

40多家汽车店面临搬家 海口汽车卖场重新布局

■ 本报记者 刘操

海口爱华汽车广场是海南重要的汽车大卖场，是众多品牌的发家地。近日，记者获悉，爱华汽车广场将进行房地产开发，受此影响，本月底将有15家汽车经销商、8家维修厂迁出。与此同时，位于海口南海大道南北两侧的海秀公园项目也已进入测量阶段，约有20家4S店面临在不久的将来搬迁的可能。

这表明，海口的汽车市场要重新布局，在业内掀起了不小的反响，车商

普遍对新址心存忧虑，对未来的收益不乐观。

从2002年最初建成至今，爱华汽车广场有过辉煌：曾经海南全年80%的汽车成交量都在爱华汽车广场完成，繁忙的交易导致频频出现车辆“进出两难”的场景。这里曾是多少知名品牌4S店的起点站，如福德集团、海南安驿别克、比亚迪海口翔飞店等都从这里起步。

近年来，爱华汽车广场大部分品牌乘用车已经搬迁到琼山大道与南海大道汽车一条街。近日，爱华汽车

广场负责人介绍，因受房地产开发影响，汽车卖场5月初开始搬迁，本月底将全部迁出，受此影响的汽车品牌有20家。

与此同时，被海南消费者熟识的海口南海大道汽车一条街的车商们同样面临着将要搬家的问题。相关文件显示，“海秀公园”项目（北起海盛路，南至永万路与规划中的货运大道交界处，南北向总长7公里）目前已经进入了测量阶段。海南省汽车行业协会相关负责人透露，如果按照规划实施搬迁，南海大道汽车一条街约有20家

4S店面临搬迁可能。

逾40家汽车卖场面临搬迁，他们将搬去哪里，会对消费者及汽车销售商带来哪些影响？就此问题，省汽协秘书长邵部长伟表示，汽车业是国民经济重要的战略性、支柱性产业，是稳增长、扩消费的关键领域。据省汽协统计，目前海口共100家汽车4S店，汽车行业就业人数达15000余人，近几年来海口市年汽车销售量约10万辆，销售额近两百亿元，为海口市经济发展、民众就业、财政税收做出了很大贡献。

邵部长伟表示，省汽协高度关注汽车经销商面临的经营场地问题，主动与相关政府部门进行沟通协商。6月份，省汽协向海口市规划部门去函探讨汽车4S店市场的发展方向，海口市规划局复函称，按照规划，面临搬迁的汽车4S店建议搬迁至距离海口市区10多公里外的椰海大道延长线的美安物流园区。

邵部长伟说，部分汽车销售商很可能面临搬迁困境，省汽协将从实际出发，积极协调相关政府部门，为汽车经销商未来发展，寻求出路。

车·表情



格力130亿收购落定 董明珠要“做汽车”

在“格力涉足汽车领域”的传言断断续续飘了一年后，董小姐终于名正言顺地拍着胸脯说：“我开始做汽车了。”

停牌半年后，8月18日，格力连刷35条公告将收购方案、定增、员工持股计划、半年报一口气抛出。根据收购方案，经过各方协商，最终拟作价130亿元收购珠海银隆新能源有限公司（下称珠海银隆）100%股权。目前，珠海银隆拥有研发和生产纯电动公交车等全系列车型能力。

在收购珠海银隆之前，董明珠就在多个场合表达对新能源领域的情有独钟。她甚至透露，不仅要借珠海银隆切入新能源电池和新能源大巴，还将进一步跨入新能源家用小汽车领域。（欣华）

美专车司机 集体控诉Uber

退出中国市场止损的Uber依旧麻烦不断。美国旧金山的一家联邦地方法庭日前拒绝了Uber提交的和解协议，原因是该和解协议对司机不公平。据悉，美国加州和马萨诸塞州的38.5万名Uber专车司机此前向Uber发起了集体诉讼，并指出，Uber把专车司机当做了独立外包工，没有给予全职员工的身分，这样员工许多费用无法报销，另外自己的福利等也得不到保证。此前，Uber曾计划花费1亿美元和解，把司机定义为外包工，但是这一诉讼遭到了上述法庭的拒绝。

