

本报记者 周月光

# 买卖二手车怎能只知其一

海南二手车市场调查

随着汽车保有量的不断增加,特别是汽车消费升级换代的加快,省内二手车交易日渐活跃,大有追赶新车交易量的趋势。但是,自家的汽车现在值多少钱?如何买到实惠的二手车?什么品牌的汽车保值率比较高呢……连日来,海南日报记者进行了走访。

海南二手车市常用估价公式

5 第五年:在上年估价基础上\*0.5,此后打折幅度变化就不明显。

4 第四年:在上年估价基础上\*0.6

3 第三年:在上年估价基础上\*0.7

2 第二年:在上年估价基础上\*0.8

1 第一年:当前新车价\*0.8

制图/孙发强

## 交易量 二手车年交易约4万辆

从龙昆南路到永万路口,海口市南海大道两旁分布着众多的汽车4S店。然而近两年来,人们发现,在这些4S店前,待售的二手车停放得越来越多。甚至一些不足100平方米的商铺也挂出了“购销二手车”的招牌。

“据我们估计,省内的二手车行约有150家,就数量而言已经不比新车行少。”嘉华兄弟二手车行总经理钱松钦说,海南

二手车市场快速发展是近几年的事,原因是汽车保有量快速增加,不少家庭汽车消费开始升级换代,卖旧车买新车,刺激了二手车市场的发展。

海南合群汽车集团二手车市场专员尹锦分析称,开办汽车4S店投资很高,没有几百万不行,而开办二手车行门槛低得多,只要懂汽车技术,有二三十万元就可挂

牌营业,“不过,现在二手车行数量很多,但是有实力、上规模、规范经营的不多”。

有业内人士称,去年,我省的二手车交易量约4万辆,其中大部分是轿车。购买二手车人群主要有两类:10万元以内二手车的购买者,多数是刚拿到驾照的首次购车者;豪华品牌二手车购买者,以中小企业老板为主,他们以较低价格买来豪华车“撑场面”。

## 潜力大 二手车交易量或将赶超新车

我省二手车的年交易量已达到4万辆,市场发展潜力巨大。

据了解,在欧美发达国家,二手车与新车的交易量之比为3:1甚至4:1,而我国的汽车市场二手车与新车交易量比约为1:3。其中,北京市场二手车与新

车的交易量比已达1:1,而我省二手车与新车的交易量比约为1:2。

二手车交易日益活跃,什么样的车型市场保值率比较高?多位专业人士认为,汽车保值率与市场整体保有量关系密切,就我省而言,日系车连续多年占据

销量榜首,像丰田、日产、本田等品牌保值率比较高,同样年份、同样价格、同样车况,一般情况下,日系车评估价都高于其它车系,原因是海南消费者喜欢日系车,即使买二手车,消费者更愿意选择日系车。

## 估价乱 同一辆车估价差3万元

不过,我省二手车市场发展虽快,但还不规范。记者以一辆2012年购买、当时新车价是12.8万元的车为样本,先后开到4家二手车行进行估价。4家二手车行评估出的价格,最高者与最低者相差3万元。

第一家车行规模比较大,看起来挺正规,评估师打开发动机盖和后备箱,并查看

里程表后,为该车估价4万元。评估师称:此车发生过碰撞事故,估价肯定大打折扣。

第二家车行是家合资品牌的4S店开的。评估师查看车况后,打电话询问了此款车的新车价格,然后把车子开了约200米后,给出了6万元的估价。

第三家车行是一家汽车集团开的。评估师仔细询问汽车购买、日常保养及事

故情况后,给出5.5万元的估价,并强调:他们车行不收事故车、泡水车。

第四家车行则是一间商铺,门口摆了20多辆待售的二手车。车行老板看完车后,给出了6.7万元的估价。记者告诉他,此车被追尾过。车行老板说,他看出有维修痕迹,但不算严重,如果记者真要卖,他还可再加3000元。

## 释疑 估价有公式,事故泡水车不适用

嘉华兄弟二手车总经理钱松钦说,二手车估价要考虑多个因素,首先以当前的新车价作为估价基础,而不是以购买时的车价作参照。比如某款车在3年前售价10万元,而现在新车售价仅5万元,那么估价就很低;其次,要看有没有泡水或者发生过交通

