

劳动+科技=致富

昌江海尾水下网绳养“麒麟”

本报记者 范南虹 通讯员 林红生 特约记者 曾高文

5月1日一大早,昌江黎族自治县海尾镇的妇女们就三三两两地来到海边,迎着海上喷薄欲出的红日,翻晒几天前趁着潮落采收的琼枝麒麟菜。

琼枝麒麟菜是一种经济价值很高的热带、亚热带大型海藻,是提取卡拉胶的主要原料,还可鲜食,亦可全藻入药,适用于支气管炎、甲状腺肿、肠炎、高血压等病症的治疗。

海南日报记者在海尾镇看到,小镇上很多居民家门前都堆放着已晒干的麒麟菜,走到海边也看见沿着海滩铺晒着密密麻麻的红褐色的麒麟菜。

大唐海水养殖有限公司是海尾镇三联村村民吴祥英创办的,她从1998年开始养殖琼枝麒麟菜。由于投入少、风险小且效益高,吴祥英的养殖规模越来越大,目前已承包海域面积300多亩。

“最初的养殖方式很落后,要先找到有珊瑚礁的海域,然后将麒麟菜绑在上面养殖。”吴祥英说,不仅不利于珊瑚礁保护,而且很辛苦,尤其是采收的时候,要根据潮汛,趁潮落时,天不亮就起床,戴上头灯,连夜采收,一不小心,就会被珊瑚礁等割伤手;等天亮涨潮后,再将采收到一起的麒麟菜放在泡沫板上,依靠海水浮力将它们运到岸上。

辛苦不算什么,但由于生产方式落后,每亩海域使用率很低,产量更低,全年每亩海域可收获麒麟菜仅500斤左右。吴祥英辛辛苦苦劳作10年,也没有攒下多少钱。

“海尾镇海域海水水质良好,水温波动小,近岸浅海有很多地方适宜养殖麒麟菜。”海尾镇镇长吉华告诉记者,海尾镇是麒麟菜养殖的天然基地,近几年来,该镇利用村民的养殖传统,走“兴海富民,科学利用”的道路,把麒麟菜养殖业当作富民强镇的主要产业来抓,并引进我省相关科研单位,提升改造这一传统产业,中国热带农业科学院热带生物技术研究所和省水产研究所都是主力单位。

2003年,热科院生物所探索出了琼枝麒麟菜新的养殖方式,即利用水下网绳作为麒麟菜生长附着基进行养殖,成功开发出水下网式养殖麒麟菜的模式,这一科技成果获得了我省科技进步奖,同时于2008年获得农业科技成果转化项目资金资助,在我省昌江和儋州等地推广。

吴祥英是2009年采用这一新技术的。“开始不相信,我养了10来年的麒麟菜,从来没听说过用网绳也能养麒麟菜。”生物所的项目专家方哲给她试验网绳模式,果然麒麟菜长势很好。于是,吴祥英主动与生物所合作,在生产实践中,共同对新的养殖模式进行改造,最后建立了水泥桩单面网式和双面网式两种养殖模式。

“新技术大大提高了麒麟菜的养殖产量,一年能收三季,全年亩产可达8000—1万斤,是传统养殖模式的20倍。”吴祥英依靠新技术带来麒麟菜的大丰收,迅速传遍了海尾镇。养殖户们纷纷改造落后的养殖模式,生物所的项目专家也到镇上为麒麟菜养殖户免费举办培训班,传授网式养殖技术。

吉华说,新技术为传统产业带来了强大的生命力,麒麟菜养殖产业发展迅速,成为该镇的优势产业,去年海尾镇麒麟菜面积已达4800亩,年总产量5720吨,总产值达9216万元,很多村民靠养殖麒麟菜致富。像杨华元,还有吴忠英,都是近两年依靠养殖麒麟菜富起来的。

