

11月21日,第九届中国(广州)国际汽车展览会隆重开幕。一如往届,时近年末的广州车展成为了各大汽车厂商进行年度总结以及发布来年计划的重要舞台。而在今年广州车展上,发展势头强劲的海马汽车,在普遍遭遇困境的自主品牌中显得格外引人注目。

海马汽车市场赛场双丰收

广州车展 抢先启动 2012市场攻势

本报讯 2011年,在中国汽车市场整体降温的大背景下,海马汽车在前10个月逆势而上,增长率超过汽车行业平均水平,成为本年度自主品牌不多的亮点之一。在市场获得丰收的同时,海马汽车在CTCC赛场也实现了自主品牌“零”的突破——一举夺得年度总冠军的桂冠。市场、赛场的高歌并进,让海马汽车信心十足,更在广州车展上启动了2012年首个营销活动——“冠军荣耀·亿元钜献——海马汽车新年倾情回馈季”行动,提前打响2012年的市场攻坚战。

逆势超市场预期 增长速度远超行业平均

作为国内三大车展之一,广州车展可以说是各大品牌年度收官的预演地。但今年中国车市的降温,为广州车展抹上了些许阴影。据全国乘用车数据,刚过去的10月,全国车市各类乘用车共销售111.13万辆,环比下降12.9%,同比下

降4.2%。前十月累积销量1103.06万辆,同比增长仅4.4%。从数据中可以看出,2011年以来,车市销量大幅下滑,而在10月,由于优惠政策退出的影响发酵,全国乘用车销量更是出现了今年以来最大跌幅下跌。

面对市场低迷行情,自主品牌更是步履蹒跚。从销量排行榜可以看出,不少自主品牌销量从今年年中开始大幅下降,其中有些品牌的销量下降幅度更高达1/3。在一片严冬之中,一直稳打稳扎的海马汽车却逆势飘红,跑赢大势。海马汽车副总经理、销售公司总经理吴刚表示,海马汽车在2011年逆势上扬,是海马汽车长期以来磨砺与积累的成果。“海马汽车一直以来坚持稳健的风格,不急躁,不求快,在产品品质以及品牌两大方面狠下苦功,踏踏实实打好基础。可以说,海马走到今天,已经成为一个具备良好消费群体基础,能够比较自如地面对各种市场环境变化的品牌。”

双“品”上行里程碑 福美来三代夺CTCC年度总冠军

作为海马汽车坚持“品质”与“品牌”双“品”上行战略的明证,在本次广州车展上,首个夺取CTCC年度总冠军的自主品牌车队——海马福美来三代也在海马汽车展台隆重亮相。

作为中国最高级别的房车比赛,CTCC中国房车锦标赛的赛场一直都是合资品牌的天下,自主品牌往往扮演着陪太子读书的角色,挫折之后,纷纷退出,而唯一自参赛就坚持至今的,唯有海马。在众多合资品牌竞争对手的包围之中,海马福美来车队始终保持激情,并不断刷新自主品牌在CTCC赛场上的最好成绩。在11月6日,随着CTCC 2011年最后一站赛事在上海天马山结束,海马福美来车队以254分的总成绩夺得中国量产车组年度总冠军,实现了自主品牌在CTCC赛场上“零”的突破。

海马福美来车队在CTCC赛场上的成

功,是海马汽车双“品”上行的重要里程碑。在全国最高级别的房车比赛中,与众多合资品牌对手的正面交锋,无疑是展示产品实力的最佳舞台;而赛车运动不仅有着众多的支持者,更蕴含着独特的精神与文化内涵,能够引起广泛的共鸣,促进品牌形象的塑造。海马车队在CTCC赛场夺冠,代表着作为战车的福美来三代无论在品质、性能还是品牌方面都实现了质的飞跃。

除了在CTCC折桂外,海马汽车2011年在“品质”与“品牌”上还取得了更多斐然的成绩。先是8月份海马骑士的“万里走黄河”活动,继去年三万里丝绸之路后,再次以极端长途远征验证了产品实力,进一步丰富品牌内涵,为之后的骑士2012款车型上提供了强大的品质背书;此外,海马汽车携手“音乐之声”启动的2011“我要上学”行动也取得了不俗反响,海马汽车作为自主品牌的社责任感得到进一步体现。可以说,2011年是海马汽车品牌上策略全面发力的一年。