事故,如果有,就涉及安全问题,大部分消费者都不愿意买,即使价格很低,正规的二手车行也不会收购;第三,看日常保养情况,二手车行最喜欢“一盆水”的车子,即一盆水就能洗得像新车一样,这种车没出过事故,车主都到正规4S店定期保养,保养维修资料齐

全,驾驶的年限也较近,一般在3年以内,这种车估价比较高。反之则估价不高。

海南合群汽车集团二手车专员尹锦说,二手车估价虽然受多种因素影响,但有公式(见配图),只适用无事故和没泡水的车子。

## 建议 买卖二手车要小心陷阱

只要是交易,就存在风险。有人买二手车买到事故车;有人卖车因没及时过户,车卖后发生事故还要承担责任……在二手车交易中,如何避免此类陷阱?

尹锦建议,无论是二手车还是卖二手车,最好选择有实力、有品牌、有规模的大车行,小车行也许给的价格诱人,但风险不可控,“车主今天在某个小车行买到问题车,明天就可能找不到那家小车行了。选

择大车行,一来有信誉保证,二来大车行二手车来源清晰,一般不会有交通事故车或泡水车。”

钱松钦也建议,二手车要卖上好价钱,最好到4S店置换新车。比如,消费者以市场评估价10万元的车在嘉华集团置换新车,在估价基础上还享受3000元至5000元不等的补贴,比纯卖二手车划得来。

记者调查发现,有些消费者买卖二手

车,不是通过正规车行办手续,而是通过朋友熟人介绍,成交后不及时过户,结果常发生纠纷,甚至有车主卖车很久后还要被迫承担交通事故责任。

业内人士提醒,二手车交易,一定要及时办理过户手续,否则,面临巨大风险。因为过户产权就没有发生转移,一旦发生事故,按照法律规定,卖车人还要承担赔偿责任。

## 合资自主如何不再掩耳盗铃

相。同时我们也会发现,合资自主发展的这些年来也没有涌现出一两款明星车型,初始热火朝天,不过几年时间过后,似乎有偃旗息鼓的感觉。

所谓合资自主是合资公司推出知识产权归属于其自身的品牌产品,鼓励合资自主的用心和当初开放汽车市场一样,即用市场换技术。但大多数车企将老款产品包装成合资自主,还有一些仅仅推出个概念,后续动作乏力。截至

目前,技术方面的收获远未达到预期,何去何从,市场会给出正确的判断,但合资自主这一概念需要反思。

不可否认,合资自主在一定程度上延了老款合资产品的价格区间,开拓了比较大的市场空间,但相对比较老旧的产品又制约了其发展。上下受限制的合资自主,出路只有两条:或是加快技术迭代,但这会和合资产品产生冲突;或是偏安一隅。显然,无论是前者还是后者,

都是各车企不愿意看到的,而问题的根源在于对合资自主的定义不够准确。

或是为应对产能扩张的政策需求,或是发掘老款车型的剩余价值,无论是哪种因素的作用,都使得合资自主面临尴尬的处境。发展合资自主的方向没有错,是市场换技术未能实现的补救措施,若真的能够按预期实现,对提升企业研发能力是非常有好处的。可惜的是,制定美好预期的同时,没有相应的分阶段

考核指标,没有评估办法,也没有奖惩措施。放任自流的结果只会是销售导向的市场化行为,利润最大化是唯一目的。

没有过程的评估和考核,目标只能流于空谈或是某种目的的载体,而与其这样掩耳盗铃,还不如正大光明一些。

当下,合资自主处于去留的十字街头,是到了重新定义其身份属性,并依据目标给予不同的激励或惩罚措施的时候了。

(何立军/新京报)

提醒

## 代办车险有隐忧

【案例】消费者谢女士购买新车时,车商声称可以代办保险,不仅保全险,价格还低。谢女士对保险不熟悉,没有仔细了解保险合同细则,匆匆忙忙交了钱,拿到保险单。没想到刚过了两个月,新车就被偷了。谢女士按程序向保险公司理赔,保险公司声称,按照保险单记载,盗抢险的免赔率为40%,因此最多只能赔偿60%的车价款。谢女士这时才发现,保险单上确有如此规定,自己以前从来没有看过。

