

买车如同“娶媳妇” 切莫急急“定终身”

交定金前请三思

■本报记者 周月光 通讯员 何海丹

“希望其他买车人不要像我一样冲动,匆匆忙忙交定金。”海口市市民叶先生原想购买一辆新车,但在交完2000元定金后改变了主意,想退回定金遭到商家拒绝。

交定金易

近期,某新车上市,作为老客户,叶先生收到汽车经销公司的促销信息,动了换新车的念头。

4月18日,叶先生在这家公司交了200元的报名费,参加现场的团购洽谈

活动。

“我本来有一辆汽车,虽然开了多年但是还不错。”叶先生说,但与这款新车相比,款式显得老旧,加之现场销售顾问极力推销;当天购车享受多重优惠,不仅能够以旧换新,还优惠1.6万元,并送4800元礼包,同时,送一年的延期保养,他就想先订一辆,如果家人不同意再退定金。

叶先生称,交定金之前,他反复问了该公司的财务人员:如果最后家人不同意买新车,是不是可以退还定金。在得到肯定的答复后,他刷卡交了2000元定金。因为不知道家人是否最终同意,所以,交过定金后,他也把旧车放在店里保养了。

回家后,叶先生的家人反对他购买新

车,因为旧车没什么毛病,再开几年完全没有问题。叶先生找到经销公司表示:等合适的时机再买新车,200元的报名费不要了,但希望退还2000元的定金。

退定金难

得知叶先生要撤销购车合同退回定金,该公司销售顾问表示反对,因为合同写着:因买方原因要求变更或取消订购时,卖方不予接受,定金不予退还。叶先生说,当时交定金时,财务人员说,不想买车是可以退回定金的。在叶先生坚持下,销售顾问收下叶先生的身份证复印件,并向他要了银行卡号,但告诉他:定

金能不能退,得向公司领导请示,让他回家等通知。

回家几天后,叶先生也没有等到通知,就打电话询问。得到的答复是:按合同办,不购车不退定金。

叶先生随即拨打了12315,希望工商部门进行调解,帮助讨回定金。但是,工商执法人员看到购车合同后表示:按照合同约定,商家不退还这2000元定金是合理的。叶先生说,交钱时,公司财务人员说过可以退定金的。但是,口说无凭,工商也没有办法进一步调解。

“交钱时要是录音就好了,可是,谁能想到是这样的呢?”叶先生说:“我有个朋友,参加东风日产汽车经销商搞的促

销活动,也预交了2000元定金,最终虽然没购车,但是东风日产经销商把定金退了。”叶先生说,都怪自己一时冲动,被现场团购的火爆气氛感染,没想清楚就急急忙忙交定金。

订车要慎重

记者从省工商局12315指挥中心了解到,消费者与车商之间常见纠纷之一,就是消费者撤销合同退回定金遭拒绝。

五一小长假将至,汽车消费将迎来又一个高峰。省12315中心工作人员提醒消费者,从法律上讲,定金具有一种担保性质,如果接受定金方发生违约行为则需要将定金双倍返还,而如果支付方违约则无权要求退还定金。消费者签订购车合同时一定要慎重,汽车买卖合同都是销售商事先拟好的格式合同,一些条款都是从有利于销售商一方制定的,因此,在签合同之前,消费者一定要认真审查合同的内容条款,防止合同陷阱。对于合同中条款有异议的地方,消费者可以与车商进行协商要求修改,特别是关于定金的约定要写清楚,不能相信口头约定,否则,拒绝签合同。



奥迪2015 中国国际露营大会 海南万宁站盛大开启

4月18日,奥迪2015中国国际露营大会首站在山清水秀的海南万宁正式拉开帷幕,国内外户外运动爱好者相聚在这座独具魅力的滨海花园城市,在碧海蓝天下享受着旖旎的自然风光,共同参与这场为期三天的户外运动嘉年华。作为本次露营大会的冠名赞助方,一汽-大众奥迪提供奥迪SQ5、Q5、Q7作为活动唯一指定用车,支持彩色马拉松十分赛、定向越野赛等户外竞技项目,并设置奥迪Q5家庭音乐节及丰富的试乘试驾等互动体验项目,持续为广大奥迪用户带来动感十足的户外运动休闲体验。

