

金秋车展贴心服务

看车购车,每天114趟空调大巴免费坐

本报海口9月10日讯(记者周月光)海报集团2015金秋车展在海口市西海岸国际会展中心举行,有市民担心路程太远不方便乘车。这个问题大可不必担心!记者从车展组委会获悉,车展期间,组委会贴心安排了12辆高级空调大巴车,从海口市三个地点循环发车,每天累计发车达到114班,市民可以免费乘坐。

据了解,车展期间,为了让市民方便快捷到达国际会展中心,组委会设计了三条发车线路:

南海大道线:红城湖家乐福店(起点)——汇宇金城大厦(南海大道与龙昆

南交汇处)——美国工业村对面(民航大厦门前)——南海大道与海榆中线交界处(西城一号门前)——海南国际会展中心

滨海大道线:海南大学东门口(起点)——钟楼——万绿园公交站——海口会展中心——秀英港——假日海滩——海南国际会展中心

海秀路线:明珠广场(起点)——彩虹天桥公交站——金牛岭公园公交站(海南军区西侧)——秀英村(海垦天桥)——西站——海南国际会展中心

返程路线是按照出发线路返回各经停点,最后到达起点。

据了解,每条线路每天安排4辆高级空调大巴车,首发班车上午8点30分从起点发车,其间每隔半小时发一班车,末班车下午6点从国际会展中心发车。每条线路每天循环发车38趟,三条线路每天累计发车114趟。

除车展组委会贴心安排的12辆免费高级空调大巴车外,市民前往国际会展中心车展现场,还可以从市内乘坐28路、35路、37路、40路、57路等多个班次公交车;此外,国际会展中心停车场有1000个停车位,市民自驾车前往也不用担心停车问题。

三条发车线路

南海大道线:
红城湖家乐福店(起点)——汇宇金城大厦(南海大道与龙昆南交汇处)——美国工业村对面(民航大厦门前)——南海大道与海榆中线交界处(西城一号门前)——海南国际会展中心
滨海大道线:
海南大学东门口(起点)——钟楼——万绿园公交站——海口会展中心——秀英港——假日海滩——海南国际会展中心
海秀路线:
明珠广场(起点)——彩虹天桥公交站——金牛岭公园公交站(海南军区西侧)——秀英村(海垦天桥)——西站——海南国际会展中心

制表/石梁均



宝马3系轿车

本报海口9月10日讯(记者周月光)20万元,能买辆什么样的车?每个人都有自己的选择,但没有人敢想宝马来。不过,在海报集团2015金秋车展上,这个想法可以很靠谱。今天,记者从海南宝翔行宝马4S店获悉,车展期间该店推出巨幅优惠,最高优惠金额达到10万元,20万元买宝马成为现实。

今天上午,记者在宝翔行宝马4S店采访时,该店总经理袁野先说了个小插曲:有市民计划买辆20万左右的车,本来已经选好一款日系车,听说车展期间一款纯进口的宝马X1价格降至20万元以内,他表示要等到车展再决定买什么车。

在市民观念中,宝马是豪华车的代表,车子很好,但价格也高昂。在豪华车阵营中,宝马以其卓越的操控性和驾驶乐趣,多年来占据豪华车销售榜首。然而,随着社会发展,宝马来与普通消费者的距离也越来越近。有统计数据显示,去年宝马来在海南销售约3000辆,越来越多的人买得起宝马来。

“金秋车展上,宝翔行宝马来全系都有巨幅优惠,还特别推出30辆热销车型特价销售:宝马来5系10辆,最高优惠10万元;宝马来3系10辆,最高优惠7.5万元;宝马来X310辆,最高优惠6万元。”袁野说,之所以在金秋车展推出巨幅优惠,主要是得到生产厂家大力支持。每年9月是汽车销售的旺季,厂家希望通过车展推出大幅度优惠让更多的家庭买得起宝马来。

为降低普通家庭购买宝马来车的门槛,宝翔行宝马4S店还推出超低利率购车政策。“比如售价40万元的宝马来,消费者首付3成按揭贷款7成,综合算下来,利息约2万元,比正常的车贷利息要省2万元。”袁野说,金秋车展将改变很多人对宝马来车的高价印象。

宝马来价格越来越亲民,但性能一点没有降低,并且不断应用新技术。

“新宝马来3系动力总成系统采用宝马来最新N20涡轮增压发动机、8速手自一体电子变速箱,不仅具有强大的动力和优越的操控性,而且有独特的安全性。如果驾驶员下车时忘记挂停车挡,一旦离开座位,挡位会自动跳到停

