

# 买车费“胖”了近七千 应付款偷偷变“大款”

汽车3·15

本报讯 (记者周月光 通讯员何海丹)购车主合同上,车身价是11.232万元,副合同却莫名其妙多出6980元。消费者徐女士称,她最近就遭遇了这样的蹊跷事。

今年4月初,海口的徐女士与海南深标特汽车有限公司签订了一份购车合同,购买一辆福睿斯1.5AT时尚版车。合同约定:车身价11.232万元,买方交3000元定金;车身颜色是珍珠白。在此合同之外,双方还签了一份车辆销售附加项目合同,约定:买方应当支付给卖方附加费共计1.179万元,包括交强险、车船税、上牌与基金、挑选珍珠白颜色的费用等项目。

合同签订之后,徐女士回家仔细核算发现,附加合同约定的附加费有问题。徐女士说,交强险950元,车船税360元,上牌+基金费用1500元,挑选珍珠白颜色另外支付费用2000元,这几项加起来总共才4810元,而合同约定的附加费却是

1.179万元,比上述费用多出6980元。

徐女士说,她随即追问车商这多出的是什么费用,销售顾问一会儿说是车身价的一部分,一会儿又说是购置税的,“但他们又强调6980元不能开到车身发票里面,也就是说商家收6980元不给开任何发票”。徐女士因此怀疑商家多收费用,要求退还定金或者按照主合同约定的车身价履行合同,但遭到拒绝。无奈之下,她向省工商局12315指挥中心进行了投诉。

针对徐女士投诉,深标特公司展厅的吴经理说,徐女士购车情况比较复杂,她出示的合同是经过多次修改的。

4月初,深标特公司的促销措施是价格优惠。促销结束后,长安福特公司推出了赠送购置税活动,即消费者购车不用交购置税,由长安福特公司交,算作购车优惠。

徐女士本来是享受价格优惠的,后来改为免购置税优惠,因而才有了这份合同。

对于附加项目合同多出的6980元,吴经理解释称,虽然徐女士购车享受了免购置税政策,但是,购置税发票还是要

有的,不然车子上不了牌;购置税由长安福特公司购买,也是需要花钱的,这6980元就相当于用来交购置税。

在深标特公司展厅,记者看到有“购车优惠,全额赠送购置税”内容的宣传。

“既然宣传全额赠送购置税,为什么要收6980元的购置税的费用呢?”

对此问题,吴经理说,徐女士购车合同一改再改,才有了这6980元的事。

徐女士提出,把这没有理由的6980元减掉,她付款提车,履行合同;或者,深标特公司退还她3000元定金和500元申请导航的费用,合同作废。

对徐女士的诉求,吴经理表示不能接受。他说,为帮助徐女士购车优惠,他跑前跑后多次向公司领导申请,费了很大精力。

看了徐女士出示的购车合同,海口市工商局秀英工商所长袁崇涛对多出的6980元费用也感到纳闷:这是什么费用?为什么没有项目名称?

是买家多心思,  
还是卖家多心眼?



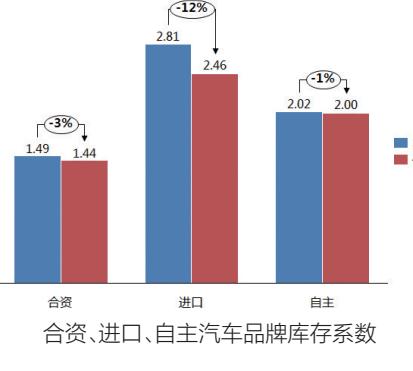
## 汽车经销商4月份库存 仍亮“警示灯”

中国汽车流通协会近日发布2015年4月份“汽车经销商库存调查结果”。4月份,汽车经销商综合库存系数为1.67,环比下降6%,同比上升10%,经销商库存水平仍处于警戒线以上,库存压力略有减小。

### 4月库存系数略有下降

4月份,市场活动增多,部分合资品牌加大价格调整力度,市场购买力在一定程度上得以释放。但是经销商销量并不乐观,主要是因为春季地方车展集中在5月初,部分消费者购车延迟,加上股市火爆,吸引大量资金入市,使汽车消费能力减弱,导致4月份市场销量环比下降。厂家并未在二季度首月大规模压库,因此,经销商库存压力相比上月略有缓解,但仍处于预警线以上。

### 进口、自主库存水平仍在预警线以上



4月份,合资、进口、自主品牌库存系数均有不同程度的下降。合资品牌库存系数由上月1.49降至1.44,环比下降3%,处于警戒线以下,库存压力略有缓解;进口品牌库存系数由上月的2.81降至2.46,环比下降12%,虽然下降幅度较大,但是库存水平仍处于高位;自主品牌库存系数由上月的2.02降至2.00,环比下降1%,自主品牌SUV热销,但轿车市场萎缩,导致经销商滞销车型增加,库存压力未能得到改善。

