



昨天周六，车展现场，观者如云。

参展车商出靓招 人体彩绘外国车模 文艺演出互拼人气

本报海口9月8日讯(记者罗霞)今天是第六届海南汽车展销会迎来开展后的首个公休日，各车商为了将蜂拥而至的观众吸引到自家展位前，纷纷亮出绝招，外国车模、人体彩绘、文艺演出等互拼人气。

位于A馆的宝马MINI，今天安排了帅哥美女车模搭档为香车添靓，帅哥是金发碧眼的高挑外国小伙子，让宝马的洋范儿展露无遗。

C馆前厅的北京现代舍弃传统的“高白美”车模，特意请来了一位浓妆艳抹、热情四射的“黑美人”模特，不少观众嫌拍照不过瘾，还纷纷跑到展台上与“黑美人”合影，展台上自然是人气高涨。

而位于C馆后厅的北京汽车，是车展上的新面孔。今天该展台使出了人气“杀手锏”——现场人体彩绘，三名女模上半身的诱人“风景”引来里三层外三层的观众。观众们手忙脚乱狂拍照。据了解，北京汽车展商从深圳请来了此次的现场人体彩绘表演人员，三名女模身上被绘上的图案分别为梅花、兰花和竹叶。

许多展商还靠抽奖活动、有奖问答等活动吸引人气。广汽丰田推出的有奖问答活动，给许多观展者奉上了精美的礼品。喜得礼品的周女士表示：“车展真热闹，车多，活动也多，让我们度过了一个愉快的周末。”

车模丽影



东风日产车模集体表演



东风悦达起亚车模一身纯白

车展拾趣



厂商安排的文艺表演颇吸引人



观展者通过屏幕了解车辆参数

车展购车优惠宝典

- 本报海口9月8日讯(记者罗霞)买车得到最大的优惠才是硬道理，市民们心动不如行动，快来看看车展上各车商都推出了哪些购车优惠活动，瞅准就赶快行动吧。
- 1、一汽奔腾：全新奔腾B70，最高优惠1.5万元+礼包；2012款奔腾B50，最高优惠2.5万元+礼包。
 - 2、广汽本田：雅阁直降4.6万元；锋范直降3万元；奥德赛直降4万元；飞度直降2.6万元；歌诗图绝不加价，早订早提；本田理念5.98万元起，原价加1元，手动变自动挡/自动直接开回家；0首付0利率0月供。
 - 3、上海大众：朗逸优惠1.2万元，售价11.28万元起；新帕萨特优惠1.9万元，售价19.68万元起；途安送购置税、全额保险、上牌费、调节基金；POLO劲取直降1.2万元，售价7.38万元起。
 - 4、福特：经典福克斯最高让利1万元；新福克斯最高让利8500元；蒙迪欧-致胜最高让利3万元。
 - 5、三菱：史无前例全系最高优惠2.5万元；全球最低价三菱翼神车展秒杀价9999元。
 - 6、东风悦达起亚：K2售价6.68万元起，全系最高优惠3000元；福瑞迪全国最低价7.98万元起，全系最高优惠1万元；K5售价12.98万元起，全系最高优惠3万元；赛拉图最高优惠1万元，全国最低价6.98万元起；智跑全系最高优惠2.38万元，售价15.8万元起。
 - 7、东风日产：最高优惠5万元。
- 本版照片均由本报记者 张杰 摄

史上最低车价，燃起众消费者购车欲望，也促使众品牌汽车热销 金九车展：价降量升商客两笑

本报海口9月8日讯(记者罗霞)正在进行的第六届海南汽车展销会上，车型多得令人眼花缭乱，参展车商优惠力度前所未有，成为许多观展者的共同感受。除通过新车等揽客外，各汽车品牌推出的降价等优惠活动，对许多消费者也颇为受用，燃起了不少消费者的购车欲望。自6日车展开幕以来，许多汽车品牌热销，尤其在今天更火爆销售气象。

应对车市淡静—— 车商抛出史上最低价

海南车市在前几年汽车消费保持两位数增长，出现“井喷式”发展后，自去年以来开始回归理性。今年上半年，海南车市依旧颇为淡静，深感焦虑的众多车商纷纷思量着应对措施。期待在下半年销量有所突破的各车商，在金九车展这一好时间点、大竞争平台上，终于集体大爆发，寻求着更大的市场占有率。

此次车展上，东风悦达起亚的展台上打出了“全国最低价，仅此一次，1分不赚”的标语，以及“错过再等十年”的口号，狮跑最高优惠2.5万元、最低首付仅2.9万元；

K2售价6.68万元起；K5售价12.98万元起；赛拉图6.98万元，属该车上市以来的最低价。广汽丰田也抛出了史上最低价，一些车型直降2万元、2.5万元，并伴之以金融政策。北京现代瑞纳两厢综合优惠3万元，东风日产最高优惠达5万元，比亚迪L3直降1.29万元。

降价浪潮下，一些原本并未加入到降价队伍中的品牌车商，也纷纷调整了参展政策。“海南汽车市场份额就这么大，别人降低你不降价的话，市场份额会缩小。”一些汽车品牌车商表示。

细观各车商的降价方式，有单刀直入，现金直降的；有欲拒还迎，以旧换新旧车原值折价的；有另辟蹊径，贷款零利息、零手续费的；有以礼相待，购车送各种赠品的；还有寻根溯源，下调厂商指导价的……但不论如何，万变不离其宗，总之“降”是最大的主题。

