

热烈庆祝浦发银行海口蓝天路支行开业

同心协力拓新图 砥砺前行再跨越

冬日的海南美丽依然——阳光和煦，生机盎然。在这个美好的季节里，上海浦东发展银行海口蓝天路支行隆重开业了。

设立蓝天路支行是上海浦东发展银行海口分行提升服务能力、加大网点辐射战略的需要，是该行内涵与外延式发展并举、进一步做大做强的需要，也是支持美兰区经济金融繁荣昌盛的需要。蓝天路支行的开业标志着浦发银行在海南的发展迈上了新的台阶，吹响了“笃守诚信、追求卓越”的浦发人在海南加速发展的新的号角。



乘势而入 勇立潮头

2013年，在国际旅游岛建设上升为国家战略的第四个年头，随着海南改革发展步伐的不断加快，对多样化、国际化的金融服务需求日益迫切。为响应海南省委、省政府“完善金融组织体系，提升金融服务质量”的号召，上海浦东发展银行登陆海南，海口分行于2013年6月28日正式开业。

开业以来，浦发银行海口分行秉承“立足海南、依托海南、服务海南、支持海南”的发展宗旨，以与海南同成长、共分享为发展目标，围绕海南国际旅游岛建设中心任务，深耕海南金融这片沃土，勇立海南金融创新发展潮头，短短一年多来，各项业务实现了跨越式发展，金融服务能力显著提升，经营效益不断增强，成为海南银行业中一支重要的新生力量，为实现“科学发展、绿色崛起”的海南梦做出了积极贡献。

据不完全统计，开业以来，该行共为全省各企事业单位授信超过200亿元，累计发放贷款近50亿元，有力助推海南国际旅游岛建设。该行大力支持符合国际旅游岛建设方向的特色产业和重点项目，重点支持了新能

源、生物医药等新型工业，优先支持了教育出版、公共交通和医疗卫生等民生行业发展。

一年多来，该行用实际行动践行“同心跨越”的企业精神文化，诚做客户金融服务方案的提供者、客户金融需求的解决者，先后为海航集团、海南公交集团、海南农垦集团和海南双岛学校等企事业单位提供了金融服务和资金支持；为海南天然橡胶集团、新大兴园林股份有限公司等热带特色农业企业量身定制了包括信贷、理财、结算等一揽子方案的金融服务，有效满足省内企业资金需求，助力地方经济可持续发展。

创新驱动 服务海南

随着经济发展步入新常态，银行业面临

的外部宏观经济环境发生了显著变化，传统经营模式受到了新的挑战。浦发银行海口分行积极适应新常态，顺势而为，求新求变，坚持创新驱动的发展策略，敢于探索，敢于创新，敢于实践，在为客户提供差异化、个性化服务体验的同时，实现了自身的跨越发展。

创新企业客户服务模式，分类支持省内企业发展。全面开展公司客户“350工程”，先后与省内多家重点企业建立战略合作关系，大力支持省内重点龙头企业发展；针对不同层次的客户，研究制定阶梯式金融服务方案，满足不同客户金融服务需求；开展中小微企业“两区一链批量开发”活动，与海南绿色生态软件园签订战略合作协议，为园区中小企业提供融资、融智的金融产品和服务。

丰富金融产品种类，创新金融服务手段。探索开展债务融资工具业务，成功承销海南省属企业发行的首支超短期融资券，有效缓解企业短期资金压力；积极开展外币掉期业务，满足外贸企业汇率避险需求，有效支持本土企业走出国门；积极拓展私募基金托管业务，托管海南四国股权投资基金，助力海南小微企业和民营企业发展。

创新科技金融服务模式，引领移动金融发展。秉承“未来近如指尖而来”移动金融服务理念，先后推出微信银行、直销银行等网络服务渠道，创新推动NFC手机支付模式，引领移动金融发展潮流，让传统银行交易和服务在手掌中轻松实现，为客户带来全新的移动金融服务体验。

创新窗口服务模式，开设首家夜市银

行。践行“以客户为中心”服务理念，一切从客户的需求出发，提出“您下班我上班”的错时金融服务承诺，创新性开设了海口首家“夜市银行”，延长工作日服务时间至晚9点，提供错时金融服务，满足客户差异化金融需求，得到了市场及客户的一致肯定。

