



■ 本报记者 王勇

宝“马”香车踏青去,三“羊”开泰探春红。春节前后是传统购车高峰期,海南日报汽车周刊推出“三“羊”开泰·海南试驾”活动,分东线、中线、西线三路,对海口羊山、文昌羊岭、三亚羊新、琼中仙羊、白沙羊岛、儋州羊坊等地新春采风,同时对试驾汽车的性能进行体验,为消费者提供第一手的试驾报告。近日,本报记者驾驶海南宝翔行汽车销售服务公司提供的宝马730Li汽车,开始了东线“喜羊羊”之旅。



羊新

羊山

### 羊山 古韵风流藏石间

面积约1000平方公里的海口羊山地区,被誉为“海口的后花园”,据传是亿万年前火山爆发,地下熔岩喷发流溢形成,因此,呈现出高地起伏的丘陵地貌。驱车前往,首先感受到的是多石多树的自然风光,细细走访,才发现还有品不完的人文景观。

窗外,是绵延百里的绿色生态画卷,随处可见天然的湿地,栖息其间的虫鸟怡然自得。车内,舒适、低调而简约。据说不论是旗舰还是普通系列,宝马的方向盘都不会有很多按键,因为握着方向盘的时候本来就应该旁空一切,专注驾驶,享受驾驶乐趣。

窗内,是绵延百里的绿色生态画卷,随处可见天然的湿地,栖息其间的虫鸟怡然自得。车内,舒适、低调而简约。据说不论是旗舰还是普通系列,宝马的方向盘都不会有很多按键,因为握着方向盘的时候本来就应该旁空一切,专注驾驶,享受驾驶乐趣。

窗外,是绵延百里的绿色生态画卷,随处可见天然的湿地,栖息其间的虫鸟怡然自得。车内,舒适、低调而简约。据说不论是旗舰还是普通系列,宝马的方向盘都不会有很多按键,因为握着方向盘的时候本来就应该旁空一切,专注驾驶,享受驾驶乐趣。

羊山的标志。走进羊山的村庄,如同走进石头的世界,村门、村道、民居、碑刻,目光所及,皆是石头所建。野外,散布的丛林、湿地,从石头间生长起来,各类绿色植物,将裸露的土地全部装扮起来,生生不息的力量仍在代代相传。

驾驶这款加长版的豪车,在蜿蜒狭窄的村道中徜徉,庞大的车身偶尔会给初驾者一种压力感。不过,贴心的是,全车配有5个摄像头,可以全方位观测周围的情况,安全启动和泊车也不是很难。

### 羊岭 椰乡椰水沁心田

文昌市羊岭村,位于该市与海口交界处的蓬莱镇。羊岭村与海口市琼山区著名的文明生态镇——大坡相邻。成片的橡胶林、胡椒林生长在肥沃的土地上,绿意盎然,是相对富裕的文明生态村。

与广阔的海口羊山地区比起来,羊岭村要小得多。不过,穿越连片的文明生态村时,乡土气息和田园美景随时扑面而来,同样令人心情愉悦。

虽然很少有7系的车主会坐在驾驶位的,但宝马并没有放松对驾驶位的体贴,坐在上面有一种被包裹其中的安全感。宽大舒适的座椅,方便多样的调节方式,让驾驶员可以根据个人的身形和偏好进行调整,恰到好处地撑起整个身体的重量,有助于缓解长途驾驶的疲劳感。对于这个级别的车型来说,皮革材料大面积使用已经是国际惯例,宝马730li也不例外。中控台上使用真皮包裹可以消除前挡风玻璃上的反光,在阳光充足的海南驾驶,也不会有强光刺眼。

