

编者按

无论是驰骋江湖多年的理财达人,还是初出茅庐的“菜鸟”,都需要付出时间和精力来学习、研究理财知识、理财信息、理财市场。其实掌握“钱生钱”的本领,除了学习正确的理财知识,还可多利用银行提供的多项渠道和资源,用好手中的借记卡信用卡,做精明的持卡人和消费者。

玩转集分宝、信用卡积分……80后、90后开源节流放大招:理财当“薅客”——一毛也要拔

■ 本报记者 蔡佳倩

提起“薅羊毛”,会让人想到赵本山的小品。现在“薅羊毛”是指搜集银行等金融机构以及各类商家的优惠促销活动或免费业务之类的信息,并有选择地参与,从而以较小的成本甚至零成本换取一定的金钱或物质上的实惠。

因为“薅羊毛”没什么技术含量,而且几乎零成本,因此备受80后、90后的青睐。随着互联网金融的发展,当“薅客”“薅羊毛”已经成为一些80后、90后的又一理财方式。

案例1

每天先“薅”金币赚集分宝

“早上坐公交车去上班,或者正式开工前,我通常会刷淘宝赚下‘集分宝’。”31岁的莹莹在海口某连锁超市当行政文员。她所说的集分宝可以在淘宝网、天猫商城等网站抵现金购物、还信用卡等,100个集分宝抵扣1元钱。对于习惯了网上支付的人而言,赚“集分宝”就等于赚钱。

登录淘宝手机助手签到,一个“集分宝”也就是一分钱到手。接下来,选那些带“集分宝”标识的应用下载安装,前两次下载安装成功,每次能赚一毛钱左右。“有的游戏搞活动,还会有额外的‘集分宝’送,一次送二三十个,这种必然不能错过,反正回头就删了。”莹莹还表示给已有的应用升级也能“赚钱”,“用手机助手升级客户端,一般每次能得10个集分宝”。

赚完“集分宝”,接着登录淘宝和天猫的客户端,签到领淘金币——1个淘金币在淘宝购物时抵1分钱。

虽然看起来似乎赚钱太慢,以她前5个月的“战绩”来看,才攒了5300个淘金币和2900个集分宝,但莹莹总结道:苍蝇腿也是肉。因此这个月她还信用卡债就把所有集分宝花掉了,抵了29元。

案例2

用会员卡“薅”折扣拿礼品

降低促销、返利、超低特价、返券是常见的商场促销方式。随着竞争加剧,各大商场为了吸引人气抢夺消费蛋糕,纷纷推出各种会员卡及会员优惠。有一帮“羊毛党”便学会用会员卡赚到一些好处。

在银行工作的王萌讲起省钱“经”来比别人还要头头是道:“同一个牌子的护肤品,我只去折扣最低的那家买。”怎么收集折扣信息呢?王萌对记者晃了晃她的手机,“秘密都在这”。

原来,王萌喜欢在购物时登记注册各种会员卡,如今各个商家为了方便顾客消费,手机号可当会员卡号用,且有优惠信息都会以短信或微信形式发送给顾客。王萌就是比较了优惠信息后,再决定该不该出手购物,买哪款产品比较划算。

此外,她还告诉记者,现在不少商场都有会员商品,有的商场会员商品多达上千种。经常关注商场的折扣信息页,往往能获得会员商品以及会员折扣的信息。

王萌告诉记者,千万不能因为要面子不换积分、或不拿超市赠品,“家里的漱口杯、冰淇淋碗、面膜……不少东西还都是免费拿的,加起来也算赚了几十元了。”

案例3

用信用卡积分“薅”更多

信用卡可谓是身边最常用、也最实用的“薅羊毛”工具了。现任职于海口某通讯公司的小陈虽然只有24岁,但已经有了多年理财经验,他告诉记者:“很多信用卡都会有在指定商户消费优惠的活动。比如刷光大卡,周三美食节满100元可减50元,于是和同学或同事聚餐多选在周三。”

诸如此类的信用卡优惠还有很多,只要你能玩转信用卡,不但“羊毛”有的是,而且还能刷卡赚到钱。小陈透露,比如上上周周六约同事在一餐厅吃饭,花了600元,结账时刷信用卡获得600积分,其他同事再AA制还他现金。每周帮同事刷卡,都能攒到一笔积分。几个月下来,信用卡的积分上万。

记者比较了各大行的信用卡积分兑换礼品,如电水壶、不粘锅、化妆品和话费充值,这些商品最高只需要万元积分就能搞定。

银行方面也以实际行动支持“薅客”们。如交通银行信用卡微讯还统计出今年一季度用交行信用卡的“薅客”达到1900多万,比去年增加600多万,其中有52.72%的“薅客”是通过网络购物“薅羊毛”的;有8人还“薅”到了iphone6。这样的信息无疑是给“薅客”们注入一剂“强心剂”,那便是当个“薅客”省钱,挺好。