汽车厂商融资频繁 资金吃紧现苗头

本报讯 最近一周,汽车圈中数家企业在银行间发行了短期融资券,中期票据。细数下这类企业,不仅有整车企业,如华晨汽车本周(22日)发行10亿元5年期中期票据;还有汽车流通领域的经销商集团,广汽汽车发行15亿元一年期的短期融资券。此外,像以汽车为主营业务的广汽工业集团、广东物资集团都不约而同于上周发行了第一期6亿元的短期融资券。

稍加分析短期融资券和中期票据,便可看出在银根紧缩的背景之下,运营资金庞大的汽车业,融资成为了掣肘。短期融资券和中期票据均是直接融资的手段,紧缩的货币政策环境下,投资者直接获得贷款的难度加大,央行的紧缩政策促使了企业融资更多地考虑直接融资。上述两种企业债都是在银行间的债券市场发行,筹资成本较低,于投资人而言,收益率在5%左右,高于银行的存款利率。

尤其是华晨汽车、广汽集团发行中期票据、短期融资券来进行直接融资,而非上市募资,无外乎两点:确定有收益回报的项目,急需资金;募资时间紧张,只能选择最便捷的方式。一直以来,汽车业充斥着一种“不缺钱”的论调,不着急上市,拿到银行贷款审批并不费力……事实上,作为资金密集型行业,汽车业“很缺钱”,于车企而言,要做大规模,新工厂建设、产能扩张、新车型研发等等,均需要资金的支撑;于汽车经销商而言,资金更是于之生死攸关的,所以,2008年金融危机时,不少4S店资金链断裂,倒闭破产,1万元转让4S店的桥段都离奇上演过。

11月初,广汽集团还出了件大事,广汽汽贸完成了股份制改造,更名为“广汽汽贸控股有限公司”,正式挂牌,恰恰是其股权结构已久的上市前的准备。广汽汽贸可谓华南汽车流通业绝对“江湖大哥”,但近两年来,其在全国经销商排名中的席位却未升反降,很大程度上,因为几位强敌,通过资本市场解决了资金困局,迅速兼并扩张,实力反超了广汽汽贸。同样的尴尬也是另一汽车经销商大鳄广汇汽车所面对的,加速上市步伐,上市找钱,化解资金燃眉之急,成为了共识。暂时没有获批上市的海马汽车与广汽汽贸的母公司广东物资集团,无法上市融资的两难,都迫不及待不约而同在银行之间发行了企业债,可以想象其资金吃紧的程度。

11月17日,银监会发布第三季度《中国银行业运行报告》,将重点风险的监管首先列入了房地产贷款的风险防控。汽车业或许可以暂时松一口气,但如此资金密集型的行业,几十万的资金缺口都有可能成为压死骆驼的最后一根稻草,不管是企业还是上市融资,“兵马未动,粮草先行”才是硬道理。

引领·时尚·潮流·新·潮流·流... 推动·汽车·行业·快·发展

汽车周刊

“购车指南”专栏

【规格:11.5 x 7cm (每周三刊出)】

主办:海南日报报业集团广告中心 / 承办:海南如今广告有限公司
地址:海口市龙昆北路38号华银大厦22楼2216室 热线:13976119991
电话:0898-36392880 36392881 传真:0898-36690599 Email:hnrjzq@163.com

美国原装进口 福特锐界

震撼登场 最低提车价仅8万元(首付)

劲爆新车 全新上市 世界十佳发动机

39.98万-45.98万

长安福特马自达荣誉出品 www.ford.com.cn
福德店:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 梧州店:23881785

就差8台,福特年终冲量最大优惠就在11月

中高级公务轿车

蒙迪欧一致胜

先到先得! 售完即止!

四大利好:

- 1、最高优惠18000元
- 2、最低仅售16.98万元
- 3、长达2年0利息的按揭购车方案
- 4、首付仅需35960元起

长安福特马自达荣誉出品 www.ford.com.cn
福德店:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 梧州店:23881785

就差8台,福特年终冲量最大优惠就在11月

运动型多功能七座轿车

麦柯斯S-MAX

先到先得! 售完即止!

四大利好:

- 1、最高优惠25000元
- 2、最低仅售20.48万元
- 3、长达2年0利息的按揭购车方案
- 4、首付仅需38960元起

长安福特马自达荣誉出品 www.ford.com.cn
福德店:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 梧州店:23881785

就差8台,福特年终冲量最大优惠就在11月

全球热销车型

福特-福克斯

先到先得! 售完即止!

