



11月25日,公安部边防管理局批量采购500台瑞风海南省交车仪式在南海大道228号汽车大世界海南诚方江淮轿车4S店隆重举行,此次交付的35台瑞风车辆将开赴海南沿海边境,筑建边防钢铁长城。这是继2010年公安部边防管理局采购600台瑞风之后的又一批量大单,一年之内连续两次累计采购1100台。也是海南边防总队继今年1月在海南诚方采购46台瑞风后,再次采购35台江淮瑞风。证明了瑞风在政府及行业采购领域的首选地位。

### 过年选啥车? 逸致“一车多能”频频受宠

本报综合消息 2012年龙年春节日渐临近,在这个中国人最为看重的节日里,大家返乡回家,探亲访友,出行相当频繁。源于这些刚性的春节用车需求,不少消费者会选择在年终岁末之际购买车辆,这也掀起了一年当中最后的购车热潮。对于这批准车主来说,要在新车多如繁星的当前车市,选择一辆适合自己的家庭用车并非易事。

然而,刚上市不久的FUV逸致,凭借其在家用车领域的出色表现而频频受到大家青睐。这款全新车型高度融合了“轿车的舒适性和燃油经济性、MPV的大空间和多功能、SUV的时尚动感和高安全性”三种车型优势于一体。特别是在春节期间一家老小回家,道路超负荷运行,加上频频走亲访友,对车辆的空间、动力、安全配置、操控性以及油耗性,为它成为很多车主的宠儿增添了极具分量的砝码,开逸致回家过年也自然成为众多购车人士的理想选择。

据悉,为了满足不同消费者有更多的选择空间,逸致11、12月份加推四款1.8L新车型,在原有车型的基础上丰富了性价比和可选区间,可说是给喜爱逸致的购车人士提前奉上了过年好礼。

## 公安部边防管理局 批量采购 500 台瑞风

### 交车仪式在海南诚方 4S 店举行 瑞风二代和畅品鉴会同期成功举办

本报讯 交车仪式由海南诚方贸易有限公司常务副总王真的致词拉开了序幕。在交车仪式上江淮乘用车营销公司副总经理李建华先生感谢了到场的嘉宾、媒体及江淮轿车的新老用户。对守卫边疆的战士表示敬意。并表示作为企业公民,希望通过自身的行动为边防贡献应有的力量,努力实现“制造更好的产品,创造更美好的社会”的企业愿景。

海南省边防总队朱立明处长在交车仪式上说:作为国家部署在沿海沿海地区和口岸的一支重要武装执法力量,公安边防部队工作环境相对艰苦复杂、突发事件多,执行任务过程中对各项装备要求性能好,稳定性高,应对复杂环境的适应性强,尤其对

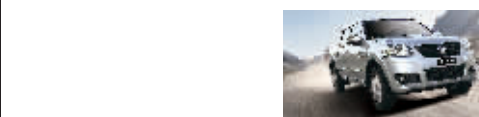
出勤车辆的要求更严格。车辆采购的标准也最苛刻。

此次批量采购瑞风的评标,由专家评委进行了严格的评审和打分,评分标准的设定包括了车辆性能、服务能力、生产质量体系等,评分项目设计非常细致,瑞风综合评分排名第一,最终胜出。同时,正由于瑞风各项性能均表现优异,为我们成功完成任务提供了一份更坚实的保障,也为边防事业做出了贡献,为此对江淮汽车致以诚挚的感谢。对海南诚方贴心的服务表示谢意。

仪式上和畅全民品鉴会也正式启动,并给第一批品鉴和畅的媒体、大客户颁发了品鉴书,最后在边防总队战士驾驶江淮

瑞风整齐发车后,整个活动到此圆满结束。仪式后李总参加了媒体交流会,大家深入探讨了国产自主品牌的创新与发展。

海南诚方常务副总王真在接受记者采访时表示:海南省边防总队是一支维护海南经济建设、稳定海南沿海口岸,提供保驾护航的坚强队伍,曾为打击犯罪、处理突发事件、抢险救灾、构筑祖国南疆安全屏障做过突出的贡献。在去年海南50年不遇的飓风中,勇斗洪魔抒写忠诚画卷,感天地谱写爱民赞歌。今年的十月份,台风“纳沙”、“尼格”连袭海南,边防武警战士更临神威,书写了“南国军民齐奋志,大禹精神铸楷模”的光辉形象。



本报综合消息 据乘联会数据统计,去年皮卡全年销售37.8万辆,而今年前10个月皮卡已累计销售共计32.6万辆,同比增长7.9%,预计今年年底可以突破40万辆大关。作为皮卡行业的领导者,风骏皮卡的表现异常突出。在今年1-10月份,风骏皮卡累计销售100604辆,同比增长22%,占据30.8%的市场份额,已接近其去年全年103181辆的总销量,风骏皮卡今年的销量势必会有更大的突破。