“劳动+科技才能致富。”深有体会的吴祥英笑说,2009年到2011年养麒麟菜的收入,比过去10年的总和还要高。在刚结束的上一个潮汛里,大唐海水养殖有限公司采收了6万多斤麒麟菜,这两天晒干后就能销售了,那可是近50万元的收入。

(本报石碌5月2日电)

全省动员 全民参与 绿化宝岛

我省新增1500多份热带花卉活体资源

本报讯(记者单憬岗)海南花卉业要实现创新发展,要为“绿化宝岛”工程提供更多的花卉资源,就离不开丰富的花卉种质资源。记者从近日召开的“绿化宝岛”与花卉产业发展座谈会上获悉,去年我省新收集国内外热带花卉活体种质资源1500多份。

据热带花卉产业技术创新战略联盟负责人介绍,种质资源是育种学中一个重要的基本概念,蕴藏在各类品种、品系、类型、野生种和近缘植物中,是改良物种的基因来源。

地球上已发现的植物约50万种,其中近1/6具有观赏价值,野生花卉中,综合性状优良的种质资源可通过引种驯化,直接丰富花卉市场,满足人类的需要;而在某些重要性状上表现优异的野生花卉种质资源则是重要的育种原始材料,从根本上决定着现代育种的成效。包括具有各种遗传差异的野生种、半野生种和人工栽培类型。

该负责人表示,去年我省新收集国内外热带花卉活体种质资源1500多份,离体保存110多份种质。到目前为止,全省共保存热带花卉活体资源1万份,离体保存2000多份。据此,我省开展了热带花卉种质资源保存、鉴定、评价和创新利用研究,研究并集成了红掌、热带兰花、巴西铁、龟背竹、散尾葵、富贵竹等多种花卉的相关技术,并申请专利1项,发表论文23篇,出版专著1部,制定地方标准5个、生产技术规程4项。

省林业局负责人表示,加强自主创新是促进海南花卉苗木业持续发展的重要保障,这就需要建立重要花卉苗木的种质资源库,构建起花卉苗木新品种自主创新的平台,建立种质资源共享有偿使用机制,提升新品种创新能力。要重视野生资源培育选择,加强引进品种驯化培育,实现进口品种的本土化生产。要建立花卉知识产权保护机制,创造尊重知识产权保护的良好环境。要实行栽培品种的多样化,推行专业化种植,推广现代化种苗技术,实施花卉苗木集约化设施栽培。

粤海铁强化安全风险管控确保“五一”安全畅通

3天安全运送进出岛旅客10万人次

本报海口5月2日讯(记者侯小健 通讯员李兰芳 刘爱)面对“五一”小长假客流高峰,粤海铁公司精心组织,从干部职工互控、旅客购票、候车、乘降等环节入手,强化安全风险控制管理,确保广大旅客出行安全顺畅。4月29日至5月1日,该公司共运送进出岛旅客10万人次,其中东环发送旅客8万多人次。

本省新闻

经 济

文昌鸡价格下跌,养殖户网络求助,是否有人操控市场——

文昌鸡价跌伤农调查

本报记者 况昌勋 吴棉



文昌市锦山镇三兴文昌鸡合作社养鸡场。本报记者 况昌勋 摄

“文昌鸡价格由过去的10元/斤下跌到6.5元/斤,鸡农损失惨重……”近日,一条微博求助信息引发网民对文昌鸡的热切关注。连日来,海南日报记者深入文昌市锦山镇、公坡镇、潭牛镇、东阁镇等地进行调查后发现,4月初以来的文昌鸡价格下跌属正常现象,并未受到人为操控。

网传 鸡价下跌农户损失惨重

文昌鸡是海南的四大名菜之一,近日,文昌鸡农在网上发布的一条求助微博,引起了众多网友的关注。

微博称:“我是一名普通的海南省文昌市鸡农,我姓何,我们一家以养殖海南本土文昌鸡为生,今年来,由于外围经济的原因,文昌鸡价格由过去的10元/斤下跌到目前6.5元/斤,鸡农损失惨重,目前鸡苗和饲料都没有资金采购,村里养鸡户个个血本无归,请求救鸡农一命!在此感谢!”

