爱捐款·真爱行动

嘉华兄弟率行业之先,捐款100万元,用于海南灾后重建

嘉华兄弟 96777 爱心捐款热线正式启动

活动内容：
1. 可通过嘉华兄弟 96777 爱心捐款热线捐助，嘉华将以捐款本人名义向红十字会捐款，捐助金额不限；
2. “你买车，我捐款，共建海南美好新家园”，凡在活动期间到店购新车，嘉华将以车主名义向红十字会捐款 100 元；
3. 嘉华兄弟旗下各 4S 店内设有捐款箱，号召员工和车主踊跃捐款。

活动时间：即日起至 2010 年 12 月 31 日（以上款项全部捐向红十字会用于海南灾区重建）

LEXUS 雷克萨斯

TOYOTA 广汽丰田

一汽 TOYOTA

HONDA 广汽本田

HONDA 东风本田

详情咨询 嘉华兄弟 96777