

我省今冬女兵体检工作展开 女大学生参军热情高涨

本报海口11月19日讯(记者魏如松 通讯员张成 侯坤)“今冬征兵开始前,我就一直在关注征兵新闻,在父母的支持下,我报名参军,要圆自己的军旅梦。”今天,我省今冬女兵体检工作全面展开,在海口警备区大礼堂面试现场,来自三亚理工职业学院的大一女生金美希,面对现场面试官的提问,从容大胆地表达了自己的入伍动机。据省征兵办工作人员介绍,此次女兵体检,体检对象要通过综合测试和上站体检两个环节。今天主要进行综合测试,包括面试和体能考核两个方面,面试过程主要对应征者的语言表达、形象气质和思想素质进行综合考评;体能考核则包括50米短跑、立定跳远和仰卧起坐三个项目,主要对应征者的身体素质进行初步考察,同身体全面检查一起作为最后确定兵员的重要参考。上午8时30分,记者在海口警备区综合测试现场看到,测试区分面试和体能考核两个区,参加应征的女青年由体检中心工作人员分成若干小组后,首先由现场维护秩序的纠察员带领面试现场接受考官的提问考核,之后按照分组进行体能考核。在体能考核现场,山东籍女大学生林媛刚刚参加完50米短跑测试,考官问她如何面对部队更加艰苦的训练生活,林媛说:“来了就已经做好了心理准备,去部队锻炼是最主要的。”“今年我省在校女大学生的参军热情特别高涨。”省征兵办相关负责人表示,今年征集女兵的政策较去年宽泛,在校大学生可以报名。在今冬已确定的女兵体检对象中,80%以上是已毕业或在校的大学生,大学生比例为历年最高。随着国家对大学生应征入伍条件的放宽,以及各种优惠政策出台,今年我省女大学生出现了应征入伍的热潮。在综合测试现场,除了考官和纠察外,省军区文艺表演队的负责人也在对应征者进行“暗地”考察,对有文艺特长的应征者现场“挑兵”。

海口市人民医院努力提高医疗服务质量 给病人提供人性化个性化服务

本报讯(记者李佳飞 特约记者汪传喜)海口市人民医院将病人的利益放在首位,努力给病人提供多项人性化、个性化的便民惠民服务。截至目前,今年该院累计免费就诊6000多人次,免费送药38.2万元。“站在患者及其家属的角度去考虑问题,将病人的利益放在首位,使我们的服务不断得到改进和完善。”海口市人民医院神经内科主任医师余丹说,只要患者挂了他的号,不管多晚,他一定坚持把病看完。余丹介绍,医院每个病房都设置了“病房行政秘书”,专门负责咨询和帮助患者解决医疗和生活中的疑难问题,实行账目一日清,每日到住院病人床尾结账,帮助病人办理出院手续等。记者注意到,在医院的门诊大厅和许多科室,都设置了电子查询触摸屏和价格公示栏,让患者明明白白消费;医院配备了大量供免费阅读或使用的健康宣传资料、轮椅、饮用水等设施,方便无数患者及其家属;门诊大厅推行诊疗卡和“一站式”服务,简化就医流程;放射科、B超室、检验科等繁忙科室实行错时工作制,有效缩短了患者及其家属排队等待的时间。据该院相关负责人介绍,医院还积极推进社区医院的建设,同时探索“大手牵小手”等创新帮扶模式。据介绍,2008年至今,该院派出往乐东和琼中互动的专家有26名,参与手术613台,免费培养当地医护人员13批,共248人。此外还对支援海口市新坡镇、龙泉镇、龙塘镇三家卫生院,全面推动帮扶工作发展。有数据显示:近6年来,海口市人民医院免费就诊病人10多万人次,免费送药价值312.65万元。其中,今年1月份至今,已累计免费就诊6000多人次,免费送药38.2万元。海口市人民医院院长白志明接受记者采访时说:“作为海口市唯一一家三甲甲等水平的公立医院,提供‘服务好、质量好、医德好,群众满意’的服务是我们努力的目标。”

