

超低价售车、新车亮相、现购现提、交通方便……

周末到惠民车展购车享实惠

新车多 车型选择面广

在此次展会上，不少参展商表示，此次参展的一大重要任务便是推广新车。

于6月19日新上市的第十一代卡罗拉，将在车展上进行海南的首次亮相，海口展通丰田将特别推出预订第十一代卡罗拉再享“三重感谢”回馈活动。

奔驰外交级MPV唯雅诺“总裁版”将首次亮相海南，车展购车有9999元的优惠。

马自达公司最新生产的大篷车将在车展期间首次进驻海南，现场还可体验赛车刺激。东风本田海南嘉华店将在6月28日举行新思域的海南首发仪式。

不少消费者爱在年底买车，不过参展商们表示，年底购车时往往遇到车型不全、现货缺乏等情况。他们建议消费者考虑在此次6月惠民车展上买车，车型全，且现货充足，可实现即购即提。

本次6月惠民车展还为公务员选车、购车提供了便利，各大品牌车商纷纷准备了购车豪礼，公务员于展会现场购车成功，即有机会获赠购车大礼包，新帕萨特、斯柯达明锐、日产天籁等一批车型将得到展示。

一个主会场 多个分会场

此次惠民车展是海报集团九月金秋车展的前奏，车展首创“1+N”模式，即一个主会场和多个分会场，主会场设在海口会展中心（万绿园旁），各分会场分别设在各汽车经销商商铺展厅和门前广场，由主办方出资统一布置会场。

据了解，海南日报报业集团九月金秋车展将于9月4-7日在海南国际会展中心举行，该展会提前3个月举办惠民活动，即举办此次惠民车展。从2007年开始，每年一届、定期在9月上旬举办的海报集团金秋车展，历经打磨，已成为“海南最能卖车的展会”。

有抽奖 有团购

6月27日至29日，每天上午9:30至下午18:00，消费者可进场观展。车展期



(本版图片由车展主办方提供)

朗动

本报海口6月26日讯（记者罗霞）以“惠民”为宗旨的海报集团惠民车展，将于6月27日在海口会展中心（万绿园旁）拉开帷幕。记者今天从车展组委会了解到，此次车展对于消费者而言是一次购车的大好时机：超低价售车、新车型多、现购现提……

“惠民”展会 超低价售车

海报集团惠民车展组委会相关负责人介绍，此次惠民车展旨在回馈集团读者以及海南汽车市场经销商，主办方零利润办展、车商年中冲量让利等多举措惠民。

虽然各品牌让利幅度有所不同，但此次参展的车商纷纷表示，不但会给出最实惠的价格，还会送上贴心大礼包。

记者了解到，比亚迪海口翔迪汽车4S店将举办“比亚迪海口翔迪惠民车展”活动，海口翔迪4S店将携本店F0、L3、G6、M6系列车型亮相，实行大放“价”。车展期间全额购车或者是支付定金的新老客户均可享礼花砸金蛋，赢取名牌家电，同时获得由比亚迪海口翔迪赠送的精美礼品一份，还可获得3000元大礼包。

陆风汽车为回馈广大消费者，将给出史无前例的优惠力度，参展两款车型，陆风X5最高优惠8000元，陆风X8都市先锋版最低9.38万元起，购车就送豪华礼包。

展通丰田将推出“订车赢大奖”活动，购买一汽丰田车最高可获价值8000元的奖品，包括购车精品券以及一辆自行车，现场还将举行扫微信免费送饮料活动。为了感谢消费者的青睐，海口展通丰田特别推出预订第十一代卡罗拉再享“三重感谢”回馈活动。东风本田海南嘉华店将推出“赢球得现金”活动。

车展期间主办方将为市民组织团购活动。有意参加团购的市民可拨打团购电话：

0898
68580636

制图/许丽

奔驰唯雅诺总裁版



奔驰
唯雅诺总裁版首秀
全新威霆8.99万元带走

海南南星携旗下奔驰唯雅诺总裁版、威霆V62及凌特与各大品牌经销商一起参加本次车展，掀起全岛购车高潮。更多优惠，更多精彩，只在海口会展中心B1南星奔驰展位。

外交级MPV唯雅诺“总裁版”将首次亮相海南，车展现场购车有9999元的优惠。新款唯雅诺“总裁版”搭载全新3.0发动机，动力输出更澎湃，让您尽享速度与舒适的完美结合。