四大利好:

- 1、最高优惠10000元
- 2、最低仅售10.48万元
- 3、长达2年0利息的按揭购车方案
- 4、首付仅需20960元起

长安福特马自达荣誉出品 www.ford.com.cn
福德店:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 梧州店:23881785

就差8台,福特年终冲量最大优惠就在11月

全球荣获五星最高安全评级的小型车

福特-嘉年华

先到先得! 售完即止!

四大利好:

- 1、最高优惠5000元
- 2、最低仅售7.99万元
- 3、长达3年0利息的按揭购车方案
- 4、首付仅需17980元起

长安福特马自达荣誉出品 www.ford.com.cn
福德店:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 梧州店:23881785

进口双龙·享御

7年为您省出30万元成本

世界级柴油越野车公认的优势

- 欧洲领先的高压共轨柴油涡轮增压直喷发动机
- T-Tronic手自一体变速器
- 专业越野底盘+非承载式车身+超刚性三层结构车架+前置后驱(FR)

售价:25.98万-29.98万

安静·环保·高性价比 原装进口

海南福德汽车集团·进口双龙汽车龙达专营店(南海大道113号)电话:66801530(海口) 88688758(三亚)

进口双龙柴油车之冠 柯兰多

现车已到店,恭迎试驾

无与伦比的全能都市越野车 争锋登场

搭载欧洲领先科技的E-XDI200第四代高压共轨柴油发动机

2.0排量进级 300N·M超扭矩 超越同级2.0排量越野车三挡四驱助力 仅有1.3排量汽油车的超低油耗

售价:19.98万-27.98万

安静·环保·高性价比 原装进口

海南福德汽车集团·进口双龙汽车龙达专营店(南海大道113号)电话:66801530(海口) 88688758(三亚)

原装进口双龙·雷斯特闪亮登场

劲掀豪华柴油越野车热潮

搭载欧洲领先的高压共轨柴油涡轮增压直喷发动机

比同等条件下柴油发动机省40%以上

世界级豪华柴油越野车具备的优势

售价:30.98万-37.98万

安静·环保·高性价比 原装进口

海南福德汽车集团·进口双龙汽车龙达专营店(南海大道113号)电话:66801530(海口) 88688758(三亚)

店庆狂欢月 “免息贷”大冲刺

金秋狂欢,空前钜惠

店庆4周年

超值FSV新旗舰: 6.98万

超高性价比自动挡车型

车身首付仅1.4万起 月供45元起

店庆免息“贷”车新计划5050

凡在本月店庆期间购买中华轿车:首付50% 半年还贷,1年0利息,即可轻松“贷”走爱车

实惠 安全 省油

海口中华4S店 0898-66828895 | 三亚凤凰店 0898-88688758 | 梧州中华店 0898-23881785

店庆狂欢月 “免息贷”大冲刺

金秋狂欢,空前钜惠

店庆4周年

超值Cross 1.5L手动豪华版: 7.8万

超值Cross 1.5L自动挡豪华版: 8.6万

店庆免息“贷”车新计划5050

凡在本月店庆期间购买中华轿车:首付50% 半年还贷,1年0利息,即可轻松“贷”走爱车

实惠 安全 省油

海口中华4S店 0898-66828895 | 三亚凤凰店 0898-88688758 | 梧州中华店 0898-23881785

店庆狂欢月 “免息贷”大冲刺

金秋狂欢,空前钜惠

店庆4周年

超值FRV 1.3LMT舒适版: 4.98万

超值FRV 1.5LMT豪华版: 6.88万

店庆免息“贷”车新计划5050

凡在本月店庆期间购买中华轿车:首付50% 半年还贷,1年0利息,即可轻松“贷”走爱车

实惠 安全 省油

海口中华4S店 0898-66828895 | 三亚凤凰店 0898-88688758 | 梧州中华店 0898-23881785

原装进口全能型跨界都市SUV

Jeep 指南者特别版

7座进口SUV 排量 2.7升 油耗 10.3升

官方指导价 29.99万

海南福德汽车 克莱斯勒4S店海南安桥(海口市滨涯路10号) 热线:68916786 / 66813960

原装进口SUV旗舰大本营

Jeep 指南者特别版 送全车保险+万元礼包

指导价:22.19万-27.89万 自由客:23.59万-27.89万 牧马人:42.89万-52.99万 全新大切诺基:53.99万-78.99万

海南福德汽车 克莱斯勒4S店海南安桥(海口市滨涯路10号) 热线:68916786 / 66813960

Jeep 指南者特别版 送全车保险+万元礼包

海南福德汽车 克莱斯勒4S店海南安桥(海口市滨涯路10号) 热线:68916786 / 66813960