

## H·财·调查



■ 本报记者 杨艺华

“孩子刚出生，我就担心她以后会生病，就想给她买一份重疾险，同时也打算通过保险为她存一笔教育基金。”海口市民林女士刚刚生下女儿，便开始为女儿的未来做打算。

孩子是父母心中的宝，像林女士这样的年轻家长，着手为孩子购买儿童险的不在少数，大有成为家庭“刚需”之势。最近的一份市场调查表明，在中国城市居民对保险公司各项险种的需要程度中，儿童险排名第三位，仅次于健康险和养老险。

面对保险市场上种类繁多的儿童险，作为家长该怎样选择呢？业内专家建议，购买保险时，不仅要考虑家庭经济因素，也要了解不同年龄段的保障点。一般而言，家长应该先做足孩子的身保障，再选择性投保一些理财型险种。

孩子的保费占家庭总保费比例最高不应超过

**10%**

专家建议：

随着医疗费用的高涨，**儿童重疾险**应优先考虑**意外险**必不可少有经济条件的家庭可以为孩子选择**教育金**和**年金险**建议先购买**健康险**，然后搭配**教育金**和**分红产品**

制图/红霞

ICBC 工银e支付

工银二维码支付简介

中国工商银行二维码支付产品是基于更安全、更便捷、更通用的思路，打造客户体验更优、应用范围更广、安全系数更高的移动支付产品。



详情请扫描二维码

## 未成年人风险系数高

目前保险几乎已经成为人们日常生活必需品，有了孩子后，家长的保险意识进一步增强，很多家庭都是从先了解孩子的保险开始，进而进行整个家庭的保险规划。如果还没打算给孩子购买一份保障，那你肯定OUT了。

海口某保险公司负责人告诉记者，目前社会421家庭居多，孩子都是

## 保孩子就是保全家

“我家孩子要是有一份保险，我也不至于会举步维艰。”提到孩子的白血病，38岁的海口市民陈先生潸然泪下。

孩子生病，家长在媒体和网络上求助的信息屡见不鲜，就算砸锅卖铁，倾家荡产，父母都会全力以赴。业内人士表示，社保中的医疗保险，未成年人的待遇远低于在职职工，这也是为孩子规划商业保险的原因，

## 先大人后孩子

在现实生活中，有些家庭往往容易走极端，要么给孩子一份保险都不买，要么给孩子买很多保险。如何购买儿童险其实大有学问。

邹女士介绍，给孩子购买保险的正确理念是，需要购买，但不应把家庭保费预算全部用在孩子身上，因为家庭的经济来源，主要是父母，父母的平安健康就是孩子最大的保障，所以给孩子购买保险很重要，前提是父母也要有相应的保障，正常的顺序是先大人，后孩子。

对于每个家庭成员保险比例，保险专家认为，具体比例需要根据家庭

家里的重中之重，对于孩子的保障、医疗和教育是每个家庭的第一选择，市场前景巨大。同时，全面放开二孩的政策也给儿童保险市场带来了新的需求，给孩子买一份保险是很有必要的。

在幼儿成长过程中，无法预测的风险时刻存在。为孩子加一份安全保障，保护孩子的同时，其实是在维

系家庭的正常运转。

“例如最常见的食品安全、交通意外、重疾等诸多风险。一旦风险发生整个家庭将会面临巨额治疗费用开支，对家庭的正常生活会产生巨大冲击。”专家认为，儿童自制能力差，活泼好动，好奇心强，发生意外的可能性大，一份幼儿保险可以使孩子成长更有保障。

“目前针对未成年人的社保范围比较窄，医疗保险比例有限，根本无法满足现在家庭对于未成年人的保险需要，商业医疗和商业重大疾病保险的补充是必然。”某保险公司理赔部门负责人邹女士表示，处于成长阶段的儿童，尤其是0-6岁尚未上小学的婴幼儿是引发意外风险和疾病风险的高概率人群。

经济情况、家庭结构，以及父母风险状况等来决定。正常情况下孩子的保费占家庭总保费比例最高不应超过10%。

业内人士在险种的选择上建议，随着医疗费用的高涨，一旦罹患重大疾病，高额的医疗费用将给一个家庭带来沉重的财务负担。因此首先要考虑给孩子投保儿童重疾险；其次对于活泼好动的儿童来说，意外险也必不可少；另外，有经济条件的家庭可以为孩子选择教育金和年金险。

