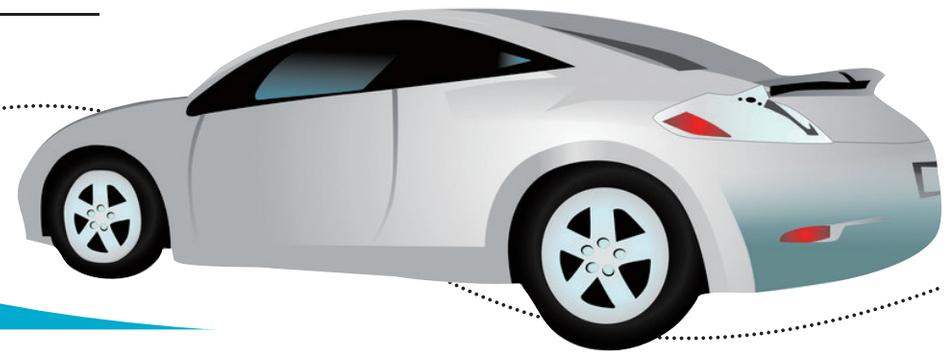
几家欢乐几家愁,几家低迷几家牛——

车市“刮冷风” 他们“开暖汽”



■ 本报记者 周月光

市场再不景气,也有景气的商品。今年以来,省内车市经历前所未有的寒冬。但记者调查发现,依然有车型逆市热销,还有新上市车型供不应求,在低迷的车市中让经销商看到希望。

途观等SUV热销

近年来,年轻人成为购车主力军,随之而来的就是集时尚、运动、越野于一体的SUV成为车市新宠,各汽车品牌竞相推出SUV新品,为寒冷的车市注入热气。

大众首款国产SUV——途观,在海南保持热销的势头,在合资品牌SUV竞争的方阵中处于前列。海口市南海大道上海大众4S店市场总监李经师说,今年以来,上海大众在海口市场总体销量略有下滑,但是,途观这款车型逆势上涨,销量较去年同期不降反升。

风度MX6,作为新上市的国产自主品牌SUV,市场表现出人意料。南海大道郑州日产4S店销售经理梁其亮说,这款车今年3月上市以来,每个月订货都有15至18辆,超出计划目标,以致出现供不应求现象。

靠性价比拼低迷市场

车市低迷,为什么有些车型还能热销?业内人士分析,关键是看性价比,因为不管行情多么惨淡,总是有买车的刚性需求。

风度MX6,虽然挂着国产自主的东风品牌,实际上,这是一款日产老款奇峻车。据介绍,日产推出新奇峻后,老款奇峻生产线整体搬到郑州日产,原材料、原生产线继续生产SUV,只是名称改为风度MX6,在消费者眼中,风度MX6仿佛老奇峻再生,而风度MX6的价位只是12.28万元至16.98万元,相当于老款奇峻打七折销售。

海南开心汽车销售服务公司销售经理方李斌说,上半年,新帝豪汽车在海南月均销量75辆,与去年同期相比增长40%,就全国市场而言,新帝豪在海南市场增长最快。

合资品牌家庭轿车,北京现代瑞纳也表现不错,在海南市场保持热销势头。海南京诚汽车销售公司市场总监罗晨说,在紧凑型家庭轿车中,瑞纳一直处于领跑者地位,连续多月夺得全国微型车销量第一,在海南市场也不例外,如5月初在一个单位做促销活动,一天就获得4个订单。

新帝豪销量逆市上涨,究其原因也是性价比高。据介绍,与老款帝豪相比,新帝豪不仅外形变得时尚,而且均配备无钥匙进入、一键启动、自动大灯、LED日间行车灯、智能行车电脑TFT仪表显示屏等配置和功能,同时,发动机也由传统自然吸气改为涡轮增压,动力增加,油耗更经济。新帝豪虽然配置与功能大幅增加,但价格只是小幅上涨,给人感觉性价比大幅提升。

买车最佳时机还未到来

车市低迷,商家降价促销是大势所趋。记者观察到,与年初相比,多数车型价格都有下调,其中部分车型已经以低于成本价在甩卖。

起亚狮跑是城市越野车老品牌,配置不断更新,功能不断增加,市场价位在15.98万元至19.68万元之间,与同档次车相比,性价比也算是很高的。然而,为抢占海南城市越野车市场,海南经销商大力度促销,最高优惠达到6万元,商家已经在亏本促销了。

众泰Z300是中型轿车,消费者对它还比较陌生,而实际上,这款车性价比并不低。由沈阳航天三菱生产,搭载的是源自三菱的1.5L4A9系列发动机,排放达到欧盟标准。年初,此款车的车身价是6.2万元至8.7万元,而现在,包牌价是6.2万元至8.7万元之间,相当于8折销售。

省内车市虽然降价促销,但是业内人士认为目前还不是购车最佳时机,原因是整个市场低迷,加之天气炎热,促销效果不明显,商家都在蓄力,把促销重点放在传统的销售旺季——金九银十。因此,业内人士建议,如果不是刚需,买车可以等等再出手,有望获得商家更大礼包和更多现场优惠。

老周 逛车市

汽车3·15

7000元的馅饼? 里面是你的“肉”!

