

车 视点

海南汽车价格比岛外高吗?海南日报记者选取5个常见的汽车品牌,调查对比发现,20万元左右的汽车,海南比广东普遍高6000元至1.39万元不等。

车 事评

点评:原中倩

进口车市场压力加大 供给/需求矛盾突出

自去年下半年以来,中国进口车供给和需求矛盾已日益突出。业内预计,今年中国进口车市场的增幅将回落至约一成。据中国进口汽车市场数据库的统计数据显示,2014年12月中国进口汽车13万辆,10月、11月分别为11.9万辆和12.06万辆。从2014年全年来看,中国累计进口汽车142.3万辆,同比增长二成。

值得注意的是,尽管2014年中国进口车销量出现一成三的增幅,但此增幅已经出现逐月下滑的趋势,其中11月进口车销量同比下滑约7%;与此同时,鉴于中国汽车进口量持续保持高位运行,去年底中国进口车库存和市场优惠幅度均创下近年来的新高。

中国汽车工业协会透露,进口汽车库存状况从去年7月份开始形势有所恶化。“高库存”的出现,也导致2014年进口车价格优惠幅度维持在高位,从9月份开始优惠幅度进一步加大,11月份进口车市场优惠幅度达到10%。这显示随着新品效应的退去及高供给带来的库存攀升,终端市场销售压力也逐步加大。随着进口汽车供大于求,今年的中国进口车市场形势不容乐观。(据中新网)

进入2015年,平行进口汽车试点正式开启,有望打破中国进口车市场多年的价格垄断,同时行业性高库存状态的持续也为进口车市场带来挑战,中外各大车企和经销商亟须转变思路才能适应新的市场环境。

汽车后市场加速成长 2018市场规模或破万亿

近日发布的《2014年中国汽车后市场连锁经营研究报告》显示,2014年中国汽车后市场规模达6000亿,同比增长30%。预计未来后市场规模年均增速将超过30%,2018年后市场规模有望破万亿元。

报告指出,汽车后市场包括汽车零配件销售,汽车用品的销售,汽车维修、保养、美容、改装,二手车、租车、汽车保险、汽车金融、汽车电商服务等领域。2014年,中国汽车后市场规模已达6000亿,同比增长30%。

报告称,中国汽车后市场目前总体上仍处于群雄逐鹿的阶段,市场集中度依然较低,单个企业规模小、散,但行业总体规模持续增长,并显现出持续加速趋势;从国际发展经验来看,连锁经营是汽车后市场企业发展的主要模式,此次调查中,30%的企业已经通过连锁经营来扩张市场。

报告显示,6成受访企业年销售收入低于千万元,企业年均收入增长率集中在5%至15%。不过,已达到6000亿的汽车后市场规模,为企业的发展创造了机会,企业要改变小而散的格局,完善自身“硬件条件”是前提。(据中新网)

点评

随着汽车的“微利时代”来临,汽车企业应积极借鉴先进经验不断提升现有管理水平和运营效率,摆脱对单一业态的依赖,开展连锁运营,以“一站式”和“多元化”服务提升消费者黏性,以差异化战略及细分市场建立自己的品牌标签。另外,企业要提供优质产品服务,杜绝不诚信行为,并要注重人才及团队培养,建立招聘及培训计划为人才“造血”。

车 界贺

喜德福特店 祝海南日报
“汽车周刊”改版成功!

2015.01.26

鸿基始创,骏业日新

Jeep

版面联系
原中倩 13907683226
周月光 18876677703
林莉莉 13876006886

海南的车价 为何有点高?

■ 本报记者 周月光 见习记者 王培琳

海南汽车价格挺高

连日来,本报记者走访了20余家海口汽车经销商,从5个知名汽车品牌中选取5款热销车型,分别与广东多家同品牌汽车经销商进行价格对比,具体情况如下:

本田九代雅阁2.0舒适版,生产商全国统一指导价17.98万元,广汽本田海口嘉翔南海总店报价16.98万元,广东骏骏汽车销售服务公司报价15.98万元,两者价差1万元。

全新君威2.4L领先舒适版,生产商全国统一指导价23.89万元,海南洋浦安邦汽车销售服务公司报价21.39万元,东莞广物君豪别克汽车4S店报价20万元,两者价差1.39万元;

新一代天籁2.0L时尚三屏科技版,生产商全国统一指导价19.28万元,海南东风南方汽车销售服务公司报价18.28万元,东莞一家东风汽车4S店报价17.34万元,两者价差0.94万元;

全新迈腾1.8TST领先型7速DSG手自一体,生产商全国统一指导价21.98万元,海南博世汽车销售服务公司报价20.98万元,一汽大众——广州锦众汽车报价20.38万元,两者差价0.6万元;

进口起亚第三代佳乐2.0L舒适版7座,生产商全国统一指导价19.18万元,海南丰亚4S店报价18.18万元,广州庆起汽车销售服务公司报价17.58万元,两者价差0.6万元。

记者询价时了解到,海南汽车经销商与广东汽车经销商都随车赠送礼包,大部分都有车坐垫、挡泥板和防爆膜,个别销售商会多送一份底盘喷漆产品。也就是说,同一样款车,海南的价格比广东要高6000元至1.39万元不等。

记者采访时,有业内人士透露,少数高档进口汽车,两地价格相差更大,在广州买100万元,在海南买可能要110万元。

海南汽车价格为何高?

