

海报集团2015金秋车展

访谈

9月17日-20日
海南国际会展中心(西海岸)

车资讯



“学徒一样能当总经理”

丰正华:我们是海南车界“最佳合伙人”**螺母隐患**

129辆进口沃尔沃牵引车和84辆底盘被召回

记者近日从国家质检总局获悉:因生产线装配问题,连接钢板弹簧和前桥的U型螺栓之紧固螺母可能松动,造成前桥移位和轮胎磨损,中国大陆地区共129辆进口沃尔沃整车和84辆底盘将被召回。

沃尔沃(中国)投资有限公司向国家质检总局备案了召回计划,自2015年9月7日起,召回部分进口沃尔沃FH、FM牵引车和底盘,生产日期为2014年11月3日至2015年5月28日,据该公司统计,在中国大陆地区共涉及129辆整车和84辆底盘。有2辆底盘已经沈阳捷通消防车有限公司改装为整车后销售。

沃尔沃(中国)投资有限公司将为召回范围内的车辆进行免费检查,对转向前桥U型螺栓螺母紧固扭矩小于校验值的车辆进行松开,所有U型螺栓螺母并重新拧紧至标准扭矩,以消除安全隐患。

(人民网)

海报集团2015金秋车展上,占据500多平方米展位,销售势头一直很强劲的长安汽车将高调亮相。刚步入9月,丰众华长安汽车4S店(三亚丰正华丰田汽车销售公司与海南合群汽车公司合资建立)在海口南海大道建成并开业,这也是全省最大的长安汽车4S店。

今年以来,全国车市遭遇销售“寒流”,汽车4S店“关张”新闻不时见于报端,大多车商考虑更多的是如何压缩库存、削减成本以渡过“寒冬”。但记者走进丰众华长安汽车4S店时,员工们满满的热情,由内而外散发出对自家品牌的自信,让人感觉不到这里被“寒冬”包裹的痕迹。

■本报记者 周月光

凭什么逆势扩张?人才!

谁在逆势而上大手笔投资车市?海南车界传奇人物——潘关银是主要投资人。日前,记者采访时还获悉,他不仅是海口长安汽车4S店投资人,潘关银投资的三亚长安汽车4S店、丰正华东方丰田分公司也即将挂牌营业。

别人在收缩,他却在扩张。潘关银凭的是什么?除对岛内未来车市看以外,潘关银储备了足够的车界人才以及他独特的用人观。

“我认为,企业与员工,将来不再是雇佣的关系,而是合作的关系。员工只有意识到是为自己工作,而不是为老板工作,才会最大限度发挥潜力,才会积极主动工作。”潘关银说,经过多年发展摸索,丰正华形成独特的用人观,大家都以企业为家,归属感非常强,这成为丰正华的一个事业,把丰正华当作一个大家庭。

在海口丰众华长安4S店管理层人员中,市场部经理布仁特古斯似乎是个例外。2006年他加入丰正华,2008年潘关银转战三亚车市,布仁特古斯因为家庭原因没能追随到三亚,留在海口进入一家汽车销售集团担任管理人员。但是,今年潘关银返回海口筹建丰众华长安4S店时,他毅然辞职继续追随潘关银。“跟着潘总工作,有家的感觉。”布仁

的发展摸索,丰正华形成“企业搭台、大家唱戏,适当管控、充分发挥,七分制度、三分人情,合理收入、持续增长”的用人观,为企业注入不竭的人才动力。

汽车销售向来就是人员流动非常快的行业,但丰正华是个例外,不少人跟着潘关银干就是十几年,鲜有人离开。

靠什么留住人才?事业!

“我们开了7个店,每个店的业务主管、部门经理直至总经理,都是自己培养、一层一层提拔起来的,拿总经理这一级来说,有的是从学徒成长起来的,有的从售后服务成长起来的,有的从销售顾问成长起来的,我们不拘一格使用人才,只要你有能力,有进取心,都会找到合适的位置。”潘关银说,大家把在丰正华工作,不再作为一种谋生的手段,而是当作人生的另一个事业,把丰正华当作一个大家庭。

在海口丰众华长安4S店管理层人员中,市场部经理布仁特古斯似乎是个例外。2006年他加入丰正华,2008年潘关银转战三亚车市,布仁特古斯因为家庭原因没能追随到三亚,留在海口进入一家汽车销售集团担任管理人员。但是,今年潘关银返回海口筹建丰众华长安4S店时,他毅然辞职继续追随潘关银。“跟着潘总工作,有家的感觉。”布仁

特古斯这样解释。

留住人才一靠凝聚员工的归属感,二来也是最根本的,就是要保证员工的待遇。记者了解到,丰正华员工的收入在海南汽车行业居前。但潘关银认为,用高收入来吸引员工,并不长久。

