



车动态

海马送出件面礼
百余零配件降价
常用配件平均降幅达37%

本报讯(记者周月光 通讯员蔡菲萃)130万海马汽车用户保养维修成本将大幅降低。记者昨日从海马汽车集团获悉,海马汽车售后服务平台“蓝色扳手”全面升级,多种常用配件价格平均降幅达到37%。

零配件价格虚高是汽车行业公开的秘密。去年,因为国家反垄断调查,部分豪华品牌与合资品牌汽车被迫大幅降低零配件价格,如:克莱斯包括大灯、外后视镜、起动机等在内的145种配件产品价格下调幅度达到20%;梅赛德斯-奔驰调价配件涵盖全系车型;如广汽丰田降价零配件种类包括保养件、损耗件和碰撞件在内的3万多种,占总零配件的70%,价格降幅从3%到30%不等。

据了解,海马汽车零配件本次调价品种多达127种,降幅由20%至79%不等,其中,常用配件平均降幅达37%,例如福美来四代车专用空调滤芯原售价85元,下调后售价仅为32元,降幅高达62%。

海马汽车相关部门负责人曾伟雄说,海马汽车“蓝色扳手”全面升级,不仅让130万名海马用户享受到4S店更加贴心的专业服务,而且还能大幅减少用户日常养车费用的支出,让消费者得到实惠。

省消费者委员会汽车消费维权专家团团长、海南科技职业技术学院机电工程学院院长唐春生认为,随着国家强化汽车行业反垄断调查,特别是《汽车维修技术信息公开实施管理办法》即将实施,汽车零配件价格下调是大势所趋。

车新政

中国新能源汽车
门槛将降低
非汽车企业将获牌

中国有几十家非汽车企业正在申请新能源汽车生产资质,工业和信息化部官员预计,不久将有符合条件的企业进入新能源汽车生产资质许可范围。

工业和信息化部新闻发言人张峰近日在国新办发布会上表示,新能源汽车的生产资质由国家发改委和工信部两部委负责,目前已有几十家非汽车企业在申请资质,预计不久的将来,会有若干家符合条件的企业进入到新能源汽车生产的资质许可范围里。

上周发布的“十三五”规划建议明确,实施新能源汽车推广计划,提高电动车产业化水平。

工信部部长苗圩当日介绍说,汽车业产销6.7、8连续三个月大幅度下滑,三个月下滑了25%左右。而新能源汽车热度不减,1-9月份产量达到15.62万辆,比去年同期增长了三倍。汽车业结构调整已成方向。

2012年出台的《节能与新能源汽车产业发展规划》提出,2015年,中国纯电动汽车和插电式混合动力汽车累计产销量50万辆。该目标今年已难以实现。目前,制约新能源汽车发展的因素除充电桩、电池性能等,准入门槛也是关键因素。放宽电动汽车的准入门槛,将给新能源汽车提供新的动力。

(中国新闻网)

双11
车市扫描

车来车往“车太炫”
线上线下一“线殷勤”

车商放长线,想钓啥子鱼

双11还未到,车市已有些“疯狂”。海南日报商业周刊记者采访发现,双11的火热早已蔓延至线下,省内不少实体车商借“网”卖车频出“花招”,收效还不错。■本报记者 周月光

实体车商“截流”使老招
降价+送礼

“双11来了,北京现代疯了!80台亏本特价车+千元油卡……。”这是北京现代华诚5S店刚推的宣传文案。

该店市场部经理李天贵说,双11前后,华诚5S店推出北京现代瑞纳、瑞奕、悦动、名图、第八代索纳塔、途胜等9款指定车型特价促销,优惠力度比平时大,以名图为例,平时会给购车者优惠1.2万元,但在双11期间,名图将优惠1.6万元;而瑞纳,在平时就优惠1.41万元,双11期间,瑞纳优惠1.51万元;悦动也是如此,平时优惠2万元,双11优惠2.2万元。

