

搭建“税易贷”平台,为诚信企业提供贴息贷款

琼中:“以信养信”支持小微企业发展

■ 本报记者 王培琳 刘黎
特约记者 黎大辉 通讯员 秦海灵

“多亏这些年来一直坚持诚信纳税,才能这么快拿到贷款。”位于琼中黎族苗族自治县营根镇的李一旺槟榔合作社,2015年投入300万元购置了3条环保槟榔加工生产线,槟榔加工量大增,合作社现金流却一度吃紧,最终通过“税易贷”平台快捷地获得了110万元贷款,解决了合作社的燃眉之急。说起这件事,合作社负责人李来球感慨颇深。

去年8月,琼中搭建“税易贷”平台,小微企业可以凭借纳税诚信获得抵押贷款。截至2015年底,全县共有3家企业通过琼中建行的贷款审核,银行授信金额1120万元,发放贷款975万元。琼中

获得“税易贷”信用贷款的企业户数、发放贷款额度均在全省前列。

分管副县长长毅说,“税易贷”平台是“以信养信”“以信用信”的企业融资新模式,将有力支持全县小微企业发展,对推动社会信用体系构建将起到重要作用。

政府贴息扶持“税易贷”

去年8月14日,琼中国税局与建行琼中支行签约启动“税易贷”平台。“‘税易贷’为很多信用良好的小微企业获得银行贷款提供便利。”琼中国税局副局长傅青山说,“税易贷”是建行引入国税部门提供的纳税人信用等级信息,对按时足额纳税的小微企业发放的、用于短期生产经营周

转的信用贷款业务,企业可获得最高金额为200万元的无抵押贷款。

近3年来,琼中一直为小微企业贷款提供贴息扶持。“税易贷”平台启动后,小微企业从该平台获得的纯信用贷款也被纳入补贴范围,琼中县委县政府拿出500万元,给予为期两年的贴息。小微企业还清本息后,县政府第一年按小微企业当年贷款的基准利率全额贴息,第二年按实付利息的50%贴息。截至去年底,共贴息74.7万元。

琼中百家商贸公司经营的超市,急需资金扩大经营面积。去年10月,百家商贸公司通过“税易贷”获得贴息信用贷款200万元。“不仅解决了我们的资金难题,还为我们节约了利息成本。”总经理陈滨告诉记者,贷款利息是超市经营成

本中比较大的一项支出,两年政府贴息16万元,减少了经营成本,减轻了企业的负担。

诚信贷款助力小微企业

“将纳税信用等级与企业融资发展结合,既满足小微企业‘短、频、快’的融资需求,又引导企业重视纳税信用,营造诚信经营、依法纳税的良好氛围。”琼中国税局局长孙亮说,所谓纳税信用等级,是指国税部门对企业税务登记,税款缴纳等95项指标评定的信用综合等级,分为A、B、C、D等4个等级,A级信用最高,D级信用最差。

“公司成立五六年了,由于没有抵押物,一直贷不到款。”琼中宏大木制品公

司总经理梁平居告诉记者,“税易贷”启动后,他凭借良好的纳税信誉,成为全县第一批获得信用贷款资格的企业,“税易贷”启动不到一个月的时间,他从琼中建行贷的95万元就到账了。“这是我公司拿到的第一笔银行贷款。凭借纳税信誉贷款,让我更加坚定诚信经营、积极纳税的经营理念。我对做大做强企业更有信心。”梁平居说。

“税易贷”推动小微企业的发展。据琼中金融办统计,从去年8月14日至12月31日,全县新登记小微企业86户,同比增长91.11%。琼中县金融办主任关远大说:“琼中小微企业的税收贡献率达到全县税收总数80%以上,扶持小微企业可拉动就业,促进县域经济良性发展。” (本报琼报1月5日电)