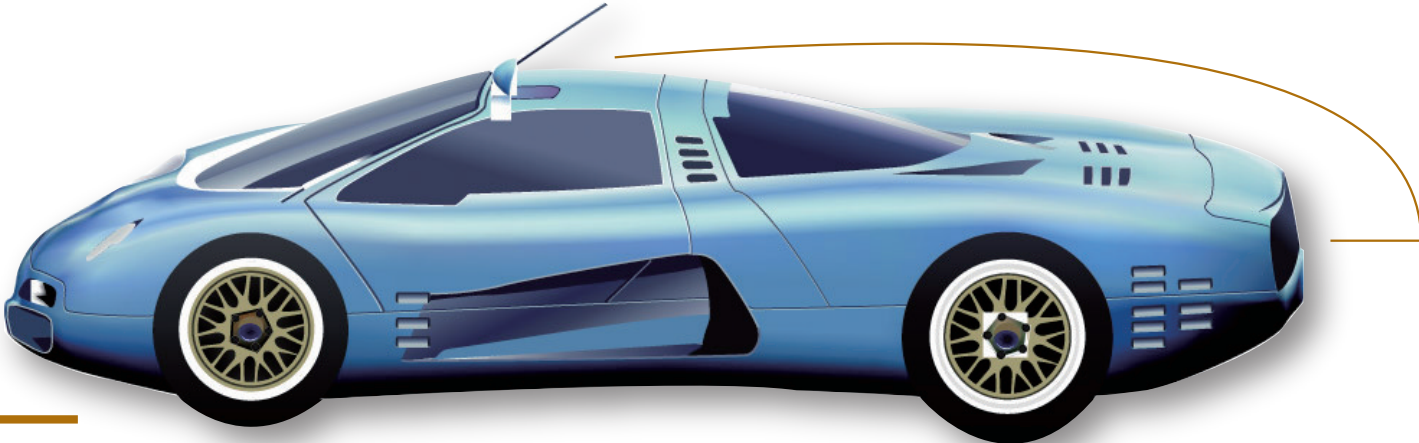
“作为全球顶级体育活动的亲密合作伙伴,奥迪与户外运动的渊源由来已久。”一汽-大众奥迪销售事业部副总经理于秋海表示,“以露营为代表的户外运动充满正能量,与奥迪All-road、奥迪Avant、奥迪Q系等车型中与生俱来的进取精神和动感基因不谋而合。奥迪2015中国国际露营大会标志着一汽-大众奥迪对户外运动领域的支持又迈出了坚实的一步。我们将继续为更多的户外运动爱好者及中国用户带来健康愉悦的乐活体验,为户外运动在国内的推广与发展再添助力。”

日本本土汽车产量 五年首降

日本八家汽车生产商近日公布的数字显示,截至今年3月31日的2014财年,日本本土汽车产量较前一财年下降3.7%,至903.19万辆,为五年来首次下降。

数字显示,2014财年,日本最大汽车生产商丰田汽车公司本土产量比上财年减少5.7%至318.55万辆。同期,日产汽车公司本土产量下降13%至87.06万辆。(据新华社电)

一周
车评



上海车展的A级属性有何不同?

国际A级车展到底有几家?

很多汽车圈内人能脱口说出国际闻名的五大A级车展:德国法兰克福车展、法国巴黎车展、瑞士日内瓦车展、美国底特律车展、日本东京车展……

隔年交替举办的北京、上海车展,不算A级车展?

这不算是新鲜的问题,很多人虽然会略显犹豫回答,“应该是……”

无论是全球首发车数量、亦或国际汽车一线品牌顶级老大如过江之鲫般参展,北京上海车展,均不逊色。“从我上任三菱汽车社长至今,是年年参加,一年没落过!”4月20日,日本三菱汽车会长益

子修在上海对记者如是说。

那么,对北京上海A级车展地位,为什么还有人回答得期期艾艾、不好意思?谜底是——特色。

看德国汽车新技术,当然法兰克福车展;看汽车时尚新风,就去法国巴黎车展;看国际汽车设计趋势,非日内瓦车展莫属;看汽车安全技术现状,唯底特律车展;若论新能源车、小型车技术风向标,东京车展当仁不让。

说到北京、上海车展特色,很多人揣揣顾左右而言他……

没有特色,评A,难免底气不足。认真审视北京、上海的A级车展风

格,你会发现,它们与国际五大A级车展,走的完全不是一个路线。

今年上海车展,两天媒体日,展区开放举办的新闻发布会,达100多场。

随便驻足、认真聆听,就能发现它们都有一个核心,共同的主旨是——市场。

除了汽车大佬的主题演讲,展台顾问的介绍重点、展区氛围渲染的点睛环节,北京、上海车展,着墨最多的着力点,唯“市场元素”无他……

知情者说,德、法、美、日、瑞士五大A级车展,无论是布展策划者,还是观众定位,“工程师”当属最为明确的归属范畴。而北京、上海车展,圈内人都知道,

布展主导者,更多的是市场经理,布展属性诉求,当然只重“营销”。

在全球最大的汽车市场,“市场”作为北京、上海车展的独家特色,无可厚非。

只是,这个“市场”特色,令很多汽车人心中有些黯然……本次上海车展,众品牌新闻发布会上,诸多国际汽车品牌大谈特谈的,均是2015中国市场战略布局……除了丰田,将自己核心的混合动力技术本地化进程表公诸于众外;愿与中国分享其技术成果的,寥若晨星。

一个真实发生的事例,很能说明这样的问题:在汽车合资前行的道路上,外方是如何极尽所能掩饰其技术的关键环节。

1.8/2.0T涡轮增压节油发动机

享1年0利息或1/2/3年低利息

首付低至5.6万起

畅销主流SUV

66730118

售价:19.98~31.58万

www.svw-volkswagen.com

上海大众澳众店: 琼山大道232号(国兴大道过琼州大桥往机场方向2公里处)

新途观

Das Auto.