除了降价,实体车商为了“拦截”下消费者,还“抛”出各种礼品吸人眼球:如华诚5S店,11月30日前在该店下单,还能享受购车按揭免息、赠送油卡等。

“打不过”就合作
店商+电商

与其逆流而动,不如成为潮流一部分。实体车商和电商打起价格战的同时,也有实体车商干脆和电商合作起来。在海马汽车4S店,记者看到“海马双11,车主疯狂季——1元秒杀,7.3折团购,8折竞拍”的宣传。

据介绍,双11前后,海马汽车联合易车网、新浪网、腾讯网三大平台在全国推出“1元秒杀”活动,消费者仅需1元就有机会抢得价值6.29万元的第四代福美来一辆。

活动期间,易车网购车前12名用户可获得2000元加油卡,新浪网则可返现最高4999元现金。海马还联合有关电商平台开展《车神来了》明星座驾拍卖。此外,团购优惠最低至7.3折。

让利太多或是陷阱
消费者得当心

很明显,双11已经不再只是电商的狂欢。记者采访了海口7家汽车经销商,仅一家进口豪华品牌汽车经销商表示双11没有活动,其余6家都有促销。

且已有实体车商尝到加入双11的甜头:海口神驰实业公司东风雪铁龙4S店有关负责人透露,通过“双11天猫交订金499元抵3000元”活动,目前已经获得40多份订单。

在这场铺天盖地的价格战中,也有业内人士提醒,汽车行业竞争激烈,车商利润已经很低,不少车型本来低于进价销售,如果一种车型促销让利幅度超出平常过多,消费者就要当心,不要轻易签订单。



网购车配件,你得懂配方

业内人士建议:影响行车安全的配件先咨询再网购

网购达人说
汽车配件全都是网购

在海口某银行工作的唐先生,是名网购汽车配件的“达人”。不久前,他才从某网站购买了一部可视倒车仪,“这下,行车安全更有保障了!”他告诉记者,他的爱车从雨刮器到门把手,从可视倒车仪到汽车挡板以及脚踏板,全都是网购来的,甚至需要定期换的机油,也是从网上购买然后拿到实体店去换。“网上购买的价格确实要比4S店或者实体店便宜不少,比如那套不锈钢的汽车脚踏板,在网上购买不到2000元,而且质量也很不错,但是4S店可能要卖到6000元,”他说。

记者近日在淘宝网随机搜索到一家有“两个皇冠”网络信誉的汽车配件用品店铺,资料显示该店2009年开张,从销售记录看可谓生意火爆,从价值几角钱的隔音卡扣到上万元一个的发动机总成,一应俱全。记者问到货源以及真假问题时,客服表现得非常专业,说他们有实体店,东西都是原厂件,并且支持4S店验货,而且随货附送安装指导说明,售后服务也有一定保证。

维修师傅说
先咨询再网购

网购有便宜快捷的一面,但也隐藏着不少陷阱。

北京现代海口4S店的维修主管郑英剑师傅建议,像汽车座垫、车套、

雨刮、汽油滤清器和灯具等简单的汽车用品,可以选择在网上购买,因为价格相对便宜,买回来自己安装也简单,不需要太强的专业知识。就算买到假冒的产品,也不致于对人身安全造成威胁。但像轮毂、自动泊车仪、车载导航、防盗器、火花塞和电瓶等需要安装的产品,车主就要小心了。这类汽车用品需要请人安装,最好先咨询过相关专业人士再决定是否在网上购买,而且此类用品在验收时很难看出有什么问题,只有在实际使用中才能发现,一旦出问题,对车主安全影响很大,车主必须小心选购。

郑英剑提醒消费者:“如果要在网上购买此类汽车用品,建议到相关品牌的官方网站或官方旗舰店购买,以确保质量安全可靠。”

