

2016年9月8日 星期四

值班主任：董纯进

主编：傅人意

美编：张昕

海口莲雾
HaiKou Waxapple

来自天上的神奇圣果，
在人间长成美味的海口莲雾，
如传说中的仙果，
娇贵、诱人、灵动。
颗颗透亮的绯色里，
饱含甜汁与营养，
亦如传说中的仙果，
带给凡人无穷的能量。

H 品牌观察

创建品牌
助力农业
转型升级

果农杨清手捧莲雾时的笑容，至今令笔者印象深刻。这个世代在三江镇种地务农的中年人，似乎第一次发现，自己的土地如此“金贵”，做农一年也能净赚10多万元。

这，得益于这片好土地。海口水源充沛，水质优良，土地天然含有最适合人类食用的硒元素，让莲雾具备更多附加值。

这，得益于基地的带动。对于缺乏技术引领的农民来说，靠天“吃饭”的种植业存在着风险。有了“基地+农户”这样的模式，基地和农户捆绑在了一起，农户找到了农业种植的“主心骨”，依靠基地农户可以学到技术、田间管理经验等，打破了长期以来“小农”耕地的分散、随意、落后的局面。

这，得益于海口市委、市政府的支持和引导。无论是“天天收鲜果”的技术推广，还是“中国红莲雾”响当当的品牌，我们看见政府给予企业的大力支持；无论是建设现代农业示范区，还是打造莲雾产业链，可以发现政府在引导着农业转型升级。

而最关键的是农业品牌的建设。推进农业品牌化，是加快发展农业生产标准化、经营产业化、产品市场化和社会服务化的客观需要，是提高农产品质量安全水平和竞争力的迫切要求，是实现农业增效、农民增收的根本途径。

海口以打造农业品牌为总抓手，必将强力推动海口热带特色现代农业的大发展、国家现代农业示范区的建设，并借助国家“一带一路”战略将海口农产品推向世界。

咨询热线

海口市莲雾种植业协会
周裕珍 13807678218海南金德丰农业开发有限公司
黄益丰 13907569250

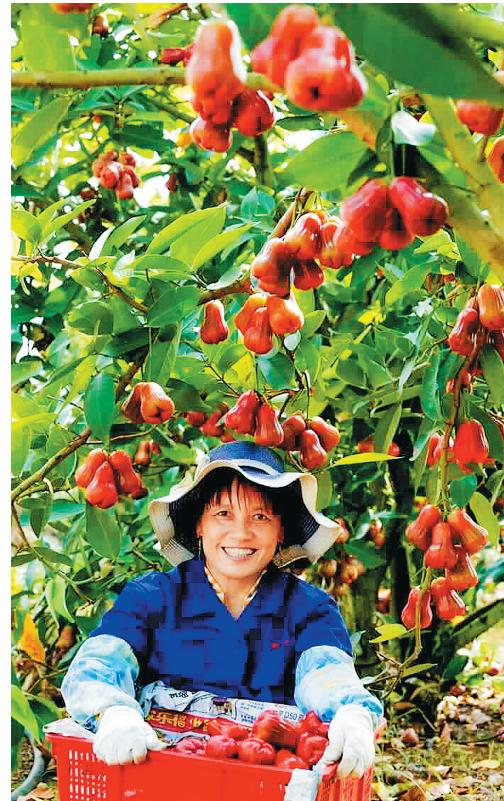
丝路海口·都市田洋

——关注海口十大农业品牌建设·莲雾篇(下)

海口市云龙镇，“中国红”莲雾备受市场欢迎。
李幸璜 摄雾露隐芙蓉，见莲不分明。
——南朝乐府《子夜歌》

海口打造中国莲雾新品牌，2020年种植面积将扩至1万亩

琼北可撷仙 莲雾何田田

近日，海口市美兰区三江豪福江莲雾示范基地，农户采摘莲雾。
袁琛 摄近日，海南金德丰农业有限公司的工人在产品筛选包装车间作业。
李幸璜 摄

制图/张昕

傍晚，海口金德丰农业有限公司莲雾基地内，夕阳的斜晖已经照进包装车间，工人们依然一片忙碌景象。

一年四季，对于这个莲雾基地来说，都是收获的季节，包装车间从未停工。台湾人黄益丰在此成功培育出新品种“中国红”莲雾，并采用大面积轮作操作和先进遮光技术，实现“天天收鲜果”。

海南省委六届九次全会提出：要把农业打造成为富足农民、服务全国的王牌产业。要王牌先品牌，海口市正在建设现代农业示范区，品牌化是必由之路，海口莲雾正是海口市着力打造的十大农业品牌之一。

环境好
土地肥沃阳光充足

莲雾，这种原产印度、马来西亚，尤以爪哇栽培最为著名的水果，早已引种入中国并落地生根、开花结果。它在海南还有着一个特别的名字——“甜不”（海南话音译），海南乡间老百姓房前屋后经常能见到一两棵莲雾树，甜不？或许是老百姓认为莲雾好不好吃的重要原因。

15年前，台湾人黄益丰来到海南寻求创业机会，并在海口成功引种台湾热带水果品种“黑金刚莲雾”，是首家规模种植莲雾的民营企业。

海口地处火山岩地带，拥有得天独厚的地理位置和气候条件，土壤肥沃、富硒，最适合莲雾生长，产出的莲雾具有极高的营养价值。”黄益丰至今仍津津乐道当年的投资眼光。

甜，仅是代表着莲雾的口感，而海口这块土地上生长出来的莲雾，由于含有许多水分及多种维他命和矿物质元素，特别是在富硒环境里汲取了“长寿元素”——硒，更加营养健康，所以海口莲雾被称为“仙桃”。