据业内人士分析,城乡经济与城乡一体化的发展促进了物流、交通、经济等各方面的快速发展,国内汽车市场开始逐渐下沉至三、四线城市。在汽车下乡等政策取消的情况下,皮卡仍能维持稳定快速发展的势头,这说明国内经济的发展需求正强有力的推动着皮卡理性消费需求的释放。再加上近两年皮卡在技术与服务上的不断创新与完善,皮卡在耐用、载货等功能上已经得到很大提升,能全面满足市场需求,皮卡销量自然会有所提升。尤其像风骏皮卡这样的大品牌,在载货、耐用能力上已经领先

## 销量率先突破十万 风骏皮卡直击年度冠军

行业的同时,不断提高皮卡的安全、舒适性,使自身产品在市场上形成差异化竞争优势。目前,风骏皮卡在三、四线城市已经拥有稳固的市场根基和良好口碑。

风骏皮卡相关负责人表示,三、四线城市一直是风骏皮卡坚持深耕的市场之一,多年的积累总结出来,技术创新必须紧跟不断变化的市场需求。因此,风骏皮卡的车型更新、技术创新速度都要快于其他竞争对手,新品换代速度紧跟市场需求。在今年上半年,风骏皮卡早于竞争对手推出了风骏2.5TICi新车型,率先获得市场的认可与青睐。与此同时,在今年风骏皮卡还加大了对品牌传播与客户维护的力度与投入,相继推出了“25000里耐力长征”、“2011年绿色节约训练营”等大型活动,通过品牌活动提升了产品知名度。在服务与客户维护上,推出“服务快速”,力争做到全程关怀、服务到家,开创了皮卡行业首个用户专属服务品牌。

据了解,风骏皮卡在国内皮卡市场独领风骚,海外出口量也逐年增长,海外市场逐渐成为风骏皮卡销量的新增增长点。据了解,在今年上半年,风骏皮卡屡获出口大单。如风骏皮卡获2000辆出口意大利等海外大单,开创了我国柴油皮卡首次进入欧盟市场和全面进军欧盟高端柴油皮卡市场的历史先河。

近期,在迪拜车展上,长城汽车风骏皮卡也隆重亮相。在中原很多区域风骏皮卡随处可见,其成为进入最早、覆盖最广、保有量最大、认可度最高的中国汽车之一。目前,风骏皮卡热销意大利、俄罗斯、澳大利亚、南非等全球100多个国家和地区,海外出口已经成为风骏皮卡销量增长的重要组成部分。

虽然皮卡的销量仅占我国汽车市场总销量的2%左右,但在国内整个汽车市场增长放缓的情况下,皮卡市场能保持稳定快速的增长趋势,着实罕见。这说明国内皮卡市场的发展潜力与空间还很大,市场需求也正在逐渐释放。与此同时,国内皮卡市场的发展也已经跨越市场空间的局限,海外出口量也在逐渐增加。



## 因为节能 所以选 TA 车主测试雪佛兰爱唯欧油耗得出惊人结论

车主档案  
测试车主:凌先生  
购买车型:爱唯欧 1.6 自动挡  
选车标准:新车、有型、安全、节能

凌先生26岁,在国企上班,受过高等教育,是位率性果断而又稳健睿智的年轻一族的代表!他在购车时,对比的车型非常的多!外观、实力、品牌,他都非常认真的查阅了各种资料,虽然朋友也有推荐一些车型给他,但他最终还是选择了爱唯欧这款实力派车型!

回想起选车的经历,凌先生说,其实买车首要买安全,如果一个车连安全测试都没有,说白了,再多的被动安全配置也是没用,这就好比是让一个90公斤的非专业人士去打一个60公斤级的散打队员一样,看似强壮,却着实没有真正的实力。所以朋友推荐的几款没有安全测试的车,他还是放弃了!爱唯欧的安全测试确实过硬,得到全球最高安全测试机构E-NCAP五星评级,在欧洲这样严谨的环境下测试,让人值得信赖!

爱唯欧是款新车型,外观方面确实新颖,犀利硬朗的车头配合U形发动机盖棱线和略微突出的双层进气格栅把爱唯欧的脸部肌肉塑造得更加有型,极具冲击力!之前我也看过不少车型,要么大同小异,要么满街都是,说实话,开起来也真没什么意思,现代人就要有

敢为天下先的胆量和魄力,唯唯诺诺不是一个真男人!