本期精选

信用卡观影优惠

光大信用卡

中影南国影城

优惠内容:1.每周五日场(18:00前)、周六全天刷光大信用卡享10元观影。

2.平日刷光大信用卡享受8折优惠,一张限购4张票(3D电影、情人节、圣诞节、平安夜、七夕节等节假日除外)。

温馨提示:(1)活动当天每人(主附卡视同一人)限购一张,限前200名客户;(2)3D电影需补5元现金。

3.特殊影片及限价电影按院线规定为准。

地址:海口市龙华路98号上邦商业广场C区3楼

中视影城

优惠内容:1.每周六刷光大信用卡享10元观影。

2.每周四、周六为光大信用卡观影日,IMAX观影享90元/张购票优惠,每客户每周限购2张;普通2D/3D观影享35元/张购票优惠,每客户每周限购2张。

3.非活动日观影,刷卡享普通2D40元/张,普通3D4元/张,IMAX130元/张,VIP厅不参与优惠活动。

温馨提示:(1)活动当天每人(主附卡视同一人)限购一张,限前200名客户;(2)3D电影需补5元现金,IMAX电影需补60元;(3)特殊影片及限价电影按院线规定为准。

地址:海口市国兴大道68号

注:以上优惠截至6月30日。

平安信用卡

海口:中影南国、中视国际影城 三亚:中视国际影城IMAX

优惠内容:消费即可享受25元起优惠购票,每卡每周限购1次,每次限购当日票2张。

温馨提示:1.适用于平安银行各类信用卡(含原深发展信用卡,原深发展商务卡除外),附属卡可同时参与。

2.VIP厅、电影首映式及明星见面会(不定期举行)、影院公告的特殊场次不参与本活动;部分影片或场次提价、不参与或延迟参与本活动;本行对部分活动影院进行调整或更换;因电影主管部门、发行方、片商等因素导致本活动终止或活动时间、规则调整。

3.活动规则如有调整,以平安信用卡网站最新公告为准。

注:以上优惠截至9月30日。(蔡佳倩)

10元看大片? 我的个神啊!

银行:“一路惊喜”,不是“神话”

■ 本报记者 蔡佳倩

一张原价五六十元的电影票,刷信用卡只要10元就可以买到。记者了解到,随着海口市内商业银行不断推出信用卡刷卡优惠措施,一些精明的市民开始专挑信用卡优惠商家消费省钱。

消费者精明,商家也不傻,肯定谁都不愿意做这笔亏本买卖。那究竟是谁在支付其中的费用呢?

比团购还便宜

近期上映的《明日世界》,在海口市民中掀起观影热潮。记者粗略统计

后发现,除去持团购影票观影的市民,现在还有很多市民选择了刷卡购票。一个小时内,有将近60人选择使用团购券购票,有47人选择用信用卡购票,选择刷卡购票的消费者,年龄层从25~45岁不等。

奥斯卡影城一位工作人员告诉记者,从一天的出票量来看,用这两种方式购票的人数几乎相当。而刷信用卡购票的客流之所以选择刷卡,不外乎是因为团购影票使用期短、座位受限等原因。

默默买单的银行

如此多的银行卡优惠,且几乎都

是半价看电影,难道各大影城不会亏损吗?如果一张电影票50元,刷卡优惠价10元,银行就得给影城每张票40元的补贴,如果每周享受该优惠的名额有100名,算进影城给银行的折扣,银行每周也至少买单3000元。而参与观影优惠活动中的影城和银行均不止一家,海口市区几乎各家影城都有参与,折扣幅度较大的则是以光大为首的股份制银行。

影城方面表示,他们表示之所以愿意给部分银行信用卡持卡人更低的价格,一方面是能够带动生意,而另一方面是银行给予的折扣补贴也很可观。

除去影城自己的促销活动,和银行一起合作是影城更加倾向的一个选择。因为通过和银行合作,不但客户的整体层次会提高不少,也更加稳定。

“吸引市民办信用卡,或者激活手中‘睡眠’的信用卡,达到扩大信用卡发卡规模的计划。”中信银行国贸支行信用卡部工作人员告诉记者,银行就是看中一些客户为享受优惠办理信用卡,所以才不遗余力地推出观影等各种优惠活动。因为客户在刷卡消费后,其消费的商户也要支付一部分回佣比例给该银行。所以信用卡持卡人不断地刷卡,就能增加信用卡交易额,最后银行还是能通过规模效应获得利润。

巧刷卡减年费 信用卡不再“卡”

■ 本报记者 陈怡

信用卡已成为市民钱包中的必需品。最新数据显示,全国目前信用卡累计发行逾4.22亿张,人均持卡量快速提升。一人手持多家银行信用卡,一不小心某张信用卡就“失宠”了,一年内未刷够约定的次数或者消费未达到约定的金额,就要付年费,等到“费”到临头时消费者才烦恼不已。

信用卡年费远高借记卡

海口市民郑先生最近发现一张一年多没用的信用卡突然被扣了100元,一查账单,才知道扣的是100元年费。

记者调查发现,相比借记卡,信用卡年费普遍高得惊人。目前多数银行借记卡年费都为10元/卡,但是海口市面发行的信用卡年费最低为50元/卡;工商银行普卡年费最低为25元/卡;农业银行、交通银行、建设银行普卡为80元/卡;中国银行、中信银行及招商银行的普卡都为100元/卡。