我省“零申报”纳税实现网上申报

本报海口1月5日讯(记者陈怡)记者今天从省地税局获悉,为充分发挥“互联网+税务”作用,省地税局自今年1月1日起,推行“零申报”纳税人使用手机动态码登录海南省地方税务局网上办税服务厅办理“零申报”业务,不必再跑到现场排队。

“零申报”纳税人是指在税务机关办理了税务登记的纳税人、扣缴义务人当期未发生应税行为,按照国家税收法律、行政法规和规章的规定,应向税务机关办理零申报手续,并注明当期无应税事项。

据了解,手机动态码是指专用于“零申报”纳税人登录网上办税服务厅时,由税务机关向“零申报”纳税人申请绑定的手机号码发送实时验证码,“零申报”纳税人凭实时验证码登录网上办税服务厅办理“零申报”业务。

目前,网上办税服务厅支持省内登记的手机号码接收手机动态码,登记为省外的手机号码暂未开通该功能。

省地税局相关负责人提醒,手机动态码登录方式仅提供给“零申报”纳税人通过网上办税服务厅办理“零申报”业务。一旦“零申报”纳税人变为有税申报纳税人,其应前往主管税务机关办税服务厅办理CA密钥登录网上办税服务厅申报纳税或者前往办税服务厅申报纳税。

洋浦港成为我省首家进境粮食指定口岸

本报海口1月5日讯(记者周晓梦 通讯员张恒)日前,国家质检总局发布公告,通报2015年度获批全国进境粮食指定口岸及查验点名单,洋浦港成为我省首家获得进境粮食指定口岸资质的港口。

据了解,该指定口岸的获批,将进一步优化我省口岸功能布局,促进散装粮和集装箱粮等食用和饲料用农产品从海南口岸入境,对确保海南粮食安全,服务海南食品加工业和养殖业发展有着积极意义。

我省番木瓜早期性别鉴定技术获突破

本报海口1月5日讯(记者王玉洁 通讯员林红生 田婉莹)“在种植前就判断出番木瓜的性别,将节约农户种植成本。”中国热带农业科学院生物所研究员贾瑞宗博士告诉记者,目前他们能够在番木瓜育苗期有效区分番木瓜雌性、雄性和两性植株。

番木瓜也是一种很具有经济效益的热带水果,目前我省番木瓜种植面积约有10万亩。在传统番木瓜种植中,种苗生长3至6个月,农户才能判定其性别,然后保留其中一株两性树,为此农民每株要多花费40至60元,而热科院近日在番木瓜早期性别鉴定技术上获得了突破,将为农民节省这笔费用。

贾瑞宗解释,番木瓜是典型的雌性、雄性、两性异株植物,其性别鉴定成了番木瓜种苗生产中的关键制约技术,通常只有雌树和两性树才能结果,而最有生产价值的是两性树。同时我省目前番木瓜种植品种较为单一,大部分种植户选择的是组培苗,不仅对水肥要求苛刻,其品种遗传背景也相同,大面积种植之后就很容易爆发根腐病等病害。

为了解决这一问题,热科院生物所基因工程与生物安全研究团队在综合了国际国内的研究成果之后,针对番木瓜性别鉴定服务的特点研发出了植物直接性别PCR技术,60秒就可提取1份番木瓜种苗的叶片DNA,2.5小时即可通过特异引物的“扩增鉴定出大约100份番木瓜样品的性别。而种子苗不仅具有直根系发达、耐旱、抗风、苗壮、结实早等优点,在解决了早期性别快速鉴定问题后,优势更加明显。



去三亚吃海鲜,走起!

