

服务投资 加快发展

聚焦服务社会投资百日大行动

海口市人民医院与华山医院共建友好合作医院正式揭牌

琼沪医院成功“联姻”仅用49天

■ 本报记者 郭萃

“从签署协议到项目落地仅用了49天，海口市的办事效率很高！”提起复旦大学附属华山医院和海口市人民医院共建友好合作医院之事，华山医院有关负责人赞叹连连。

8月26日，复旦大学附属华山医院和海口市人民医院“联姻”，双方共建友好合作医院正式揭牌。华山医院优质专科医疗资源进驻海口，标志着海口与上海健康产业合作战略的全面启动，这为海口市加快实现医疗健康产业跨越式发展注入了强大动力。

复旦大学附属华山医院与海口市人民医院友好合作医院“联姻”，缘起于今年7月8日海口市党政代表团赴上海学习考察。经过短短一个多月时间的友好协商，双方签订的框架协议就落地生根，开花结果，这是贯彻落实海南与上海合作重要共识的具体举措，对这一项目的引进也彰显了“海南速度”。

医疗健康产业是我省12大重点发展产业之一，也是海口“十三五”期间优先发展的重点产业。为大力引进优质医疗资源，海口市此前已多次与上海华山医院沟通交流“培养感

情”。4月12日，海口赴上海探访华山医院，双方第一次“亲密接触”；4月30日，华山医院回访；5月3日，谈合作路径；6月2日，洽谈细节；7月8日，签署合作协议。

协议签订后，双方政府通过不断沟通，保障项目进度，仅仅用了49天，双方友好合作医院便揭牌成立。

“我们与海口的合作是‘百里挑一、心有所属’，这对双方来说是互惠互利共赢的。”华山医院院长丁强风趣地描述双方的合作愿景。“为了确保我们的婚姻有坚实牢固的基础，此

次‘联姻’必须要达到三个满意，第一个满意是要让海南的老百姓满意，要让他们不出岛就能接受好的医疗救治，能够让他们从项目合作中受益；第二个满意是要让‘当事人’满意，华山医院皮肤科等很多学科在海口都有用武之地，也符合海南国际旅游岛建设发展的趋势；第三个满意是要让促成者满意，这次‘联姻’也是海南、海口市与上海之间的一次重要合作，两地政府需要按照医改顶层设计，凝聚力量推动医改。”

海口市人民医院院长杨毅军说，“此次通过引进华山医院优势医疗资

源，可一定程度上解决目前我省存在的复杂疑难病治疗难的问题，同时还要借助华山医院的实力打造本院自身过硬的医疗专业团队。”

“结成友好合作医院后，双方将以打造优质医疗品牌为合作主体，发展高水平、多层次特色医疗服务，加强业务技术合作和学术交流、加快特色学科发展和高水平医疗技术团队的培养，为海口市医疗卫生事业和健康产业的可持续发展打牢基础。”杨毅军对海口市未来的医疗发展充满信心。

（本报海口8月31日讯）

陵水服务项目再出招

每周一次现场联审联批为项目“铺高速”

本报椰林8月31日电（记者程范淦 通讯员黄艳艳）“多个部门现场联审联批为我们企业提供了高效便捷的服务，3天就可以办好建筑工程施工许可证，办事效率真是太高了。”今日下午，陵水黎族自治县举办首个现场联审联批项目工作会，陵水金海

开发有限公司总经理陈育超对实行投资项目联审联批的高效服务表示很满意。

陵水金海开发有限公司投资的金海花园项目是联审联批现场会的第一个审批项目，投资金额1800多万元，现场申报审批事项为建筑工程施工许

可证，陵水住建局主动靠前服务，将审批时间限制在3天内办结，比法定审批时限15天足足缩短了12天。

据了解，为提高行政审批效率，营造良好的投资环境，服务社会投资项目，陵水实行每周一次现场联审联批制度，即每周一由各审批窗口单位

受理投资项目事项材料，每周二和周三上午在本单位内集中力量酝酿审批工作，每周三下午，组织事项审批涉及的相关部门，现场联合审批，简化审批程序，缩短审批时限，确保项目有效推进，顺利建设，早日投产。

据悉，此次投资项目联审联批项

目4个，其中政府投资项目1个，企业投资项目3个，主要涉及建筑工程施工许可证、消防验收、防雷设置等审批事项。联审联批现场会上，各审批部门对符合审批条件的事项当场予以签批，对审批过程中存在问题的事项进行现场协调解决。