三亚国际车展成交115辆

本报三亚11月19日电(南岛晚报记者侯艳春 见习记者李春)今天是2011第二届三亚国际车展的倒数第二天。正值周末,来逛车展的市民数量比前两天有所增加,当天成交车辆115辆,其中,东风日产以25辆的销售业绩蝉联车展的销售冠军。据主办方介绍,今天东风日产以25辆的销售业绩,蝉联车展的销售冠军,一汽丰田售出12辆,福瑞骑集团三业公司售出各类品牌车辆11辆,东风本田售出10辆,北京现代、东风悦达起亚各售出8辆,东风雪铁龙售出6辆,广汽本田、海马汽车、一汽马自达分别售出5辆,广汽丰田、上汽荣威分别售出4辆,上海大众、东风标致、雪佛兰、众泰汽车、别克汽车、广汽传祺等共售出12辆。车商表示,现在的用户对于行车安全性的更高要求和生活方式的多元化,汽车不再是简单的代步工具,而是多样化的生活方式。由于连续三天三亚均为晴朗、炎热的天气,傍晚成了售车的黄金时段。东风日产展台的工作人员介绍,到19日下午4时许,他们当日销售的车辆还只有10余辆,而截至当晚8时,这一数字已激增到25辆。“明天是车展最后一天,希望我们能够继续成为销售冠军。”

《走进神秘的海南呀诺达》图鉴出版发行

本报讯(记者范南虹 通讯员薛斌)近日,全面介绍海南呀诺达雨林文化旅游区规划范围内热带雨林植物资源的《走进神秘的海南呀诺达》一书,由安徽科学技术出版社正式出版发行,该书主编系华南农业大学张荣京教授。据了解,去年1月,我国著名植物分类学家、中科院院士王文采到海南呀诺达景区旅游,被景区内丰富的雨林植物所打动。回到北京后,王文采给省领导写信,建议编写有关呀诺达热带雨林植物检索方面的书籍,向中外游客普及热带雨林植物学知识。呀诺达景区高度重视王文采的建议,在省林业局支持下,邀请有关专家,对景区内植物物种多样性和植被开展了调查,在此基础上编写了该书。《走进神秘的海南呀诺达》收录景区内野生维管植物327种,对植物的形态特征、分布、生境、功能等进行描述,并配有彩色照片,还附有植物中文名和学名索引。全书668幅彩色照片均系作者在野外考察时所拍摄。

让平凡的日子进发光彩

(上接A1版)蔡少荣第一时间赶到现场组织检修。由于当时吊机不到位,300多公斤重的矿机减速机难以移动,抢修工作一度停滞。他当机立断,带领几名骨干直接用手拉葫芦进行吊装,不停拖拉、扛、装、修。次日凌晨3时,机器修好并恢复生产。此时他们已在抢修现场奋战了9个多小时,而蔡少荣的双掌更是被钢丝绳磨得皮开肉绽,鲜血直流。蔡少荣对这些小伤并不在意,他说:“咱们工人,就是要有一点铁人精神。”在蔡少荣的感召下,协力一组成员树立了“有加班就上,见红旗就扛”的铁人精神,个个吃苦耐劳,人人善打硬仗。据统计,近两年蔡少荣带领班组成员8小时以外检修设备奉献工时长达230天,且从不计较报酬。粗碎车间党支部书记说,协力一组所做的工作是繁重活里的精细活,而蔡少荣正是一名能吃苦耐劳也会动脑筋的新时代工人。蔡少荣无论去哪,摩托车上都带着扳手、套筒、大锤、焊机、焊线、焊钳和千斤顶等工具,随时随地敲敲打打、查看机器运转,然后停下来思考,这已经成了他的标志性动作。据统计,仅去年一年,协力一组就开展技术革新项目25项,为企业节省费用60多万元。正是由于有了吃苦耐劳的精神,有着精益求精的技术,有着永无止境的创新精神,蔡少荣的协力一组所维护的设备才能时常达到“无漏油、无粉尘、无带病”的“三无”境界。(本报石碌11月19日电)