车资讯

宝马家族最新旗舰
全新BMW 7系上市



11月7日,宝马集团的最新旗舰第六代BMW 7系在海口琼山大道海南宝翔行荣耀上市,完美演绎了面向未来的全新豪华气象。中国是新车上市最早的市场之一,率先推出三款BMW 740Li及BMW 750Li xDrive共四款新车。

海南宝翔行销售服务有限公司总经理袁野先生表示:“全新BMW 7系是一扇窗,透过它可以看到宝马和豪华出行方式的未来。它是最具进取精神和创新精神的豪华车,也是当今世界最好的汽车。我们正以独一无二的创新带动新一轮的技术飞跃。”

全新BMW 7系的设计开发高度关注中国客户对豪华的理解与感受。为此,在五年前即在中国展开豪华车用户的深入调研,访问超过3000名客户和数百名7系车主。中国的7系客户比欧美市场的客户更加年轻,更欣赏高科技和创新感,对品质和内涵独具眼光。与过去相比,现在的7系用户更注重自我体验和个性表达,永葆活力的进取心和胸怀天下的责任感是他们共有的情怀。

在后排,全新设计的头等舱独立座椅靠背可调节角度可至42.5°,而前面还有电动折叠式搁脚板。除按摩功能外,创新的体感互动娱乐系统可让客户活动身躯时乐趣盎然,而互动游戏设计的灵感正是来自中国的全民健身运动。新车装备B&W钻石环绕音响,8种可调的高级香薰套件,还有PM2.5过滤效率高达99.9%的高效微尘滤清器,让奢华和健康成为全感官的享受。

全新BMW 7系是当今最创新的豪华汽车,其工程设计和制造工艺是可持续发展理念的最佳呈现,在智能化驾驶和人机交互领域的成就引领了行业潮流。

全新BMW 7系的Carbon Core高强度碳纤维内核车身是汽车制造史上的里程碑,也是宝马智能轻量化设计的又一突破。新车总体降低自重最高达130公斤,且显著降低了车辆重心,提升了扭转刚度,同时还减少了振动,带来更出色的静音效果。

全新BMW 7系Li建议零售价:	
车型	建议零售价
全新BMW 7系740Li领先型	118.8万元
全新BMW 7系740Li豪华型	135.8万元
全新BMW 7系740Li尊享型	143.8万元
全新BMW 7系750Li xDrive	198.8万元
(五座版/四座版)	

全新皇冠2.0T+厦门试驾
说得再多不如懂你

作为一汽丰田致敬时代的一大力作,全新皇冠2.0T+的到来,为年轻的社会精英阶层提供了豪华、舒适而富有激情的新选择。11月6日,“全新皇冠2.0T+全国媒体试驾会”在美丽的厦门展开,通过产品讲解、静态展示、道路试驾等形式,将“科技+、动力+、舒适+、可靠+”四大优势呈现在众多媒体人面前,零距离感受全新皇冠2.0T+所蕴含的匠心魅力。

作为最吸引眼球的改变,全新皇冠2.0T+搭载的D-4ST 2.0 T+发动机在道路试驾环节中出尽了风头。其应用了四缸【双喷射、双涡轮、双循环、双VVT-i(W)】等技术,不仅响应速度十分出众,踩下油门的同时便会感到明显的加速,而且动力也有明显提升,最大功率达到173Kw,峰值扭矩达到350Nm。同时,全新皇冠2.0T+的连续加速能力更是赢得了众多试乘人员的一致称赞。在1650转~4000转之间,皇冠2.0T+保持了350Nm强大扭矩的连续爆发能力,流畅的动力输出让人体会到连绵不断的澎湃感觉。

在安全方面,全新皇冠2.0T+更是做到了“十全十美”,十项安全配置成就了全方位的安全保护,让周全呵护随身相伴,更成就了全新皇冠2.0T+安全标杆的地位。

不论是城市路况还是高速路段,并线盲点监视器(BSM)都发挥了不小的作用。在变换车道时,车辆侧后方雷达就会进入主动探测状态,如果有车辆进入人外后视镜的系统检查区域,指示灯便会亮起或闪烁,以此警示驾驶员避免发生危险。