海口水产品综合批发市场提供3000多个就业岗位

8月30日，海口新埠岛的水产品综合批发市场，摊位整洁。

据介绍，该市场于8月28日正式开业，是美兰区委、区政府按照海口市委、市政府提出的“为民利民”要求，利用农村集体留用地来发展经济的惠民示范项目。

该项目还创造了3000多个就业岗位，优先安置当地的村民。原先的人民桥马路海鲜市场取缔后，上百个流动摊主进入该市场经营，有了固定的经营场所。

本报记者 陈元才 摄



整合南部6农场芒果产业资源

海垦果业打造全国最大芒果种植基地

本报海口8月31日讯（记者孙慧 通讯员林倩）记者今天从海南农垦投资控股集团获悉，近日该集团旗下海垦果业集团相继在南田、南滨、立才、南新、广坝、乐光等垦区南部6个农场举行芒果基地公司挂牌仪式，标志着该集团整合南部6个农场的芒果产业资源进入实质性阶段。

整合芒果产业资源是海南农垦此轮改革中盘活农业资源的重要举措，果业发展也是目前农垦力推的“八八战略”产业之一，此次分别在6个农场成立芒果基地公司，标志着海垦果业进入新的发展篇章。加入海

垦果业集团后，8家基地公司负责人要与果业集团建立紧密联系，以“六统一”和市场化运作的手段抱团取暖，共同迎接市场的挑战，力争做到“1+1>2”，将海垦果业做大做强，增加职工收入，让职工得到更多实惠。

海垦投资控股集团副总经理王任飞认为，海垦果业的发展模式为集团化公司+基地，应先把海南农垦的热带水果全部统筹起来，步步推进，扩大到全省的果业，掌控果业市场话语权。

海垦果业集团董事长、海南神泉集团董事长彭隆荣介绍，各基地公司要通过海垦果业，让职工实现“三大

共享”，一是品牌共享，统一品牌；二是科技及种苗共享，即为基地公司的职工提供最先进的技术及最优质的种苗；三是市场共享。此外，海垦果业集团将优先向职工提供农资商品，等果品上市后再以果品做交易。入股果业集团职工还将享有年底二次分红。

据了解，目前，南田、南滨等6个农场的芒果种植面积约25万亩，整合后将成为全国最大的芒果种植基地，为海垦果业集团打造中国果业领导品牌奠定了坚实的基础，而这只是该集团推进产业整合迈出的第一步，今后还将陆续整合其他农场的果业资源。



三亚将成立项目公司建设地下管廊

项目含2条路段共投11.03亿元

聚焦三亚“双修”“双城”

本报三亚8月31日电（见习记者许世立 记者黄媛艳）作为三亚市“双城”建设的一部分，地下综合管廊PPP项目目前已经启动。三亚建设的2个路段地下管廊项目，将采用设计采购施工运营总承包模式（EPCO），吸引社会资本与政府共同成立项目公司。

三亚市地下综合管廊PPP项目包含2条路段，一是胜利路3.3公里（建港路至迎宾路段），二是海榆东线南段5公里（海岸大道以北300米处至石姆龙路口）。项目投入总金额11.03亿元，包括工程建设总投资10.63亿元，及项目建设期利息3957万元。

去年底，三亚市首条地下综合管

廊——海棠湾海榆东线市政道路改造工程开始施工，目前，位于海棠区凤塘村到龙海村的施工段已经初具雏形。

为加强三亚市住房和城乡建设局对项目的协调和监管，明确实施层面的边界关系和权责关系，分配和管理项目风险，三亚拟吸引社会资本与政府在三亚市成立项目公司，注册资本暂定2.66亿元。

项目公司的董事席位由社会资本和三亚市政府共同组成。值得注

意的是，项目公司在建设、运营、养护的过程中，对于影响到公共安全和环境条件的议案，政府派驻的董事具有一票否决权。

业内测算，地下综合管廊与直埋占用道路地下空间比为1:4，架空线入地平均每公里可节省用地75亩。根据《三亚市地下综合管廊专项规划》，到2030年，三亚力争建成17条干支线综合管廊，建设里程达到112.9公里，真正做到还路于民。

不忘初心 感恩前行

◀上接 A01 版

年度经营计划和日常业务拓展中，不与大型银行争地盘、抢业务，专注经济发展增量；与30多家国内金融同业合作，获得同业授信314亿元，积极引导岛外资金，做到了真正与国际旅游岛建设融合在一起，初步发挥了地方银行在服务国际旅游岛方面的独特作用。

盛夏的热情

服务实体经济助力小微发展

在7月底举行的海南省北京综合投资推介会上，海南银行与知名基金管理公司融通资本签署合作协议，围绕“城乡发展股权投资基金”项目开展业务合作。融通资本管理资产总规模已超过6700亿元，在全国排名前列，为什么选择与海南银行合作？