海南森林旅游潜力巨大

森博会代表夸海南是个天然氧吧—— 本报记者 单憬岗 通讯员 谭永军

海南真是个好地方,空气好、氧气足,森林旅游资源和我们西藏一样丰富。”已是第二次来海南的西藏自治区林芝地区林业局的尼玛央珍对海南印象很好。像尼玛央珍一样,这次来海南参加森博会的全国林业系统代表们,很多都不是第一次来海南,对海南的森林情况也并不陌生。他们在接受采访时纷纷表示,海南森林旅游潜力巨大,发展前景广阔。“海南的热带雨林是气候最舒适的生态场所,冬暖夏凉,空气清新,简直就是‘天然氧吧’。”北京国利能源投资有限公司副总经理郑俊表示,此次之所以与尖峰岭签订总投资8.2亿元的项目,就是因为看重了这里丰富的森林旅游资源。“海南的热带雨林是气候最舒适的生态场所,冬暖夏凉,空气清新,简直就是‘天然氧吧’。”北京国利能源投资有限公司副总经理郑俊表示,此次之所以与尖峰岭签订总投资8.2亿元的项目,就是因为看重了这里丰富的森林旅游资源。海南森林旅游起步晚,发展空间大。虽



11月19日,两位参观森博会的海口市民,在海南国际会展中心展厅内学跳竹竿舞。 本报记者 苏晓杰 摄

森林旅游项目招商推介会举行 现场签约5项目,协议投资总额101.6亿元

本报海口11月19日讯(记者单憬岗 通讯员谭永军) 本届森博会领导小组办公室今天在海口举办了森林旅游项目招商推介会,现场签约5个项目,协议投资总额101.6亿元。此次签约的5个项目中,海南国营毛瑞林场的中外文化交流毛瑞基地项目总投资额最大,项目总投资约45亿元。主要建设内容包括文化参访年会所址、中外当代艺术馆、国际养生园、配套酒店和珍稀森林公园等。尖峰岭则有两个项目,分别是尖峰岭国家森林公园海南养生壹号度假村项目和尖峰岭林业局旅游景区合作开发项目。前者投资规模8.4亿元,总建筑面积达8万平方米,主要建设内容为白金五星级度假酒店、综合度假酒店;后者由国家森林公园及保护区范围内的旅游景点,总投资约8.2亿元。吊罗山国家森林公园生态旅游度假村项目总投资规模10亿元,规划总占地面积300亩。五指山国家级自然保护区森林旅游项目总投资约30亿元,建设内容包括雨林博物馆、野外拓展训练营地等。在项目推介环节,黑龙江省森林工业总局旅游局、吊罗山林业局、尖峰岭林业局、霸王岭林业局、白沙黎族自治县人民政府、海口民间旅游有限公司、琼海万泉河漂流休闲有限公司等7家单位分别展示了各自丰富的森林旅游资源。在这次招商推介会上,我省共带来67个招商项目。