全球共赏的专业MPV全新威霆，力感美学品味搭配舒适驾驶体验，内外兼修，赏实并重，实现艺术与科技的出色融合，与您对艺术的追求理念，不谋而合。新威霆VITO原装V6汽油发动机搭配5速手动一体变速箱，欧4排放标准，140Kw澎湃动力配合235Nm的强劲扭矩，将动力性能极致发挥，让前进途中无往不利；其在细节之处也体现了奔驰品牌应有的价值，言之不尽，热切期盼您前来试驾体验！



海报集团金秋车展提前三月惠民 六月车展 一惠到底

六月车展：
6月27-29日 海口会展中心（万绿园旁）
九月车展：
9月4-7日 海南国际会展中心（西海岸）

主编：张苏民 美编：许丽

一汽丰田

新卡罗拉海南首亮相
订车赢大奖

海口展通丰田汽车销售服务有限公司市场经理黄美丽介绍，在此次车展上，于6月19日新上市的第十一代卡罗拉，将在车展上进行海南的首次亮相。另外，展通丰田将推出“订车赢大奖”活动，最高可获价值共8000元的奖品，包括购车精品券以及一辆自行车，现场还将举行扫微信免费送饮料活动。

为了感谢消费者的青睐，海口展通丰田特别推出预订第十一代卡罗拉再享“三重感谢”回馈活动。

重礼：“我的搭档”超值礼：前1万名成功购车，并成为海口展通丰田新搭档的客户，可获赠时尚索尼腕表或JBL音箱精美礼品一份（二选一）。

二重礼：“取我代之”置换礼：8月31日之前，选择“取我代之”置换购车的用户最高可享4000元补贴，再享0首付贷款购车，还可获价值1000元的礼上礼。

三重礼：“贷我回家”安心礼：贷款购车最高可享3年免费保养，首付两成消费者即可安心“贷我回家”。



马自达

大篷车首次来琼
现场可体验赛车刺激

优之杰马自达公司相关负责人介绍，本届车展上，参展成本的极大缩减，促使马自达公司将在场外均设展位，投入更多优惠在购车上。其中，特别提醒购车者，马自达公司最新生产的大篷车将在车展期间首次进驻海南。

据介绍，马自达参展的大篷车由40尺集装箱改造而成，配备7.3m×3.6m超大舞台，房间、沙发、空调、茶几等生活设施一应俱全，更有专业音响、视频播放、游戏电视机等娱乐设备，绝对让您大饱眼福。优之杰马自达公司负责人介绍，大篷车还带有赛车体验游戏，您将感受到马自达驰骋赛场的惊险刺激。

在优惠幅度方面，老款马自达6标配2.0升自动挡，因为车型经典，销售11年来，该款车目前在B级车市场上每个月的销量仍十分稳定。借本次车展惠民主题，老款马自达6推出“5.98万，马6开回家”的活动，购车者通过贷款买车，可享受12期免息，即零利息买车。

此外，拥有马自达公司最新技术“创驰蓝天”的新马6、马3、CX-5等车型也将参展，拥有新技术的这三款车型在发动机、底盘等方面有了显著提高，特别是在耗油上比老款马自达车型降低30%，且动力提升15%。优之杰马自达公司相关负责人承诺，三款车在本届车展上将不会加价，但如果错过此次机会，再选择购买时价格将有所增长。

比亚迪

年中冲量大放“价”
砸金蛋赢取名牌家电

比亚迪海口翔迪汽车4S店将在展会期间举办“比亚迪海口翔迪惠民车展”活动，海口翔迪4S店将携本店F0、L3、G6、M6系列车型亮相于B15号展台，大放“价”，让您体验整个夏季全程钜惠。车展期间全额购车或者是支付定金的新老客户均可享礼花砸金蛋，赢取名牌家电，同时获得由比亚迪海口翔迪赠送的精美礼品一份，还可获得3000元大礼包。

作为比亚迪微轿车领域的精品车型，F0无疑取得了巨大的成功。自上市以来，销量累计已突破45万辆，凭借丰富的配置（keyless无钥匙系统、5速自动挡等）、过硬的品质，备受年轻人喜爱，在消费者中有着极高的人气和口碑，已成为精品微轿车的典范车型。