“投资者看重的是‘海南’两个字，看好海南良好的经济环境、投资环境和自然环境。”王年生说，海南实体经济的发展是海南银行开展业务的土壤和源泉。

不忘初心，一年来，海南银行坚定树立了服务海南实体经济这个工作主线，围绕省委、省政府重大战略决策，主动对接各有关部门和市县，积极参与海南经济未来增长潜力点的培育，全力服务好海南实体经济发展。

“海南银行在对接农业产业上，速度最快，服务最到位，质量最优。”海南天地人实业有限公司负责人徐先生在迅速获得7000万元贷款后，接连说出三个“最”。

“更懂海南人、更系海南情”，一如海南盛夏阳光般的热情服务，不仅洒向龙头企业，更洒向中小微企业。“在海南实体经济发展中，中小微企业有不可忽视的重要作用。”海南银行行长朱德儒表示，海南银行把中小微企业作为重要的潜在客户，组建了专门的小微金融服务队，发放了全省第一笔“政银保”贷款，已为小微企业授信3.9亿元，小微企业贷款利率在全省银行同业中最低，有力支持了海南的大众创业、万众创新。

秋实沉甸甸

量身定做产品对接产业升级

嘀的一声，走上公交车的海口市民符女士掏出一张银行卡刷了一下就完成了购票，车费还有优惠。她持有的正是海南银行与省旅游委合作推出的国民旅游主题卡“旅游乐享卡”。

这张特色银行卡产品不仅集中了各种金融服务功能，更可享受覆盖全岛“吃、住、行、游、购、娱”等旅游行业的优质特惠服务，推动消费金融与旅游金融的资源整合和融合发展。一张小小的卡片，也是海南银行一年来努力在激烈的市场竞争中寻求突破的缩影。

试营业之初，面对网点少、产品少、客户少等困难，海南银行如何突围？“要突破就要发挥优势，我们的竞争优势在哪里？”王年生说，优势就在于海南银行是具有独立法人资格的本土商业银行，“更懂海南”，可以及时根据海南经济社会的发展变化量身定做金融产品，“贴身”提供金融服务。

这一年里，海南的发展也为海南银行提供了难得的机遇。在国际旅游岛建设深入推进的背景下，省委、省政府着力培育十二个重点产业、六类园区，建设百个特色产业小镇、千个美丽乡村，创建全域旅游试点省，大力推动产业转型升级……有利于地方商业银行业务发展的经济、产业、政策环境正在不断形成。

“海南经济发展的要求就是海南银行的服务方向。”一年来，海南银行成立了7个专业的工作团队，有效对接旅游、海洋、现代农业、互联网、房地产等产业发展的金融服务需求，提供一项一策、一企一策的专属金融服务，支持了一大批重点产业、重大项目建设。

三亚凤凰国际机场扩建工程如火如荼，海南银行立即提供信贷4亿元，支持“一带一路”门户机场建设；海棠湾、老城经济开发区等重要基础设施建设中都有海南银行默默支持的身影……

冬天般严格

加快自身建设打造现代银行

“筹建时是‘7+0’，试营业时是‘6+1’，现在是‘5+2’。”海南银行人这样调侃自己的工作日。这支平均年龄仅32岁的年青团队，一手抓业务经营，一手抓内部建设，时间似乎总也不够用。

因为海南历史上有过教训，所以全行上下更加重视风险，更加强调内部管理和风险管控，这也成为海南银行发展中的一笔宝贵财富。

“我们时时刻刻都履薄冰，时刻都在打一场金融攻坚战。”王年生记得，分管金融的省委常委、常务副省长毛超峰多次要求他们大胆改革创新，完善治理结构，强化风险控制，加快建设队伍。“省委、省政府这么重视内部建设，我们必须交出一份没有瑕疵漏洞的答卷。”

一年来，海南银行建立了严格的公司治理体系，各部门责权利清晰，所有重大决策都要按照现代化公司治理的要求和程序科学作出，从源头上规范经营，把控风险。弛而不息的党风廉政建设，为规范管理提供了思想和组织保证。目前，海南银行的核心资本充足率保持在35%以上，流动性、拨贷比等指标良好，各项风险可控，资产质量保持较高水平。

在有力管理下，海南银行自身建设不断迈上新台阶。

成立五个网点筹备工作组，一批自助设备布局热门商圈，在上海设立互联网研发中心……实体银行和网络银行建设正同步发展；一大批高学历高水平人才从全国各地而来，员工培训力度不断加大、素质显著提升……年轻富于活力的金融队伍正在壮大；“更懂海南人，更系海南情”的服务理念广泛传播，涌现了一批先进工作者和岗位能手……独具特色的企业文化正在形成。

“我们虽然年轻，但没有包袱，具备后发优势。”王年生说，海南银行将乘势而上，积极作为，朝着优秀的城市商业银行目标不断前进，为海南经济社会发展作出更大贡献。

（本报海口8月31日讯）