这家4S店,玩你有花招

■ 本报记者 周月光 通讯员 何海丹

买车要睁大眼睛看合同,否则,就可能中了有些黑心商家的圈套。瞧!消费者林女士在三亚市迎宾路东风标致4S店购车,要不是朋友提醒,差一点就多付了7000多元商家承诺免掉的购车贷款利息。

日前,林女士在三亚市迎宾路东风标致4S店看中了一款标致新车型。销售顾问称,这款车在做促销活动,当时购买可以享受“免两年利息”的优惠。林女士就让销售顾问算了下购车的总费用,约20万元。她觉得不错,就预交了订金,签了购车合同。

回家后,林女士与一位朋友说起购车的事。巧的是,这位朋友对车市比较了解,听说林女士买的那款车免利息后总价还要20万元,觉得不对劲,把林女士的购车合同拿出一研究,发现按揭贷款多缴了7000多元。

这是怎么回事?林女士找到了那名销售顾问。销售顾问承认,多出的钱是按揭贷款的利息,每个月290多元,24个月共7000多元。

“不是说免两年利息吗?”

对林女士的质问,销售顾问称,担心林女士接受不了价格,就故意说免两年利息。

“我就没怀疑过那个销售顾问,让她计算购车的各种费用,只要是明码标价,算多少是多少,贵点也没关系,可没想到她竟然骗我。”林女士说,虽然那款车她确实喜欢,但因为无法忍受被骗,她决定要回订金,不在这家店买车了。

然而,销售顾问告诉林女士:合同已经签了,不购车就不退订金。林女士无奈之下,拨打了省工商局12315指挥中心的电话。

经工商部门调解,三亚市迎宾路东风标致销售4S店同意退还林女士购车订金,收回与林女士签的购车合同以及订金收据等所有手续,但并没有立即退还林女士的订金,只是由那名销售顾问以个人名义写了个保证书,承诺在7月15日之前退还。

“林女士投诉的情况是否属实?”面对记者的追问,那名销售顾问称,已经承诺退还林女士的订金了。

“为什么要把免掉的购车利息又藏到合同按揭月供里?”

对此问题,那名销售顾问沉默了一会,把电话挂了。

一次欺诈 几多污名

■ 周月光

以免利息为诱饵,诓骗消费者签合同,是明目张胆的欺诈行为。这说明,商家根本不把诚信当回事,能骗一把就骗一把,只要把车卖掉就行。

表面上看,销售顾问是在努力卖车,实际上,这是在砸自己的品牌。当前车市低迷,竞争更加激烈,急于卖车心情可以理解。但是,靠蒙和骗的把戏,车子卖得越多,损失反而越大。因为一旦把戏被揭穿,信誉扫地,不管车子性价比多高,也不管优惠幅度多大,以后消费者也会敬而远之。谁敢和不诚信的人做生意呢!

消费者购车遭欺骗,不是个别现象。省工商局12315指挥中心的数据显示,常有消费者被误导签合同的投诉,有的销售顾问隐瞒优惠信息,有的销售顾问夸大优惠信息,有的在购车合同里设圈套等,消费者发现之后要求退订金,商家都以各种理由拒退。但是,工商部门介入调解之后,商家自知理亏,基本都会退订金。

当前,我省正在推行商事制度改革,对于商家违规经营行为,工商部门都在全国联网的企业信用信息公示平台公布。作为一种制度,这意味着企业一次欺诈将可能终身背负污名。因为一旦被举报被查实,企业失信行为将在所有消费者面前曝光,并且伴随这个企业终身。

诚信经营,将不再是一句空话。欺骗消费者,“成功”只是暂时的。把诚信不当回事的商家迟早要被市场淘汰。

NISSAN
Innovation that excites
启辰

东风日产特价车
送福利啦!

轩逸1.6L 特价车
ZUÌ高优惠3万元 限量100台

2015全新阳光
5.98万起 开回家

全新天籁
15.78万起开回家

海口海鹏专营店	海口市南海大道65号(京江花园斜对面)	0898-66826518
海口海龙专营店	海口市琼山大道292号	0898-65961316
海口海神专营店	海口市秀英区南海大道246号	0898-68606090
儋州海兴专营店	儋州市园地路火车站站前广场(松涛大厦后面)	0898-36920666
三亚海燕专营店	三亚迎宾路496号	0898-38210998
琼海海豹专营店	琼海市嘉积镇泮水工业区	0898-62936188
儋州直营店	白马井中心大道和泰花园旁	18289863530
陵水直营店	陵水县滨河南二横路	15203079402
文昌直营店	文昌市文蔚路23号	0898-36907855
万宁直营店	万宁大道东澳路口	0898-62263934
东方直营店	东方市二环南路中段	0898-25561816
启辰启神店	海口市琼山大道292号	0898-31393888