4月25日,记者在文昌市公坡镇的一家养鸡场见到了这位求助的鸡农何俊敏。他告诉记者,他是文昌市锦山镇人,去年3月份在公坡镇租了一块地养殖文昌鸡,“现在在有14个鸡棚,每个月大概出栏2万只文昌鸡”。

他说,去年7月底,他的养鸡场第一批鸡出栏,当时的价格是每斤10元左右,到了8月份价格在每斤9元上下浮动,之后价格一路下跌,到今年4月初降到了每斤6.5元左右,不过,到了4月25日价格又回升到7.2元。由于今年的鸡饲料价格上涨,

文昌鸡的养殖成本大概在每斤8元到8.5元之间,价格却在下跌,给养鸡农户造成很大的损失。

何俊敏认为,文昌鸡之所以跌价是因为锦山镇“卖鸡老板”(鸡饲料经销商)和文昌鸡中介从中人为操控,鸡农没有定价的权力,他卖鸡的价格也要按照锦山中介定的价格来卖。

求证 文昌鸡市场被人为操控?

锦山镇是文昌鸡养殖重镇,去年共出栏1860万只,占据了文昌市文昌鸡出栏总量的40.2%。

记者在锦山镇调查核实,目前锦山镇的文昌鸡养殖模式可以分为三种模式。

第一种模式是养鸡户俗称的“老板+农户”,即鸡饲料经销商以欠账的形式向农户提供鸡饲料和鸡苗,农户把鸡养大后,鸡饲料经销商就通过中介帮助农户将文昌鸡销售出去,这种模式占据了整个养殖模式的“半壁江山”。

第二种模式是“合作社+农户”。与“老板+农户”模式不同之处在于合作社一般有自己的销售渠道,不用通过中介,并且在市场不好的情况下,合作社要承担农户的生活费用,目前锦山镇已经有两家合作社。

第三种模式是农户独立养鸡。饲料和鸡苗自己在市场上购买,销售方式一般是通过中介或自己信得过的经销商,这种模式相对较少,何俊敏家就属于这种模式。

与现代接轨文昌鸡才能“飞”得更远

本报记者 吴棉 况昌勋

的生产营销模式里或者片面理解现代农业,从而导致严重损失。目前,该市已经出台了文昌鸡产业规划,将积极引导农民养殖户抱团闯市场,让文昌鸡产业真正与“现代”接轨,在生产、营销意识上与市场接轨、技术手段上与现代农业接轨。

政府的扶持引导,企业的参与组织,文昌鸡养殖农户闯市场就有了主心骨,文昌鸡产业就能够更好地与“现代”接轨。在这场价格风波中,众多文昌鸡养殖户纷纷表示,损失是惨重的,教训也是深刻的,要避免

免市场风险还是要走“公司+农户”的路子,稳赚不赔。

他山之石可以攻玉。广东的清远鸡产业之路已经为文昌鸡提供了有益的借鉴。为了进一步打响品牌,做强产业,清远市要求各级各有关部门和企业采取得力措施,全力推进清远鸡生产标准化,做大做强清远鸡的产业规模,力争“十二五”末实现清远鸡年出栏量达到5000万只以上;要在品种提纯与改良、饲料研发、产品深加工、保鲜和物流配送等方面进行技术创新,进一步延伸清远鸡的产业链。清

介。这一点,记者也从当地的养殖户口中得到证实。

当地的养殖户陈雁翔说,中介也是需要承担一定的风险,因为收购商并非拿现金前来收购,而是等他们把鸡卖完了再与养殖户结账,如果收购商不讲诚信没有付账,中介就要承担责任。也是因为收购商不是现场结算,一般养殖户也不敢直接找不熟悉的经销商。

同样,因为饲料经销商是通过欠账的形式把饲料和鸡苗卖给农户,经销商也希望农户赚了钱把账还上,“虽然卖鸡老板不与农户一起承担市场风险,但是农户亏本了,就还不入账,而且也不会再养鸡了,他们的饲料卖给谁?”韩喜畴说,公坡镇、潭牛镇的养殖户会询问锦山镇文昌鸡的价格,是因为锦山镇的文昌鸡量大。

调查 文昌鸡价格下跌原因

为什么文昌鸡价格会从4月份开始下跌呢?