比亚迪 F0

东风本田

新思域首发
赢球得现金

东风本田海南嘉华店将在6月28日举行新思域海南首发仪式，并推出“赢球得现金”活动。

本田思域外形时尚大气，车身线条硬朗，内饰精致，操控灵活，性价比高。九代思域外观升级明显，前脸时尚阳刚，中网和大灯更具视觉冲击力；车身线条丰富，且棱角分明；车尾简洁明快，整体设计感较强。新车提供了塔夫绸白、彩晶黑、钛合金、雪铂银、水晶紫、拉力红以及幻光蓝等。新款思域将于6月27日上市，与现款车型相比，改款思域将换装本田“Earth Dreams Technology”（地球梦技术）发动机，车身外观上加入了很多美版思域的元素。

陆风汽车

史无前例的优惠力度
购车就送豪华礼包

陆风汽车为回馈广大消费者，给出史无前例的优惠力度，参展两款车型，陆风X5最高优惠8000元，陆风X8都市先锋版最低9.38万元起，购车就送豪华礼包。

据了解，陆风汽车作为中国专业的SUV厂商，注重和赋予越野车的文化内涵，致力成为行业内的越野车标杆。陆风汽车公司也不断以自己的行动实践着自己的承诺，一直是中国越野文化忠实的支持者。

目前，陆风SUV系列已经出口中东、北非、中非、南美等海外市场，并且成为国内首个出口欧洲市场的自主品牌，实现了中国汽车出口准入门槛级别最高的突破。

据陆风汽车参展商黄德明介绍，在此次海口会展中心海报集团惠民车展上，陆风汽车将为您展示超级SUV陆风X5、全能全领域XUV陆风X8两款车型。

陆风X5，作为陆风汽车首款城市SUV，很好地继承了家族中惯有的越野DNA。陆风X5定位为“超级SUV”，不管是外型、动力、操控还是空间，陆风X5都拥有超越其他SUV的实力，受到了消费者的欢迎，上市一年来取得了口碑与销量的双丰收。

陆风X8，全能全领域的代表，具有良好的操控性，韧性十足的悬挂可以确保车身在弯道中不会因为离心力和加速度而影响，加上陆风独有的百冠底盘，更是保证了通过性。陆风X8 2.0T柴油版搭载的是2.0T意大利VM高压共轨+增压柴油机-JE4D20E，2014年3月迎来了陆风X8汽油版2.0和2.0T芯动上市。

（四夕）

车展新气象： 三招大让利 买车乐不停

■ 本报记者 罗霞

6月27日，由海南日报报业集团主办的惠民车展，将在海口会展中心（万绿园旁）拉开帷幕，参展车商将集体低价售车惠民。

这一主打“惠民”的车展，给海口会展市场运作带来了新的尝试。惠民展会，是如何实现让利惠民的？海报集团惠民车展组委会及一些参展车商今天在接受记者采访时表示，惠民车展之所以“惠民”，主要缘于三招。

第一招：主办方零利润

海报集团惠民车展组委会相关负责人介绍，此次惠民车展旨在回馈集团读者以及海南汽车市场经销商，同时公车改革在即，车展还将积极为公务员购车服务。车展主办方按成本价向车商收取展位费，目的便是为了给商家留下更大的让利空间，进而真正实现惠民。

“以往参加海南一些车展的参展费，是此次惠民车展参展费的10余倍。”海南南星汽车销售服务有限公司市场大客户经理许欣介绍，海南日报报业集团此次实行零利润办展，向车商收取的参展费很低，给车商降低售价留下了很大的空间。“对于车展主办方为我们省下的参展费用，我们基本用于回馈消费者。”

“和以前参加的一些车展相比，这次车展为我们免去了宣传推广费用。”谈到本届车展与其他车展的不同之处，海南京城汽车销售服务有限公司相关负责人说，虽然主办方不挣钱，但本届车展却实实在在为民让利，所以本届车展将会是一届意义深远、影响整个海南车展行业的标志性展会。

第二招：车商半年冲量让利

海口展通丰田汽车销售服务有限公司市场经理黄美丽说，6月，是汽车消费淡季，也是各大汽车品牌半年冲量让利的节点。为了刺激消费，冲量销售，车商往往会在这个月推出大的让利幅度。

“6月让利的幅度比年底冲量让利幅度更大。”黄美丽说，这次车展上一汽丰田最高优惠8万元，这在年底时不会出现。

第三招：展会实行低成本运作

与以往的一些车展相比，本次车展在展台布置等方面比较简单，避免装饰材料等的浪费。另外，一些车商争取到厂商布展的支持，将给消费者提供一个良好的购车环境。同时，展会没有举办众多的文娱演出等活动，从而减少成本开支，让利于消费者。

（本报海口6月26日讯）