在美国等许多国家，Uber司机的身份和待遇一直是敏感问题。部分业内人士指责Uber，把司机当做了外包工而非全职员工可以避免许多福利开支。据悉，Uber专车司机的诉讼核心是司机们希望能够成为Uber的全职员工，这样可以报销更多的费用开支，如：汽油费、车辆保养费，以及自己和乘客的保险费等。不过，Uber的和解协议曝光之后，一些Uber专车司机表示反对，他们认为Uber赔偿的1亿美元，远远低于专车司机实际经济损失。有媒体计算表示，如果专车司机分享Uber的1亿美元赔偿金，那么每个司机只能分到24美元，约为一辆轿车在旧金山市加满一箱油的价钱。此外，这1亿美元的赔偿中，Uber只有8400万美元属于肯定支付，另外1600万美元要看未来Uber的发展状况。

法官表示，Uber的和解协议对于专车司机不公平。对于法庭的判决，Uber CEO Travis Kalanick此前曾表态称，如果把司机当做全职员工，将会扼杀一个新的商业创新，许多专车司机希望保留自己的灵活身份和工作时间。（北商）

全新科鲁兹 海南区域上市

8月20日，“海南区域—全新科鲁兹上市会”于海南安驿雪佛兰展厅开展，现场人头攒动，座无虚席，全新科鲁兹成为全场相机焦点，可见新老客户对于全新科鲁兹上市的关注和期待。

此次全新科鲁兹共推出7款车型，搭载1.4T顶置直喷涡轮增压发动机和1.5L顶置直喷发动机，分别匹配7速DCG智能启停双离合变速箱、全新6速DSS智能启停变速箱以及全新6速手动变速箱，售价10.99万元—16.99万元。其中1.4T顶置直喷涡轮增压发动机最大功率110kW，最大扭矩240Nm，百公里综合工况油耗仅5.7L。凭借在动力、操控、轴距、节能、互联、安全、轻量化等7个方面的领先科技，趋近完美的各项配置、性能引得在场客户在上市会结束后纷纷围到车前，零距离感受全新科鲁兹所带来的魅力。

实行临时驾照制度 练车时间相对灵活 内容简单却不易过 需在境外考驾照的看过来

■ 本报记者 尤梦瑜
实习生 郑舒凡

随手翻翻自己的朋友圈，常常就能碰到中国留学生发出“终于通过科目X了！”不少中国留学生会在境外选择考驾照自驾，以免出行受到太多限制，那么在不同国家和地区考驾照难易程度差别大吗？

不像在中国参加完4门考试后直接拿正式驾照，在美国、英国、澳大利亚、新加坡以及中国港澳地区，考生都会先获得临时驾照。临时驾照一般都设有期限，考生必须在期限内考取正式驾照。

在澳大利亚，如果考生本人持有外国驾照超过6年，那么就可以直接在当地的交通局（Transport Department）参加笔试，然后再参加路考。如果是初学者就需要先参加笔试，随后领取临时驾照并开始练习。

在英国，报名交费后即可领取临时驾照，然后就可以准备理论考试。考生可以在理论考试前就约教练并上路开车，但在路考前必须要通过理论

临时驾照较为普及

考试。

在美国，中国公民可用国内驾照申请临时驾照（Learner’s permit），若是直接在美学车，则是在车管所（Department of Motor Vehicle）通过笔试后获得。有了临时驾照后考生会有1年限期参加路考。

在新加坡，考驾照被不少人吐槽“又贵又难”。据了解，中国人在新加坡，如果在拿到永久居留权之前就拥有中国驾照，那么考试过程就会立刻省心不少，只需要到驾驶中心考一个基本理论就可以换成新加坡的驾照了。但如果是新加坡考驾照，过程就会颇为曲折。首先要到新加坡的公立驾驶中心报名基本理论考试（Basic Theory Test），备考期间可以去驾驶中心约模拟考试。在考过基本理论之后，还要报名终级理论考试（Final Theory Test），报名后一般需要等候2至3个月才会有考试时间。在通过终级理论考试后，可以领取临时驾照，这个牌照只有6个月有效期，一旦过期，考生可以去新加坡邮局进行更新。