文昌市东阁镇大架岭村村民林明奇是一个养鸡大户。他从1983年开始养殖文昌鸡,现在共有106个鸡棚,今年每个月出栏的文昌鸡在3.5万只到3.6万只左右。至于文昌鸡价格下跌,他认为这很正常。

他说,一般来说,养文昌鸡是3个月赔,3个月平,6个月赚,4月到6月是赔钱的月份,7月到9月只能保本,从9月底到次年的3月都属于赚钱的时候。因为在海南人的观念里“鸡是温补的,而鸭是消暑解热的”,天气变热肉鸡的需求量就会降低。

不过,去年4月到6月份,文昌鸡的价格一直在8元以上,6月份却卖出了10.5元/斤的高价。林明奇认为这算是反常现象,因为2010年春节前后文昌鸡价格走低,导致第二年农民养鸡量大大降低,市场出现供不应求现象。

同样,“因为去年全年都赚钱,所以农民今年大量养殖,就加剧了鸡价下跌。”海南潭牛文昌鸡股份有限公司董事长于吉英也表示了同样的观点。据文昌市畜牧兽医局的统计,今年一季度文昌鸡存栏1686.1万只,出栏1514万只,同比均增长了15.2%。

而4月初出现的“杀鸡鸡”、“杀蛋鸡”现象增大了文昌鸡总量成为价格波动的又一个因素,“今年3月份开始,因为文昌鸡市场价格下跌,导致鸡苗价格也大跌,从原先的3元/只掉到了4月份的1元/只。许多农户把种鸡当肉鸡卖了。”于吉英说,3月到4月,鸡蛋价格也在下跌,蛋鸡也被当肉鸡推向市场,导致文昌鸡的总量急剧增长。

此外,外省的冷冻鸡肉产品也于4月初在海南上市,也导致了省内肉鸡供应总量上升。

(本报文城5月2日电)

远正在启动“清远(麻)鸡”的“原产地证明商标”和“清远鸡”的“地理标志保护产品”管理,依法保护清远鸡品牌;同时,正在利用美食节、专卖店、连锁店、广告推广等多种形式加大对清远鸡的宣传推介力度。市政府每年将从农业产业化专项资金中安排一定比例的资金来扶持清远鸡的加工、流通与销售,要求供销社系统要发挥自身销售网络的优势,做好清远鸡流通销售服务工作,要求有关企业在做活流通销售方面先行一步,起龙头带动作用。

虽然文昌鸡的产业化道路还要走较长的路,但是只要政府、企业与农户积极参与,文昌鸡产业就能够更好地与“现代”接轨,文昌鸡肯定会“飞”得更远。

记者手记

南国都市报

重启教育就业

广告专栏

开栏在即
敬请关注

本栏目逢二、四、五刊出

主办:海南日报报业集团广告中心 承办:海南征途广告有限公司
址地:海南省海口市龙昆南路汇隆广场二单元1606室
手机:18889628166 电话:31597508 传真:31597558 QQ:2366318556

诚聘

- ◆ 平面设计师
要求:两年以上工作经验,熟练使用方正飞腾排版软件和各类平面设计软件,专业功底扎实,沟通能力强。
- ◆ 文员
要求:两年以上相关工作经验,能熟练使用办公软件,口才好,形象气质佳,有责任心,工作细心。
- ◆ 业务员
要求:两年以上的广告从业经验,熟悉海南广告市场,综合素质及独立工作能力好,事业心强。

有意者请将简历发送至公司邮箱或携带个人资料到公司面试。

love