

汽车周刊

每周三出版



对于计划在下半年购车的消费者而言，“金九银十”成为一个车商和消费者默契配合争相扎堆儿的时节。表面上看，九、十月份由于有“中秋”、“国庆”在内的公众假期，购车选择的时间相对充裕，而各大经销商也会趁此时机为冲击全年销量而颁布一定的促销优惠政策，于是扎堆买车卖车的现象年年反复上演。

心动不如行动

雪佛兰8月促销率先开罗

广汽丰田推出凯美瑞购车零利率及置换优惠活动

本报综合消息 8月1日，广汽丰田凯美瑞推出“购车零利率及置换优惠活动”。顾客只要在8月1日至31日期间到店，即可获赠巧克力，参加试驾凯美瑞(含凯美瑞混合动力)还可以获得双人电影票；贷款购买凯美瑞(含凯美瑞混合动力)的顾客，有“2年零利率”、“515零利率”等多种金融产品可供选择，尽享高达超万元的贴息优惠；参加“以旧换新”活动，成功置换凯美瑞更可获赠高价值礼品一份。

本次贷款购车选择非常丰富。“2年0利率”等零本息产品，首付50%，此后按月偿还本金免利息，适用于能承担较高首付，但希望分期还款同时追求利息节省最大化的消费者。以车价198000元的凯美瑞为例，月供仅4000元左右。“515”零利率产品，即首付50%，一年后再付50%，贷款的一年间0月供、0利息。它是为短期融资户推出的一种轻松融资方式，适用于能够承担较高首付及尾款，但希望免却每月还款环节的顾客。

据了解，8月优惠活动推出后，到广汽丰田销售店咨询和购车的消费者增加了不少。记者随机采访了一位贷款购买凯美瑞的准车主林先生，他表示：“我一直喜欢凯美瑞的大气均衡，毕竟作为生意人，用车讲究尊贵感。本想全款购买的，但这次刚好看到8月的贷款优惠活动，对于我们生意人来说，现金流对公司经营和投资都很重要，所以决定贷款购买。”对此，业内人士认为，近年来随着私人购车需求的增长、消费观念的转变和金融产品的日益丰富，消费者的购车习惯正在发生转变，贷款购车的方式日益受欢迎。汽车金融服务不仅对促进销量起到重要作用，更是完善车企服务、提升车企品牌的重要手段之一。

本报综合消息 记者近日走访发现，与往年不同的是，今年已有部分厂商在“金九银十”之前率先开始加大市场促销力度。记者从雪佛兰华南地区的多家4S店获悉：从8月15日开始至9月15日，上海通用雪佛兰品牌借助《变形金刚3》上映的热潮，率先推出了以“变形未来”为主题推出夏季购车月促销活动。

雪佛兰旗下科鲁兹、新赛欧担纲本次促销主力车型。现在开始至9月中旬，特别推出售价为9.99万元的科鲁兹“奋斗版”，购车还将外加送价值6000元的DVD导航仪，同时限量推出变形金刚版原装套件套装。另一款主力车型的雪佛兰新赛欧，更是以4.99万元超低优惠，价格首次下探到5万元以内。同时借助上海通用汽车金融公司支持，这两款车都可享受低门槛、低首付的购车金融贷款方案。

错峰买 消费者更获实惠

一位购车的李先生向记者表示：虽然

“金九银十”买车会有促销活动，但是降价、或派送礼包已经成为很多车商常规的动作，现在季节各大经销商也在不断推出一些促销优惠，所以不一定要扎堆儿等到旺季来才买车，而且现在销售淡季买车不用排队，提车时间也大大缩短，算起来成本更低。

其实像李先生一样想法的消费者其实也不占少数，与其“厂商动作不断，消费者眼花缭乱”，不如认清所需错峰购买，而且在销售淡季遇到4S店推出优惠，一般都是为了走量，这时买的车肯定实惠。

错峰卖 厂商动作越趋灵活

“金九银十”的说法，最开始应该是对销售而言的，慢慢就变成了商家和消费者的共同节日，为了进一步提高销量，各种优惠、大礼包等等花样层出不穷。然而，车商扎堆上市，消费者眼花缭乱的同时，“金九银十”的实质战果也面临逐年递减的尴尬局面。