“用高薪聘也能请到人才,但这只是纯粹的利益关系,不会长久,只有用事业留人,激发员工内心的梦想,并帮助他们实现梦想,员工才能真心与企业共成长。”潘关银说,他关心员工的成长就像关心自己的孩子成长一样,希望他们都有一个美好的未来。因此,对于员工的培训教育,丰正华从来都舍得,经常组织员工到先进企业或发达地区考察学习,帮他们开眼界长见识。

在海口南海大道丰众华长安4S店会议室,记者听到丰正华人这样描述他们的价值观:

我们的目标:寻找志同道合的战友,风雨同舟,一同成长;

我们的使命:企业成就员工梦想员工铸就企业辉煌,共同创造多彩的汽车生活;

我们的纲领:我为人人,人人为我。

车市虽然遭遇寒流,但丰正华各店依然保持增长态势,而且逆势而上连开3家新店。潘关银总结:对于服务型企业来说,人是核心竞争力。



潘关银

**兼具“颜值”与“涵值”
启辰T70X强势来袭**

9月4日,2015年第十八届成都国际汽车展览会,东风日产启辰品牌旗下最新SUV车型启辰T70X正式上市,为消费者带来了一场兼具“颜值”与“涵值”的精彩演绎。此次启辰T70X推出2.0L限量共两款车型,提供给玉白、朝霞红、大漠金三款车身颜色,售价区间为11.68万元-12.49万元。

外观造型上,启辰T70X散发出浓郁的运动时尚气质和个性主张,“男神”魅力势不可挡。前脸高亮钢琴漆双翼前格栅堪称一大亮点,再加上刚劲有力的车身线条,凸显“男神”的型男气质。而全车身动感大包围的精品组件,包括前后中央保护罩、前后下护板、前后轮拱罩、前后门护板等11个组件,令炫酷车身增添硬朗气息,成功走向“硬汉”路线;18英寸铝合金毂更将SUV的运动属性发挥得淋漓尽致。

内饰方面,启辰T70X采用棕色内饰,前后排的皮质座椅提供棕色和黑色的拼接色,让内饰风格大气上档次,尽显“酷帅范”。棕色的仪表台、门内饰、多功能中央扶手箱,在细节处也显露出“男神”的年轻时尚范。

动力上,启辰T70X搭载“铂金动力组合”,包括日产全球战略引擎MR20DE与世界领先的XTRONIC CVT无级变速器,最大功率为106千瓦,峰值扭矩达到198牛·米。强劲动力更兼具低油耗优势,百公里综合工况油耗仅7.9L。

仅有动力还不够,绝佳的操控性也不可缺。启辰T70X采用了带稳定杆的麦弗逊前悬挂和多连杆独立后悬挂,加上EPS电控随速助力转向等配置,使它拥有较好的操控性、稳定性和安全性,能够带给消费者相比同级车更好的行驶稳定性和操控感。

为庆祝启辰品牌五周年,启辰全系0利息优惠政策,3万元-12万元选择启辰,好车轻松享,详询31393888(海口启辰店)。

Nissan TEANA 天籁

不体验,不过瘾?
约您到店体验全方位智能安全科技
——你所不知道的秘密

New 全新一代QR25DE发动机
以及智能CVT无极变速器
New 预碰撞智能刹车辅助系统
New 油门误踩智能纠正系统

> NISSAN 动心之选
dongfeng-nissan.com.cn/SmartChoice

> 金融给力:
按揭0利率,购车无压力

> 置换有礼:
惊喜置换补贴,激情再升级

> 保养大派送:
NISSAN车主增换购加获
3年10万公里免费保养

15.78万起

○ □ + - □ ▶

海口海鹏专营店 海口市南海大道65号(京江花园斜对面)

0898-66826518

三亚海燕专营店 三亚迎宾路496号

0898-38210998

文昌直营店

文昌市文蔚路23号

0898-36907855

海口海龙专营店 海口市琼山大道292号

0898-65961316

琼海海豹专营店 琼海市嘉积镇泮水工业区

0898-62936188

万宁直营店

万宁大道东澳路口

0898-62263934

海口海神专营店 海口市秀英区南海大道246号

0898-68606090

儋州直营店 白马井中心大道和泰花园旁

0898-31120199

东方直营店

东方市二环南路中段

0898-25561816

儋州海兴专营店 儋州市园地路火车站站前广场(松涛大厦后面)

0898-36920666

陵水直营店 陵水县滨河南二横路

15203079402

启辰启神店

海口市琼山大道292号

0898-31393888



服务热线

400 830 8899 800 830 8899

www.dongfeng-nissan.com

MURANO 楼兰 X-TRAIL 奇骏 QASHQAI 道客 TEANA 天籁
LANNIA 蓝鸟 SYLPHY 轩逸 SUNNY 阳光 TIIDA 耀达 LIVINA 骊威
MARCH 玛驰 QUEST 贵士 PATROL 途乐 370Z NISSAN GT-R

东风日产