此次车展车价为何能如此之低？东风悦达起亚等品牌车商介绍，在车市淡静之时，许多汽车品牌厂家非常重视此次展会，把希望寄托在金九车展上，纷纷以价格政策支持。另外，很多汽车品牌很看重市场占有率及后续服务等，因而愿意以价换量。

客户照单全收—— 不少汽车品牌陡然热销

文昌养殖户郑凯，近两日和朋友来到车展上转悠。初步转完展馆后，他不住地感叹：“车真是便宜！”据他介绍，他的朋友前两个月花了8万多元，买了一辆东风悦达起亚K2。而这次车展上，东风悦达起亚K2的售价仅6万多元，还有广汽丰田凯美瑞的售价也非常优惠，因为价格实在是太便宜了，原本并没准备在9月份买车的他，已准备买一辆凯美瑞了。

与郑凯的“冲动型”消费不同，海口市民张女士属于理性消费型，已看车数月的她，也在车展上订购了一辆一汽大众新速腾车。“早看中这款车，车展上有优惠就赶紧买了。”张女士说，这个车展已举办了多届，办得很成熟了，相信车展上的价是最优惠的。

记者随机采访了一些购车者，发现很多购车者很关注汽车的品牌、价格以及油耗，价格对其购买决定影响较大。降价浪潮等影响下，车展上购车的人如潮涌，几乎每个品牌都有排队试车的消费者，一些汽

车展洽谈室内出现一座难求的状况。

数据同样印证了许多汽车品牌的热销。据了解，第六届海南汽车展销会尽管选择在周四开幕，但预热的前两天，其实就已经呈现出良好的购销势头，统计显示，前两天共售车1160台，销售金额逼近2亿元。而今天的购销局面更为火爆，销售金额达到了1.55亿元，共售出了959台车。

继前两日的大卖后，今天东风日产、东风悦达起亚、北京现代、广汽丰田等汽车品牌出现热卖。其中，东风日产卖出165台车，一汽丰田卖出40台，起亚卖出65台，北京现代卖出105台，广汽丰田卖出60台，东风本田卖出92台，福特卖出16台等。豪华品牌中，宝马一天卖出了15台，雷克萨斯卖出了12台。

未来车价走势—— 价格或到底线不会再低

面对车展上的汽车热行情，还是有一些消费者有疑问，车展上的车价是否降到了最低？未来车价还会更低吗？

“车展上，我们有些车型卖一台亏4000元。”东风悦达起亚展台有关负责人

表示，为了吸引人气，扩大市场占有率，该公司在车展上推出了有史以来最低的卖车价，有些车型则亏本销售。多家汽车品牌参展商在接受记者采访时都纷纷表示，车商们在车展上卖车基本不赚钱，甚至赔钱，为的就是以价换量。

降价浪潮之时，广汽丰田、北京现代、东风悦达起亚、东风日产等多家汽车品牌车商均表示，此次降价已达到了车商们的底线，未来已无降价空间。

“下半年的车市销售行情，一般会比上半年好。”一些车商表示，客户需求的存在，给车商们不少底气。汽车是现代都市生活很重要的一部分，随着经济的发展、车商服务水平的提升等，与往年高速增长不同的是，未来汽车消费预计将会呈现平稳增长态势。从产品结构上，各品牌汽车销售将会出现物、滞并存的状况。其中，海南中高级车销量未来预计会有明显增长，购买经济型汽车的车主，将更多地关注汽车品牌与文化。

车商们提出，如今的车市，对许多车型而言，其实早已没有多少价格可降。与之相比，消费者选择一款好车，一款适合自己的车，才是更为重要的。

3D地画亮相车展



在第六届海南汽车展销会上，新颖的3D地画吸引观众体验和拍摄。

车展又抽出37位中奖者

钻戒和韩国双人游纷纷被拿走

本报海口9月8日讯(记者罗霞)继6日和7日分别送出37份大奖后，今天下午5时，第六届海南汽车展销会“购门票抽超级大奖”活动照常进行，并抽取出一等奖至五等奖以及惊喜奖、37名购门票入场的观展者喜获大钻戒、韩国双人游、iphone4s手机等大奖。

获得一等奖、拿到价值2.988万元大钻戒的是海口市民康治辉。“太感谢了，没想到会抽中了大奖。”康治辉在接受记者采访

时表示，他今天去车展，就是想去看之前已经看好的传祺轿车，“车展上的价格平时便宜了不少，还抽中了大奖，太值了”。

惊喜奖——韩国双人游，则被海口市民陈秋莉拿到。展会组委会有关负责人表示，9月12日，《海南日报》、《南国都市报》将公布获奖门票号码，中奖观众可凭门票入场券和第二代身份证在9月30日前到海南日报报业集团兑奖。

动共准备了186份总价值70万元的豪礼。包括特等奖1名，奖品为价值15万元的轿车；惊喜奖5名，奖品分别为价值15万元的韩国双人游；一等奖5名，奖品分别为价值2988万元的大钻戒；二等奖10名，奖品分别为价值5000元的iphone4s手机；三等奖15名，奖品分别为价值3990元的小钻戒；四等奖50名，奖品分别为价值1835元的18K钻石链；五等奖100名，奖品分别为价值600元的大闸蟹礼券。特等奖将在9月10日抽取产生。

豪车风采



路虎第四代发现者



雷克萨斯LX570



奔驰C Class



标致跑车