小善大德 反哺海南

奉献社会，服务大众，协同发展，共建和谐是海口浦发银行承担社会责任的行动目标。该行热心公益，默默奉献，真情回报社会，树立了良好的品牌形象，已然成为海南人民最值得信赖的价值伙伴和企业公民。

2013年5月，在尚未开办第一笔业务，未实现一分钱盈利的情况下，该行先做公益再做业务，捐赠20万元捐献给海南省妇幼保健院购置1台新生儿转运救护车，填补了海南医疗领域的一项空白。据了解，截至目前，该急救车共出车500多次，行程已经覆盖全省15个市县和广州市（转致外省），累计行程4万多公里，转运危重症新生儿患儿500多人次，为挽救广大新生儿的生命赢得了宝贵的时间。浦发银行海口分行的拳拳爱心随着救护车的滚滚车轮走进了海南的城市乡村、大街小巷、田间地头，深入到了海南老百姓的心里。

台风无情，浦发有爱。2014年7月18日，在海南遭受特大台风“威马逊”灾害后，该行迅速行动起来，第一时间组织了全行范围的爱心募捐，共募集善款110余万元，支持灾区人民重建家园。为了在大灾之后能够尽早给海口市市民提供金融服务，该行克服办公区渗漏、停水停电、员工连夜奋战身体极度疲劳等诸多困难，实现了大灾后营业部正常营业，成为灾后国贸片区最早恢复营业的银行机构之一，为市民尽快开展灾后重建提供了有力的金融支持。

同心跨越 再谱新篇

蓝天路支行是浦发银行海口分行设立的首家同城支行，该行按照总行统一标准

进行装修，高柜现金区、低柜非现金区、理财区、自助服务区等布局合理，现代化金融设施一应俱全，营业环境典雅舒适，充分体现了该行以客户为中心的服务理念。

据了解，该支行提供的市场服务有：吸收公众存款；发放短期、中期和长期贷款；办理国内外结算；办理票据承兑与贴现；代理发行、代理兑付政府债券；代理买卖外汇；从事银行卡业务；提供信用证服务及担保；代理收付款项及代理保险业务；资信调查、咨询、见证业务；经国务院银行业监督管理机构批准并经我总、分行授权范围内的其他业务。

浦发银行海口蓝天路支行位于海口市美兰区蓝天路12-1号，毗邻海秀路商业圈，背靠海南省政府，周围有海南航空、中信地产、名门广场、海南电网等大型企业，商业氛围浓厚；名门广场、国兴城、国瑞城等高端住宅密集，居民消费需求旺盛，发展潜力巨大。浦发银行蓝天路支行的设立对完善美兰区的金融格局，提供差异化服务，满足企业及个人不同的金融需求具有良好的促进作用。

该支行负责人表示，蓝天路支行将继续弘扬浦发银行同心跨越的企业精神，秉承分行“合规、稳健、创新”的办学理念，遵循分行“重点发展、精品发展、特色发展、科技兴行及人才发展”的发展战略，突出差异化服务、凸显比较优势、创建精品银行，强化效率效益意识、追求有质量的规模、实现有效益的发展，力争把海口浦发首家同城支行打造成为一个提供诚心、专心、用心、贴心、全心“五心”优质服务的窗口，成为支持美兰区经济建设、助力企业发展、便利居民投资理财的一支新生力量。

浦发银行蓝天路支行联系方式
前台咨询电话：0898-36693689
个人业务咨询电话：0898-36693633
公司业务咨询电话：0898-36693621
乘车线路：10、33、40、48、63、65路公交
车到全银岛酒店站下车。

浦发银行海口分行招聘启事

上海浦东发展银行海口分行诚邀您的加盟，让我们共品创业激情、共筑职业平台、共享成功荣耀！

招聘岗位列表			
招聘单位	岗位	人数	工作地点
公司业务管理部	公司业务管理部负责人	1	海口
	公司业务管理部负责人(副职)	1	
营销部门	营销部负责人	2	
支行	支行行长/副行长	4	
办公室	基建及采购管理岗	1	
资金财务部	财务核算岗	1	
风险管理部	综合管理岗	1	
	法律合规岗	1	
	贷后管理岗	1	
	小微企业授信审查岗	1	
信息科技部	科技开发岗	1	
	前台支持岗	1	
零售业务管理部	理财经理		
	零售客户经理	2	
公司业务管理部	投行业务产品经理	1	
	贸易融资产品经理	1	
	现金管理产品经理	1	
	国际结算产品经理	1	
金融市场部	票据业务客户经理	2	
	资金业务客户经理	2	
营业部	营业部经理	2	
	业务主办	2	
支行	客户经理	8	
	柜员	10	
零售业务管理部	信用卡销售代表(派遣)	4	