信用卡的白金卡年费更是高得惊人,有些银行甚至超出了1000元。其中,交通银行白金卡年费1000元/卡;建设银行白金卡年费1800元/卡;工行白金卡年费2000元/卡;中信银行私

人银行白金信用卡年费6800元/卡。

中信银行信用卡中心工作人员说,银行为了鼓励办卡,一般会免去第一年的年费,但是次年年费需要根据刷卡次数进行减免。持卡人了解这些规则很重要,可以避免持卡人支付高额信用卡年费。

白金卡尝试刷卡免费

白金信用卡,在众多卡友心里,就是“倚天屠龙”一样的存在,优惠多更省钱。可是白金卡动辄上千数千的年费,还是让很多人望而却步。但是不少银行部分白金卡是有免年费的政策。

以招行信用卡为例,大多数白金卡可以通过满足一定条件进行减免,比如经典版白金卡,可以享受10000积分兑换主卡年费,银联白金卡首年免年费,当年消费满8万元且20次免次年年费。

“银行陆续推出白金卡用户免费活动,主要是想提升年轻一代客户的忠诚度和使用率。随着80后一代成为消费的中坚力量,通过提供免年费的白金信用卡向他们更高的信用额度,并降低信用卡成本,可以促进年轻

财知道

你要懂这些炒股术语

如今,股市火爆,截至昨日收盘,沪指涨0.76%报4947.10点,成交破万亿元;深成指跌0.21%报17501.1点,成交9803亿元。不少人跃跃欲试,甚至有人想卖房炒股、贷款炒股,不想错过此轮牛市,希望大赚一笔。那么炒股前这些炒股专业理财术语,你一定要懂,别被庄家收割了。

牛市——是说股市行情很好,一直上涨,股票市场上买入者多于卖出者。而牛的头一般总是高高昂起的,为此便把此种股市行情象征着“牛市”,行情长期看好。

熊市——牛市相对的就是熊市,是说股市行情不少,一直下跌,股票市场上卖出者多于买入者。而熊的头总是低着的,为此便把此种股市行情象征着“熊市”,也意味着后市不好。

鹿市——“鹿”比较温顺,为此便比喻成股市的平缓行情。是指那些只打算在短期内买进或卖出股票,赚了钱就走。嘉丰瑞德理财师表示鹿市由于投资人的短线行为多,前景不明朗。

猴市——意指股市大幅震荡,股市很不稳定,比如股价一会儿100元/股,一会儿又是50元/股,呈现出大幅震荡。而猴子总是蹦蹦跳跳的,为此便把此种股市行情象征着“大幅震荡”。

虎市——股价振幅较大,变化莫测,风险也较大,大多数投资者虎视眈眈,不敢轻易入市。(和讯理财)

财发现

五招避开银行小额账户管理费

银行对于存款不足一定金额的小额账户,规定收取每月1元的小额账户管理费,对于这笔管理费,银行的说法是,因为账户的存在银行都有管理成本,对小额账户收费,是为了刺激储户注销掉多余的小额账户。有些储户真的喜欢多保留一些小额账户,但又不愿意支付小额账户管理费,这里几个办法供储户参考。

1. 满足银行要求,达到资金下限。

如果银行说存300元就不收取小额账户管理费,那咱就存300元,虽然利息低,但每年可节省12元,也还说得过去。

2. 账户内存入或者买入1美元。

很多银行规定,只要账户内有外汇余额,就免收账户管理费,故买入1美元,不计较涨跌,就当免费卡使用,6元钱包揽未来全部的小额账户管理费多划算,而且这1美元将来也还是能取出来或者卖掉的。

3. 签订银证转账协议。

现在很多券商都可以开立多个银行转账的账户,那么储户只需要把自己的股票账户和银行账户连接起来,开通银证转账业务,就可以免收小额账户管理费。类似的办法还有在银行开通移动公司话费代收业务和代扣保险费业务,这些业务都能让银行免收小额账户管理费。

4. 设定这个账户为信用卡自动还款账户。

即储户可以在该银行办理一张信用卡,并将这个账户定为自动还款的划款账户,那么银行也将免收小额账户管理费。这一办法还可以解决另一个问题,即小额账户密码忘记的问题。有些银行忘记密码就要挂失,挂失还要收挂失手续费,假如银行账户余额只有10元左右,或者储户根本不记得还有多少余额,那么10元的挂失手续费就显得有点多了,这时储户使用信用卡消费,然后先不要还款,到最后还款日次日,银行会划转小额账户内的余额还款,不足部分储户只要在最后还款日后3日内还清就能享受到容时服务(个别银行没有容时服务,使用前请咨询银行客服)。那么储户就能在没有密码的前提下把钱取出来,账户也就可以置之不理了。

5. 直接把小额账户里的钱都取出来。

让余额变成零,那么银行愿意扣多少就扣多少好了,反正也没钱!不过这张卡也就不用再用了,银行会按休眠户给你注销了。(《北京商报》)

扫码关注

版面联系

蔡佳倩 18608978135
陈怡 13034909990
轩妍 18608991904