动力方面,这车真没的说,超乎我的想象,加速性能太棒了。动感十足的机舱仪表盘,及搭配独有的砖红色彩的内饰,继承了“性能钢炮”AVEO RS概念车的设计灵感,将机舱灵魂与汽车运动美学相融合,以鲜明的个性化风格为汽车市场注入了一股新的机车运动潮流,夜晚整个仪表盘呈现海水般的炫蓝,显得深沉而又神秘,对于爱车一族来说,非常富有驾驶乐趣。

至于油耗,一开始没敢相信这是真的,当时我还再三确认了一下,这下的确服了,4.62L/100km,真没想到油耗能跑得这么低,而且还可以领到200元加油卡,双丰收啊!说起驾驶技巧,凌先生说,只是抱着玩玩看的心态来的,所以没有象网上说的那样,做些拆备胎、加气之类的辅助动作,贴上封条就直接开了。

凌先生还说,爱唯欧是一款从内到外都非常运动的小车,时尚个性运动型的外观是他当初选车的主要原因,经过这次真实挑战后,更加深信爱唯欧是台非常省油又能保证安全的好车,难怪能入选最新的“国家节能产品惠民工程”补贴目录。以后可以放心的去开,也不用怕油价上涨了。如果有朋友需要选购一款即省油又安全的车,我一定会推荐雪佛兰爱唯欧!

引领时尚消费新潮流 推动汽车行业快速发展

汽车周刊

“购车指南”专栏

【规格:11.5×7cm(每周三刊出)】

主办:海南日报报业集团广告中心 / 承办:海南如今广告有限公司

地址:海口市龙昆北路36号华银大厦22楼2216室 热线:13976119991

电话:0898-36392880 36392881 传真:0898-36660593 Email:hnrjg1688@sina.com

美国原装进口 福特锐界

震撼登场 最低提车价仅8万元(首付)

劲爆新车 全新上市 世界十佳发动机

39.98万-45.98万

长安福特马自达荣誉出品

销售热线:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 儋州店:23881785

www.ford.com.cn

就差5台, 福特年终冲量最大优惠就在11月

中高级公务轿车

蒙迪欧一致胜

先到先得! 售完即止!

四大利好:

1、最高优惠18000元

2、最低仅售16.98万元

3、长达2年0利息的按揭购车方案

4、首付仅需35960元起

长安福特马自达荣誉出品

销售热线:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 儋州店:23881785

www.ford.com.cn

就差5台, 福特年终冲量最大优惠就在11月

运动型多功能七座轿车

麦柯斯S-MAX

先到先得! 售完即止!

四大利好:

1、最高优惠25000元

2、最低仅售20.48万元

3、长达2年0利息的按揭购车方案

4、首付仅需38960元起

长安福特马自达荣誉出品

销售热线:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 儋州店:23881785

www.ford.com.cn

就差5台, 福特年终冲量最大优惠就在11月

全球热销车型

福特-福克斯

先到先得! 售完即止!

四大利好:

1、最高优惠10000元

2、最低仅售10.48万元

3、长达2年0利息的按揭购车方案

4、首付仅需20960元起

长安福特马自达荣誉出品

销售热线:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 儋州店:23881785

www.ford.com.cn

就差5台, 福特年终冲量最大优惠就在11月

荣获五星最高安全评级的小型车

福特-嘉年华

先到先得! 售完即止!

四大利好:

1、最高优惠5000元

2、最低仅售7.99万元

3、长达3年0利息的按揭购车方案

4、首付仅需17980元起

长安福特马自达荣誉出品

销售热线:66801132 南海大道115号 美兰店:65786066 琼山大道232号 儋州店:23881785

www.ford.com.cn

Jeep 指南者特别版 送全车保险+万元礼包

海南福德汽车 克莱斯勒4S店海南安桥 海口市滨涯路10号 热线:68916786 / 66813960

原装进口全能型跨界都市SUV

7座进口SUV 排量 2.7升 油耗 10.3升

JCUV酷威 官方指导价 29.99 万元起

海南福德汽车 克莱斯勒4S店海南安桥 海口市滨涯路10号 热线:68916786 / 66813960

庆祝全新大切诺基荣膺“2011年进口汽车SUV年度奖”

Jeep (1941-2011)

海南福德汽车 克莱斯勒4S店海南安桥 海口市滨涯路10号 热线:68916786 / 66813960

宇通客车 美式专业校车 最安全校车

海南经销电话0898-66755050

24小时服务热线:400-659-6666 地址:海口市龙昆南路50号昌茂花园首领公馆501室

中华三“新”初冬献“礼”

中华H530 “礼”超值版8.98万 “礼”自动挡车型优惠价6.98万起 “礼”金融贴息版8.38万起

中华H530 中华H530 中华H530

海口中华4S店 0898-66828895 | 三亚凤凰店 0898-88688758 | 儋州中华店 0898-23881785

金旅客车 | HYUNDAI 韩国现代

商务新贵 尊荣享受 近期钜惠50000元,一台

XML6700 亚特特豪华客车

厦门金龙旅行车有限公司 地址:海口市南海大道135号-8 0898-68661152 400-8867-866 海口:13907571598 三亚13976604977