琼中蜂痴和他的甜蜜事业

痴迷于养蜂技术推广,一年四季为琼中农民养蜂致富送去科技和信心—— 本报记者 曹健 许春媚 特约记者 黎大辉 通讯员 林璐飒

说他是土专家,可他自制PPT(一种演示文稿图形程序)课件给蜂农讲课。1993年从海南大学农学院本科毕业的他,又确实是土生土长起来的农技人员,大部分时间都奔波在琼中养蜂技术推广和推广一线。他就是琼中黎族苗族自治县科协副主席、县蜂业办副主任邓群青。 “群青兄弟,快来给我们看看蜜蜂这样过冬行不行?”11月15日,在黎母山镇九姜头村,绿源养蜂农民专业合作社的负责人黎定雄拍着前来进行技术巡察的邓群青的肩膀问。邓群青轻轻地揭开蜂箱盖,提起一片巢础,仔细观察起来,“蜂群状况不错,碰到持续低温时要注意采取措施,以免死蜂现象发生,否则开春后想丰产就难了。”邓群青的一番话让黎定雄吃了放心丸,表示一定按他的指导去做。绿源养蜂农民专业合作社成立于2009年,由同村的6户农民合作,统一经营200多箱蜜蜂,去年户均养蜂收入3万多元,成为该村农民继橡胶、槟榔等传统收入项目外,来钱最迅速最稳当的家庭副业。 “冬天的持续低温阴雨对蜜蜂生长不利,管不好可能导致全军覆没,给农户造成损失。这段时间我都在全县各地跑,给农民提供蜜蜂过冬技术咨询。”邓群青说。 作为养蜂技术推广人员,邓群青的自信来自自己多年坚持不懈的养蜂实践。为了探索养蜂技术,他建立起了自己规模达50多箱的养蜂基地,下班时间他经常一头扎进基地,观察研究蜜蜂的生长习性。久而久之,一天不与蜜蜂打交道,一天不被蜜蜂蜇几回,都会感觉心里空落落的,蜂痴的雅号也由此而来。 当记者问起为什么不进一步扩大自己基地的规模时,邓群青笑着摇摇头说,自己目前的主要精力都放在下乡给农民提供服务上,基地的事主要靠亲友打理,而自己则是“蜂痴”之意不在于钱,在乎提高技术。 在邓群青眼里,帮蜂农赚钱远比为自己赚钱更重要。为了给农民免费派发蜂种,他与县蜂业办的同事们经常夜里出发(因为蜜蜂怕光,派发蜂种只能在夜里进行——记者注),翻山越岭,走村过寨,发完蜂种常常天已大亮。“老邓,今晚又要去发蜂(蜂)啊!”出发之前碰上熟人善意的打趣,他们总是相视而笑。有一次,为了引种,他把自己的护具让给了随行的浙江大学实习生,自己则被排蜂蜇得全身肿胀。 “养蜂业是一项甜蜜的事业,一是蜜蜂授粉有利于促进生物多样性的发展,保护中部生态,二是生产蜂蜜能帮助山区农民增收致富,改善生活,三是养蜂需要耐心和细致,与钓鱼活动相似,有助于修心养性。”邓群青对养蜂的认识令人耳目一新。他告诉记者,全县养蜂已发展到4.3万箱,年产值2200多万元,“琼中蜂蜜”地理标志也已获国家有关部门批准,琼中养蜂业发展前景很好。说起技术推广,邓群青表示,下一步打算多培养几名徒弟,否则养蜂农民多了,自己一个人跑不过来, “多么可爱的生灵啊,对人无所求,给人的却是极好的东西。”散文家笔下的蜜蜂精神,何尝不是许许多多像邓群青这样的基层农技人员奉献精神的写照。(本报石碌11月19日电)

旧州敬老院里亲情浓

见习记者 孙显炬 记者 林伟

心情很舒畅,总想找一些事情来做。记者在旧州镇敬老院里了解到,老人之间互相帮助的事情还真不少,处处充满了爱意和祥和,敬老院就像一个温馨的大家庭。 94岁的吴阿婆就对82岁的林青梅赞不绝口,“她照顾我,就像父母照顾孩子一样周到。”吴阿婆腿脚不能自由行走,每天林青梅都会从厨房把饭好送到她床边。等她吃完饭,林青梅还要给老人洗刷碗筷。林青梅每天都会过来陪吴阿婆聊聊天,清洁卫生。隔三差五的,林青梅还要给吴阿婆洗澡,把换洗的衣服洗干净,折叠好放到老人的箱子里。 据了解,旧州敬老院建立了老年人自我管理委员会,由70名院民通过自由投票选举产生了8位委员。小到每天肉菜的核算,张贴每月的生活开支表,大到对院民出入的管理,这8位委员的工作,基本上涵盖了院里所有的管理事项。用管理员老陈的话说,“我们是来协助他们管理的。”(本报海口11月19日电)