如今，他的莲雾园还能实现“单一基地、单一品种、天天收鲜果”，更是得益于海口一年四季充足的日照时间。

效益好
好品质鼓起百姓腰包

历经多年发展，金德丰农业有限公司的莲雾基地已是琼台农业成功合作的典范，“无公害认证”“中国绿色食品认证”“海南省著名商标”……产品获得了市场及相关机构的认可。

该公司探索出了“龙头企业+专业合作社+专业户+农户+市场”的经营模式，开展统一培训、统一技术标准、统一农资供应、统一品牌认证、统一组织生产销售等“五统一”服务，参考台湾栽培方法，调适海南土质及气候，自创栽培管理模式，莲雾基地总占地920亩，年均产量近600万斤，每年产值上亿元人民币。

在三江镇冲坡岭，另一个莲雾基地也引人注目。在这片种满莲雾的3000亩土地上，每一个莲雾都可以免检进入欧盟市场。

“供不应求！供不应求！”果农杨清喜上眉梢，看着手中的莲雾，像是找到了“金疙瘩”。杨清算了一笔账：一亩种植莲雾23棵，每棵一次瓜果产量约100斤，每年两次挂果，田间收购价一般每斤8元，算下来一年产值3.68万元，纯利润能赚2万元，10亩一年就净赚20万元。

根据海口市委、市政府提出的品牌农业发展战略，农业部门以品牌创建为主线，以科技创新为动力，大力实施品牌农业发展战略，农业品牌创建工作取得一定成效。

前景好
价值高打造高端产业链

近年来，海口市委、市政府主要领导非常关注品牌农业发展，分别对品牌农业特别是打造富硒、富锗农产品品牌作出批示和指示。海口市成立品牌农业创建工作领导小组，组织编制海口市品牌农业发展规划，各区委、各部门把发展品牌农业列入重点工作，各部门积极协作合力推动。

海口市农业局局长李世高透露，海口市已经绘就三江镇农村经济近期、中期和远期的发展蓝图，着手打造三江莲雾产业链，到2020年完成莲雾种植面积达到1万亩的计划，带领农民走上致富道路。

“种植1万亩莲雾，仅仅是打造莲雾产业链的第一步。”李世高表示，海口市还将协助企业组建有专家、技术人员、农民技术员组成的研究所，以成熟技术技能覆盖全镇，为全镇莲雾基地提供种苗改良、产品研发、种植、管理、保鲜等系列技术服务。

其次，要积极协调、引进深加工技术、工艺，创建种植加工一条龙莲雾生产线，打造莲雾酒、莲雾饮料、莲雾保健食品品牌，提高莲雾产品价值。

最后，以莲雾产业链为主题，相应配套莲雾休闲观光园、农家乐，打造旅游度假和莲雾产业为一体的产业小镇，至2020年，努力实现三江镇农民年人均纯收入超过全市农民年人均纯收入。

H 人物特写 海口金德丰农业有限公司董事长黄益丰从台湾来琼种莲雾——

海口沃土种出一片“中国红”

8月25日，海口金德丰农业有限公司莲雾基地内，莲雾树上挂着一串串莲雾，形似铃铛，红艳动人。今年55岁的公司董事长黄益丰精神抖擞，正在给一棵莲雾树安装高耐高密度遮光网。

“实现‘天天收鲜果’，遮光技术必须过关。”黄益丰介绍，公司成立于2001年并在海口承包种植基地800亩，2002年全面栽种台湾黑金刚莲雾2万余株，为海南首家以莲雾专业发展的企业。

从台湾来到海口，黄益丰在种植中发现，气候发生了变化。所以他参考台湾栽培方法，调适海南土质及气候，自创栽培管理模式。通过购置进口高耐

高密度遮光网，将整个基地分成20个区域，进行轮区操作，遵循科学的标准化生产技术，错开自然季节的集中成熟。

“如果预测莲雾将集中上市，我可以控制我的莲雾晚结果，错开上市高峰期。”黄益丰介绍。目前，他已经将这种技术推广至所有的合作农户。

在海口种植莲雾的第十年，基地发展新品种的研究与全区改良的实验，在专家们的帮助下，经过品种的杂交，并加以优化，将印度尼西亚大叶红与马来红杂交出新一代品种，兼具两个品种优势即马来红表皮鲜亮印度尼西亚大叶抗裂果及保鲜强的优势，而且

新品种花青素含量较高，对人体有益更加健康。

黄益丰表示，新品种生长爆发力强，满三年树冠覆盖率达90%，而且，果形端正，果面洁净，外观一致，色泽鲜亮，保鲜能力强，货架期长，为现有品种的三倍以上。

“新品种获得成功后，需要一个新名字，我就觉得这是在中国土地上培育出的品种，就叫‘中国红’。”黄益丰说。

如今，“中国红莲雾”已经成为这个基地响当当的品牌，黄益丰希望借助国家“一带一路”战略把“中国红”莲雾远销全世界，打造海南农产品的世界品牌。

本版设计图由拾贝文化公司提供
本版撰文 李关平扫码看来自丝路海口的礼物
袁琛 李幸璜 王诗童

海口莲雾