1月3日,三亚火车头万人海鲜广场,游客正在挑选各式鲜活的海鲜,公道的价格,热情的服务让不少游客慕名而来。近年来,三亚对旅游市场欺客、宰客现象的严格治理,让旅游环境得到较大改善。 本报记者 王凯 摄

会展几乎天天有 旺丁旺财且名扬

去年海口共举办会展活动223场,已成经济新引擎

本报海口1月5日讯(记者张中宝 刘贡 通讯员陈建丽)车展、房展、文化博览会、动漫游戏展、会展文化节、商标品牌节、世界游艇盛典……去年以来,在海口举办的大型展会令人目不暇接。

今天记者从海口市会展局获悉,2015年,海口市全年共举办会展活动223场,同比增长7.2%,其中上规模会议162场,展览活动61场,展出面积64万平方米,大型会展的数量和规模持续增长,相应带来的体现在经济方面的效应和反响也越来越大。

海口会展市场呈现转型升级和提质升级的趋势,主体逐步壮大,表现在会展企业数量增多、实力增强,特别是国内一线会展城市的一些大型会展企业看好海口会展市场的发展前景,纷纷带来品牌展会项目。与北京、上海、成都、重庆、郑州、珠海、银川一起获得2014—2015年度中国会展名城大奖。

去年,海口市会展局通过组织企业赴省外开展各种类型促销活动及推介,加强与国内外商协会、经贸组织的联络与沟通,实施“走出去,请进来”战略,

充分发挥鼓励会展业发展政策措施的引导和激励作用,积极扶持会展企业创办新展会,专业展呈现出规模明显扩大的趋势。

值得一提的是,2015东亚峰会清洁能源论坛、中英建筑论坛、2015年中国生物材料大会、中国植物病理学会2015年学术年会暨第五届中国植物病理学术研讨会等一些学术性专业会议陆续落户海口举办。

海口市会展局局长吴家宏表示,今年海口还将继续以引进国际化、国家级、

专业化会展项目为目标,主动与全国性行业协会、国内外知名会展公司联系洽谈,积极引导和鼓励会展企业招会引展,创办新展,重点扶持一批具有生命力、符合海口产业发展的展会,使之做大做强。

吴家宏表示,同时还要突出产业提质升级,突出品牌会展带动,突出发展大会展产业新业态,培育市场主体,打造自主品牌会展项目,优化发展环境,提升办展办会水平,进一步提升会展业的特色核心竞争力,加快实现“把海口建设成国内外知名会展中心”的目标。

三亚槟榔村村民吃上“旅游饭”

90户村民喜领90万元分红

本报三亚1月5日电(记者黄媛艳)“符和义,1万元!”今天,三亚天涯区槟榔村官坝一组村民符和义签字确认后,领走了今年的分红,脸上乐开了花。和符和义一样,今年该村的其他89户村民同样获得了分红,总计90万元。

自2012年起,三亚南泉实业有限公司与槟榔村官坝一组的村民合作开发当

地的温泉等旅游资源,建立“黎家文化康乐园”,发展温泉黎族文化旅游。当地村民以户为单位,以现金的方式入股该企业。

“与其他企业的股东与企业共同承担风险的入股方式不同,这份回报期为两年的合同书可以说是一份‘无风险合同’,村民不承担企业经营亏损风险,每户最高认购2万元入股,每年春节前分

红利50%,今年是第一年,所以回报红利为1万元,明年返本利可达3万元。”三亚南泉公司总经理王德鑫透露,该公司与官坝一组签订了合作协议,制定《村民入股合同书》,旨在以此方式带动村民发展乡村旅游,让村民在家门口共同致富。

“以前大家囊中羞涩,现在不仅入股

当股东,村里40多位青年还在景区就业,每个月都有2000多元的收入,相比以往单纯种地微薄的收入,现在大家的日子越过越红火。”原槟榔村官坝一组村民小组组长符振荣笑着告诉海南日报记者,去年景区吸引7万多名游客前来旅游,乡村越来越受四海宾朋的喜爱,村民的腰包越来越鼓,他看在眼里喜在心里。