车挡。”宝翔行宝马来4S店销售顾问江绪伟说,一般100万元以上的车才有这样的配备,但售价几十万元的新宝马来3系将全部标配。

正是凭借各种独特设计和先进配置,使得宝马来拥有运动之王的称号,成为很多爱车一族的梦想。

采访结束时,袁野特别指出,在人们印象中,宝马来保养费用高,这完全是一个误解。正常情况下,宝马来1万公里保养一次,常规保养一次的费用在1000元左右,即使与普通车相比,宝马来车的保养费用也不能说高。通过海报集团2015金秋车展,相信越来越多的消费者会感受到宝马来亲民的一面。



20万,买宝马!
宝翔行宝马最高优惠达10万元

以租代购零首付
起亚汽车开回家



起亚Niro轿车

本报海口9月10日讯(记者周月光)海报集团2015金秋车展购买起亚车优惠多。今天,记者从海南创亿汽车销售服务有限公司获悉,本次车展上,起亚将有K3、K4、K5、新智跑等11款车型重点参展,市民购买K2、K3、K3S以及新智跑等车型可享2年免息优惠,订车还有3年6万公里免费常规保养。更为特别的是,起亚推出“以租代购,0元购车”方案,只需支付月供就可以将起亚汽车开回家。

起亚K4将有1.5万元优惠

K4自去年9月份上市后,关注度一直很高,它简约直线和优雅曲线相结合的外观设计,带来大气稳重又不失动感的视觉效果,迎合了中国消费者的审美标准。K4是

此次海报集团金秋车展上起亚主打车型。

“作为一款后发车型,起亚K4优势非常明显。从设计上看,K4是一款非常符合时下年轻消费者口味的车型。”海南创亿汽车销售服务有限公司网络渠道经理林康勇告诉记者,K4时尚但又不张扬,兼顾实用性,在动力和驾控体验上也有一定乐趣。另外,丰富的配置一直是起亚品牌的传统优势,K4沿袭一贯的人性化配置,高档的电动真皮座椅、一键启动、智能钥匙、方向盘加热、TFT-LCD超级仪表盘等配置,让消费者轻松享受出行的便利和舒适。

“更重要的是起亚K4的定价不高,对于那些注重性价比的消费者来说,K4会很有吸引力。”林康勇说,K4是同级车型中唯一一款整车免费保修5年10万公里的车

型,再加上3年6万公里免费常规保养,可以说K4是非常实惠的选择。在本次车展上,K4还将有1.5万元的现金优惠,对于想购买起亚K4的消费者来说,本次车展是最佳出手时机。

起亚新狮跑将有5万元优惠

除起亚K4外,让人赏心悦目的新K2、专为中国年轻群体而生的K3以及为消费者带来舒适、智能、人性化的越级体验SUV车型新智跑,也将在本次车展上展出。这三款车型不但可享2年免息优惠,订车还有3年6万公里免费常规保养。据林康勇介绍,本次车展上起亚还将推出优惠幅度最大的一款SUV车型——新狮跑,届时将有5万元现金优惠,这在平时是绝对没有的。

林康勇说,为了能让消费者轻松拥有起亚汽车,起亚在本次车展上还特别推出“以租代购,0元购车”方案,以租代购的租期为3年,是以租车形式让消费者轻松购车,届时消费者不用支付首付,只需交付购置税和保险等,每月支付租金即可,合同期满后车子无条件过户给消费者。“拿起起亚K4的一款车型来说,消费者每月只要支付3000多元租金,就可以将汽车开回家。”林康勇说。



欲知
车展
更多
内容,
扫一扫!



海报集团2015金秋车展

9月17日-20日 海南国际会展中心(西海岸)



逛车展
看车模
赢好礼

全岛品牌4S店集中展示
新车集体亮相集体放“价”
海南日报全媒体集中助威

海口玛莎拉蒂9月与您相约

金秋车展,欢迎莅临

西海岸会展中心K01展位



主办:海南日报报业集团

承办:海南日报报业集团广告中心 海南共好国际会展服务股份有限公司

媒体支持:海南日报 南国都市报 南海网 法制日报
证券导报 特区文摘 海岸生活 海南日报客户端

特别赞助:中国民生银行信用卡中心