### 5个品牌库存水平超过2个月

调查显示,4月份,有5个品牌的库存系数超过2个月。其中,自主品牌为奇瑞汽车,合资品牌为:北京现代、东风悦达起亚;进口品牌为:捷豹-路虎、克莱斯勒。

### 谨慎预期二季度市场需求

5月份,“五一”假期加上地方车展活动将对汽车市场有一个大的推动,但是大规模的市场活动会透支6月份的市场需求,进入6月,厂家为完成半年任务目标,一般会进行压库,经销商库存压力将有所加大。因此,中国汽车流通协会建议,经销商仍要根据实际情况,理性预估市场需求,合理控制库存水平,以防库存压力过大,导致经营风险。

(新华社客户端)

## 汽车蓄电池如何安然度夏?

近日的高温加暴雨天气,对于蓄电池来说是极大的考验。如果它生病了,轻则车载系统工作不稳定,重则车辆直接趴窝,后果很严重。已经进入夏季,你可得照顾好它。

一般来说,汽车蓄电池的正常使用寿命为2-3年;如果在日常用车过程中坚持“三不”原则,则可延长蓄电池的使用寿命。

首先,在熄火状态下,不能长时间使用车内电器设备。有些车主在熄火后或听广播或看DVD,这样做,虽然可以省油,但会深深伤害蓄电池,有些得不偿失;其次,熄火状态下不使用外接电源设备,现在很多车主都会常备车用吸尘机、便携式充气泵等;需要提醒的是,切忌不要在车辆熄火状态下使用这些外接电源设备。由于这些设备的功率都比较大,很快就会耗光汽车蓄电池内的电存,影响车辆的正常启动;最后,停车后千万不要忘关大灯。车主王先生先去杭州自驾游,停车入库后忘记

关掉大灯,第二天车辆直接趴窝。

其实,车主只要在每次检查发动机时,顺便花几分钟保养电瓶就可以了。下面介绍一下自己做电瓶保养的小技巧:

1.用湿布擦洗电瓶外部,把面板、桩头上(即正负两个极头)的灰尘、油污、白色粉末等易造成漏电污物擦拭干净。这样经常擦洗电瓶,电瓶的桩头不会积白色的酸蚀粉末,其使用寿命会比较长。

2.打开电瓶加水盖,看水位是否正常。一般在电瓶侧边会有上、下限的标线来供你参考。如发现水位低于下标线,就必须添加蒸馏水,如果一下拿不到蒸馏水,则可用过滤自来水来应急。水不可加太多,标准是加到上下标线中间。

3.检查一下电池是否充满电。如果你有三用电表,在起动发动机后,量一下电瓶两极的电压,必须超过13V以上才算正常。发现充电电压过低,就需要请专业人员检修一下充电系统了。

(南方网)

## 东风雪铁龙海南翔龙周23年庆大型促销会

一、活动截止时间:2015年5月31日

二、活动地点:海口市琼山大道304号(国兴大道过琼州大桥往机场方向3公里处)

专享超值优惠购车:

1.C5全系包牌价优惠现金3万,送5000元礼包,仅限3辆;

2.C4L原价直降1.5万,送5000元礼包;仅限2辆;

3.新世嘉全系包牌价优惠现金1.5万,送3000元礼包;

4.新爱丽舍全系包牌价优惠现金1万,送2000元礼包;仅限4辆;

5.C3-XR按原价销售,全系包牌价增购精品包送12%现金。

### 动力/配置横扫中级车市C4L礼遇再升级

C4L的1.6THP堪称看家法宝,据了解这款发动机已经连续8年获得了“国际发动机大奖”。“起步早,加速快”是这款发动机领先同级车的最大过人之处。独有的Twin scroll双涡道涡轮增压技术,使涡轮在发动机转速仅为1000转/分时就开始介入工作,有效解决了传统涡轮增压发动机起步阶段动力迟滞的问题。在转速升至1400转/分时即可输出240Nm的峰值扭矩,且峰值扭矩可一直保持到4000转/分。这意味着无论是在城市拥堵的街道中,还是在高速路况中,只需轻点油门,你随时可以享受先发制人的酣畅。而C4L的性能可贵在于为消费者提供每一份驾驶快感的同时,还为其算计每一份开支的合理性。源自欧洲的STT智能启停技术,可以帮助消费者实现高达15%的油耗节省,而这一些均以不改变车主原有的驾驶习惯