雪佛兰华南区此次率先推出“变形未

来雪佛兰夏季促销”主题活动，显然是看到“金九银十”到来之前的市场空白期机遇，率先发力抢占市场先机。而借助今夏《变形金刚3》热映的氛围，雪佛兰趁机推出的多款与《变形金刚》相关车型和个性化配件也进一步吸引了购车者的关注，为消费者提供了更多的选择。雪佛兰华南区相关负责人表示：“这次夏季促销活动，我们希望借9.99万元科鲁兹奋斗版以及4.99万元新赛欧的推出，让更多的年轻消费者可以提前享受到有车的幸福生活。同时推出变形金刚版科鲁兹，以及更多的变形金刚原装套件套装，则是希望能满足年轻消费者日益个性化的需求。”

随着购车用户更加聪明的消费观念，车商们也学会了及时调整市场营销策略。对于购车一族而言，选择“黄金购车时节”来临之前出手是一个非常不错的入市时机，而对于厂商而言，避免扎堆儿到销售旺季也可以用最低的市场投入取得更多的市场回报。

汽柴油调价或25日开启

每升降0.2-0.3元

本报综合消息 几个交易日国际原油价格连续暴跌，使得国内汽柴油调价窗口有望在两周内开启。记者昨天从息旺能源获悉，三地原油变化率已超过2%，最快到25日汽柴油将迎来调价窗口，预计降幅为每吨250元至300元，折合每升油0.2元至0.3元。在标普下调美国信用评级后，国际油市投资者纷纷将资金从股市和商品期货抽出投向黄金，导致国际原油价格暴跌至年内低点。

面对国际油价的暴跌，国内对汽柴油价格迟迟未见下调的质疑声四起。对此，国家发改委价格司负责人宣称：“如果今后国际油价持续在目前价位波动或继续回落，国内油价调整参考的国际市场三种原油平均价格跌幅达到4%的边界条件，国家将及时下调国内成品油价格。”业内人士呼吁成品油定价机制尽快弥补滞后的弊端，将22个工作日的计价周期缩短至10个工作日。据息旺能源测算，如果按照连续10个工作日三地原油跌破4%的条件来看，布伦特原油如果维持在103美元左右，下周

初即可满足成品油降价的条件。

今年，国内成品油零售价格先后上调两次，2月20日汽柴油价格每吨上调350元，4月7日汽柴油价格每吨分别上调500元和400元，上次调价距今已有4个月。

记者了解到，中石化香港油站公司日前已宣布自8月10日凌晨下调汽柴油价格，分别下调0.1港元和0.18港元。下调后，香港两种汽油每升分别为17.34港元及16.4港元，柴油每升11.6港元。这也是香港中石化自5月以来的第四次调价。

轩逸“款待”无微不至

海滨自驾乐享“酷”暑

本报综合消息 8月盛夏，酷暑难当，带上家人离开城市的喧嚣，投入大海的怀抱，感受清凉的海风，成为每个家庭夏季的必然期待。笔者以自驾游的形式，带着家人享受海滨风景之余，观赏奇幻的海底世界，与海底生物来一次“亲密接触”。不同于往年，今年我们多了一位新的家庭成员——轩逸，希望她能够给我们带来极致舒适的“款待”。

乘风破浪 一路舒畅驰骋

我家住五方桥附近，沿京哈高速去秦皇岛是最方便的选择了，因此决定了出游线路：北京五方桥—北戴河老虎石海上公园—新澳海底世界，第二天返回，全程单程约300公里，路况比较好。行装打点好，车况检查完，我们就直奔大海的怀抱了。

早上七点从五方桥出发，向东朝京哈高速行驶。打开车门，奢华的内饰在装饰让人一进入，就有一种愉悦的心情。黑色的仪表盘背景，让辨识度更加清晰；仪表盘上沿设计成“S”形，对仪表盘起到很好的遮光作用，线条优雅，美观实用；中控台线条流畅，又不失圆润设计，看上去十分动感。

在配置上，爱车也是十分人性化的。车载蓝牙免提系统、音响控制键和ASC定速巡航系统按键分列左右，行车过程可以轻松操作，降低了危险的发生。

启动引擎，随着一声低沉的喘息，发动机便进入了沉寂。如果不低头看转速表，都很难凭声音确定发动机是否已经在运转。轩逸搭载的MR20DE引擎采用了众多航空级的制造和加工工艺，带来了完美舒适的驾驶感受。

驾驶爱车行驶在高速路上，我感受到了无比畅快与自由。我轻踩油门，浑厚的“推背感”非常清晰，一会儿就达到了80km/h-100km/h的速度。2.0升MR20DE引擎与新一代XTRONIC CVT无级变速器，两者组成“黄金搭档”，动力衔接非常顺畅，换挡的响应速度及时，无论是超车还是变线，动力随传随到。