5动全城1降到底

5.1放价盛惠不容错过

上海大众琼山澳众店

全系最高现金优惠2.6万

全系按揭均享0利息

66730118

www.svw-volkswagen.com

上海大众澳众店: 琼山大道232号(国兴大道过琼州大桥往机场方向2公里处)

5动全城

1降到底

5.1放价盛惠不容错过

1.6L/1.4T涡轮增压节油发动机

享1年0利息或2年/3年低利息

首付低至3.19万起

畅销大两厢行旅车

66730118

售价:11.59~16.39万

www.svw-volkswagen.com

上海大众澳众店: 琼山大道232号(国兴大道过琼州大桥往机场方向2公里处)

朗行

Das Auto.

买东风雪铁龙到琼山大道

海南翔龙 五星好评 东风雪铁龙旗舰店

够长: 2655加长轴距, 坐享航空座舱;

够稳: 大师级DST动态底盘调校, 稳如泰山;

够值: 10.88万起, 触手可及, 马上开走;

C3-XR

大集团、资源多、提车快

首付: 30% 圆梦启航

地址: 琼山大道304号(国兴大道过琼州大桥往机场方向3公里处)

东风雪铁龙海南授权经销商—海南翔龙旗舰店

销售热线: 65886511 三亚分店: 88688758

C3-XR

琼山大道海南翔龙旗舰店

五一钜惠 完美价期

东风雪铁龙 全新C4L 日供45元

1.6THP涡轮增压/1.8L CVVT

360°全舒适尊贵航空式座舱

后座椅倾斜角29°

AQS空气质量检测系统

2710mm长轴距

售价: 12.39万起

零利息 零利率

地址: 琼山大道304号(国兴大道过琼州大桥往机场方向3公里处)

东风雪铁龙海南授权经销商—海南翔龙旗舰店

销售热线: 65886511 三亚分店: 88688758

海南翔龙 五星好评 东风雪铁龙旗舰店

琼山大道雪铁龙 价格优 服务好

五一钜惠 完美价期

东风雪铁龙 全新爱丽舍 日供45元

600万公里路测历经全球考验

1200MPa高强度前防撞钢梁

车身10年不锈蚀考验

2652mm加长轴距

售价: 8.38万起

零利率 零利息

地址: 琼山大道304号(国兴大道过琼州大桥往机场方向3公里处)

东风雪铁龙海南授权经销商—海南翔龙旗舰店

销售热线: 65886511 三亚分店: 88688758

海南翔龙 五星好评 东风雪铁龙旗舰店

店庆3周年系列活动 乐享五一 惠不可挡

雨燕全系最高现金优惠8000元

售价: 5.98万-9.98万

首付1.2万元起

惠不可挡

活动时间: 2015年5月1-3日

1、雨燕全系最高优惠8000元;

2、活动期间精品享8折优惠;

3、活动期间购车送车辆保养;

4、活动期间到店即可获得精美礼品一份

免费接送销售热线: 88688758

长安铃木海南翔龙三亚店: 凤凰路交警支队新办公楼旁

SWIFT 雨燕

店庆3周年系列活动 乐享五一 惠不可挡

启悦全系最高现金优惠6000元

售价: 8.79万-12.19万

惠不可挡

活动时间: 2015年5月1-3日

1、启悦全系最高优惠6000元;

2、活动期间全系尊享2年0利息;

3、活动期间置换购车还享2500元置换补贴

4、活动期间到店即可获得精美礼品一份

免费接送销售热线: 66801130

长安铃木海南翔龙南海店: 南海大道113号(保税区斜对面)

启悦

店庆3周年系列活动 乐享五一 惠不可挡

锋驭全系最高现金优惠14000元

售价: 10.98万-15.48万

首付1.7万元起

惠不可挡

活动时间: 2015年5月1-3日

1、锋驭全系最高优惠14000元;

2、活动期间精品享8折优惠;

3、活动期间购车送车辆保养;

4、活动期间到店即可获得精美礼品一份

免费接送销售热线: 66587066

长安铃木海南翔龙琼山店: 琼山大道304号(琼州大桥往机场方向2公里)

锋驭