一、应聘基本条件

- 遵纪守法、公道正派、敬业爱岗、工作严谨、勇于创新；

- 热爱浦发银行事业，认同浦发银行的企业文化，服从工作分配；
- 具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神和组织协调能力；
- 身体健康，品行端正，无不良纪录。

- 全日制本科以上学历、经济、金融、法律、管理、计算机及相关专业。
- 年龄要求：部门负责人和支行行长40周岁以下(含)、综合柜员30周岁以下(含)、其他岗位人员35周岁以下(含)。

二、报名及联系方式

- 有意者请登录浦发银行官方网站(www.spdb.com.cn)点击右下角“人才招聘”，下载并填写《上海浦东发展银行应聘报名表》(有工作经验人士)，在报名表右上方插入电子版一寸照片，将填好的应聘报名表发送至：hkfhbgs@spdb.com.cn，邮件及附件应聘报名表的主题均为：“应聘浦发银行海口分行(岗位)一姓名”；
- 本行将对上述个人资料严格保密，对被录用者的资料将作为备选人才资料保存，恕不退还；
- 联系电话：0898-36693333，联系人：吴女士。

三、招聘岗位及具体要求

- 公司业务管理部负责人(1名)**
核心职责：制定公司业务发展规划；确定客户营销与风险防控策略；组织营销重点目标客户；推进对重要大客户的经营和价值挖掘；牵头公司业务市场企划、公司条线队伍建设。
- 应聘条件：6年及以上银行从业经历，2年及以上银行业务管理经验；精通公司银行业务；较强的市场开拓能力、管理能力、协调能力和沟通能力。
- 公司业务管理部负责人(副职,1名)**
核心职责：公司银行产品经营策略的制定；推进公司银行产品创新；开展公司银行产品市场营销；推动公司银行产品经营机制建设和产品经理队伍建设。
- 应聘条件：6年及以上银行从业经历，2年及以上银行业务管理经验；精通公司银行业务；较强的管理能力、协调能力和沟通能力。
- 营销部负责人(2名)**
核心职责：制定并组织实施年度经营计划；带领团队制定营销方案，开展综合营销。
- 应聘条件：6年及以上银行从业经历，2年及以上银行业务管理经验；较强的市场开拓能力及管理能力和广业务资源。
- 支行行长/副行长(4名)**
核心职责：负责支行全面经营管理工作。
- 应聘条件：6年及以上银行从业经历，2年及以上银行业务管理经验；较强的市场开拓能力、管理能力、协调能力和沟通能力；具备广泛业务资源。
- 基建及采购管理岗(1名)**
核心职责：负责物资采购、招标采购、物资管理工作；提供综合行政服务支持；落实分支机构网点建设相关工作。
- 应聘条件：具有2年以上金融机构行政管理相关工作经历，熟悉基建及采购工作，