教育金和健康险，是现在家长认

可度比较高的保险类型，分红险因为是可以保障终身的长期产品，是资金积累的过程，所以在进行搭配的过程中，建议先购买健康险，然后搭配教育金和分红产品。所以意外险和重疾险应该是家庭为幼儿购买保险时优先考虑的。

保险专家表示，保险的搭配原则是保障优先，保障产品是基础，所以孩子的保险应首先考虑健康险。

目前市场上大部分的教育险都是分红型或万能型的，所以在确保健康保障基础上，再购买分红险等产品做教育规划。

## H·财·资讯

央行：

下半年继续实施稳健货币政策

8月2日至3日上午，2016年中国人民银行分支行行长座谈会召开。中国人民银行党委书记、行长周小川在会议上指出，下半年要继续实施稳健的货币政策，保持灵活适度，适时预调微调，增强政策的针对性和有效性。

此外，会议提到，下半年央行要综合运用多种货币政策工具，保持流动性水平合理充裕，实现货币信贷及社会融资规模合理增长。改善和优化融资结构和信贷结构，降低社会融资成本。加大对重点领域、薄弱环节和民间投资的支持，推动金融精准扶贫工作。继续深化金融体制改革，增强金融运行效率和服务实体经济能力。进一步推进利率市场化改革。完善人民币汇率形成机制，保持人民币汇率在合理均衡水平上的基本稳定。有效防范和化解金融风险隐患，牢牢守住不发生系统性金融风险的底线。扎实推进金融市场基础设施建设，全面提升金融服务与管理水平。

未来，央行将进一步提高金融服务和管理水平，推动金融法制、统计研究、支付结算、货币发行、国库管理、征信管理、反洗钱、金融消费者权益保护等工作稳步推进。（据人民网）

## 中国银行业“走出去”迎来快速发展期

当前，全球经济复苏乏力，投资动力不足。随着中国加快实施“一带一路”倡议和企业“走出去”战略，中国金融走向海外迎来快速发展期。中国银行业顺势而为，通过并购等方式不断扩大海外经营规模，通过开发新业务等方式不断培育新增长点，为中国企业“走出去”提供了有力支持。

中国商务部研究院世界经济研究所所长梁艳芬表示，“一带一路”倡议的实施，人民币国际化与银行业走出去良性互动等因素促成了中国金融业加快“出海”步伐。中资银行发放的贷款为资金短缺国家缓解了燃眉之急。截至2015年底，共有9家中资银行在“一带一路”沿线24个国家设立了56家一级分支机构。中资银行探索多样化的金融产品，为“一带一路”沿线国家提供了多层次、多领域、多形式的金融支持。

开设海外分支机构是中国金融机构海外拓展的一个主要方式，但近几年中国金融机构并购加速的事实表明，中国金融机构海外拓展模式和运营方式正在升级换代，通过控股方式开拓和加速全球市场布局。与此同时，中国金融业发展重点也转向更深入、更全面的金融服务。除银行外，中国证券保险的海外布局刚刚开始。

过去几年，中资金融机构加快了拓展海外业务的步伐。截至目前，中国五大行除农行外，其他四家银行都已发行或正在发行境外优先股，总计发行额将达到176亿美元。（任民）

体验工行扫码支付  
让钱包减负

ICBC 中国工商银行

工于至诚 行以致远

购”活动，在下载安装完工行“融e联”APP后，她通过主动扫描商户二维码，并输入银行交易密码后完成支付，花1元钱购买了6支牙膏牌牛奶。整个购物过程耗时不到一分钟，快速之余还省去找零的麻烦。

目前，支持工行二维码支付的商户已有3000多家，包括海南罗牛山食汇信息技术有限公司、海口龙华果家水果店、海南国佳品商贸有限公司、儋州夏日百货有限公司、三亚红树林电影工坊有限责任公司、琼海百佳汇商贸有限公司等知名的商超和影院商户，受理环境正在逐步建设之中。为回馈客户，工行正在开展的持续半年之久的“爱购扫码 满e支付”专项促销活动，活动期间客户在参加活动的商户消费可享受满10元立减5元、满20元立减10元的优惠，最高10元封顶。