用已经是国际惯例,宝马730li也不例外。中控台上使用真皮包裹可以消除前挡风玻璃上的反光,在阳光充足的海南驾驶,也不会有强光刺眼。

在一段路况良好的地段,我们将驾驶模式调到“运动”。3000转起步,会有明显的推背感,并且比预想的要好得多。过弯的时候明显感觉尾部活跃了很多,在运动模式下,整个车仿佛换了脾气似的,油门反应更快,换挡转速更高,只是超长的轴距使得初驾者总是感觉变道、拐弯稍显迟缓一些。而当驾驶模式调到“舒适”时,车子立即安静下来,给人四平八稳的感觉,此时放一杯水在车上,绝对不用担心会洒出来。

穿过海文高速继续一路向前,抵达文昌市椰子大观园时,天色已晚,亮起的路灯下,椰影婆娑摇曳。试驾者找到一处开阔的场地靠边停车,走进一家叫做“椰子水文昌鸡”的饭店里开始点菜。店家小妹推荐说,这里的椰子水煮文昌鸡是招牌菜。一尝,果然香甜!旅途奔波的劳累之苦,在令人垂涎的美食面前瞬间松懈。

停驻间,笔者留意到,在文昌景区附近吃饭住宿的客人,大多操着外地口音,还有辽宁、四川、黑龙江等内地的车牌。酒店服务员说,春节前后,正是海南岛旅游旺季,不仅酒店宾馆一房难求,特色餐饮美食店也常常爆满。

### 羊新 美丽三亚添新颜

如果说,徜徉乡间椰林和古村落

是一种乐趣的话,那么,开着宝马驰骋高速和穿越椰风海韵的三亚湾,那绝对算得上是一场美妙绝伦的精神享受和视觉大餐。值得一提的是,宝马730Li四扇车窗都使用了5mm厚度的隔音玻璃,这让车内的静音水平几乎达到会议室的级别,这使得在高速上行驶时,足以无视身旁呼啸而过的大货车。

辽阔的海,绵延的沙滩,摇曳的绿树,还有高耸的凤凰岛星级酒店……很想很想,为它们停下来,静静地聆听一次海浪拍岸的声音,多看一眼温床划过的海岸弧线,在那椰子树下的吊床上躺半天,任海风轻拂,让阳光从椰林缝隙间洒落下来,一边是喧嚣繁华的城市,一边是辽阔深邃的大海。

当车子离开三亚湾靠近原凤凰镇辖区附近的时候,羊新社区以另一番面貌呈现出来:四处耸立的高楼大厦,繁忙的街区到处车来人往……据悉,随着三亚撤镇设区,原先的凤凰镇已不复存在,如今的羊新村是天涯区的一部分,这里城市化的趋势已十分明显。

不过,千般景象都不过是旅程中的匆匆一瞥,当我们心怀一颗寻找美丽的心时,只有那动人的椰风海韵驻留心间,任花香温润满怀,我们相信,这座城市会在发展中愈发美丽。



## 服务

### 春节岛内自驾游 海南交警有提醒

●我省高速公路均已实行24小时不间断全程管控(高速公路小型载客汽车最高限速为120公里/小时,其他机动车最高限速为100公里/小时,我们建议小型载客汽车行驶速度为110公里/小时以下),在国道、省道的重点路段也设置了固定或移动监控设备。

●所有车辆在离岛前如有超速等交通违法行为记录,请到省际道路交通违法处理站(秀英港和南港均有设置)或附近交警部门设置的违法处理窗口接受处理,避免因出岛后不能办理跨省异地处理交通违法行为带来的麻烦。

●交警部门将会及时通过海南交警总队网(<http://www.hainanji.gov.cn>),新浪、腾讯官方微博、微信和媒体发布旅游景区和旅游线路路况信息,请留意收看。

### 自驾回家? 别急! 看完这篇再出发!

●检测好车上的“油水”

事前准备环节,很多人都知道要检测好“油水”,包括机油、冷却液、水箱水,这些工作虽然自己动手也很简单,但是更省心省时的方法,还是去个正规一点的维修点或洗车档,它们很愿意为你代劳。趁着现在洗车还未疯狂涨价,去为自己的爱车洗个澡,顺便叫师傅把上述的“油水”都检测个遍,不足的马上帮你加上就好。

