

华晨汽车“十一五”完美收官 2010年整车销售 50.1 万辆

根据华晨汽车最新公布的数据,2010年华晨汽车共实现整车销售50.1万辆,同比增长44%;实现发动机销售56.4万台,同比增长63%;实现销售收入651.9亿元,同比增长34.5%;实现利税64.4亿元,同比增长24.6%,圆满完成了年初制定的整车年销售50万辆的目标。



本报综合消息 而在刚刚结束“十一五”期间,华晨汽车集团共实现整车销售165万辆、销售收入2305.8亿元、税金总额264.4亿元,分别是“十一五”前21年总和的160%、213%和275%,实现了企业的跨越式发展。

多款新车 构建完美产品布局

回顾2010年,华晨汽车作为中国自主品牌的主力军,旗下车型亮点不断、销量如虹,中华品牌全年销量更是达到159799辆,同比增长34.90%。该年度,华晨汽车共推出6款新车:3月,中华骏捷FRV 2010款超耀耀面市,凭借卓越的品质及5.73万元起的超高性价比大受市场欢迎,改写了A级两厢车市场的新格局;7月,华晨汽车推出了升级换代车型中华新骏捷,在外观、配置、动力、安全各方面均实现了重大突破,象征着自主品牌中级车的王者归来;9月,华晨汽车旗下的中华骏捷 Cross 飞炫、中华骏捷Wagon 11款,中华骏捷FSV运动版三款新车在成都车展同步上市,成为车展的一大亮点;10月,华晨汽车全新H2平台产品——金杯大海狮正式上市,填补了国内轻客细分市场商旅车的空白。这些新车的相继面世,为中国汽车市场带来了许多鲜活力量。2011年,华晨汽车预计将推出一款运动型多功能轿车(代号为A3)和一款A级高端三厢车(代号为A4)。这两款新车的上市,不但将进一步完善华晨的产品布局,还有望突破现今国内A级车市场的格局。

如今,华晨汽车旗下的轿车品牌“中华”、商用车品牌“金杯”以及合资品牌“华晨宝马”均已获得国家驰名商标认定及市场认可,华晨汽车也成为国内第一个也是唯一一个同时拥有轿车、轻型客车和卡车驰名商标的整车企业,进入了历史上增长最快、规模最大、竞争力最强的时期。

研发创新 书写自主品牌发展新篇

“十一五”期间,华晨汽车采用“以我为主,外部为辅”自主研发模式,通过引进、消化国际先进技术和经验,与世界同步技术,同步开发整车、发动机和汽车零部件,同步进入国内外高低端两个市场,取得显著成效。

如今,华晨汽车已形成了B级车、A级车两大乘用车平台和H1、H2、阁瑞斯三大商用车平台。乘用车方面,华晨汽车坚持“立足中端,上下延伸”的产品策略,成功研发了中华尊驰、中华骏捷、中华酷宝、中华骏捷Wagon等车型。在其自主研发的A级车平台上,华晨汽车连续推出了素有“中华三剑客”之称的中华骏捷FRV、中华骏捷Cross、中华骏捷FSV三款产品。商用车方面,华晨汽车在2008年成功推出自主研发的金杯海狮第六代,是国内首款达到40%侧碰标准的轻客产品,引领了国内轻客产品技术的全面升级;2009年5月,第三代阁瑞斯上市,将金杯产品的商务品质再度提升;2010年,金杯大海狮荣耀面世,开创金杯品牌H1、H2、阁瑞斯三平台发展的新局面,更成为金杯品牌最高技术的结晶之作。

对汽车产业而言,得发动机者,得天下。在发动机研发方面,华晨进行了长期的持续投入,也取得了令业界震惊的成绩,在国内第一个研制出代表国际先进、国内一流水平的1.8T涡轮增压发动机,并成功搭载到无人驾驶飞机上,改写了中国中高级轿车有“芯”的历史。同时,华晨自主研发了1.0、1.3、1.5L小排量,1.8、2.0L自然吸气汽油、

1.5T、1.3T、1.0T涡轮增压发动机、柴油发动机等系列产品,混合动力车研究也在全国前列。在研发团队建设中,华晨汽车狠下功夫,努力培养和吸引来自世界各国的汽车专业人才。目前,企业专职从事研发工艺类的专业技术人才1800余人,拥有468项技术专利(含国际专利97项),企业研发能力和水平逐年提升。

产能扩张 全力备战“十二五”之役

众所周知,汽车产业是一个以批量化、规模化和集约化为主要特征的行业,快速扩充产能是汽车企业在激烈的市场竞争中求生存、求发展的必要条件。随着市场需求的快速扩张,华晨汽车的产能也得到极大的释放。“十一五”期间,华晨汽车累计投入技改扩建资金75.6亿元,整体布局南北两大产业基地,使产能规模迅速提高。通过整车旧线改造、绵阳新发动机搬迁扩建、新建A级车生产线、新建专用车基地以及深入开展合资合作等有效措施,华晨汽车年生产能力从“十五”末期的33万台整车、45万台发动机,提升到目前的63万台整车(不含在建产能42万台)、85万台发动机的年生产能力,提升率高达91%和89%。2011年1月18日,华晨汽车A级车新工厂正式落成,预计新增产能15万辆。

此外,华晨集团与宝马集团的合资合作也取得了突破性进展,在完成一期3万辆设计产能并通过改造扩能达到8万辆生产能力的目标基础上,华晨宝马二期建设已全面展开,预计到“十二五”末将形成20万辆到30万辆整车的生产能力,实现销售收入达800亿元到1000亿元的目标。届时,华晨宝马将成为国内产销规模最大的豪华轿车生产企业。2011年是华晨汽车“十二五”开局之年。近日,华晨汽车公布了其“十二五”发展规划,计划到“十二五”末期实现整车产销150万辆、发动机产销150万台,销售收入超过2000亿元的目标。凭借着“十一五”期间所奠定的良好基础,华晨汽车在“十二五”期间必将取得更大的突破。

成功突破十万台 感恩答谢四重礼

贺郑州日产年销量成功突破10万台,即日起至2011年2月28日,各地专营店新春答谢大行动火热进行中!