海南汽车价格为何比广东高不少?就此话题,记者联系海口多家经销商采访时,大部分车商拒绝采访,有少数销售商愿

意说几句,但是要求不透露姓名,只有海南嘉年华汽车销售公司总经理助理张春晖坦然接受采访。

“海南汽车市场规模小,市场成熟度低,竞争激烈程度远不如广东汽车市场,比如,东风日产汽车在深圳就有15家4S店,而东风日产汽车在海南只有5家4S店,深圳消费者买车可以有15个选择,而海南消费者买车只有5个选择,为争有限的消费者,经销商不得不争着拿出尽可能的低价。”张春晖说,广东汽车销售顾问的工作时间是从上午8点到晚上9点,海南汽车销售顾问的工作时间是从上午9点到下午6点,两者面临压力完全不一样,为完成销售任务,广东的销售顾问有时候自己掏钱给购车人买礼包。

张春晖说,广东的汽车经销商常在网上宣传,某款车直降几万元,购车人去店里时,销售顾问多数会说,这款车已经没有了,然后推荐购车人买其它款的车,所以消费者对网上价格信息不可全信,一定要到店里去看。

一位不愿透露姓名的汽车经销商说,海南汽车市场与广东汽车市场是一体的,都属于华南市场。一般情况下,某个汽车品牌做促销活动,生产厂商在华南市场同时做,价格不会差很大。有时某个经销商某款汽车库存比较大,汽车生产商会给补贴,帮这个经销商减库存,这个经销商的价格可能就比较低。这样的经销商也可能是海南的,因此,不能说海南的汽车都比广东汽车价格高。

怎样买到便宜的汽车?

广东的汽车整体上比海南便宜,很多人会想,海南人可以到广东购车。然而,记者调查发现,这种想法仍不太现实。

记者电话采访广东汽车经销商时,拨打经销商客服电话,对方自动回复:我们无法销售您手机号所在区域。仔细询问,广东的多位汽车经销商解释:汽车生产商对每个汽车经销商的销售范围都有严格划分,不允许广东汽车经销商往海南销售,一旦被举报查实,汽车生产商将对违规经销商予以重罚。

不过,在调查中,也有多家广东汽车经销商透露,海南人如果真想在广东购车

车,也有一个办法,就是在广东购车,先上广东某地车牌,车运到海南后再改上海南本地车牌。

虽然有这样的变通办法,但实际上很少有海南人到广东购车。采访中,记者特意询问十余家广东汽车经销商,只有东莞一家汽车经销商说,有海南人来买过车,因为这款车在当地售50多万元,而海南车价要高6多万元。

海南汽车价格高,为什么大部分人不愿意到广东购买汽车?一位广东的汽车经销商分析,海南到广东购车,成本比较高,来回路费,加上折腾车牌,也要多5000元左右;同一款车,如果海南与广东的差价不超过1万元,还是建议在海南本地购买比较好。

在海南本地购车,怎样才能把价格降下来?记者采访发现,购车人只要有耐心,也是有办法的。

一是要货比三家。海南汽车价格高,主要原因就是市场竞争不激烈,同一款品牌汽车经销商只有三五家。虽然经销商不是很多,但是,各经销商都想出货,只要购车人不急于下单,多跑多看多磨,价格就能砍下不少。

其次是选好购车时间。现在汽车销售行业也是微利,模式是生产商给每家经销商都有年指标甚至月指标,经销商完成销售指标,生产商才会给经销商返利或奖励。因此,年底和月底是购买汽车的最佳时机。比如,某家汽车生产商给某家汽车经销商某款汽车年度200台销售任务,如果到了12月,这家经销商任务完成不理想,就有可能大促销,甚至可能“赔本”卖掉最后几辆车。



北京现代SUV新春特卖会 一年免息狠货劲



正青春新力量——ix25

定位于“青春实力派SUV”的ix25,是北京现代顺应汽车市场主流消费群体日趋年轻化的潮流,为追求时尚、个性的年轻群体量身开发的一款全新车型,ix25以外观、配置、动力、安全等各个方面实力表现,满足了新生消费群体对美好生活向往和对高品质生活的追求,诠释出“正青春新力量”完美内涵。

流体雕塑设计——ix35

外观方面,六边形三横条式进气格栅和全新设计的前雾灯组成了新ix35更富都市气息前脸;增配的LED日间行车灯和前保险杠新增的前部雷达组成的安全配置组合,不仅为车辆带来了更高档大气的视觉感受,也提供了更为直接的行车安全保障;内饰方面,重新设计了中控面

板,新增了TFT超级仪表盘和标准型4.3寸多媒体控制面板等科技配置,全面提升了新ix35的内饰高级感;在提升驾乘舒适度方面,新ix35对底盘进行了改善及优化;在后轮箱、后轮罩、行李箱底部、行李箱侧板及底板等五处增加了隔音垫,使得新ix35的隔音效果有了显著升级。

全尺寸SUV——全新胜达

作为北京现代致力于提升品牌力的呕心之作,时尚不失硬朗的外观设计、超越同级的空间表现、强劲的动力性能,构成了全新胜达超人一等的产品力。凭借其超强的产品力,全新胜达有望对高端SUV市场的现有格局造成有力冲击。

活动期间,购特装版车型再送3000元油卡(ix25除外)以及年货大礼包一份。过年买SUV,就来南海大道北京现代海南京诚4S店。

根据《海南日报·汽车周刊》发展观察,希望能给广大消费者提供更专业的信息,相信越做越大!

韩国双龙海南发达4S店
2015年1月26日

P2P租车系“安全带”了吗?

春节本是私家车使用的高峰期,但由于不少人或是外出旅游,或是出门访亲,出现了很多留下的私家车。最近,越来越多的P2P租车公司正盯上“留守汽车”的业务,通过各种促销手段招揽“车东”。虽然出租“留守汽车”能最大化地利用闲置资源,然而业内人士提醒,P2P租车在法律上仍属空白,市民需谨慎。

大多业内人士认为,按照目前的法律,P2P租车和黑车仅一步之遥。因为黑车是车主非法运

(薛哲)