车资讯

新楼兰MURANO 7月11日全省先发

——全感官跑车型SUV 以极致技术创领未来

东风日产乘用车公司副总经理周先鹏表示:“新楼兰在设计理念、产品技术、制造品质方面实现了对传统中大型SUV的全面颠覆。作为东风日产的全新旗舰SUV,新楼兰将以独树一帜的产品魅力,开辟中大型SUV的新蓝海,成为新时代的市场开拓者。”

定位于全感官跑车型SUV的新楼兰,凭借跑车化造型、超级双擎混动、全路况随心驾控、全维度预碰撞安全、高端私享空间五大产品亮点,新楼兰全方位颠覆传统中大型SUV中庸的设计风格,以全新的风尚设计和全面超越级别的丰富配置,定义中大型SUV未来的发展方向。在造型设计上,新楼兰采用“超感印象”设计理念,将“理性几何美”与“感性表现力”相结合。同时,新楼兰将空气动力学性能优化运用至极致,带来跑车级的0.31超低风阻,引领中大型SUV风尚潮流。

在当前的中大型SUV市场中,以80后精英人群为代表的新时代消费者正在逐渐崛起,然而传统的中大型SUV产品中庸的设计风格难以满足他们对于时尚、个性、豪华的需求。新楼兰时尚、前卫的外观,舒适、豪华的内饰,智能、全面的配置,将为喜欢尝试新鲜事物、创造人生无限可能的80后“创行先锋”,提供前所未有的产品体验。同时,新楼兰的出现也将激活现有沉闷、中庸的中大型SUV市场,以独树一帜的产品魅力,开辟中大型SUV市场的新蓝海。

新楼兰的上市也为东风日产下半年强势冲击“高质量跨越百万”的年度目标提供了强大动力。作为东风日产YOUNG NISSAN战略的首款车型,新楼兰将拉开东风日产下半年新车密集投放的序幕,三款重量级新车将联手以日产最先进的设计理念和产品技术,为消费者带来充满年轻、活力的产品体验。

全新楼兰将于7月11日在海南第一车展国际会展中心全省先发,现已开始全面预售,详情可咨询海南当地经销商。

豪车助阵全岛行 “汽车走进生活” 椰岛南区车展

宝马、雷克萨斯近30个汽车品牌齐聚

【全岛行-7月车展】由海口全岛行会展服务有限公司主办,网上车市海口站、58同城汽车等媒体支持的全岛行“汽车走进生活”七月汽车展销会即将冰爽来袭。届时,海南雷克萨斯三亚店(海南嘉翔-三亚Mini4S店)将会携品牌热销车型入驻车展现场,让您可以在车展现场感受雷克萨斯的风采。

陵水站:2015年7月17日-19日
地址:陵水海韵广场
万宁站:2015年7月24日-26日
地址:万宁万城春天广场

海南进入高温天气,为了让市民们能有个舒适凉爽的选车购车环境,车展能够顺利进行,主办方还新增了服务项目:组委会将在每个市县车展现场投放空调,降低户外车展的气温,为市民提供舒适的看车、购车环境。组委会将在车展现场设立独立的空调封闭式洽谈区,还会发放洽谈卡给参展品牌工作人员。

版面联系
原中倩 13907683226
周月光 18876677703
林莉莉 13876006886

DODGE 酷威
大7座 当选道奇酷威
送30000元
(2年0利率+保险+礼包)
最低首付5.8万
售价:27.49万起
海南安桥克莱斯勒4S店:滨涯路10号 电话:68916786/66813960
更多优惠信息关注微信账号:hnaqJeep4s 或登录网站:http://dealer.bitauto.com/100044338

买SUV? 怎能不试Jeep! Jeep
20-30万美国原装进口SUV
2015款Compass指南者
送40000元
(购置税+保险+礼包)
0首付日供22元
售价:22.19-28.09万
▶美国原装进口 ▶8.4L百公里综合油耗 ▶全新6速自动变速箱
海南安桥克莱斯勒4S店:滨涯路10号 电话:68916786/66813960
更多优惠信息关注微信账号:hnaqJeep4s 或登录网站:http://dealer.bitauto.com/100044338

买SUV? 怎能不试Jeep! Jeep
9进口自由光
9速全路况智能王
送70000元
(购置税+保险+礼包)
售价:37.59万起
0首付日供38元
▶全新9速变速箱 ▶智能四驱系统 ▶5大驾驶模式
海南安桥克莱斯勒4S店:滨涯路10号 电话:68916786/66813960
更多优惠信息关注微信账号:hnaqJeep4s 或登录网站:http://dealer.bitauto.com/100044338