

海报集团2015金秋车展 访谈

9月17日-20日 海南国际会展中心(西海岸)

“学徒一样能当总经理”

丰正华:我们是海南车界“最佳合伙人”

螺母隐患

129辆进口沃尔沃牵引车和84辆底盘被召回

记者近日从国家质检总局获悉:因生产线装配问题,连接钢板弹簧和前桥的U型螺栓之紧固螺母可能松动,造成前桥移位和轮胎磨损,中国大陆地区共129辆进口沃尔沃牵引车和84辆底盘被召回。

沃尔沃(中国)投资有限公司向国家质检总局备案了召回计划,自2015年9月7日起,召回部分进口沃尔沃FH、FM牵引车和底盘,生产日期为2014年11月3日至2015年5月28日,据该公司统计,在中国大陆地区共涉及129辆整车和84辆底盘。有2辆底盘已经沈阳捷通消防有限公司和常熟华东汽车有限公司改装为整车后销售。

沃尔沃(中国)投资有限公司将为召回范围内的车辆进行免费检查,对转向前桥U型螺栓螺母紧固扭矩小于校验值的车辆进行松开,所有U型螺栓螺母并重新拧紧至标称扭矩,以消除安全隐患。

(人民网)

海报集团2015金秋车展上,占据500多平方米展位,销售势头一直很强劲的长安汽车将高调亮相。刚步入9月,丰众华长安汽车4S店(三亚丰正华丰田汽车销售公司与海南合群汽车公司合资建立)在海口南海大道建成并开业,这也是全省最大的长安汽车4S店。

今年以来,全国车市遭遇销售“寒冬”,汽车4S店“关张”新闻不时见于报端,大多车商考虑更多的是如何压缩库存、削减成本以渡过“寒冬”。但记者走进丰众华长安汽车4S店时,员工们满满的热情,由内而外散发出对自家品牌的自信,让人感觉不到这里被“寒冬”包裹的痕迹。

■ 本报记者 周月光

凭什么逆势扩张? 人才!

谁在逆势而上大手笔投资车市?海南车界传奇人物——潘关银是主要投资人。日前,记者采访时还获悉,他不仅是海口长安汽车4S店投资人,潘关银投资的三亚长安汽车4S店、丰正华东方丰田分公司也即将挂牌营业。

别人在收缩,他却在扩张。潘关银凭的是的什么?除对岛内未来车市看好外,潘关银储备了足够的车界人才以及他独特的用人观。

“我认为,企业与员工,将来不再是雇佣的关系,而是合作的关系。员工只有意识到是为自己工作,而不是为老板工作,才会最大限度发挥潜力,才会积极主动工作。”潘关银说,经过多年发展摸索,丰正华形成独特的用人观,大家都以企业为家,归属感非常强,这成为丰正华的核心竞争力。

潘关银2002年涉足海南车市,创办的海口丰正华一汽丰田店一度引领岛内车市发展潮流。2008年,他转战三亚车市时,最大困难就是难招人。

“在海口,我们只要登招聘广告,数百人应聘;而在三亚,由于汽车市场发展滞后,招聘报名的很少,只好什么人都招,边培养边用。”潘关银告诉记者,经过多年

的发展摸索,丰正华形成“企业搭台、大家唱戏,适当管控、充分发挥,七分制度、三分人情,合理收入、持续增长”的用人观,为企业发展注入不竭的人才动力。

汽车销售向来就是人员流动非常快的行业,但丰正华是个例外,不少人跟着潘关银一干就是十几年,鲜有人离开。

靠什么留住人才? 事业!

“我们开了7个店,每个店的业务主管、部门经理直至总经理,都是自己培养、一层一层提拔起来的,拿总经理这一级来说,有的是从学徒成长起来的,有的从售后服务成长起来的,有的从销售顾问成长起来的,我们不拘一格使用人才,只要你有能力,有进取心,都会找到合适的位置。”潘关银说,大家把在丰正华工作,不再作为一种谋生的手段,而是当作人生的一个事业,把丰正华当作一个大家庭。

在海口丰众华长安4S店管理层人员中,市场部经理布仁特古斯似乎是个例外。2006年他加入丰正华,2008年潘关银转战三亚车市,布仁特古斯因为家庭原因没能追随到三亚,留在海口进入一家汽车销售集团担任管理人员。但是,今年潘关银返回海口筹建丰众华长安4S店时,他毅然辞职继续追随潘关银。“跟着潘总工作,有家的感觉。”布仁

特古斯这样解释。

留住人才一靠凝聚员工的归属感,二来也是最根本的,就是要保证员工的待遇。记者了解到,丰正华员工的收入在海南汽车行业居前。但潘关银认为,用高收入来吸引员工,并不长久。