儋州女子彭起桂靠“粽子”脱贫致富后,带动农民走共富道路

昔日贫穷吃低保 今朝自强办企业

■ 本报记者 易宗平
通讯员 王家隆 洗贺

摊开宽大的粽叶,轻轻放入配好的原料,灵巧的双手卷起叶片,用细绳紧紧缠绕,一个粽子就包成了。在省内外很出名,利用这些优势,兴许是个好办法。”于是,她与家人一道,开起了粽子作坊。

出生于1991年的彭起桂是儋州市排浦镇人,家境曾十分困窘,是当地的低保对象。她辍学后,和父母一起干过农活。后来在亲戚介绍下,她远赴广东

当保姆,工作一段时间后,思乡心切的彭起桂又回到了家乡。在外面走了一遭,开阔眼界的彭起桂认为要发挥自己力量,早日扔掉“穷帽子”。

走什么致富路子呢?彭起桂说:“我从小就会包粽子,这几年儋州粽子在省内外很出名,利用这些优势,兴许是个好办法。”于是,她与家人一道,开起了粽子作坊。

有道是,“酒香不怕巷子深”。彭起桂包的粽子,选用跑海鸭蛋、五花肉、北岸火山岩糯米等绿色生态原料。买过她家粽子的人都称赞“很好吃”。“就这样,渐渐地,我的粽子得到更多人的认

可。”彭起桂微笑着说,“2015年,我的作坊共销售了4万多个粽子。”4万多个粽子的销售收入超过40万元,彭起桂一家终于发家致富,主动脱离了低保户行列。

机遇往往垂青于有准备的人。近两年来,儋州市委、市政府将儋州粽子作为富民兴市的支柱产业之一,尤其是2015年,儋州粽子成为地理标志产品。为进一步扩大生产、打响品牌,该市确立了新的发展目标:2016年端午节至2017年端午节期间,将生产销售儋州粽子3000万个。

基于这样的大背景,已具有一定市

场敏锐度的彭起桂,也决定成立一家公司,打出自己的品牌。在儋州市商务局、市粽子协会的扶持和社会爱心机构、爱心人士的支持下,2015年12月,彭起桂发起成立了儋州禾丰五姐妹粽子有限公司。她激动地说:“非常感谢市领导、市商务局、市粽子行业及企业人士、社会爱心人士的支持,让我搭上儋州粽子产业发展的快车!”

彭起桂透露,该公司目前聘用了近20个工人,2016年将生产10万个粽子,力争将企业做大做强,从而带动更多农民就业,走共同致富的道路。

(本报琼报1月5日电)

海南元旦假期 刷卡消费28.79亿元

本报海口1月5日讯(记者陈怡 通讯员高若溪)记者今天从中国银联海南分公司获悉,2016年元旦假期(1月1日至1月3日),海南地区跨行刷卡交易量再创新高,交易金额达到28.79亿元,同比增长35.14%。

海南银联数据显示,1月1日当天,交易笔数超过43.94万笔,交易金额超9.33亿元,均创下历年元旦之最。新年第一天,一方面延续了跨年的消费热情;另一方面,市民添置新物,拜访亲友,欢度跨年,元旦假期的这些消费特征也能从银联卡消费大数据上反映出来。

海南银联分析,海南跨年消费十分火热,加上本地的促销,购物类消费依旧是元旦消费的重头戏。今年元旦假期,百姓日常类消费超过13.93亿元,其中购物类消费占比25.45%,同比增幅24.20%。其中,大众热衷于购买大型家电,家电行业刷卡消费增幅最快,交易金额较去年同期增长超过78.69%,笔均交易金额2354元。

选择到海岛呼吸着新鲜空气迎新纳福、亲友小聚,也是许多人庆祝新年的主要方式。银联卡消费数据显示,2016年元旦假期,海南地区加油方面用卡交易增长明显,增幅达到101.04%;环岛铁路开通后,高铁车票受到追捧,消费金额随着高客座率直线上升,交易笔数和交易金额分别同比增长98.24%和132.49%。

