

玩转集分宝、信用卡积分……80后、90后开源节流放大招：

## 理财当“薅客”一毛也要拔

编者按

无论是驰骋江湖多年的理财达人,还是初出茅庐的“菜鸟”,都需要付出时间和精力来学习、研究理财知识、理财信息、理财市场。其实掌握“钱生钱”的本领,除了学习正确的理财知识,还可多利用银行提供的多项渠道和资源,用好手中的借记卡信用卡,做精明的持卡人和消费者。

■本报记者 蔡佳倩

提起“薅羊毛”,会让人想到赵本山的小品。现在“薅羊毛”是指搜集银行等金融机构以及各类商家的优惠促销活动或免费业务之类的信息,并有选择地参与,从而以较小的成本甚至零成本换取一定的金钱或物质上的实惠。

因为“薅羊毛”没什么技术含量,而且几乎零成本,因此备受80后、90后的青睐。随着互联网金融的发展,当“薅客”“薅羊毛”已经成为一些80后、90后的又一理财方式。

案例 1

每天先“薅”金币赚集分宝

“早上坐公交车去上班,或者正式开工前,我通常都会刷淘宝赚下‘集分宝’。”31岁的莹莹在海口某连锁超市当行政文员。她所说的集分宝可以在淘宝网、天猫商城等网站抵现金购物、还信用卡等,100个集分宝抵扣1元钱。对于习惯了网上支付的人而言,赚“集分宝”就等于赚钱。

登录淘宝手机助手签到,一个“集分宝”也就是一分钱到手。接下来,选那些带“集分宝”标识的应用下载安装,前两次下载安装成功,每次能赚一毛钱左右。“有的游戏搞活动,还会有额外的‘集分宝’送,一次送二三十个,这种必然不能错过,反正回头就删了。”莹莹还表示给已有的应用升级也能“赚钱”,“用手机助手升级客户端,一般每次能得10个集分宝”。

赚完“集分宝”,接着登录淘宝和天猫的客户端,签到领淘金币——1个淘金币在淘宝购物时抵1分钱。

虽然看起来似乎赚钱太慢,以她前5个月的“战绩”来看,才攒了5300个淘金币和2900个集分宝,但莹莹总结道:苍蝇腿也是肉。因此这个月她还信用卡债就把所有集分宝花掉了,抵了29元。

案例 2 用会员卡“薅”折扣拿礼品

案例 3 用信用卡积分“薅”更多

降低促销、返利、超低特价、返券是常见的商场促销方式。随着竞争加剧,各大商场为了吸引人气抢夺消费蛋糕,纷纷推出各种会员卡及会员优惠。有一帮“羊毛党”便学会用会员卡赚到一些好处。

在银行工作的王萌讲起省钱“经”来比别人还要头头是道:“同一个牌子的护肤品,我只去折扣最低的那家买。”怎么收集折扣信息呢?王萌对记者晃了晃她的手机,“秘密都在这”。

原来,王萌喜欢在购物时登记注册各种会员卡,如今各个商家为了方便顾客消费,手机号可当会员卡号用,且有优惠信息都会以短信或微信形式发送给顾客。王萌就是比较了优惠信息后,再决定该不该出手购物,买哪款产品比较划算。

此外,她还告诉记者,现在不少商场都有会员商品,有的商场会员商品多达上千种。经常关注商场的折扣信息页,往往能获得会员商品以及会员折扣的信息。

王萌告诉记者,千万不能因为要面子不换积分、或不拿超市赠品,“家里的漱口杯、冰淇淋碗、面膜……不少东西还都是免费拿的,加起来也算赚了几十元了。”