版面联系



查找公共账号“海南日报商业周刊”或者搜索微信号“hndaily_syzk”即可了解更多汽车行业资讯
联系人:周月光 18876677703
林莉莉 13876006886

上海大众凌渡试驾体验——

是“跑男”也是“暖男”

■本报记者 蔡佳倩

说起上海大众凌渡,爱看综艺真人秀的观众可能并不陌生,在跑男中的成功植入,为这款轿跑车赢来不少年轻的粉丝。

11月7日至8日,第一届“大众之夜——上海大众汽车区域媒体深聚会华南站”在广东省江门市举行,海南日报商业周刊记者受邀前往,与华南区域50多位媒体嘉宾参与了全长16公里的道路试驾活动,零距离体验了凌渡在动力、驾驶操控、性能方面的亮点。

颜值高,特能“装”

大众官方对凌渡的定位是高颜值宽体轿车。宽体轿车,通俗点理解,就是把轿车拉宽拍扁,让车身看上去更加低趴。外观上,凌渡俯冲横拓前脸,配合锐气动感的前大灯为整车营造出坚

毅、犀利的表情。车头不但使用了X形的设计线条,同时还赋予了这些线条更多的立体感,至少在视觉上质感出色。

据介绍,凌渡流线型的车顶线条,成就极致空气动力学特性,使其风阻系数仅为0.281,超越同级别的其他车型。尾部造型饱满大气,科技感十足的LED运动尾灯,配合双炮筒排气尾管设计,进一步凸显其锋芒动感的气质。

对于女性车友来说,凌渡的确如官方描述的,是款颜值颇高的一辆轿跑。而对于喜欢游山玩水的自驾车友来说,凌渡载人或载物的空间也能满足需求。480L的装载空间应付两个行李箱加其它背包完全没问题,这均得益于其规整的布局设计。

设计赞,人性化

凌渡在设计上以细节体现科技和人性。以后备箱按钮为例,一般人习惯

了打开尾箱时需要按下尾箱按钮,但凌渡偏“不走寻常路”:轻轻掀起尾部车标,后备箱便应声而起。

其实除了尾箱开启按键隐藏于此外,新车的高清倒车摄像头也同样镶嵌其中,当切换到倒车状态时,尾部车标会自动打开露出,而完成操作后便关闭隐藏其中,其实该设计除了彰显科技之外,重要的一点是可以很好地防止灰尘或雨天行驶时的淤泥飞溅其中,进而影响到摄像头的视线与清晰度。

此次试驾为城市道路试驾,虽说里程不长,仅在江门市区试驾16公里,但对于试驾的媒体嘉宾来说,毕竟还是一个陌生的城市。为保守起见,我们还是在凌渡车上设置好导航。6.5英寸的彩色触摸屏显示屏说不上大,但胜在像素高清,而且触屏效果也颇为灵敏。更重要的是,除了实景地图显示之外,还带有语音路名播报、交通路况实时显示等人性化功能。

从上述两个特点来看,凌渡颇有车界“暖男”范儿。

动力足,油耗低

由于逢上周末,穿梭在城市道路过程中,难免出现拥堵状况,车辆走走停停也是时有的事,幸好凌渡不仅带有自动启停系统,而且还配备Auto Hold自动驻车功能,降低整车油耗表现同时也能更好释放右脚,行车更为轻松自如。

据记者在出发前对凌渡车型做的详细了解,所驾驶的330TSI DSG豪华版搭载的是1.8T涡轮增压发动机,最大输出功率为132Kw,峰值扭矩则为300Nm,与之匹配的是全新DSG七速双离合变速箱,在特定工况环境之下,油耗成绩可低至5L/百公里,燃油经济性与同级别车型相比截然不同。果然是位动力十足的“跑男”呢。