- 财务核算岗(1名)**
核心职责：落实核算规定；负责费用报销及费用开支情况分析；编制报送各类报表；负责辖内成本中心管理。
- 应聘条件：具有3年以上商业银行财务和会计核算管理工作经历，熟悉商业银行财务会计核算工作，熟悉银行本外币会计、出纳、储蓄业务规章制度及核算方法。
- 综合管理岗(1名)**
核心职责：制定风险管理条线的工作计划、对计划执行情况进行定期跟踪分析；开展风险管理状况的考核评定；组织分行风险管理条线培训管理工作；信贷业务统计工作。
- 应聘条件：3年以上银行工作经验，1年以上银行风险管理或授信审查经验；具有较强的沟通表达能力和协调能力，具备良好的文字基础，执行力强。
- 法律合规岗(1名)**
核心职责：组织实施分行案件防控相关工作，组织实施反洗钱管理相关工作，组织实施内控管理相关工作，开展征信管理相关工作，协助做好法律事务管理工作。
- 应聘条件：具有3年以上商业银行法律合规相关工作经历；熟悉法律法规和监管部门的各项规定；通过国家司法考试、取得律师资格者优先考虑。
- 贷后管理岗(1名)**
核心职责：制订贷后管理政策；审查贷后检查报告；开展日常风险预警工作；组织开展授信业务风险检查和贷后管理工作评估；组织对风险管理与风险检查工作考核。
- 应聘条件：具有3年以上商业银行风险管理或信贷相关工作经历；熟悉企业财务分析，具备基本法律知识，具有独立发现及判断风险能力；具有律师、注册会计师或国内外同等资格认证者优先。
- 小微企业授信审查岗(1名)**
核心职责：开展小微企业授信审查及市场调研；设计小微授信方案；开展授信业务数据统计分析与授信业务综合分析。
- 应聘条件：具有3年以上商业银行授信审查或小微信贷相关工作经历；熟悉企业财务分析，掌握风险识别和计量分析方法，具备较强的信用分析能力和调研能力；具有注册会计师或国内外同等资格认证者优先。
- 科技开发岗(1名)**
核心职责：制定分行项目开发规划；参与业务系统的需求分析与编写；参与项目方案设计；实施系统开发；进行数据挖掘和分析，为精准营销和管理提供数据支撑。
- 应聘条件：2年以上金融机构项目研发相关工作经验；精通C或JAVA中一种语言开发；熟悉WEBLOGIC、WEB-SPHERE、TOMCAT等主流中间件的使用和编程，熟悉B/S架构编程；熟悉oracle、DB2或informix至少一种主流数据库的使用和开发，熟练掌握sql。
- 前台支持岗(1名)**
核心职责：提供前台业务系统及设备(含自助设备)的安装部署、维护升级服务，

- 并通过本行IT服务台提供二线故障响应支持；负责办公网络应用的辖内推广；配合辖内业务部门有关营销推广方案。
- 应聘条件：精通windows系统管理；熟悉网络维护技能；2年以上金融机构系统维护相关工作经验。
- 理财经理(6名)**
核心职责：完成销售目标定额；提供资产管理咨询服务；拓展新客户，维护老客户，进行客户维护和再开发。
- 应聘条件：具有2年以上理财业务相关营销经验；了解市场情况、熟悉零售银行业务和产品；客户关系管理能力强；零售银行产品交叉销售能力强；为客户提供优质的金融综合服务；具有AFP、CFP资格者优先。
- 零售客户经理(2名)**
核心职责：承担零售业务的经营和零售渠道的拓展；防控不良并提升消费信贷资产质量；开展贷后服务，提升存量客户的综合贡献。
- 应聘条件：2年以上金融机构个贷工作经历；具备监管机构要求的任职资格，熟悉零售银行资产业务和产品。
- 投行业务产品经理(1名)**
核心职责：投行产品动态分析，制定营销策略和经营方案；负责投行产品推广方案和投行产品培训；牵头开展市场策划与宣传推广。
- 应聘条件：具有2年以上商业银行投行业务相关工作经历，熟悉银行投行业务和相关产品；能研究制定与投行相关业务产品或系统规划；能参与并实施投行新业务产品推广与管理方案；注册会计师优先。
- 贸易融资产品经理(1名)**
核心职责：负责贸易融资业务营销推动；负责相关贸易融资业务营销管理制度、流程的制定与实施；进行贸易融资业务产品的规划、设计和开发。
- 应聘条件：英语六级或以上，三年以上商业银行相关岗位工作经历，熟悉国际结算相关国际惯例、实务操作或国内贸易结算及融资业务或保理及应收账款业务或跨境人民币业务或其他供应链融资业务。
- 现金管理产品经理(1名)**
核心职责：负责协助分行电子渠道类产品发展规划、经营计划、经营策略的制定，并组织实施；负责配合完成分行现金管理类业务发展规划、营销计划、营销策略的制定并组织实施。
- 应聘条件：3年以上银行工作经历；熟悉电子银行领域相关产品；具备较强的数据统计和分析能力；有良好的沟通、协调能力。
- 国际结算产品经理(1名)**
核心职责：负责国际业务经营计划、经营策略、运营措施的制定，并组织实施；牵头产品经营管理规章制度、营销指导意见的制定。
- 应聘条件：英语六级或以上；5年以上(含)银行工作经历，三年以上(含)国内或国际商业银行相关岗位工作经历，熟悉国际结算相关国际惯例；熟悉国际贸易融资、国际结算、外汇衍生品业务、跨境人民币结算业务。