

王文克的地瓜事业

文/海南日报记者 李冰 特约记者 林旭



2011年3月30日上午,在澄迈县桥头镇,王文克在忙着收获沙土地瓜。
海南日报记者 张杰 摄

作家卡夫卡曾用自己的人生经历说明了这样一句话:工作与事业不同。工作会提供人们衣食住行等方面的回报;而事业,即使它未能带来任何名誉和利益,却仍令人矢志不渝地着迷于此,并在追寻理想的途中获得个人价值实现的满足感。

11年前,当22岁的王文克从南京工程学院顺利毕业的时候,他从来没有想过自己这辈子会与澄迈桥头地瓜结下不解之缘。但如今,这个土生土长的澄迈桥头镇沙土村青年自豪而欣慰地说:“我想我比很多人幸运,因为我找到了自己的事业。”

一句父训:勤奋改变命运

微卷的短发,憨厚的笑容,踏实的态度、诚挚的话语……王文克的热情朴实总是会第一次见面的人留下深刻印象。

1985年,刚上初中一年级的王文克便被父亲从桥头镇沙土村送到了县城上学。在当时教育普及不够、收入普遍偏低的农村来说,这是一件不太常见的事情。“我父亲一辈子没听过什么知识改变命运的话,他只是觉得孩子就应该勤奋念书。”

父亲年纪轻轻便吃尽了生活的苦头,种过田、卖过肉、挑过担……但靠自己天生对学习的勤奋与热情,他还当过村里的文书和民办教师,更当过桥头镇的副镇长。

从小被送出去念书,王文克与父亲朝夕相处的时间并不太多,却深受其影响,一直发奋读书。“我们家4个孩子,出了3个大学生,”王

文克笑着说,“这在当地农村是很少见的,也是父亲最骄傲的事情。”

高考时,从小梦想着从商的王文克将第一志愿锁定为天津商学院,但可惜没有考上,被南京工程学院电力专业录取。面对挫折,他又想起了父亲那句乐观而睿智的话——“踏实做人,勤奋做事,总会有出息的!”

于是,他忍住理想目标未达成的伤感,鼓励自己道:“听说电力专业的就业情况很好啊,将来一定可以有份好工作!”那一年秋天,不满20岁的王文克打起背包独自去了那座陌生的江南古城。

作为六朝古都,南京意蕴悠长的文化氛围深深吸引了王文克,直至今日他坚持认为南京是中国最有文化味道的城市。浸润成长四年,这座在古人诗中“草树云山如锦绣”的古城也将一份细致、一份沉稳、一份儒雅揉进了这位海南少年的气质中。

得到熏陶的同时,王文克也依然保持着自己农村孩子的勤奋本色,不仅刻苦念书,更积极参加各种社会活动,他的知识、经验、阅历和能力都从这种自觉的磨砺行为中得到了明显的提升。

一番追寻:活着必须有梦想

2000年大学毕业后,王文克被福建厦门的一家电厂聘用。专业对口,待遇不薄,但这份别人眼中的好工作却让“找不到感觉”的他仅仅干了3个月便辞职了。

之后,他辗转于国内多个城市,从事着各

种各样的行业:在北京中关村卖过电脑,在海口开过公司,在澄迈办过网吧,做过建筑材料生意,养过虾……也许真的是有经商天赋,不管做什么生意,肯吃苦又肯动脑筋的王文克一直很顺利。

2004年,还不到30岁的他便在省城海口过上了有车有房的幸福生活。但这个活跃好动的年轻人还是觉得少了点什么。“人家说我事业有成,但我却觉得这并不是我想要的事业,也不是我想要的生活。”

也许真正的事业,应该不仅仅是有着一份喜欢,更是一份毫无怀疑的热爱,是即使面对挑战也无怨无悔、微笑从容的那种笃定。

2007年,偶然回到老家桥头镇沙土村的王文克尝到了一种由日本方面提供种苗、沙土村民负责种植的美味地瓜。敏感的他迅速察觉到这里面蕴藏的大好商机,更意识到这是他想要干一番事业的大好机会。

“首先,国家向来支持三农产业;其次,都市人越来越注重饮食健康;第三,本地的沙土不仅适合种植地瓜,更有富硒优势;第四,桥头地瓜品质出众;第五,我有自信能够打开市场!”

王文克如数家珍般罗列着自己选择进入“地瓜”这一行的理由。成如容易却艰辛,绝知此事要躬行。事实上,在这五条简单理由的背后可以折射出他长期调研、分析过程中的智慧闪光。

2007年,说干就干的王文克开始专心致志地经营他的地瓜事业。“我从农村走出去,没想到最后还是在农村找到了自己的理想!”

一种心得:人生价值体现在认同

王文克首先说服了几个自小一起长大的伙伴,“大家都是年轻人,也都想干一番事业来,所以一拍即合。”大伙儿又分头发动了周围的邻里乡亲,最后总共有100多户村民拿出了200亩地。

接下来,王文克便去找东洋水产公司拿种苗。考虑到对方以加工为主的生产方式以及本地市场的销路问题,聪明的他提出了合情合理的交易条件:你给我苗,我帮你种,适合加工的成品果你拿走,适合上市的商品果我来卖。

意料之中的,东洋水产公司爽快地答应了下来。很快,沙土村那200亩沙地里便呈现出了一派热火朝天的种植景象。接下来,地瓜成熟了,该怎么卖?该去哪儿卖?

一番思索之后,王文克想到了“以品尝带销售”的绝妙主意。

带着几车精挑细选的上好地瓜,王文克从小镇来到了省城。在海口市,他首先选择了几个人气较旺的小区,与物业谈好之后,他就在小区大门口摆起了摊子,挂上了横幅,吆喝着做起了不要钱的买卖。“免费送给业主品尝”的诱惑一下子吸引了大批人。

接着,王文克又瞄准了海口市的各大餐馆,同样是免费送的形式,让桥头地瓜摆上了酒席,让尝到的客人忍不住询问:“这是哪里种的地瓜?真好吃!”

“绿色健康的食品人人都喜欢,何况我的地瓜品质好,只要肯尝一尝,就一定会喜欢上!”带着这样强大的自信,王文克的地瓜还真成了供不应求的抢手货,不仅餐馆、超市纷纷求购,就连公司也找上了门。

随着市场的逐步做大,王文克不仅成立了自己的合作社,并于2009年成功注册了“桥沙地瓜”的商标,如今更在海口市、三亚市、澄迈县以及大本营桥头镇都开起了地瓜专营店,而且销售网络早已延伸到了岛外。

去年,桥头地瓜进入上海、黑龙江等地的大型超市销售;去年,一斤地瓜卖出了8元钱的喜人价格;去年合作社的900多户农民在王文克的带领下,户均收入达2.5万元……但说到去年令王文克最开心的事情,他却说:“去年我以全票当选为沙土村的村党支部书记,这件事让我最激动!”

他说:“地瓜给我带来的不只是经济效益,更是一种群众对我的信任和认同,这才是我梦寐以求的人生价值体现。”

今年,桥头地瓜产销协会正式成立,当地政府宣布将利用桥头镇及周边的1万亩沙土地打造琼北最大的地瓜种植基地。这一切,真正应了王文克当年说过的一句话:“这已经不是我一人的事业,而是一个地方的产业!”