不久，我便使用了ASC定速巡航系统，将速度调在了90 km/h，它能够帮我更加省油。以这样的高速行驶，车的方向盘便自动加重了，这使得我手感更

强，操控更加稳健。我一路驰骋，乘风而行，朝着大海和太阳的方向。

其乐融融 三人乐享“酷”暑假

进入秦皇岛以后，打开天窗，深深呼吸海风吹来的清新空气，有一股咸咸的味道。临近十一点，我们终于到达了美丽的渤海之滨——北戴河，我们都迫不及待想奔向大海。凭借三色显倒车影像监视系统，我轻松掌握车后情况，三下五除二便把车停稳。

不远的海浪翻滚不停，一层层的波涛在争先恐后的“奔跑”中，激起了美丽的白色浪花。面对此情此景，妻兴奋地拿出了她心爱的相机。无论到哪儿游玩，我们都要照一张全家福，以示纪念。作为家庭中的一份子，自然也少不了轩逸为我们添姿增彩。

好心的路人帮我们连拍了好几张。照片中，三个人笑脸满满，甜甜蜜蜜。而我的爱车轩逸，钛空金色的流线外型，流畅、饱满又不失锐利，在阳光的照耀下熠熠生辉，在众多静止的车中，显得更具风采与灵动。如“天使之翼”般的放射状尾灯，前进格栅设计新颖的轮圈和贯穿前后的腰线，造型扁平的后雾灯在保险杠的下沿，与前雾灯相呼应，刚劲有力的前后保险杠，在波澜壮阔的大海映衬下，更显大气、优雅。个人觉得，轩逸属于“大家闺秀”，外表并不追求绚丽夺目，但气质由内而外，绝对是一款有内涵、耐看的车型。这种大气风范，很能降服中产阶级的家庭消费群。

此时刚好适合下海，我们立刻投入大海的怀抱。倾听海浪的歌唱，感受海水的温暖，吃完午饭，继续到海中畅游。第二天早上，我们直奔神秘的海底梦幻世界——新澳海底世界。参观了海底生物，观看了企鹅表演和海狮表演，已经是下午了，明天还要投身繁忙的工作，只能驾车返航了。

返京的路途同样一帆风顺。前麦弗逊后扭力梁式的悬挂系统，前后悬挂都附带稳定杆，而且减震器带预负荷机构和采用脉冲控制，更能适应路况的各种不同行驶状态。在快速过坑洼路段时，在车内并没有感到很颠簸，后排的震动也不是很剧烈，悬挂稳定。

2011款 Mazda6

灵敏的操控不仅是弯道乐趣，更为安全护航



首付3万元即可享受马自达6经典品质，月供仅需140元。马自达多款贷款政策，轻松圆您购车梦。1、免利息、免月供 2、免抵押、免担保 3、无户籍限制……

MAZDA6荣获2010年 J.D. Power 中国新车质量研究™ 高端高档中型车排名第一

免费试驾：一汽马自达旗下车型马自达6在J.D. Power 亚太公司2010年中国新车质量研究高档中档车型细分市场获得新车质量满意度最高分。2010年中国新车质量研究报告基于2009年10月至2010年6月之间14,649位购车者的反馈数据。报告涵盖55个品牌的151款车型，数据基于2010年4月至8月在中国33个主要城市进行。阁下体验可能会有不同。如需更多资讯，请登陆www.jpowerschina.com.cn



流线外观↔高速稳定

外观不仅体现时尚个性，更有低风阻带来的高速稳定性。



弯道乐趣↔紧急避险

双横臂式独立前悬架和E型多连杆独立后悬架，带来的不仅是弯道乐趣，更是紧急避让的保障。



澎湃动力↔安全超车

强劲的MZR2.0发动机，采用S-VT可变气门正时控制等先进发动机技术，不仅有澎湃动力，更为安全超车提供保障。



刹车灵敏↔安全制动

搭载前后轮浮动钳盘式制动器，配合ABS+EBD，具有更优秀的制动性能，不仅刹车灵敏，更为紧急制动提供保障。

MAZDA6

魅·力·科技

一汽马自达

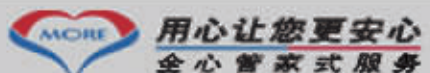
MAZDA6 睿翼 | 睿翼 轿跑车 | MAZDA6 | MAZDA8 | 进口MAZDA5 | 进口MAZDA MX-5 | 进口MAZDA CX-7

海南优之杰汽车有限公司

地址：海口市滨海大道129号

销售热线：68666333

一汽马自达汽车销售有限公司



销售服务热线：400-666-8080 0431-85991000 www.faw-mazda.com