●最好常备充气机

如果你刚在年前买了新车,别以为新车的胎压就准确无误了,因为运输等多方面的原因,新车出厂时的胎压一般都打得比正常情况高。胎压高了,不仅高速行驶不安全,也大大影响乘坐的舒适性。所以买了新的车你,还是去轮胎店为新车减压吧。

●善用手机中的地图软件

春运期间最让人心烦的肯定是堵车,堵得不知何时能回家。所以出行前最好打开收音机听听最新的交通消息,春运期间即使是交通电台,都会多少报道点路况资讯,让你心里有准备。除了电台这种传统的方式,现在还有更精准的方式,打开你智能手机里百度地图、高德地图等其中一个,就能查看到不同道路的实时交通路况。除此之外,利用手机上的地图软件,提前规划好出行线路,也是非常重要的一环。要知道高速公路上许多事故就是发生在出口位置,驾驶员看路牌左摇右摆的时候。路线提前熟悉好,减少不确定因素,才能让自己的回家路更顺利。

## “没现车了”“要等两个月”“这车已售出”…… 畅销车型年前海南闹车荒

■ 本报记者 张中宝 周月光

春节前后是购车旺季,但是海口市民李先生想买辆新车过年,却未能如愿,“想买的车型得等到3月底才有货,不知道怎么回事”。记者调查发现,年底前,确实有一些畅销车型闹起了车荒,不少消费者有和李先生同样的遭遇。

### 部分车型闹车荒

“这款车我一直想买,元旦时还来看过,但当时手头紧。昨天刚发奖金,今天我就过来了,但销售顾问却说没现车了”。近日,在海口市南海大道神驰实业公司东风雪铁龙4S店,李先生站在一款城市小越野车旁,显得有些失望。记者注意到,这辆车的车头挂着一个纸牌子,

上面写着“已售出”三个大字。现场的销售顾问说,这款车的订单已达100多辆,现在预订,要等到4月初才有车提。

走进南海大道一家汽车“超市”,记者注意到,工作人员一片忙碌,电话响个不停。“请不要着急,我们也一直在催厂家和物流公司赶紧发货送现车,确保您预订的车节前到货。”工作人员的嗓子有些沙哑。

“一直没有现车,车主们着急,等着节前提车,我们更着急,天天催厂家和物流公司,希望能帮助客户在节前拿到车。”海南开心汽车销售服务有限公司市场部经理方李斌说,从上个月开始,吉利新帝豪、GX7、豪情等畅销车型就已经没有现车了。

“节前想买辆车回家过年,可是一等再等,也等不到现车,而且很多档次的车都没有现车。”东方市的陈先生已在海口等了好几天,仍未等到现车。

但是,记者走访多家4S店发现,虽然将近年关,但没有一家4S店闲着,销售顾问都在接洽购车人,每个店现场也都有多款车。

广汽丰田海口嘉华美兰店销售部市场经理骆海玉说,消费者集中购买的都是畅销车型,比如说凯美瑞、卡罗拉等,都没现车,但其它款的都有现车。

在海口神驰实业公司东风雪铁龙4S店,记者看到,该店共有8款车销售,目前脱销的只有两款车。

### 车荒背后原因多

去年12月的“收官战”并没有给春节前的车市销售画上句号。元旦一过,海口车市各经销商推出多种优惠活动,吸引了大量消费者在春节前扎堆购车。

进入2月,海口车市活动依旧轮番上演,广汽丰田、本田、东风日产、起亚、吉利等汽车品牌不断加大促销力度,推出了多重优惠,如节前的清仓让利活动等,搅热整个车市。

东风雪铁龙4S店总经理于俊杰分析,畅销车辆基本都是新款车,由于上市时间短,生产厂家产能不足,不可能及时满足所有购车人的需求。同时,对于畅销车型,生产厂家都实行配额销售,4S店不是想销多少就有多少车的,一般与非畅销车型搭配销售。此外,春节将至,物流公司放假,特别是海南,不少货运司机过年都不想跑,以致发到海南的货相对较少,这也加大了部分车型的供应缺口。