- 感恩礼: 免费检测及洗车,工时和配件9折优惠
- 进店礼: 莅临郑州日产当地专营店,得“新春礼包”,内含开运春联及喜庆灯笼
- 试驾礼: 试驾新车,就可获赠价值88元的年货礼券
- 购车礼: 购买郑州日产任一车型,价值888元的加油卡等你拿



帅客商用型新上市, 69800元起! NV200尊雅型新上市, 享国家节能惠民汽车补贴高达3000元, 更省成本!

活动详情请垂询郑州日产各地专营店或服务站 * 活动解释权归郑州日产当地专营店所有

郑州日产汽车 相信 相伴 相成就

海南合众郑州日产汽车销售有限公司	地址: 海口市秀英区海榆中线(100米处)	电话: 88823990
海南合众郑州日产文昌分公司	地址: 文昌镇迎宾路高速路口旁	电话: 18975222288
临州仁源汽车销售有限公司	地址: 儋州市中兴大道西部汽车城43铺面	电话: 23881765
郑州日产万宁运发店	地址: 万宁市万安大道头丰高速公路旁	电话: 82132298
海南合众郑州日产汽车贸易有限公司	地址: 海口市滨海大道63号爱华汽车广场6楼18号	电话: 88643196
珠海胜达汽车销售服务有限公司	地址: 海南省琼海大道高速路口(500米)	电话: 82930711
三亚五里行汽车销售有限公司	地址: 三亚市迎宾路东岸小区E1-5号	电话: 88222968

郑州日产汽车有限公司



上汽通用五菱:宝骏要成为“国际品质亲民车”

设计之初,就将设计团队全部下放市场,进行了大规模的市场调研。宝骏拥有一流的汽车技术资源,并严格遵照通用制造标准构建成熟完整的体系能力。”沈阳介绍,宝骏实现了“合资经验与技术、本地化生产优势以及营销网络”三大融合,加之通用汽车、上汽集团的鼎力支持,宝骏有实力为中国消费者打造具有国际品质的品牌产品。“无品质不亲民。宝骏就是要实现‘国际品质亲民车’,这是我们品牌核心价值。”沈阳表示。现场有经销商评论称,沈阳以品牌发端便抓住了要害,国际品质亲民车不仅将品牌与用户捆绑在一起,与经销商利益也实现了高度一致。

本报 近日上汽通用五菱年度经销商大会召开,总经理沈阳表示,企业全新的乘用车品牌“宝骏”定位“国际品质亲民车”,面向中国最广大的乘用车消费群体。他表示,上汽通用五菱要创造一个具有国际性体验感知的主流自主品牌;在产品推广上每年至少推出一款新产品,通过产品差异化定位成为细分市场主流竞争车型。

宝骏作为合资自主品牌将发挥“制造品质和亲民性”的双重优势,发力下探二三级市场,打造与合资品牌、自主品牌完全不同的品牌价值。据记者了解,宝骏走亲民路线有两个向度,一是品牌亲民,二是产品亲民。“充分听取意见,洞察用户需求,是实现亲民的第一步。”沈阳介绍,宝骏630在

引: 领: 时: 尚: 消: 费: 潮: 流: 推: 动: 汽: 车: 行: 业: 快: 发: 展

汽车周刊

“购车指南”专栏

【规格: 11.5 x 7cm (每周三刊出)】

主办: 海南日报报业集团广告中心 / 承办: 海南如今广告有限公司
地址: 海口市龙昆北路38号华银大厦22楼2218室 热线: 13976119991
电话: 0898-36382380 36382381 传真: 0898-36680599 Email: hnrw@163.com

管你高矮胖瘦 同样的舒适享受

风行汽车 景逸 1.5XL

加大号城市代步新新

海南福德集团·东风风行4S店 (南海大道113号) 电话: 68615882

蒙迪欧一致胜 中高级公务轿车

车展巨惠2万元 提前启动

海南福德汽车集团·福特4S店(南海大道115号) 电话: 66801132(海口)

新福特嘉年华 时尚 安全 省油 五年质保入门级家轿

车展特别节能补贴3000元+购置税补贴 嘉年华导航版 提前启动

海南福德汽车集团·福特4S店(南海大道115号) 电话: 66801132(海口)

福特福克斯 五星安全的节油冠军车

车展特别节能补贴3000元 福克斯导航版 提前启动

海南福德汽车集团·福特4S店(南海大道115号) 电话: 66801132(海口)

道奇酷威一比飞机头等舱还舒适

★美国原装整车进口★

尊贵客户 稀有专享

2.7L·7座·百公里10L油 31.99万

海南福德汽车集团·克莱斯勒海南安桥4S店 (南海大道113号) 电话: 66813960

威麟V5柴油版 7座7档商务MPV

威麟V5七座商务MPV柴油车, 优惠直降15000元+价值6666元 “六六大顺”礼包回馈海南广大客户 抢购

首付2.5万元 日付76元

海南福德汽车集团·威麟4S店(南海大道113号) 电话: 66826650(海口) 88688758(三亚)

科技A3 五星家轿

奇瑞汽车 五星安全评定

首付1.5万元 日付45元

海南福德汽车集团·奇瑞过波店(南海大道113号) 电话: 66819018(海口) 88688758(三亚)