为前提,实现“润物细无声”的快感输出。除了拥有电动天窗、定速巡航、主驾驶座电动调节等配置,C4L还采用了同级车少有的无钥匙进入系统、电动折叠后视镜、航空头枕、后排出风口、日间行车灯等配置,超净爽智能空调更是同级独有,不仅能够抵御雾霾天气,其空调中的离子发生器还具有自我净化功能,从而为车主实现干净清洁的车内空气。

不论是外观、动力还是配置,C4L用它的实力诠释了高端中级车的品质,并在近几年的车市中积累了良好的口碑。在2014年欧美系紧凑型用户口碑中,C4L位居第一。

东风雪铁龙全新授权经销商—海南翔龙汽车销售服务有限公司  
销售热线:0898-65886511  
售后热线:0898-65886500

**琼山大道澳众店**

1.8/2.0T涡轮增压节油发动机  
享1年0利息或1/2/3年低利息  
首付低至5.6万起  
66730118

**新途观**  
畅销主流SUV  
售价:19.98-31.58万

**地址:**琼山大道232号(国兴大道过琼州大桥往机场方向2公里处)

**上海大众琼山澳众店**

全系最高现金优惠3万  
全系贷款购车均享0利息  
本月全系低价让利! 66730118

**www.svw-volkswagen.com**

**上海大众澳众店:**琼山大道232号(国兴大道过琼州大桥往机场方向2公里处)

**琼山大道澳众店**

1年0利息或2/3年低利息  
首付低至1.96万起  
特价9.8万

**新朗逸**  
畅销中级家轿车  
66730118

**地址:**琼山大道232号(国兴大道过琼州大桥往机场方向2公里处)

**金杯大海师**

车型亮点  
★简洁外观 商旅格调 ★宽敞空间 灵活多变  
★操控灵活 驾驶舒适 ★澎湃动力 节能高效

**首付2万**

高端商务车/9/10/11/12/13/14位/任你挑选

服务热线:400-818-8333 销售电话:0898-66828195 网址: <http://www.brilliance-auto.com>

**金杯**

地址:海口市南海大道113号(保税区斜对面)

**阁瑞斯畅达**

钜惠+豪礼,双重惊喜,机不可失!  
即日起至6月31日,金杯夏季嘉年华全年冰点价  
阁瑞斯畅达2.0L钜惠10000元,现价10.98万元  
亲,该换车了,机不可失,时不再来,赶快行动吧!

**首付2万** 售价:原价11.98万 现价10.98万

服务热线:400-818-8333 销售电话:0898-66828895 <http://www.brilliance-auto.com>

**海南仁通金杯4S店地址:**海口市南海大道113号(保税区斜对面)

**金杯新海狮**

金杯夏季嘉年华,豪礼钜惠大party  
金杯新海狮,夏季促销,冰点价  
7000元钜惠倾城,赶快行动!

**首付2万**

现价:8.98万 原价:9.68万

**金杯**

地址:海口市南海大道113号(保税区斜对面)

**奇瑞** 给钱就收 还价就卖 奇瑞限时特卖会  
只限5月26-28日

**奇瑞E5** 原价:7.48万 现价:6.48万(送保险、上牌)  
1.8L自动波无级变速箱  
只限1台

**首付:1.2万**  
日供:35元  
按揭0利息  
地址:海口市滨涯路10号

**奇瑞TIGGO 3** 售价:6.99万-9.59万  
首付:1.5万 日供:48元  
综合最高优惠:10000元  
综合油耗:6.7L  
越野式190离地间隙  
独立悬挂、LED日间行车灯、6.5英寸豪华导航  
地址:海口市滨涯路10号

**奇瑞**

**www.chery.cn**

**奇瑞** 给钱就收 还价就卖 奇瑞限时特卖会  
只限5月26-28日

**奇瑞E5** 原价:7.48万 现价:6.48万(送保险、上牌)  
1.8L自动波无级变速箱  
只限1台

**首付:1.2万**  
日供:35元  
按揭0利息  
地址:海口市滨涯路10号

**奇瑞TIGGO 3** 售价:6.99万-9.59万  
首付:1.5万 日供:48元  
综合最高优惠:10000元  
综合油耗:6.7L  
越野式190离地间隙  
独立悬挂、LED日间行车灯、6.5英寸豪华导航  
地址:海口市滨涯路10号

**奇瑞**

**www.chery.cn**

**奇瑞** 给钱就收 还价就卖 奇瑞限时特卖会  
只限5月26-28日

**艾瑞泽7** 售价:7.99万-12.69万  
首付:1.5万 日供:48元  
综合最高优惠:  
12000元  
周年版  
瑞虎3、瑞虎5  
艾瑞泽7、M7  
按揭0利息  
地址:海口市滨涯路10号

**奇瑞**

**www.chery.cn**