“用高薪聘也能请到人才,但这只是纯粹的利害关系,不会长久,只有用事业留人,激发员工内心的梦想,并帮助他们实现梦想,员工才能真心与企业共成长。”潘关银说,他关心员工的成长就像关心自己的孩子成长一样,希望他们都有一个美好的未来。因此,对于员工的培训教育,丰正华从来都舍得,经常组织员工到先进企业或发达地区考察学习,帮他们开眼界长见识。

在海口南海大道丰众华长安4S店会议室,记者听到丰正华人这样描述他们的价值观:

我们的目标:寻找志同道合的战友,风雨同舟,一同成长;

我们的使命:企业成就员工梦想员工铸就企业辉煌,共同创造多彩的汽车生活;

我们的纲领:我为人人,人人为我。

车市虽然遭遇寒流,但丰正华各店依然保持增长态势,而且逆势而上连开3家新店。潘关银总结:对于服务型企业来说,人是核心竞争力。

车资讯



兼具“颜值”与“涵值” 启辰T70X强势来袭

9月4日,2015年第十八届成都国际汽车展览会,东风日产启辰品牌旗下最新SUV车型启辰T70X正式上市,为消费者带来了一场兼具“颜值”与“涵值”的精彩演绎。此次启辰T70X推出2.0L排量共两款车型,提供和玉白、朝霞红、大漠金三款车身颜色,售价区间为11.68万元-12.49万元。

外观造型上,启辰T70X散发出浓郁的运动时尚气质和个性主张,“男神”魅力势不可挡。前脸高亮钢琴漆双翼前格栅堪称一大亮点,再加上刚劲有力的车身线条,凸显“男神”的型男气质。而全车动感大包围的精品组件,包括前后中央保护罩、前后下护板、前后轮拱罩、前后门护板等11个组件,令炫酷车身增添硬朗气息,成功走向“硬汉”路线;18英寸铝合金轮毂更将SUV的运动属性发挥得淋漓尽致。

内饰方面,启辰T70X采用棕色内饰,前后排的皮质座椅提供棕色和黑色的拼接色,让内饰风格大气上档次,尽显“酷咖范”。棕色的仪表台、门内饰、多功能中央扶手箱,在细节处也显露出“男神”的“年轻时尚范”。

动力上,启辰T70X搭载“铂金动力组合”,包括日产全球战略引擎MR20DE与世界领先的XTRONIC CVT无级变速器,最大功率为106千瓦,峰值扭矩达到198牛·米。强劲动力更兼具低油耗优势,百公里综合工况油耗仅7.9L。

仅有动力还不够,绝佳的操控性也不可或缺。启辰T70X采用了带稳定杆的麦弗逊前悬挂和多连杆独立后悬挂,加上EPS电控随速助力转向等配置,使它拥有较好的操控性、稳定性和安全性,能够带给消费者相比同级车更好的行驶稳定性和操控感。

为庆祝启辰品牌五周年,启辰全系0利息优惠政策,3万元-12万元选择启辰,好车轻松享。详询31393888(海口启辰店)。



潘关银

NISSAN TEANA 天籁

新天籁

不体验,不过瘾?

约您到店体验全方位智能安全科技——你所不知道的密码

- New 全新一代QR25DE发动机以及智能CVT无极变速器
- New 预碰撞智能刹车辅助系统
- New 油门误踩智能纠正系统

NISSAN 动心之选 dongfeng-nissan.com.cn/SmartChoice

- 金融给力: 按揭0利率,购车无压力
- 置换有礼: 惊喜置换补贴,激情再升级
- 保养大派送: NISSAN车主增换购加获3年10万公里免费保养

15.78万起

海口海鹏专营店	海口市南海大道65号(京江花园斜对面)	0898-66826518	三亚海燕专营店	三亚迎宾路496号	0898-38210998	文昌直营店	文昌市文蔚路23号	0898-36907855
海口海龙专营店	海口市琼山大道292号	0898-65961316	琼海海豹专营店	琼海市嘉积镇泮水工业区	0898-62936188	万宁直营店	万宁大道东澳路口	0898-62263934
海口海神专营店	海口市秀英区南海大道246号	0898-68606090	儋州直营店	白马井中心大道和泰花园旁	0898-31120199	东方直营店	东方市二环南路中段	0898-25561816
儋州海兴专营店	儋州市园地路火车站前广场(松涛大厦后面)	0898-36920666	陵水直营店	陵水县滨河南二横路	15203079402	启辰启神店	海口市琼山大道292号	0898-31393888



服务热线

400 830 8899 800 830 8899 www.dongfeng-nissan.com

MURANO 楼兰 X-TRAIL 奇骏 QASHQAI 逍客 TEANA 天籁
LANNIA 蓝鸟 SYLPHY 轩逸 SUNNY 阳光 TIIDA 骐达 LIVINA 骊威
MARCH 玛驰 QUEST 贵士 PATROL 途乐 370Z NISSAN GT-R

东风日产