【点评】按照《合同法》有关规定,保险代办人或者代办机构,在车主根本不了解保险合同条款、保险条件的情形下,自作主张替车主办理了保险合同,这样的保险合同不具备法律效力,车主可以不接受其约束。不过,很多保险单在注明“盗抢险免赔率40%”的同时,还注明“如果投保人觉得有问题,可以在一定期限内向保险公司交涉”等内容。为了应对这样的现实,建议消费者购买新车保险时务必仔细阅读保险单,避免有可能产生的经济损失。



车资讯

## 创行市场蓝海 成就时代先锋

东风日产新楼兰正式上市 推出9款车型 售价23.88万元-37.98万元



8月8日,在时尚之都上海,东风日产新楼兰领潮登场。活动现场,东风日产乘用车公司副总经理周先鹏正式宣布,新楼兰自即日起,在全国各专营店正式上市,采用2.5L自然吸气发动机与2.5L超级双擎混动发动机,共2大级别9款车型,官方指导价格为23.88万元至37.98万元。

与此同时,8月9号东风日产海口专营店正式发布新楼兰海南上市,欢迎各位海南车主朋友们,到东风日产海南各个专营店品鉴。

周先鹏表示:“有颜值、有才华、有内涵,新楼兰已经颠覆了消费者对中大型SUV的传统认知。同时,新楼兰将通过一系列的营销举措,与新时代精英人群形成精神共鸣,作为开拓中大型SUV新蓝海的先行者,新楼兰将与新时代精英人群共同成为走在时代前沿的‘创行先锋’。”

自问世以来,新楼兰就凭借跑车化造型、超级双擎混动、全路况随心驾控、全维度预碰撞安全、高端私享空间五大亮点,全方位颠覆了传统中大型SUV设计理念,以豪华车级别的产品技术和产品品质成为市场新的风尚标。

此次正式上市,新楼兰共带来9款车型,以多样化的配置满足中大型SUV消费者的不同需求。同时,23.88万元-37.98万元的正式售价,让这款拥有豪车技术和豪车品质的中大型SUV更加具有竞争力。

东风日产在为新楼兰打造超越同级的豪华产品力的同时,在服务方面也着力为消费者打造豪华体验,特别推出“先锋尊享”购车计划。购买“2.5L超级双擎混动”级别的消费者,可尊享5年20万公里同级最长免费保修服务;购买新楼兰即享先锋金融专案;2成超低首付,5年超低月供,2小时超快审批,先锋座驾,即刻拥有,让年轻消费者梦想前置,超前畅享高品质汽车生活。

产品和服务两大层面都比肩豪华级别车型,新楼兰在为消费者带来了超越级别的产品体验和产品价值的同时,也为中大型SUV市场开辟了全新的发展方向。在当前中大型SUV沉闷、中庸的产品风格中,新楼兰将以全感官跑车型SUV的独特的风格,重新定义中大型SUV市场的全新基准。



技术日产 人·车·生活



## 创行先锋 惊世新生

全新MURANO楼兰 23.88万起

海南隆重上市

轩逸双子星 7.48万起 8.48万起 开回家

新天籁15.78万起



海口海鹏专营店 海口市南海大道65号(京江花园斜对面)

0898-66826518

三亚海燕专营店 三亚迎宾路496号

0898-38210998

文昌直营店 文昌市文蔚路23号

0898-36907855

海口海龙专营店 海口市琼山大道292号

0898-65961316

琼海海豹专营店 琼海市嘉积镇泮水工业区

0898-62936188

万宁直营店 万宁大道东澳路口

0898-62263934

海口海神专营店 海口市秀英区南海大道246号

0898-68606090

儋州直营店 白马井大道和泰花园旁

0898-31120199

东方直营店 东方市二环南路中段

0898-25561816

儋州海兴专营店 儋州市园地路火车站前广场(松涛大厦后面)

0898-36920666

陵水直营店 陵水县滨河南二横路

1520379402

昌江直营店 昌江黎族自治县

0898-31393888

东风日产