广汽丰田海口嘉华美兰店销售部市场经理骆海玉说,每年春节前,车市都有一波购车高峰,消费者集中年前买车除

追求新年购车的好彩头以及买车回家过年外,年终奖等资金到位也是确定入市买车的重要原因之一。

部分车款车荒,让购车人失望,也让车商烦恼。

东风日产海神专卖店总经理万利说,由于东风日产品牌影响力提升,每年春节前后都会出现抢购热潮,短期内难以调配,不能及时满足消费者的需求,感到很无奈,只有不断催促厂家及时送货,帮助消费者早日提到现车。

市场供求平衡打破,部分车型供不应求,一些消费者为及时拿到现车,甚至主动提出加价购车。对此,业内人士提醒:购车要理性选择,要提前下单、懂得取舍,还要遵守法律法规,仔细看购车合同,约定具体的条款,同时,车辆手续要办全,以免给春节用车带来麻烦。

## 车界

嘉华汽车集团荣获海南日报汽车周刊成为海南优秀经销商称号,越办越好!

三喜临门:迎新报喜,蒸蒸日上;  
海南日报,羊年得意。

经销商寄语:目标有寄托。

嘉华汽车集团,汽车周刊,越办越好!

广汽丰田海口嘉华美兰经销商祝愿海南日报越办越好,愿用科技为发展,为海南日报!

## 一起玩转新电商

# 海马与易车网展开电商框架合作

2月11日上午,一汽海马汽车与易车网在海口举行了电商合作签约仪式,一汽海马汽车有限公司总经理林明世、易车公司董事长兼CEO李斌签署了为期1年的专项框架合作协议。此次与易车商城的框架合作是海马汽车在汽车电商领域迈出的重要一步。全国重点媒体以及一汽海马经销商代表现场见证了传统汽车流通领域和电商领域这一具有创新意义的合作。

此次合作开创了国内汽车自主品牌的首例,将一款完整的车型交予汽车互联网公司独家销售的同时,双方共担线上线下营销的配合、电商与经销商的配合、传播与活动的配合、客户分析与精准营销的配合,实现了互联网渠道与传统汽车渠道的无缝对接。并且,除了常规

的电商平台入驻外,海马汽车还将与易车公司加大互联网传播客、车型定制、在线直销,数据共享、客户研究等方面的框架合作,寻求真电商发展的转型之路。

此次合作,包括海马旗下的2014款普力马全部4个型谱将在易车商城全国独家销售,主要包括1.6升手动创想版和开拓版、1.6升CVT乐享版和1.8升CVT尊享版四个款型。普力马是一款市场影响力颇深的MPV车型,自2001年上市以来,凭借扎实的做工和成熟稳定的产品品质培育了一大批忠实用户。此次将一款在售车型交给易车商城独家销售足见一汽海马做电商的决心和魄力,也体现出一汽海马对于客户消费方式转变的牢牢把握。

普力马电商独家销售完全是从



海马旗下的2014款普力马将在易车商城全国独家销售。

客户便利、客户获利的角度来考虑,客户无需多次到店议价便能享受全国统一的最大优惠。通过易车商城购买普力马流程简单,消费者在易车商城交付订金后,与客服人员确认提车日期后便可到店提车。在便捷的购车流程基础上,消费者还可以享受九二折的电商销售价,同

时享有汽车金融贷款服务。

一汽海马汽车有限公司总经理林明世表示:“近几年来,电商营销发展迅速,海马汽车敏锐把握市场风向,通过前期的几次试水,取得了良好的效果。易车是国内汽车互联网公司的优秀代表,双方的合作,将为海马汽车开启全新的销售和营销模式。”

### 版面联系

原中倩 13907683226  
周月光 18876677703  
林莉莉 13876006886