课程时间相对灵活

练陪练，但有些州要求必须要去驾校上够一定时间才能参加路考。同样也是在感觉自己技术已经娴熟的情况下再考。

在英国，据介绍，一般人需要练40至50个小时才能通过路考。

在新加坡拥有了临时驾照后就可以约教练进行路上练习。考生可以选择驾校里的教练也可以自己找私人教练，私人教练自己会提供车。私教水平参差不齐，驾校教学相对正规，但私

路考显示文化差异

在闹市，但也会有正常的车流量。

英国的路考内容简单，难度却不简单，因为英国路考规矩很多、很细，考生必须格外小心。例如在考倒车的时候，如果看到附近有朝自己方向行驶的车辆，即便不影响自己的倒车，考生也务必要停下车，等到车辆离开后再进行倒车动作。

另外，由于英国的很多道路很窄，时常有供双向的单车道，所以在错车时务必停车，观察对面是否有来车并

进行礼让。

此外还有驾驶习惯的区别，国内机动车在通过路口时，即便机动车的指示灯是绿灯，按规矩也应该减速慢行，多留意周边情况。但在英国，经过这样的路口时必须加速通过，要以不妨碍交通为第一原则。事实上，在上文中提到的这些国家和地区都存在这样的情况。若是因路人违章而导致其受伤或身亡，机动车不必承担任何责任。

孰胜在选课时间和接送学生的位置灵活。在新加坡考驾照没有固定的学费，花多花少完全依靠学生自己的悟性和练习。一般来说，考一个驾照，平均花费在2000新加坡元至3000新加坡元。

在澳门考过驾照的小夏告诉记者，她练习了25个小时后即参加了路考。

由于路考多要等候，所以在这些国家大家常常会先提前预约好路考时间。

进行礼让。

此外还有驾驶习惯的区别，国内机动车在通过路口时，即便机动车的指示灯是绿灯，按规矩也应该减速慢行，多留意周边情况。但在英国，经过这样的路口时必须加速通过，要以不妨碍交通为第一原则。事实上，在上文中提到的这些国家和地区都存在这样的情况。若是因路人违章而导致其受伤或身亡，机动车不必承担任何责任。



制图/孙发强

车·资讯

新能源车企准入门槛 或提高 “准生证”将成资本大战

国内新能源汽车市场一直是“香饽饽”，稍有资质的公司都想从中分一杯羹，而资本雄厚的企业更是想以此为生存支柱。

8月18日，格力电器发布公告称，拟以发行股份方式收购珠海银隆100%股权。业内人士表示，拥有了珠海银隆的电池技术，格力就“扼住”新能源车制造要害。

然而，就在消息公布约一周前，8月12日，我国工信部发文拟提高新能源车企的准入门槛，并表示新建的新能源车企或将不超过10家。业内人士向记者表示，新规的目的或是为我国新能源的生产降温，改变“一枝独大”就能投产的局面，意在盘活已有车企的存量。对大型企业而言，可以借助雄厚的资本和品牌，通过收购兼并的方式成为新能源车整车制造车企。

中国新能源车市场的确是一片蓝海。统计数据显示，2015年我国新能源汽车产量达34万辆，销量33.1万辆，同比分别增长3.3倍和3.4倍。今年前7月，新能源汽车产销量分别为21.5万辆和20.7万辆，同比均增长1.2倍左右。中汽协秘书长助理许海东指出，如果按照目前的增长速度，新能源汽车的销量甚至有可能超过年初制定的70万辆目标。（中经）

乘用车销量同比上涨 纯电动车7月 同比激增254%

近日，记者从中国汽车工业协会获悉，7月我国乘用车共销售160.45万辆，环比上月下降10.06%，同比去年同期增长26.26%。其中，新能源乘用车销量环比下降13.5%，但同比增长149.2%，而纯电动乘用车销量激增254.7%。

从1-7月的总体产销数据来看，我国汽车共产销1485.43万辆和1468.39万辆，同比累计增长8.99%和9.84%，增幅分别比上半年提升2.52个百分点和1.70个百分点。其中，乘用车产销1281.79万辆和1264.68万辆，同比累计增长10.07%和11.13%；商用车产销203.64万辆和203.71万辆，同比累计增长2.66%和2.41%。

据介绍，7月乘用车销量上涨与目前仍在施行的1.6L及以下排量车型购置税减半政策有关。今年1-7月间，1.6L及以下排量的乘用车销量占乘用车总销量的70%以上。（据人民网）

广告 联系

林莉莉 13876006886