海南电网2015年防风加固项目全部完工

本报海口1月5日讯(记者梁振君 通讯员韩海光)记者今天从海南电网公司获悉,截至2015年12月28日,海南电网2015年防风加固改造项目全部完成。这标志着电网四批防风加固项目已经完成三批,第四批项目将于2016年实施。

据了解,防风加固的目标是力争实现台风影响期间不出现大范围倒(断)杆,10千伏重要用户不长时间断电,重要跨越线路段不断杆倒杆。海南电网2015年防风加固项目共投资近3亿元,于当年9月底动工建设。

从历次大风灾来看,海南110千伏及以下电网尤其是10千伏配网受损最大,提高配网线路防风能力成为防风加固重中之重。海南电网按30年一遇标准进行防风加固,抗风能力从25米/秒提升至35米/秒,可以抵御12级台风。海南电网自2014年起启动防风加固工程,计划用三年分四批次实现10米/秒抗风能力的跃升,改造量约占到海南电网线路设备一半,海南电网需为此投入超出10亿元。

三亚海棠湾“一站式”旅游受追捧 2015年旅游收入达60亿元实现翻番

本报三亚1月5日电(记者况昌勋 通讯员代传军)三亚海棠湾“一站式”旅游受追捧,2015年海棠区旅游收入达60亿元,同比增长129%。远高于三亚2015年旅游收入增长速度。

在海棠区,作为三亚3.0旅游业态版本标杆的亚特兰蒂斯项目去年完成投资19.4亿元,超年度投资进度29.3%,实现累计投资额共35.8亿元。

而在三亚国际免税购物城、国内热门岛屿景区蜈支洲岛以及国家海岸海棠湾滨海酒店带等成熟旅游业态的推动下,海棠区于2015年将45分钟旅游圈和“星级酒店住宿+免税购物+景区游玩”等旅游产品进行组合,优化发展环境,提升办展办会水平,进一步提升会展业的特色核心竞争力,加快实现“把海口建设成国内外知名会展中心”的目标。

海棠区文体旅游局负责人叶凯中介绍,海棠湾现拥有11家一线海景酒店,2015年平均出租率为67%,同比增长16%;其中元旦、五一、端午和十一等节假日呈井喷态势,一线海景酒店平均客房出租率均高于95%,多家酒店多日满房,“领跑”三亚四大湾区。

海陆空大交通格局发挥集聚效应 儋州滨海新区投资连年大幅度增长

本报琼报1月5日电(记者易宗平)昔日冷清的儋州西海岸,如今已成为机声隆隆、人潮涌动的热土。记者今天从儋州市滨海新区管委会了解到,该新区投资大幅增长:2015年园区重点项目完成总投资约31.7亿元,比上年净增7.39亿元。

儋州市滨海新区管委会负责人蒙小明说,滨海新区发展速度好于、快于预期。统计显示,2014年滨海新区共完成投资24.31亿元,超出市政府年初确定的10亿元投资目标,占年度计划的243.1%。2015年,滨海新区完成投资约31.7亿元,同比增长30.4个百分点。

蒙小明介绍,儋州滨海新区掀起投资热潮,在于其明显的区位优势 and 交通优势:海运上,该新区濒临北部湾,具有多个深水良港,直达东南亚各国;陆运上,西环高铁儋州白马井站设在该新区,环岛高速G98经过白马井互通,在建的“万宁—洋浦—儋州”高速经过滨海新区,该新区通过洋浦大桥融入“海口至洋浦一小时交通圈”;空运上,拟建的儋州机场选址王五镇梅花岭,而王五镇与白马井镇毗连,梅花岭到滨海新区核心区直线距离只有19公里。

海陆空大交通格局发挥出集聚效应,使儋州滨海新区人气旺盛,越来越多的省内外人士选择在该新区购房居住。统计表明,2015年儋州滨海新区房产销售2200余套,销售面积约14万平方米,销售金额近8亿元。