想尝鲜体验扫码支付的市民只需要到工商银行e支付的融e联注册用户，升级一键付即可完成扫码支付，该支付手段不仅将支持工行卡，还包括所有银联卡、还有其它银行的银行卡。

国内首家推出二维码支付的银行

工商银行海南省分行相关负责人介绍，工行在行业内推出了覆盖线上线下和O2O支付全场景的二维码支付产品后，已成为国内首家具备二维码支付产品的商业银行。这项服务是该行顺应移动互联时代居民消费零星化、碎片化、线上化的新趋势推出的一款新型移动支付产品，通过简单的“扫一扫”即可覆盖线上线下和O2O支付全场景，大大提高了支付效率和便利程度。

作为银行内支付创新的领军企业之一，工商银行扫码支付的安全性级别较高，采用国际先进的Token（令牌）技术，同时在银行同业中率先研发出的一款金融创新产品。该产品依托于客户已有的银行卡，基于自主研发的融e联等客户端，实现客户被扫和客户主扫两大模式的二维码支付功能。

此外，工银二维码支付业务在支

付过程中按照收单商户的行业及规模设定了单笔及日累计交易限额；并对原始卡号进行变异处理，隐藏真实卡号信息，确保账户资金安全，同时基于客户体验最优设计原则，通过数字密码实现在银行手机端的一键支付功能，为客户提供更安全、更便捷、更通用的支付体验。为更好保障扫码支付的客户权益，工行作为投保人向保险公司投保，工银e支付（二维码支付）客户作为被保险人享有保险保障，若客户发生工银e支付（二维码支付）欺诈损失且符合理赔条件的，由保险公司对其进行赔付。

近日，工商银行海南省分行推出的扫码支付服务受热捧。

一日售罄再现  
基金发行触底回升

近日，一款券商发行的公募基金产品以单日发行65亿元，且封闭三年，创出同类纪录。经历了公募基金的发行冰点，7月末权益类产品发行开始触底逐步回升，且出现百亿销售额。不过，弱市当中的“爆款”产品并非同一类别，权益类、二级债、ETF各有特色，可以发现，资金向优势资产管理人员倾斜非常明显。

值得关注的是，今年发行量较大的产品并非单一品种，而是从保本基金到债券基金再到权益类投资基金，正逐渐演化。

保本基金则成为上半年发行最吸金的品种。股市震荡，避险情绪抬升，基金公司针对市场需求大发保本基金，上半年保本基金合计募集资金1473.43亿元，占到募集资金总额的38%以上。在保本基金发行市场显示出一定的饱和状态以后，基金公司转战债券基金市场。上半年债券基金募集规模也超过1264亿元，仅次于保本基金。

从单只基金来看，发行期仅两天的工银瑞信泰享上半年募集规模达到300亿元，是上半年募集资金最多的新基金。这两只基金之后，就是保本基金的天下，几乎上半年募集规模在40亿元以上的都是保本基金。

（据中国证券报）

“交通银行·沃德财富杯”英语口语大赛  
圆满落幕

沃德  
财富  
10周年  
十年同行·厚德载富

交通银行  
BANK OF COMMUNICATIONS  
始于1908 您的财富管理银行

历经四个月、超过3000人次参赛的“交通银行·沃德财富杯”英语口语大赛，7月下旬在海南工商职业学

院大礼堂举行盛大颁奖仪式。

经过海选初赛、复赛、决赛，总计60多场比赛的层层选拔，257名英语小高手依据决赛成绩排名分别荣获各组别特等奖、一二三等奖殊荣。其中，林声锐等小朋友获得幼儿组特等奖，司晟成等小朋友获得小低组特等奖，袁一木同学获得高中组特等奖，庞基伟同学获得初中组一等奖。

交通银行海南省分行个人金融部总经理李思容表示，作为家长都希望

级分设幼儿组、小低组、小高组、初中组进行比赛。3岁至15岁的幼少儿2100余人参加海选初赛，分别在不同赛场展开40多个场次比赛，20多家幼儿园单位参与赛事组织；1000余人进入复赛，展开14个场次复赛；历经激烈而精彩的比拼，263人进入巅峰对决的5个场次决赛，最终评出名次。

交通银行海南省分行个人金融部总经理李思容表示，作为家长都希望

孩子拥有美好的未来，父母在努力给予孩子美好的同时，更需要培养孩子全面发展。社会也需要为孩子搭建智商、情商和财商共同发展的平台，帮助孩子建立正确的社会责任感和价值观，在未来的人生发展中脱颖而出。交通银行多年来一直致力于孩子欢乐童年的财商教育，例如交通银行“儿童卡”、交通银行“小小金融家”财商课堂，力争帮助小朋友们更加健康快乐地成长。

## 版面联系

联系人：陈怡 13034909990